## 京东搜索规则

单击此处添加标题

讲师: 张利萍



01 一、京东搜索数据

二、京东搜索规则(排序102 +导航)

03 三:活动搜索

四:搜索人气模型的介绍

## 一、京东搜索数据



## 京东搜索数据:订单占比

#### JD.COM 京东

搜索占PC整体 ・35.5% 类目占PC整体的 14.5%

家装节 **搜索** 票据7 送现金券 一元秒法 品质重维 9.0秒法 儿童手机 电流手表 衣架 头灯



占比:41.5



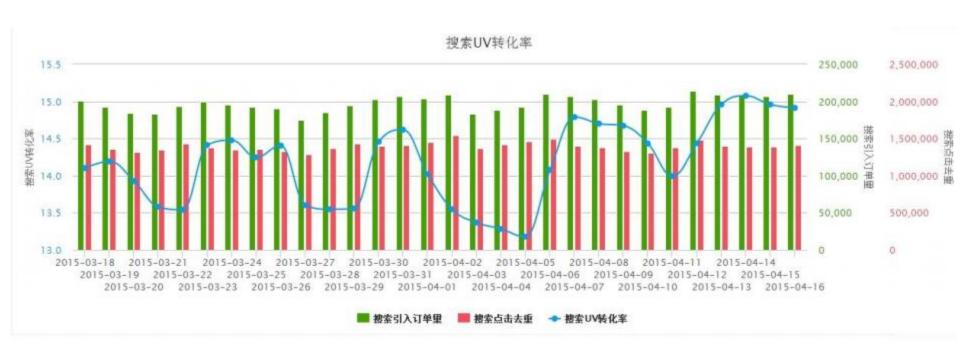
占比:50%



## Andriod搜索UV转化率:均值在12.5%



## Iphone搜索UV转化率:均值14%



## 京东搜索数据-GMV比例

#### JD.COM 京东

■ 货到付款

排序: 相关度 销量 价格 评论数 上架时间

相关度	销量	价格	评价数	上架时 间		
90.69%	5.38%	3.17%	0.65%	0.11%		



## 二:京东搜索规则

索引规则

排序&导航规则

展示规则

- A. 召回
- B. 分词
- C.SPU选品
- D. 截断
- E. 更新频率
- F. 其他

## 搜索规则

## A:召回

#### JD.COM 京东



### 搜索以"索引字段"中关键词匹配召回商品

### B:分词

分词是搜索引擎工作的基础

分词规则:

两套分词逻辑:

1.用户的搜索词: 查询端分词

2.商品的标题:索引端词

3.京东搜索,按字分词,在不堆砌关键词同时,尽可能融入更多的关键词。(关键词可以采用近义词、同义词、相关词),要做到既能模糊匹配又能精确匹配

 三星4K超高清智能电视
 Go!
 ☑查询端分词

 查询端分词
 三星 | 4k | 超 | 高清 | 智能 | 电视

 索引端分词
 三 | 三星 | 星 | 4 | 4k | k | 超 | 超高 | 高 | 高清 | 清 | 智 | 智能 | 能 | 电 | 电视 | 视

**> 召回时按查询端分词结果取每个分词召回结果的交集** 

#### JD.COM 京东

C:SPU选品

同颜色不同尺码:索引十五天销量最大且有库存的那一个

SKU

## C:SPU选品

#### JD.COM 京东

SKUID	排名	商品名称	搜索反馈	基础商业因素	商品质量分
1139078882	37	一维家具 小户型沙发组合客厅布艺沙发床带储物功能 大 红色 双人位+贵妃可移动	155	61	636
1101125863	82	一维家具 头等舱沙发真皮沙发单人多功能沙发 卡其色 1290 普通功能真皮沙发	77	62	663
1031003057	127	一维家具 时尚休闲出口沙发组合小户型客厅转角贵妃特价 3件套宜家布艺 A022R 深蓝+米白色 边2+1+贵妃	212	29	556
1101125860	172	一维家具 头等舱沙发真皮沙发单人多功能沙发 暗红1370 普通功能真皮沙发	0	62	656
1104081994	217	一维家具 头等舱多功能单人沙发电脑布艺商务摇椅 普通 功能	116	62	576
1040697011	262	一维家具 头等舱沙发真皮沙发单人多功能沙发 米黄0980 摇转功能真皮沙发	125	57	557
1060293334	307	avafurn一维家具 头等舱沙发布艺多功能沙发 单人沙发卡 其色-1麂皮绒 头等舱沙发电动功能特价	150	41	530
1062869976	352	一维家具 布艺沙发组合 客厅休闲转角沙发A023 深棕色+ 米黄 深棕三人+单人位+左贵妃	93	38	548



### D:截断

## 搜索和类目页,皆最多3W商品

搜索: "文本相关性" 25% and" 商品质量分" 75%

类目: "商品质量分" 100%

## E:更新频率

## 实时更新:

上下架、库存、价格

## 每日凌晨更新:

属性、分类(商品分类&店铺内分类)、主图、销量、 评论等

### F:其它

### 排名突然下降?

### 答:销量属性改变,导致SKUID变化

- 红色 改成 枚红色
- 只有颜色 改成 有颜色又有尺码

## 索引规则总结

#### JD.COM 京东

	规则	搜氮	Ŕ Ř	类目	₹
	A.召回	A.	索引字段、关键	A.	第一、二分类
	B.分词		词匹配	B.	不处理文本
	C.SPU选品	B.	概率分词	C.	15天销量最大且
	D.截断	C.	15天销量最大且		有货
	E.更新频率		有货	D.	商品分100%
	F.其他	D.	文本25%+商品分	E.	实时+全量(每日
			75%		凌晨)
		E.	实时+全量(每日	F.	SKUID变化影响排
			凌晨)		名
		F.	SKUID变化影响		
			排名		
W	ww.jd.com				

## 搜索和类目排序

#### JD.COM 京东

	<del>41 15 11 15</del>	
授	搜索排名规则	类目排名规则
一、相关系排序	类目相关度标题关键词匹配基本属性的匹配度关键词与详情 页的匹配度(详情业内插入相 关文字)	一、属性匹配 所选类目属性关键词与属性、类目的匹配
二、交易性排序	产品销量(保持增长率)转化 率高(跳失率低于同行)积累 营业额权重(持续增长)	二、营业额 1-15天内的营业额权重
三、评论数排序	评论总数好评率占比	<b>三、评论数</b> 好评数量好评率
四、体验度排序	买的人多(保持持续增长率) 好评率多(占百分比)复购率 多(高于同行)关注度高(高 于同行)晒单率高(高于同行 )加购物车多(高于同行)	四、促销推广 付费推广促销推广
五、价格排序	价格权重 ( 待测试 )	五、 <b>客户体验</b> 搜索量、关注度点击率、转化率好评率、晒单率、复购率
六、时效性排序	上架时间 (排序)	
七、店铺评分	店铺综合评分影响整个店铺商 品的排序	
八、促销推广		结论:类目与属性匹配高、关键词精准、做销量、f 好评、加关注、复购、晒单、提高评分、合理安排f 销。

## 标题的总结

一、所有的排序都是从索引里面来的。

京东对关键词的索引,仅标题部分、广告词、类目建索引、用户搜索到的商品需在标题中出现。因此京东关键词的优化也要从这三个方面入手。

二、设置关键词一定要保证关键词的查全率

京东搜索,按字分词,在不堆砌关键词同时,尽可能融入更多的关键词。(关键词可以采用近义词、同义词、相关词),要做到既能模糊匹配又能精确匹配。

- 三、注意关键词的词频、词间距 关键词的词频词间距,对搜索结果有很多的影响。
- 1、核心关键词出现一次即可,在标题上堆砌关键词或堆砌不相关的关键词,会降低权重。
- 2、词间距: 逆向匹配给予的权重较高,词间距越近,近到完整匹配的时候,权重也比较高。这个就是上面所言的模糊匹配和精确匹配。

## 标题总结

#### 四、什么是好的标题

- 1、好的标题要符合用户的习惯
- 2、好的标题能展示产品的核心属性,且能引起人的购买欲望。
- **3**、标题中应含有品牌、型号、类别、关键属性、功能等 五、关键词与类目的关系
- 1、不同类目下的产品,其权重也不一样,因此上架产品的时候,可以搜索排名最 靠前的商家产品是放在什么类目上面的。
- 2、正确的类目不会被降权,而且能保证产品的相关性,也符合用户的点击行为 六:关键词优化五部法
- 1: 收集
- 2: 筛选
- 3: 组合
- 4: 监控
- 5: 变化

## 京东搜索规则

#### JD.COM 京东

索引规则

排序&导航规则

展示规则



## 排序-相关度

文本相关性

类目相关性

商品质量分

**達** 搜索反馈

市场机制

价格模型

品牌模型

新品模型

"相关度"排序

JD.COM 京东

- > 位置
  - 标题、品牌
- > 词距
  - 距离、顺序
- 〉长度
  - 影响逐渐减弱

## 名称搜索

## 搜店铺词"欧时力旗舰店",只在店铺



Ochirly欧时力修身羊毛混纺长袖套头毛衣1 124032840 绿色510 S.

¥216.00

★★★★★ 已有1人评价





Ochirly欧时力新女装棉质娃娃领中长宽松 厚风衣外套1133300370 杏色870 L

¥485.00

★★★★★ 已有1人评价





Ochirty欧时力新女秋装百搭圆领长袖宽松 薄针织衫开衫1133034130 黑色090 L 每

¥569.00

★★★★★ 已有0人评价



Ochirly欧时力新女春装潮欧美百搭拼接圆 领宽松长袖T恤1131020390 粉绿580 M

¥268.00

★★★★ 已有7人评价

推广店铺名

## 类目相关性

#### JD.COM 京东

红豆	
红豆	约8758个商品
在粮油调味 > 米面杂粮分类中	约422个商品
在男装 > 衬衫分类中搜索	约189个商品
红豆男装	约1484个商品
红豆杉	约750个商品
红豆沙	约312个商品
红豆内衣	约510个商品
红豆居家	约530个商品
红豆薏米	约204个商品
红豆馅	约56个商品
红豆粉	约66个商品
红豆饼	约329个商品
	关闭

下拉框类目顺序作为参考-参考优先

级:C

## 类目相关性

#### JD.COM 京东



互动:搜索 移动电源

## 左侧类目顺序作为参考-参考优先级

: B

## 类目相关性

#### JD.COM 京东





销量\价格排序后,剩下即是高相关分类-参考优先级:A

## 商品质量分

- > 销售量
- > 销售额
- > 订单转化率
- > 评论数
- > 好评率
- > 差评率
- > 退换货率
- > 加入购物车率

#### 一、统计口径:

- 1、3天 and 15天
- 2、完成销量
- 3、3天=12、13、14三天 (出库质量分20号在类 目页AB)

#### 二、还用在哪?

- 1、商品过多截断(搜索和类目)
- 2、类目页的综合排序

#### 三、新品基础分

Badcase: 1、类目影响; 2、每日下午2-4点计算,下架 无商品质量分



## 搜索反馈≈搜索上的商品质量分

- ▶ 点击、购买
- > 点击转化率
- > 订单转化率,等

选好品、吸引搜索用户转化是王

道



左侧分类顺序

类目相 关性 搜索反馈

(不仅影响相关度排序)

面包屑 展示& 排序

销量和 价格排 序

#### 市场机制-资源分配(店铺模型)

#### JD.COM 京东

cid1	类目名	首页平均展示店铺数量 (线上)	首页平均展示店铺数量 (资源分配v2)	首页平均展示店铺数量 (资源分配v2-1)
1320	食品饮料保健食品	10	11	12
9855	家装建材	10	10	11
6144	珠宝首饰	17	19	22
1672	箱包	14	15	16
11729	鞋靴	21	22	23
1316	个护化妆	10	11	12
1315	服饰内衣	18	20	21
6994	宠物生活	8	8	8
5025	钟表	8	9	10
1319	母婴	13	14	15
1318	运动健康	15	16	18
9847	家具	17	20	21
1620	家居家装	9	10	11
6196	厨具	11	12	13
6233	玩具乐器	11	12	14
12259	酒类	9	10	11
12218	生鮮	15	17	19
9192	营养保健	13	14	15

## 词+分类 =>价格区间(转化率高+宏观调控)

一期,6月26日:女装、男装、内衣、服饰配件、男鞋、女鞋户外鞋服、运动服饰

二期,8月12日:钟表、母婴某些品类、家具

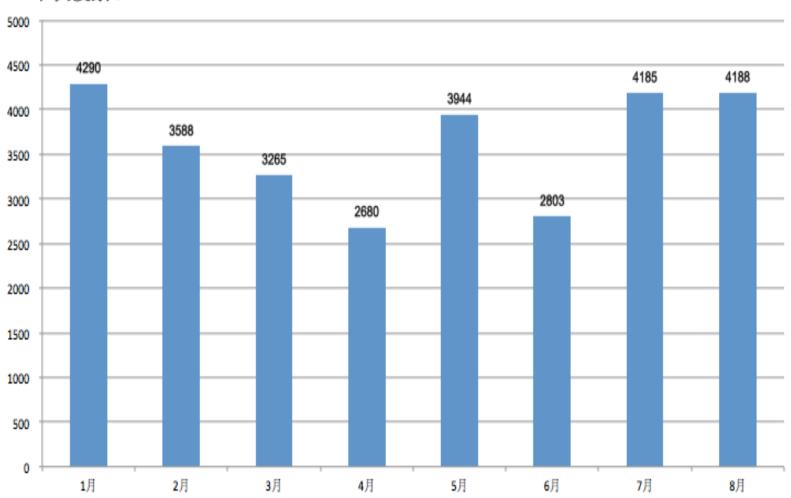
三期,9月16日小流量测试:礼品箱包、珠宝首饰



价格模型

#### JD.COM 京东

#### 千次搜索GMV



#### 系统计算所有三级分类下的品牌分&等级

K-1	商品筛:	选																											
	品牌:	所有品牌	Α	В	С	D	Е	F	G	Н	I	J	K	L	M	N	0	P	Q	R	S	Т	U	٧	W	X	Υ	Z	收起 🛦
		海澜之家	(he	ilanh	ome	)	杰	克琼护	斩(J	lack .	Jone	es)		七匹	狼	(SEP	ΓWΟ	LVE	S)	战地	吉普	ř (A	fs Je	ep)		羽	比尔		
		真维斯(	Jear	swe	st)		马	克华	作(N	/lark	Fair	wha	ı	佐丹	奴	(Gioro	lano)			丹杰	仕	(DAI	VJIE	SHI)		邪	戈尔	(YOUNGOR)	
		劲霸男装	(K-	Boxir	ng)		森	5						美特	斯邦	威(r	neter	rsboi	ıw	柒牌	(S	EVE	N)			3	蒙		
		杉杉(FII	RS)				太	平鸟						唐狮	(T	onLior	n)			吉普	(JI	EEP)	)			G	XG		
		与狼共舞	(D-	-WOL	VES	()	古代	仕卡律	诗 ((	GUSS	SKA	TER	)	恒源	祥	(HYX)	)			红豆	(H	odo)				<u>I</u>	2狮龙		
		幸福时光	(Ha	appyt	ime)		金	利来	(Go	ldlion	1)			幸福	时光	;				卡宾	(C	ABB	EEN	1)		t	牧王	(JOEONE)	

已应用:类目页的"品牌排序"

#### 10&11月应用:

- 1、搜索页的品牌排序
- 2、搜索和类目的综合排序因子



# 排序 - 销量、价格、上架时间

排序: 相关度 销量 价格 评论数 上架时间

相关度	销量	价格	评价数	上架时 间
90.69%	5.38%	3.17%	0.65%	0.11%

### 排序&导航

### ♦ 销量排序

搜索:3天销售数量+过滤非高相关分类下商品

类目:15天销售金额



### ◇ 价格排序

京东价

### ◆ 上架时间

首次上架时间

# 导航-属性、类目







### 属性-动态排序

### JD.COM 京东

												_
连衣裙 秋 商	品筛选 (共	13513个商品)										
品牌:	欧时力(och 莱雪曼 伊丝曼	nirly)	哥弟(GIRD 纤衣良品 媞沫	)EAR)	杰罗玛莎(JIEL 颜域(YANYEE 红莲		韩都衣舍 阿依莲(ay 暖仙婷(ai		洛诗琳(LU 烟花烫 MOTING	立	更多 V	+ 多选
上市时间:	2014秋季	2014夏季	2013秋	李 2014	春季 2014冬	季 201	13冬季	2013春季	2013夏季	Ş	更多。	+多选
版型:	修身型	收腰型 贯	宽松型 直	筒型 其它	3							+多选
风格:	OL通勤	欧美 淑	女 日韩	甜美	运动 休闲	优雅	妩媚	清新 娟	喜皮 商务	性感	更多~	+多选
				更新	多选项(袖型,领弧	型,裙长,顏	<b>瓦色等) ∨</b>					



价格: 0-199 200-299 300-499 500-899 900-999 1000以上 一 确定

上市时间: 2012春季 2012夏季 2012秋季 2012冬季 2013春季 2013夏季 2013秋季 2013冬季 更多 **+**多选 更多选项(尺码,版型,流行元素,风格等) >

### 属性-热点标签





#### APP新发版后,搜索转化率涨幅10%



## 排序&导航总结

相关度	销量	价格	评价数	上架时 间
93.45%	3.40%	2.65%	0.43%	0.08%

属性CTR	左侧分类 CTR	筛选CTR
29%	2.3%	1.2%

## 移动端总结-app





### 移动端总结-微信/手Q





### ◇ 更新时间

搜索:早8-9点完毕;类目:早7点完毕;APP&微信:

最晚中午12点

### ◇ 个性化

搜索:性别、购买力、已关注、已浏览、宽泛词

类目:无 ; 微信:无

APP: 1、10%流量 跟进用户浏览偏好rerank; 2、90%接

入PC搜索个性化

### ♦ 因子

类目:使用搜索已研发模型上线综合排序

APP&微信:暂无市场机制、搜索反馈只有PC端

- ◇ 品牌好品
- ◇ 季节性商品
- ♦新品
- ◆ 促销品
- → 场景搜索等,如"自营皮包"直达、"满200减 30"等活动

**1**、文本相关 性

Q4:中心词

2、类目相关 性

Q4:提升准确 率 1、完善价格和品牌模型

2、加入季节性模型

3、热销模型

Q4:加入客单价、 跳出率等&调整各 因子权重

4、搜索反馈

Q4:不同客户端不同反馈

1、服务模型

Q3:

A: 采购中: 咚咚响应时长、满意度等

B: 配送时效、 满意度

C: 售后服务退 换货 店铺穿插

**Q4**:动态因 子

# 三:活动搜索

### 般密度活动搜索穿插图

#### JD.COM 京东

			12
25			
	42		
		55	

1:左图是一般的活动穿插,以商品意 图为主,不排除活动意图。如:电脑

电脑

捜索

送88元 蓝牙音箱 复古女包 农用物资 美食1元 白说预售 清仓 智能科技 国际服饰



联想 (Lenovo) IdeaCentre C560 23英 脑(i3-4160 4GB 500G 集成显卡 双PCI 后

#### ¥2699,00

★★★★★ 已有2090人评价

北京有货

加入购物车 关注 □ 对比



寸-体电脑(i3-4160T 4G 1T 2G独显

#### ¥4299.00

★★★★★ 已有3731人评价 北京有货

加入购物车 关注 □ 对比



联想 (Lenovo) IdeaCentre C560 23英 寸-体电脑(i3-4160T 4G 1T 2G独显

#### ¥4299.00

★★★★★ 已有3288人评价

北京有货

加入购物车 关注 □ 对比





### 活动搜索

#### JD.COM 京东

手机

搜索

送88元 蓝牙音箱 复古女包 农用物资 美食1元 白说预售 清仓 智能科技 国际服饰







荣耀 6 (H60-L11) 3GB内存增强版 白色 移 动4G手机 荣耀经典款,开放购买不限

¥1799.00

★★★★★ 已有53734人评价

北京有货





魅族 MX4 16GB 灰色 移动4G手机 送耳 机!好评过4万!仅售1499元,现货速

¥1499,00

★★★★ 已有46297人评价

北京有货





赛博字华(SOP) M6睿变移动4G智能手机 双卡双待 土豪金 移动4G 4.7英寸大屏手机

¥599,00

★★★★★ 已有948人评价

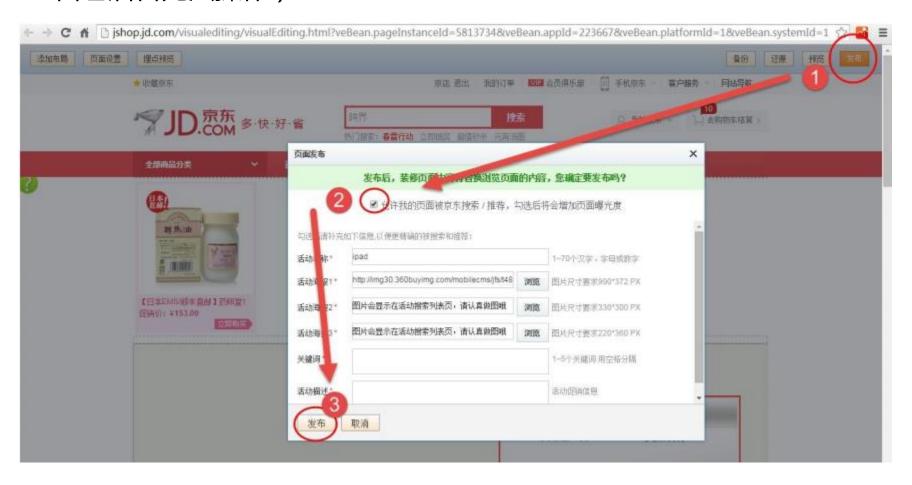
北京有货



### 活动的搜索设置

### JD.COM 京东

通过JSHOP提报、勾选可被搜索到的活动(仅运营可以操作,自己后台无法操作)



### 活动索性规则

根据活动:名称、描述、关键词。来召回活动。 索性信息每隔10分钟更新一次。

2面发布			
	发布后,装修页面内容将替换浏览页面	的内容	,您确定要发布吗?
	● 允许我的页面被京东搜索/推荐,年	7选后科	等会增加页面曝光度
划选后请补充	的下信息以使更結論的減損素和推荐:		
舌动名称。	ipad		1 活动名称
舌动海报1*	http://img30.360buyimg.com/mobilecms@fs/t48	浏览	图片尺寸要求990°372 PX
5动海报2。	图片会显示在活动搜索列表页,语认真做医赋	刘克	图片尺寸要求330°300 PX
舌动海银3°	图片会显示在活动搜索列表页,语认真做图哦	浏览	图片尺寸轰求220*360 PX
关键词*			2 关键词
舌动描述*			3 活动描述

### 高密度活动穿插

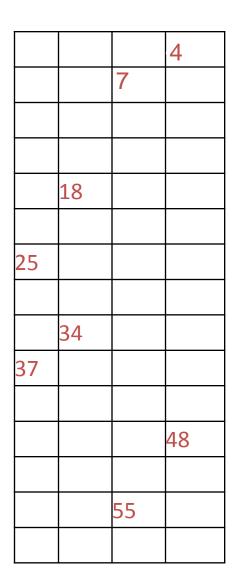
#### JD.COM 京东

表达出明显的活动意图:特价

特价

捜索

送88元 蓝牙音箱 复古女包 农用物资 美食1元 白说预售 清仓 智能科技 国际服饰











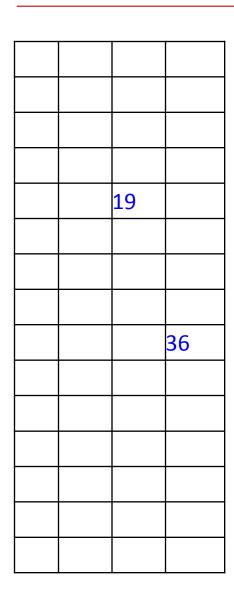
2015春季夏季户外运动休闲鞋男士英伦大 头男鞋子休闲皮鞋板鞋休闲鞋单鞋透气时

★★★★ 已有807人评价 北京有货



### 店铺活动的穿插

### JD.COM 京东

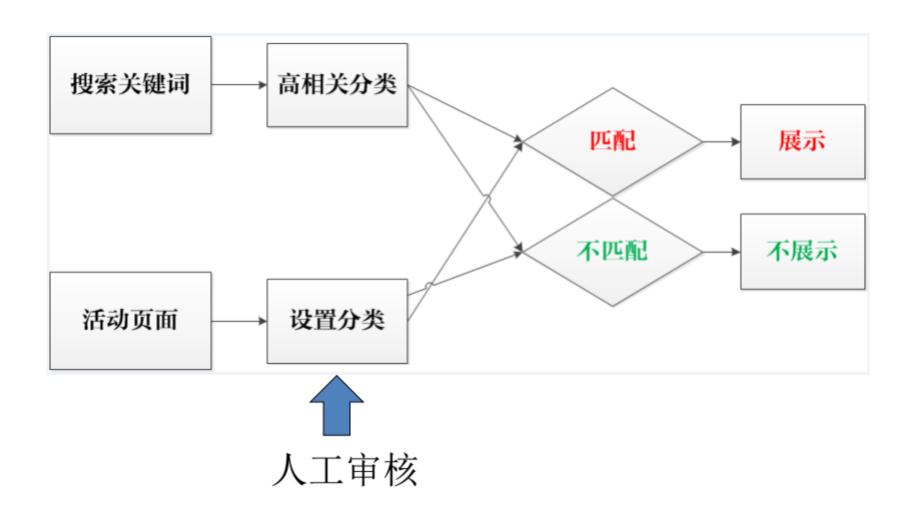


店铺穿插仅仅是在搜索相关品牌的时候,才会展示出来

送88元 蓝牙音箱 复古女包 农用物资 美食1元 白说预售 清仓 智能科技 国际服饰



### 活动召回解析图



# 四:搜索人气模型的介绍



京东排名规则新变化-新系统部分上线,最大的变化的几点如下

商品人气 销售量 单品UV价值 解释说明: UV价值=销售额 /访客 其中销售 额指的是货款金 额,而不是订单 金额 综合排序 也就是说如果使 用店铺券,比如 商品200,使用了 160的店铺券,今 天成交10笔,访 UV店铺停留时间 客是300,那UV 价值 =400/300=1.33

从公式可以看出 在京东低价格的商品是不占优势的,商品的定位变的十分重要

### 影响人气模型的因子

JD.COM 京东

销量额和销售量这个很好理解, 重点的讲一下UV价值 具体每个类目UV价值多少是合 适的,没有说明参考,需要自己 摸索,多研究没有可参考的有效 数据

商品人气

销售额 销售量 UV价值

评论得分

评论数 好评率 差评率

> 加入购物车次数 加关注次数 详情页访问深度

(1)搜索两个权重较大的 因子:商品质量分和搜索 反馈

(2) 商品人气是用完成的3

- 天和15天销量、销售额 (3)搜索反馈用完成的7和 30天的搜索词下点击和订 单数量和结化率
- 单数量和转化率 (4)搜索考核的周期最长 是30天,即当3天内在搜 索上完成时,四个权重, 即质量分3天、质量分15 天、搜索反馈7天和搜索方 馈30天,在每一天都有质 3-7天内完成的,只有质和 搜索反馈30天三个权重, 搜索反馈30天三个权重, 当7-15内完成的,只有质 量分15天和搜索反馈30天 两个权重,以此类推。

### 质量得分的回顾

### JD.COM 京东

商品销售维度

销售量 销售额 转化率

质量分

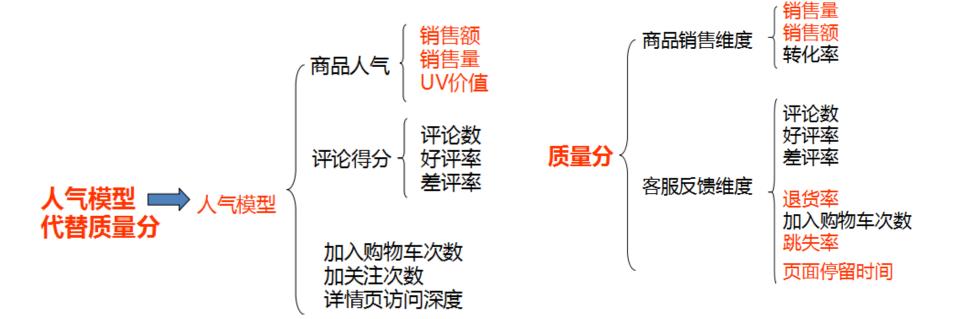
客服反馈维度

评论数 好评率 差评率

退货率 加入购物车次数 跳失率

页面停留时间

### 人气模型和质量得分的对比



### 两者的区别

1:人气模型下,销售额是影响排名最大的因子之一,排在第一位。

2:订单量由原来的第一位,变成了第二位。

3:转化率改成了店铺UV价值

4:去掉了退货率,跳失率。

5:页面停留时间改成了详情页的访问深度

6:新增了一项加关注

#### PC搜索首页订单占比

#### JD.COM 京东



罗马代(ROMOSS)iCharger12通配器 2.1A 快充 手机通用双USB旅行充电头 ¥29.90

★★★★ 已有24877人评价 北京有货

加入购物车 关注 对出



爱家 (AIKa) MINI锋芒 X2 更小,薄, 经的聚合物移动电源 铁包里的充电影 ¥29.90

★★★★★ 已有2387人评价 北京有货

加入购物车 关注 对让 加入购物车 关注 对让



力量域 克电第10000ዲ安<mark>移动电源</mark>手机 通用 数字显示屏10000ዲ安(白色) ¥79.00 世品

★★★★ 已有11338人评价 北京有货



亿元 (emie) 年轮 木纹设计10400毫安 手机充电室 文艺 遂侨 苹果5s 三层 小米 ¥128.00

★★★★ 已有3686人评价 北京有货

加入购物车 关注 对5



罗马代 (ROMOSS) 聚合物10000mAh 烟傳正品 手机充电影通用**移动电源** ¥**69.90** 

★★★★ 已有49167人评价 北京有价



罗马代 (ROMOSS) senseBPlus 20000象安 手机/平板移动电源 (液晶层 ¥99.00

★★★★★ 已有15381人评价 业立有价



y **3**1( CROMOSS) Sense4 10400mAh 独智能<mark>移动电源</mark>充电影 ¥ **59.90** 

★★★★ 已有639660人评价 业立有像



罗马代(ROMOSS)sense6加量版程智 能 20000ዲ支<mark>移动电源</mark>充电影

★★★★ 已有639660人评价 北京有价



aigo 正品<mark>移动电源</mark>OL10400無 10400mAh 手机通用充电宽 北京爱国省 **¥79.00** 

★★★★ 已育43629人评价 北京有货 加入购物车 关注 对比



aigo 正品**移动电报**OL10400自 10400mAh 手机通用充电穿 北京爱国者 ¥**79.00** 

★★★★ 已有43629人评价 北京有货 加入购物车 关注 對出



aigo 正品<mark>移动电源</mark>OL10400粉 10400mAh 手机通用充电窗 北京爱国各 **¥79.00** 

★★★★ 已有43629人评价 北京有货

加入购物车 关注 对出



羽博教师节专场 送给教师的礼物 立即开始

位置	流量占比
第一页	90.90%
第一排	26.00%
第二排	18.00%
第三排	9.00%
第四排	7. 20%
第五排	5. 10%
第六排	4.00%
第七排	3. 50%
第八排	3. 10%
第九排	2. 50%
第十排	2.40%
第十一排	2. 20%
第十二排	2. 10%
第十三排	1.80%
第十四排	1.10%
第十五排	2.90%

## 店铺人气模型构架

PV

店铺UV

SKU关注数

店铺关注数

销售量

销售额

转化率

店铺客单价

店铺人气模型



# 谢谢! Thank you!

讲师: 张利萍

QQ: 1793125844



1:选品:索引十五天销量最大且有库存的那一个SKU

2:产品频繁上下架这种做法是否能够获得更多权重

3:价格模型下的产品是不是价格越高越好

4:标题关键词重复叠加是不是权重更大一些

5:活动页搜索自己就可以添加

6:原有的SPU下面有3个SKU,增加颜色属性和尺码属性,原有的SKU会产生变化