

永不發達的創業家

創業，但不求賺錢，是怎樣的觀念？

朋友籌備[移民台灣](#)，做了大堆個案研究。我八卦，把書借來讀，發現有件事，很有趣。

根據前人經驗，在台灣，創業不難。素人入行，不論哪一行，門檻都比香港低。皆因台灣人懂得欣賞個體戶的特色，連鎖店或集團較難壟斷市場。

守業，也不難。在台灣，不論舖租、人工、原材料成本，都比香港低一大截。相對在香港以燒銀紙的速度苦撐，台灣的創業者有更強大持久力去等運到。

然而，最弔詭的是，這個運是等不到的。想當暴發戶，可以返大陸吃大茶飯。在香港，也可能遇上天時地利人和發大達。台灣嗎？餬口很易，儲點錢也不太難，發達就別妄想了。

香港人相信利潤最大化，台灣人只能勞動最小化。例如，開食肆，你以為拉長營業時間會多勞多得？算吧啦。三餐之間的空檔，找隻蒼蠅來光顧都難。於是，市場上就出現了只在早上營業的早餐外帶店、只在下午開門的文青咖啡店，或者只在晚市起爐灶的夜宵店。

想做，都無客，好處就是，工時短。加上生活指數低，不用餓死，剩下很多時間放空，幹喜歡的事。不廢吹灰之力，就建立出作息平衡。

台灣的營商文化，帶來最大的啟發是，工作，到底是為了什麼？生活的大前提是賺更多的錢？抑或過更好的日子？好日子，如何定義？

不知何故，我隱隱覺得，其實彼岸的生活哲學，很適合香港人。我們不是常常掛在嘴邊：「搵食啫，搵餐晏啫，唔使開飯呀？」

在香港，我沒認識過太多夢想發達的人，卻遇過很多胼手胝足搏命一生也僅能開飯的人。他們的最大願望，不過是工時短些、生活容易些。如此想來，二度移民潮，除了是政治上的無聲抗議，也是生活逼人之下悲微的出走。

隔兩日見報

wong_minglok@yahoo.com.hk