

## 【有個台灣家】台灣餐飲加盟店懶人包

【文化籽：有個台灣家】「我們的加盟店有別於傳統連鎖加盟餐飲業者……」上星期我們去了台北參加台灣一年一度的加盟展，我們聽了幾個不同餐飲加盟商的詳細介紹，這句說話幾乎是每個加盟商的典型開場白！加盟其實是指由許多個別店舖經營者，透過總部的指導，經營相同品牌連鎖店的一種經營方式，以餐飲業加盟商為例，一般加盟總店會為加盟者從找店面開始提供協助，幫忙分析那店面是否適合開店，落實租下店面後，加盟總店會安排所有店面裝修、機器設置，連餐廳內的椅桌、餐具、杯杯碟碟等也會為加盟者全部準備好，在店面裝修期間，加盟總店也會提供幾堂課程給加盟者，傳授經營餐廳、烹調食物、出入貨管理等技巧。當然，天下沒有免費午餐，而且還是一頓非常昂貴的午餐！

由最簡單的早午餐店說起，一般簽三年加盟合約，加盟費約七十萬台幣（約十八萬港元起），一些較知名的餐廳，加盟費則以百萬台幣計！我們之前在市區看到一間加盟連鎖的早午餐店面要頂讓，那老闆說：「我們開了這間早午餐店一年，當初加盟費大約七十萬台幣，但因為這七十萬只包括裝修約20坪（約六百多平方呎）的店面面積，我們這裏30坪又要再追加二十多萬裝修費，而且不包冷氣、音響、大門玻璃，所有東西加起來我們投資了差不多120萬台幣！」

對於大部份打工仔月薪只有三萬台幣左右的台灣人來說，這個一百二十萬元究竟要花多少時間才可以儲起來呢？這間連鎖早午餐店的套餐連飲品才不過八、九十台幣（約二十港元），在7-11買一杯咖啡也要五十台幣的時候，這還真是非常實惠的早午餐店，所以利潤多少、要賣多少份套餐才可抵銷加盟費？大家心中有數吧！大部份加盟店都是老闆夫妻或家庭落手落腳經營，每個月賺的可能就是比外面打工多一點的人工！絕大部份加盟總店還會以食物安全為由，要求加盟店所有的肉類和麵包等原材料要跟總店入貨，即是又要給加盟商賺一筆，有些總店還會收每月營業額1.5%的「品牌管理費」，如果加盟店要提前解約，當初付的二十萬保證金就會被沒收，有些總店其實只有一間，卻經營了全台灣二百間加盟商，那真是豬籠入水！

我們經歷過由零開始一手一腳建立一間餐廳，非常明白外行人如果要入手開餐廳，確實需要處理很多繁瑣的工作，像買各種機器等生財工具、店面排煙抽風等裝修工程，讓很多人不知如何入手，但現在網絡資訊發達，在努力上網「爬文」之後，其實很多地方都可以DIY，投資金額真的可以比開加盟餐廳便宜非常多，而且大部份這類加盟餐廳提供的餐點，在烹調上都不需要甚麼特別技巧，最常見是意大利麵、燉飯和pizza等公式化餐點，所以一般加盟商可以很快上手營業。我們知道有不少辦投資[移民台灣](#)的香港人，最初也會用加盟形式開餐廳做生意，這確實是一個懶人包。但懶人包當然要付出代價，究竟值不值得？那便是家家有求、見仁見智了。

撰文：Cass（King Kong媽媽）

80後爸媽，兩年抱兩後，做了全職爸媽陪伴孩子成長，2017年5月舉家[移民台灣](#)，重新出發，帶著孩子找另一片新天地！facebook：King Kong全職爸媽大作戰

編輯：彭錦明