

# フランチャイズ・コンサルティング・サービス ご案内

**AQUANET**  
Franchise Management Institute

株式会社アクアネット フランチャイズ経営研究所

# ごあいさつ

株式会社アクアネットは、1995年に創業し、今年で創業30年を迎えるフランチャイズビジネスに特化した経営コンサルタント会社です。

「3S」- Sincerity(誠実)、Satisfaction(満足)、Success(成功)という企業スローガンに基づき、顧客企業の発展と地域社会への貢献を目指してフランチャイズ業界において数多くの企業様の経営課題の解決に取り組んでまいりました。特にフランチャイズ本部の構築から運営支援に関しては、300社超の実績を誇り、多様な業種・業態でご支援してまいりました。例えば、子供教育、介護サービス、医療サービス、フィットネス、理美容、整体リラクゼーション、リユース(質屋、買取)、宅配サービス、リフォームなど多様なサービス業、たこ焼き、焼肉、ラーメン、カフェ、スイーツショップなどのフードサービス業、100円ショップ、CVS、補聴器などの小売業、住宅・建設・不動産業など多岐にわたって支援しています。

弊社コンサルティングの特徴は、「リスクの少ない、スピーディーなフランチャイズ本部の構築ときめ細かなフォローによるスムーズな本部運営の実現」です。フランチャイズ本部の構築に加えて本部運営のサポート、

スーパーバイザー教育、中期経営計画の策定などフランチャイズ本部の成長とともに多様な経営課題にお応えしたサービスを提供しています。

弊社のコンサルタントは、中小企業診断士、一級建築士、宅地建物取引士、ファイナンシャルプランナーなどの有資格者で構成されており、それぞれの企業様の多様なニーズに対応できる体制を整えております。さらに、フランチャイズ専門弁護士や会計士とも連携することで、リーガル面での対応も万全となっています。

フランチャイズ本部の構築、のれん分け制度の導入、フランチャイズ本部業務の標準化やスタッフ教育などフランチャイズ本部としての事業拡大を目指している皆様の多様な経営課題にお応えいたします。また、フランチャイズ加盟によって事業拡大をお考えの経営者の皆様にもFC加盟成功に向けた様々なご支援を行っています。

お気軽にお問い合わせ、ご相談いただければ幸いです。

株式会社アクアネット フランチャイズ経営研究所  
代表取締役社長 民谷昌弘

# アクアネット FCコンサルティングの特徴

- 1 過去300社以上の支援実績から生まれ、ブラッシュアップされた  
“アクアネットFC本部構築オリジナルメソッド”による成功への確実な支援**  
アクアネットFC本部構築オリジナルメソッドとは、(株)アクアネットが提唱する  
“フランチャイズ成功7つの鍵”、“10の本部機能”を整備するFC本部構築ステップです。
- 2 複数の経営コンサルタントによる組織的な支援で、様々なテーマに対応**  
FC化する事業スキーム、様々な業種業態のFC化、ITの活用などのご相談にも対応
- 3 クライアント様の様々なニーズに柔軟に応えるコンサルティング**  
のれん分け制度の導入、マニュアル作成、SV育成等も継続的な支援が可能
- 4 フランチャイズ専門弁護士や会計士との提携による、安心のバックアップ体制**  
FCビジネス関連する法律・法令や判例、コンプライアンス上の課題にも対応

# 主なコンサルティング・サービス

---

FC本部構築ステージに応じた、コンサルティング・サービスをご提供いたします。

---

◆フランチャイズ本部構築コンサルティング

---

◆のれん分け制度構築コンサルティング

---

◆簡易フランチャイズ化診断

---

◆加盟店開発支援コンサルティング

---

◆中期経営計画策定コンサルティング

---

◆本部運営改善コンサルティング

---

◆マニュアル作成代行

---

◆スーパーバイザー研修

---

◆SV業務改善コンサルティング

---

◆加盟店満足度調査

---

# フランチャイズ本部構築コンサルティング | 概要

ご支援項目	実施期間
<b>[1]フランチャイズパッケージ構築支援(ステージ0・1)</b>	4～6ヶ月間 ※現状等を伺った上で調整
【ステップ1】FC化事業スキームの確認／理念体系の明確化	
【ステップ2】ビジネスパッケージのブラッシュアップと標準化	
【ステップ3】フランチャイズシステムの概要決定	
【ステップ4】加盟店開発計画・加盟店開発ツールの作成	
<b>[2]加盟店開発の推進・FC本部体制整備支援(ステージ2)</b>	6ヶ月間～
●加盟店開発の推進支援	
●FC本部体制整備の支援	

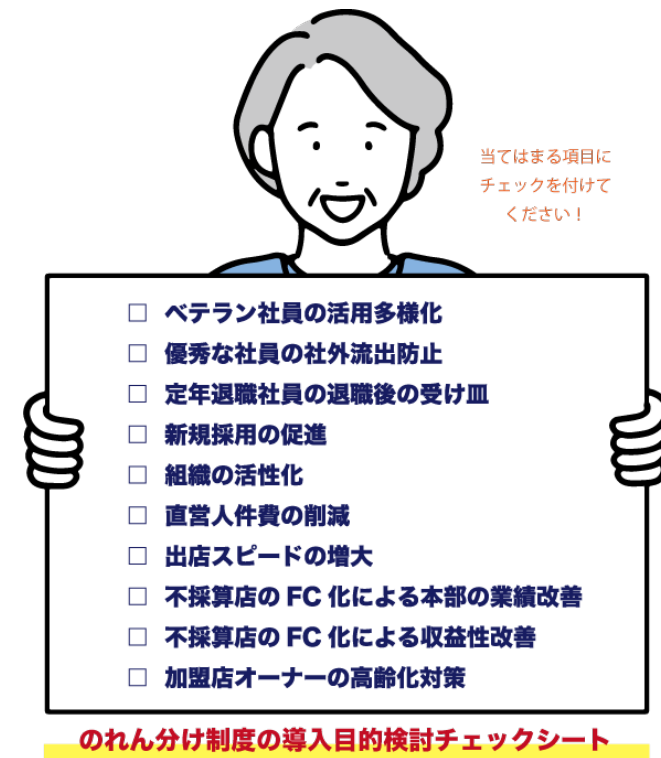
## 【注記】

- \*上記[1]の【ステップ1～4】の内容は、企業様の現状によって異なることがあります。
- \*[2]は[1]終了後、加盟店募集活動と併行して進める内容です。
- \*別途、オペレーションマニュアル作成の代行をご提案することも可能です。

# のれん分け制度・社員独立制度構築支援 | 概要

直営・FCチェーンを展開している企業様で、のれん分けや社員独立制度を導入するためのご支援です。

プロジェクトの期間は通常6ヶ月～12ヶ月ですが、貴社の現状を踏まえてご提案します。





# その他のサービス

サービス名	主なサービス内容
簡易フランチャイズ化診断	自社事業がフランチャイズ本部として展開できるかどうかの可否と展開する場合の課題抽出を行い、レポートを提出いたします。
加盟店開発支援コンサルティング	加盟候補者に対する営業活動の支援、必要に応じて営業代行業務を行います。
中期経営計画策定コンサルティング	フランチャイズ本部の中期経営計画の策定を支援いたします。
本部運営改善コンサルティング	フランチャイズ本部の運営改善に関する総合的なコンサルティングを行います。
マニュアル作成代行	フランチャイズ本部に必要なマニュアル作成を代行いたします。
スーパーバイザー研修	スーパーバイザーに必要な知識とノウハウに関しての研修を実施いたします。
SV業務改善コンサルティング	スーパーバイザーが使用するツールの改善や加盟店に対する支援内容の標準化などを行います。
加盟店満足度調査	弊社独自基準による加盟店満足度調査、加盟店満足度の向上の施策を支援します。

※各サービスの詳細は、直接弊社にお問い合わせください。

---

# 会社案内

## Company Profile

---



# 支援実績

支援企業数

300 社以上

## 支援企業の主な業種業態

### 【教 育】

個別学習塾、大学受験予備校、英会話教室、幼児教室、英語教育など認定保育園、子供向けスポーツ教室、ロボット教室、通信制高校、専門学校

### 【介護福祉】

訪問介護サービス、デイサービス、リハビリデイサービス、学童保育、障害者支援、介護サービス、有料老人ホーム、訪問マッサージ、放課後ディサービス、介護福祉サービス、高齢者住宅紹介サービス

### 【理美容】

ネイルサロン、エステティックサロン、脱毛エステサロン、リラクゼーションサロン、髪質改善専門美容サロン、高級理容店、ヘアカラー専門店

### 【健 康】

フェイシャルエステ、フィットネスクラブ、健康サービス

### 【人 材】

人材紹介サービス、人材派遣サービス

### 【自動車】

自動車整備、車検サービス、自動車修理、レンタカー

### 【その他サービス業】

着物着付け教室、保険、業界特化型ウェブ集客、清掃サービス、遺品整理サービス、写真スタジオ、ブライダル、レンタル、ゲームセンター、葬祭業、経営コンサルタント、不動産仲介システム、防犯システム販売 他

### 【フードサービス業】

ラーメン、回転寿司、寿司レストラン、ファミリーレストラン、ハンバーグレストラン、たこ焼き、お好み焼き、フローズンヨーグルト、オリジナルパン、カレーショップ、スープカレー、居酒屋、カフェ、インド料理、アミューズメントバー、豆腐製造販売・カフェ、かき小屋、焼き鳥専門店、アイリッシュパブ、和食ファストフード、カレー専門店、焼肉専門店

### 【小売業】

洋菓子ベーカリー、文具店、コンビニエンスストア、中古自動車、ベーカリーショップ、産直野菜、仏壇・墓石販売、タイヤ販売、郊外型書店、リサイクルショップ、コンタクトレンズ、眼鏡店、100円ショップ、ブライダルギフト、チーズタルトショップ、化粧品・エステショップ、宅配サービス、補聴器、シューズショップ

### 【建設業】

木造注文住宅販売、住宅リフォーム、賃貸マンション、賃貸アパート、輸入住宅販売、外壁塗装、分譲住宅、とび職、エクステリア、緑化サービス、電気工事、介護リフォーム、シニア向け住宅、地盤改良、住宅品質診断・保証サービス、住宅品質診断サービス

# 主要取引先実績一覧

## Business Contract & Partners

一般社団法人日本フランチャイズチェーン協会  
一般社団法人日本フランチャイズコンサルタント協会  
独立行政法人中小企業基盤整備機構  
独立行政法人日本貿易振興機構(ジェトロ)

株式会社三菱総合研究所  
公共財団法人にいがた産業創造機構  
BRD Consulting(イタリア)  
IAHP(International Association of Franchise Professionals)

## Clients

アイ・ケイ・ケイ株式会社(結婚式場)  
株式会社一蔵(着物販売)  
株式会社オカモトホールディングス(フィットネス、介護サービス)  
株式会社尾鍋組(地盤改良)  
株式会社河合塾マナビス(現役予備校)  
株式会社キャンドウ(100円ショップ)  
株式会社クレバリーホーム(住宅販売)  
株式会社ゴーゴーカレーグループ(カレーショップ)  
珈琲館株式会社(カフェ)  
島根電工株式会社(電気工事関連)  
株式会社JACOF(リフォーム業特化型ネット集客)  
株式会社新昭和(飲食関連他)  
株式会社すかいらくホールディングス(レストラン)  
株式会社セブン-イレブン・ジャパン(コンビニ)  
SOMPOホールディングス株式会社(リフォーム)  
株式会社ダブリュ・アイ・システム(コンタクトレンズ)  
株式会社ターリー屋(カレーショップ)  
株式会社デンソー(自動車修理)  
東急株式会社(食品等宅配)  
株式会社日本エイジェント(不動産)

日本サロネーゼ株式会社(スイーツ販売)  
株式会社はせがわ(仏具等販売)  
株式会社ビジョンメガネ(眼鏡販売)  
ヒューマンホールディングス株式会社(社会人教育、ネイルサロン他)  
株式会社プロタイムスジャパン(屋根塗装)  
株式会社ポッカクリエイト(カフェ)  
株式会社ホットランド(たこ焼き)  
株式会社ホリデー(車検)  
株式会社不二家(洋菓子販売)  
株式会社北熊(ラーメン)  
株式会社丸千代山岡家(ラーメン)  
株式会社やさしい手(介護サービス)  
ヤマハ株式会社(音楽教室)  
株式会社ヤマチコーポレーション(住宅販売、介護サービス)  
株式会社やる気スイッチグループ(学習塾、バイリンガルスクール他)  
株式会社ユニバーサルスペース(介護リフォーム)  
雪印メグミルク株式会社(牛乳宅配)  
株式会社レストラン京王  
その他多数

(抜粋／五十音順／敬称略)

# お客様の声 | やる気スイッチグループ 高橋社長様



現在のフランチャイズ展開の状況をお教えてください

＊フランチャイズ展開の開始年:1997年

＊総店舗数:国内2,252教室(2022年2月末現在、直営店を含む)



## やる気スイッチグループ®

### 加盟希望者への一言

先行きが不透明な時代だからこそ、教育への投資、教育ビジネスはこれからますます脚光を浴びると考えています。

弊社はグループ理念「全世界一人ひとりの”宝石”を見つけること。そしてそれを輝かせることを全力でサポートし、人々が”やる気スイッチ”を入れ、”自分力”を発揮しながら幸せに生きる社会の創造に貢献する」を掲げています。

教育ビジネスの可能性、そして20年以上にわたる私どものFC本部としての経験を信じ、グループのさらなる成長を共に目指してくださる皆様の加盟を期待しています。



### アクアネットのコンサルティングサービスについてお聞かせください

民谷社長には弊社のフランチャイズ事業立ち上げから関わっていただいております、個別指導塾「スクールIE」をはじめ7つのスクールブランドのフランチャイズ展開、やる気スイッチグループのフランチャイズ本部の構築に貢献していただきました。

現在も定期的にSV(スーパーバイザー)向け研修などを行っていただいておりますが、フランチャイズ展開における基本知識の習得をはじめ、経営指導の提案やフィードバック、実際の事例をもとにハンズオンのアドバイスを頂く中で、スーパーバイザーのスキルアップや成長にご尽力頂いております。

### その他、アクアネットのサービスへのご要望等がございましたら、お教えてください

今後も、弊社がFC本部として運営上の疑問点や課題に直面した場合、フレキシブルにご対応いただくことを期待しております。

またアクアネット社は様々な業種のフランチャイズ事業に携わっておられるので、他業種の最新事例などを共有していただけると大変参考になります。



フランチャイズを始めたのはいつからで、現在店舗数はどれくらいですか？  
始めたのは2016年です。現在はブランド全部で150店ちょっとです。



アクアネットのことを知っていただいたきっかけは何でしょうか？  
クレバリーホーム(住宅のFC本部)などをやってらっしゃる新昭和グループの  
松田会長からご紹介いただいたのが最初のきっかけです。

コンサルの依頼をしていただく際にどんなことを期待されていましたか？  
フランチャイズが何なのかとか、全く素人なわけです。ですから弊社だけではちょっと難しいと思ったので、弊社に足りない所を補っていただ  
いて、ご指導いただけるようなことをすごく期待していました。

フランチャイズ本部の立ち上げに関して一番不安だったことは何ですか？  
加盟店開発の方法もそうなんですが、書類ですよね。法的な部分ですとか、法定開示書なんてありますよね。あれなんか間違いなく、個別単  
体では作れないですよね。

最終的にアクアネットにご依頼いただいた決め手は何でしたか？  
最初にお話した、新昭和グループの松田会長から御社の民谷社長が執筆された本を頂いたんです。「フランチャイズ本部成功50の教え」と  
いう本ですね。あれを読んで非常に共感しまして、すごいなと思ったんです。そして、初めて御社にお伺いして面談させて頂いた時に、本当にそのイメージ通りだったんです。ですから全く迷いなくその場でお願いしま  
すということになりました。

我々のサービスに対してご意見、ご要望はございますか？我々のサービスに対してご意見、ご要望はございますか？  
これまでの6年間は非常にありがたくてよかったと思ってらるんですね。でもまだまだ弊社も当然完全ではなくて、これから改善していく所が  
たくさんありますので、この先もアクアネットさんの力お借りして頑張りたいと思っています。今後ともよろしくお願いします。



# 代表者プロフィール



代表取締役社長 **民谷 昌弘** Tamiya Masahiro

## 【略 歴】

大学卒業後(株)不二家、経営コンサルタント会社コンサルティング部長を経て現職。

フランチャイズ本部に対して新規本部の立ち上げから運営改善などトータルな経営コンサルティング活動を手掛けている。その他フランチャイズ関連の講演やセミナー講師を日本やアジア各国で行っている。

また、フランチャイズ関連書籍の出版でも日本最多を誇る。

＊一般社団法人日本フランチャイズコンサルタント協会代表

＊一般社団法人日本フランチャイズチェーン協会セミナー講師

- スーパーバイザー学校、フランチャイズ経営士講座、FC本部構築講座

＊独立行政法人中小企業基盤整備機構：経営支援アドバイザー

＊独立行政法人中小企業大学校：中小企業診断士養成講座講師

＊一般社団法人日本フランチャイズチェーン協会：フランチャイズ雇用促進委員会委員

## 【主な著作】

「100年フランチャイズの条件 成功するFC本部構築と成長戦略」(あおぞら書房)★2024年9月発売★

「成功するFC戦略 フランチャイズ本部構築の9ステップ」(あおぞら書房)

「注目FC経営トップに聞くフランチャイズビジネスの魅力」(監修/ダイヤモンド社)

「ザ・フランチャイズ～ストーリーで読み解くFC経営成功の秘訣～」(ダイヤモンド社)

「成功するフランチャイズ戦略 FC導入9つのステップ」(ダイヤモンド社)

「成功するフランチャイズ戦略 ミラノプロジェクト」(韓国語版)

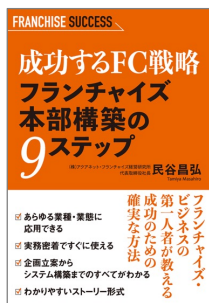
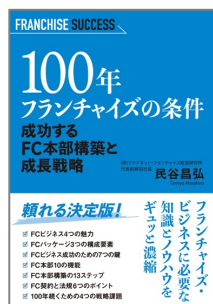
「失敗しないためのフランチャイズビジネス体験BOOK」(ダイヤモンド社)

「改訂 本当は教えたくないフランチャイズ本部構築50の教え」(出版文化社)

「本当は教えたくないフランチャイズ本部構築50の教え」(出版文化社)

「新建設業宣言」(ダイヤモンド社)

「職場をゴキゲンにする30の習慣」(出版文化社)



# フランチャイズ・コンサルタント紹介



**松久 憲二**  
Matsuhisa Kenji

副社長COO シニアコンサルタント  
(一社)日本フランチャイズコンサルタント協会 代表理事

中小企業診断士  
フランチャイズ本部の新規立ち上げ、のれん分け制度構築、加盟店開発、スーパーバイザー教育などのフランチャイズに関わる経営コンサルティングのほか、執筆および講演等の活動を行っている。本部向けICT活用支援、FC本部マニュアルの企画・編集・制作、研修講師、執筆等に携わる。



**山崎 純一郎**  
Yamazaki Junichiro

部長 チーフコンサルタント

AFP(ファイナンシャルプランナー)  
ウェブ系、理美容・美容サロン系、飲食事業、教育系、福祉系など、流通・サービス業を中心として、フランチャイズ本部の新規立ち上げ、のれん分け制度の構築・導入支援、本部運営改善や加盟店開発支援、SV業務改善・標準化支援を手掛けている。FC本部社内研修の企画・講師、ブログ執筆等、サービス事業FC本部の品質マネジメントシステム(ISO9001)取得支援・継続コンサルティングにも携わる。



**中嶋 滋夫**  
Nakajima Shigeo

部長 チーフコンサルタント

一級建築士、宅地建物取引士  
建設業、不動産業、流通チェーン企業などを中心に、フランチャイズ本部構築、本部運営改善や加盟店開発支援などの、コンサルティング活動、講演などを手掛けている。その他、各種運営マニュアルの企画・編集・制作、研修講師、執筆等に携わる。



# 会社情報

---

会社名	株式会社アクアネット フランチャイズ経営研究所
代表者	代表取締役社長 民谷 昌弘 Tamiya Masahiro
事業内容	フランチャイズ本部向けコンサルティングサービスの提供
支援実績	様々な業種・業態のフランチャイズ本部企業300社以上
資本金	2,500万円
創業	創業／1995年
所在地	東京都千代田区永田町2-14-2 山王グランドビル B140
顧問弁護士	鈴木伸佳法律事務所(一社)日本フランチャイズチェーン協会顧問
所属団体	一般社団法人日本フランチャイズチェーン協会 一般社団法人日本フランチャイズコンサルタント協会

# FC相談(無料)はこちらから

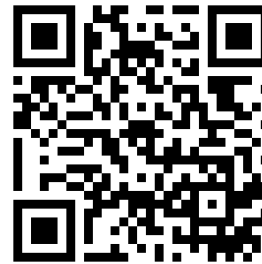
---

貴社の現状、将来展望、ご希望などを伺います。  
フランチャイズについてのご質問も承ります。

FC相談のお申し込みは、  
下記URLからお申し込みください。

<https://aqnet.co.jp/freead/>

右QRコードからもアクセスできます。



株式会社アクアネット  
フランチャイズ経営研究所

〒100-0014 東京都千代田区永田町2-14-2 山王グランドビル B140  
TEL.03-6277-7386 FAX:03-6277-7387  
<https://aqnet.co.jp>