Lean Canvas

Desenhado por: Desenhado para: Data: Versão: Proposta Única de Valor **Problema** Solução Vantagem Injusta Segmentos de Clientes (Top 3 Problemas) (Top 3 Funcionalidades) (Mensagem única, clara e atraente (Não pode ser facilmente copiada (Clientes-alvo) dizendo porque sua empresa é ou comprada) diferente e merece atenção dos seus clientes) **Métricas Chave** Canais (Principais atividades que devem (O caminho para os clientes) ser medidas) \$ Estrutura de Custos Fontes de Renda (Quanto custa colocar isso tudo em operação) (Como ganha dinheiro)



Versão Original: Leanstack.com

