セブンのスムージー

金子 杉崎 白井 瀬戸

著作権の観点から削除

ターゲットカスタマーイメ

- 健康を意識したいけど 何から始めればいい の?
- 簡単に続けられる挑 戦がしたい
- スムージー飲みたい けどミキサー、材料用 意するの大変
- ミキサーの掃除も面 倒...



3C分析

コンビニ:ローソン、ファミマ、

スムージー屋さん:果汁工房果琳、野菜生活

Who:社会人、サラリーマン、子供連れ When:平日のお昼休憩、帰り途中

お客様

食品がおいしいコンビニ

競合他社

自社

48

練習: (SWOT分析)

内部環境

外部環境

Strength (強み)

定期的に健康意識できる

つくるのが大変なスムージー を気軽に飲める **約70秒で出来上がる**。 Opportunity (機会)

> コンビニにあるので気軽に寄れる スムージーを気軽に飲める コンビニの普及 健康志向の人の増加 菜食主義に注目が集まっている

Weekness (弱み)

高価格 中身がきまっている ストローである(持ち運び不便) 冷たいものしかない Threat (脅威)

> 低コストで簡単に、家でもス ムージー作りができるように なること 専門店の存在

コンだこで材料買えたらいいかい。

温かられるの?

練習: (SWOT分析) Cross分析

内部環境

外部環境

Strength (強み)

Opportunity (機会)

Weekness (弱み) ×強み

スムージーって冷たいものがほと んど。暖かいスムージーを作ろう。 種類数を増やすことができたり、よ り顧客の好みを開拓できたりする。 こうしたチャレンジができるのもコ ンビニならでは。 Threat ×強み×弱み (脅威)

自分のほしい栄養素?に 沿って、スムージーの中 身をカスタマイズ!