Productos Agroindustriales S.A.

Versión <1.0>

Revision History

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Date** | **Version** | **Description** | **Author** |
| 16/02/2016 | 1.0 | Documento donde se evidencia la visión del proyecto, interesados y usuarios finales | Camilo Hernandez D-Carmen Eugenia Hoyos-Carlos Arley Delgado A |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

Table of Contents

1. Introduction 4

1.1 References 4

2. Positioning 4

2.1 Problem Statement 4

2.2 Product Position Statement 4

3. Stakeholder and User Descriptions 4

3.1 Stakeholder Summary 4

3.2 User Summary 4

3.3 User Environment 4

3.4 Summary of Key Stakeholder or User Needs 4

3.5 Alternatives and Competition 4

4. Product Overview 4

4.1 Product Perspective 4

4.2 Assumptions and Dependencies 4

5. Product Features 4

6. Other Product Requirements 4

Vision (Small Project)

# Introduction

*En este documento se obtendrá la información sobre la aplicación para la empresa Productos Agroindustriales S.A. donde se evidenciaran las necesidades de dicho aplicativo y la visión a futuro del desarrollo de esta, además* *contiene información relacionada con las necesidades y oportunidades de negocio, identificación del problema y los involucrados en el proyecto.*

## References

# Positioning

## Problem Statement

|  |  |
| --- | --- |
| The problem of | En estos momentos la empresa Productos Agroindustriales S.A. no cuenta con un sistema de información del control de sus procesos productivos, lo que la ha llevado a no tener un control eficiente de la información de los cultivos de caña, afectado de forma directa la economía de la empresa. |
| affects | La producción se han visto influenciadas de forma negativa ya que el gerente no tienen la manera de observar la evolución de los lotes de caña sembrados para un posterior corte, por lo tanto esta aplicación dará la facilidad de proyectar el producto con su respectivo costos. |
| the impact of which is | La aplicación web para la empresa Productos Agroindustriales S.A. facilitará al gerente la automatización de las operaciones y de equipos agrícolas, aplicación de tecnología para las condiciones específicas de la empresa en función del sistema agrícola y de la cultura local que permitirán la toma de decisiones que más óptimas. |
| a successful solution would be | El aplicativo web permitirá mantener un registro de los insumos y productos aplicados a cada lote del cultivo, llevar control de los insumos y materiales utilizados además, hacerle seguimiento a cada lote de producción para la trazabilidad de productos agrícolas. |

## Product Position Statement

|  |  |
| --- | --- |
| For | Esta aplicación web estará dirigida al personal encargado de los procesos productivos de la empresa Productos Agroindustriales S.A. |
| Who | La necesidad de esta aplicación es facilitar al gerente la toma de decisiones en cuanto a la parte productiva de la empresa se refiere. |
| The (product name) | Aplicación web “productos Agroindustriales S.A.” |
| That | El gobierno nacional ha realizado un gran esfuerzo por hacer que las TIC´s sean aprovechadas al máximo, es por eso que el ministerio de la tecnología la informática y la comunicación MinTIC han lanzado una convocatoria para fortalecer la industria de las TI en siete regiones del país. Para la Región Cafetera Tecnologías de la Información (TI) está enfocada en el sector agro, a través de bioinformática y biología computacional. la ingeniería tiene el deber de hacer llegar estas bondades y es aquí donde nace la idea de la creación de una aplicación web que gestione el proceso productivo de la empresa PRODUCTOS AGROINDUSTRIALES S.A. con la finalidad de optimizar sus recurso. |
| Unlike | La empresa tendría información de primera mano, mostrada de manera ágil y de fácil interpretación. |
| Our product | Productos Agroindustriales S.A. sería la primera empresa productora de panela en la región que contaría con una aplicación web capaz de controlar sus procesos productivos. |

# Stakeholder and User Descriptions

*Los usuarios de la aplicación son:*

*Gerente de la empresa: persona encargada de la toma de decisiones. Es el encargado de hacer el manejo de los datos que entren a la aplicación y registro de la información.*

*Ingeniero Agrónomo:* *es el encargado de estudiar los factores de producción vegetal, procesos de conservación y transformación de productos con el objeto de obtener más y mejores alimentos a menores costos.*

*Junta Directiva: Son los encargados del desarrollo y control del proyecto.*

*Gerente de desarrollo: Es el encargado de la dirección del desarrollo del producto.*

*Empresas: son los consumidores del producto.*

*Competidores: verán en el nuevo emprendimiento probables mermas en sus ventas.*

## Stakeholder Summary

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Name** | **Description** | **Responsibilities** |
| XXXXX  *Junta Directiva*  *Gerente de desarrollo* | Gerente de la empresa Productos Agroindustriales S.A.  *Son los encargados del desarrollo y control del proyecto*  *Es el encargado del desarrollo del producto.* | * Contacto y negociación con el gerente de desarrollo * Solicitar la información de la producción al ingeniero agrónomo. * *Tomar decisiones de acuerdo a la información presentada por el agrónomo* * *Aprobar y validar decisiones que se tomen en las reuniones* * *Mantiene en constante comunicación con la junta directiva exponiendo avances y/o mejoras realizados en el desarrollo de la aplicación.* * *Se encarga de aprobar el trabajo finalizado, estableciendo las tareas programadas en el cronograma establecido.* |

## User Summary

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Name** | **Description** | **Responsibilities** | | **Stakeholder** |
| *Gerente* | *Persona encarda de administrar los datos del sistema.* | | * *Toma de decisiones de la producción de la empresa.* * *Realizar reuniones permanentes con el ing Agrónomo para evaluar la producción.* |  |

## User Environment

*En el sistema solo se tendrá un tipo de usuario interactuando en él, por lo tanto las actividades y tareas son simples.*

*El entorno es una plataforma web codificada en php y html5 los cuales siguen vigentes en el mercado laboral para este tipo de herramientas tecnológicas.*

## Summary of Key Stakeholder or User Needs

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Need** | **Priority** | **Concerns** | **Current Solution** | **Proposed Solutions** | |
| *Realizar un pedido de un tipo o tipos de producto que necesita una empresa comprar* |  | *Que el pedido sea cancelado* | *Se va a establecer una confirmación de pedido.* | | *La administradora confirmara el pedido mediante un correo e-mail.* |

## Alternatives and Competition

*Una empresa que tenga control en sus procesos, es una empresa competitiva, pues permite detectar y corregir errores. En la región existen empresas productoras de panela las cuales son de carácter familiar y funcionan de manera informal.*

*Productos Agroindustriales S.A. es una mediana empresa que desea ofrecer sus productos en línea, con el fin de ampliar el mercado de sus productos con la idea de, a futuro de hacer partícipes a estas empresas familiares de agremiarse para consolidar la panela de esta región como una de las mejores del país.*

# Product Overview

Se desea hacer una implementación de una aplicación web, donde el gerente podrá mantener un control de los costos de producción y trazabilidad que conllevan a la determinación del costo del producto. Además el sistema podrá dar información del manejo, control y seguimiento de los materiales e insumos agrícolas de la empresa (combustibles, herramientas, maquinaria, etc.) útil para mejorar el uso de los recursos y reducir el desperdicio.

## Product Perspective

Se hizo un análisis del tipo de información que maneja la empresa y como la procesan y se pudo observar que no cuentan con un sistema de información del control de procesos productivos por lo que la trazabilidad de producción no ha permitido a la empresa brindar la información que requieren los mercados sobre cuándo, cómo y dónde se cultivó y procesó el producto.

## Assumptions and Dependencies

*Supuestos:*

1. ***Cambios de política de la empresa:*** *Si la empresa cambia sus políticas y afecta la manera en que lleva sus procesos, cambiara la visión.*
2. ***Cambio de parecer de la empresa:*** *Si por algún motivo la empresa ya no quiere hacer lo pactado, cambia de manera directa la visión y la estructura del proyecto.*

# Product Features

* El cliente puede visualizar el mapa de la empresa, dividido por lotes.
* El cliente puede visualizar la variedad de caña que tiene sembrada en la finca delimitado por lotes
* El cliente puede llevar registro de las toneladas de caña que le puede dar un lote, y a partir de ahí tomar la decisión si debe o no renovarlo.
* El cliente puede llevar un control de la siembra de los lotes por fecha
* El cliente puede llevar control la fertilización de los cultivos.
* El cliente puede llevar control de la desyerba de los cultivos.
* El cliente puede llevar control de los lotes que van siendo cortados y los que van a ser cortados próximamente
* El cliente puede llevar el control de los jornales que le cuesta la desyerba, la fertilización, y la fumigación de los lotes.
* El cliente puede saber el rendimiento de la producción con respecto a la cantidad de caña procesada por semana.
* El cliente puede tomar la decisión de cortar uno u otro lote dependiendo del estado del tiempo, cabe aclarar que debe tener en cuenta los lotes que se encuentren disponibles para corte.

* *El cliente tiene la posibilidad de observar los modelos de casas que ofrece la empresa.*
* *El cliente puede elegir el modelo de casa de su gusto para hacer una cotización inicial.*
* *Una vez el cliente haya elegido el modelo de su gusto la plataforma calculara un valor estimado de la casa dependiendo el tamaño en metros cuadrados.*
* *Si el cliente desea obtener una cotización final deberá seguir adelante con el proceso haciendo un registro donde suministrara sus datos y el medio de preferencia para un posterior contacto.*
* *Una vez el cliente suministre sus datos personales se le enviara un correo con la cotización inicial.*
* *Se tendrá un registro de las personas que decidieron obtener una cotización final.*
* *Una vez la empresa se haya contactado con el cliente se enviara un correo con la cotización final.*
* *Si el cliente decide comprar la casa la empresa registra la compra para tener un registro de los clientes que* han comprado.

# Other Product Requirements

Requisitos de la plataforma:

* *Mostrar modelos de casa de la empresa*
* *Calcular valor inicial de la casa.*
* *Registro de usuario*
* *Envío del correo al cliente con la cotización inicial*
* *Registro de clientes que hicieron cotización final*
* *Registro de clientes que compraron la casa.*