패스트캠퍼스 - 세계3등에게 배우는 13개 데이터 분석 프로젝트 실습 내용

KPI대시보드

사용데이터 판매데이터

제작목적

매출 관련 주요 지표 현황 점검 지표를 바탕으로 의사결정 및 실행액션 가설 도출

제작포인트

카테고리별 객단가, 유저구성에 차이가 발생하므로 카테고리에 초점을 두어 드릴다운 구성 제목

날짜

필터카드 (start / end date 조정, 카테고리/서브카테고리 선택)

KPI (전월 대비 증감률 + 전년대비 트렌드) 고객 특성별 구성 비율

-고객 세그멘테이션 별 마케팅 활용 전략으로 사용 가능 지역별 높은 구매력 확인 X축 : 구매수량, Y축 : ARPPU

구매수량이 많지만 객단가가 낮은 경우 구매수량이 적지만 객단가가 높은 경우

두가지 경우의 마케팅 전략 수립에 활용

카테고리, 서브카테고리별 주요 지표 드릴다운

(Sales, ARPPU, AOV, Price, Quantity)

KPI DASHBOARD

CM: 2020.09 vs PM: 2020.08

Total Sales . •

CM: 80,277K

41,707K VS PM

Total Quantity • •

см: 904

407 VS PM

Total Customers . •

CM: 101

43 VS PM

Total ARPPU . •

см: 794,817

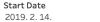
129,828 vs PM

Total AOV . •

см: 736,482

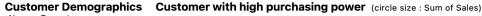
-48,432 VS

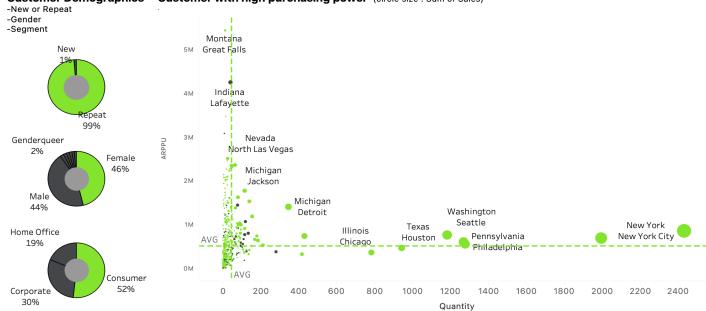




End Date 2020. 9. 18. Category

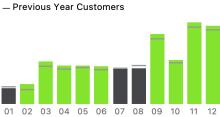
Sub-Category (item)



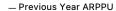


Which products boost spending and contribute to higher order values? ■ Highest ARPPU







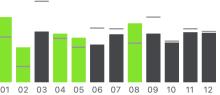


- Previous Year Sales

- Previous Year Quantity



— Previous Year AOV



태블로 퍼블릭 링크 https://public.tableau.com/app/profile/.74754144/viz/10-1_KPI/ KPIdashboard