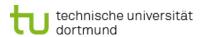




MARKT UND ABSATZ

ORGANISATIONS VERANSTALTUNG





Kontakt

Betreuende wissenschaftliche Mitarbeiter

LARS JENSEN

Sprechstunde: nach Vereinbarung

Email: lars.jensen@tu-dortmund.de

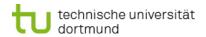


ANDREAS KESSENBROCK

Sprechstunde: nach Vereinbarung

Email: andreas.kessenbrock@tu-dortmund.de



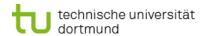




Lars Jensen







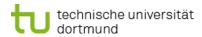


1. Übung

Allgemeine Hinweise

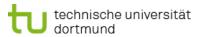


lehrstuhl für marketing



Das Marketing Team

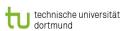






Marketing-Lehrstuhl Homepage

www.wiso.tu-dortmund.de/m



Wirtschafts- und Sozialwissenschaftliche Fakultät



KONTAKT

Aktuelle Informationen im Ticker

Anmeldungen

LEHRSTUHL FORSCHUNG LEHRE ERASMUS Sie sind hier: TU Dortmund > WiSo > Marketing > Lehrstuhl

LEHRSTUHL

Aktuelles

Über den Lehrstuhl

Tätigkeitsberichte

Presse

Unternehmenspartner Kontakt und Anreise Hall of Fame

LEHRSTUHL

Strategisches und Sektorales Marketing

12.10.2009 - Die Veranstaltung "Strategisches und Sektorales Marketing" wird nicht wie im Vorlesungsverzeichnis angekündigt wöchentlich stattfinden, sondern stattdessen Projektarbeit und Blockunterricht (voraussichtlich im Januar 2010) umfassen. Die Einführungs- und Infoveranstaltung findet am Donnerstag den 29.10.2009 um 14 Uhr in Raum C1-06-777 statt. Dort werden alle Details besprochen.

Modul 2: Markt und Absatz (Raumänderung Konsumsoziologie)

09.10.2009 - Wegen der großen Anzahl an Studienanfängern findet die Vorlesung zur Konsumsoziologie nun doch nicht im HS1 (EF50) statt, sondern im Audimax.

Dr. Oetker Talent Days am 26. und 27. November 2009

09.10.2009 - Am 26. und 27. November 2009 finden zum 7. Mal die "Dr. Oetker Talent Days" für besonders talentierte Studierende verschiedener Fachrichtungen statt. Die ca. 50 Teilnehmer erwartet die spannende Mischung aus einem praxisorientierten Workshop. (aus dem Bereich Controlling, Vertrieb/ Category Management, Forschung und Entwicklung, Marketing oder Personal) sowie Vorträgen zum Unternehmen und den Einstiegs- und Karrieremöglichkeiten bei Dr. Oetker. Darüber hinaus sind die Teilnehmer auch eingeladen, unser aktuelles Pizza-Sortiment zu verkosten und die Dr. Oetker Welt zu besichtigen.

Mehr zu: Dr. Oetker Talent Days am 26. und 27. November 2009

Modul 2: Markt und Absatz (Einführungsveranstaltung)

06.10.2009 - Die Einteilung in Übungsgruppen wird am 21.10. im Audimax zwischen 10:00 und 12:00 stattfinden. Sie werden an diesem Tag die Möglichkeit haben, mit Kommilitonen zu tauschen. Auf die Erst-Semester Veranstaltungen von Nebenfächlern wird so weit wie möglich Rücksicht genommen. Zur Einteilung in die Übungsgruppen ist es unbedingt erforderlich, dass Sie sich im dazugehörigen EWS-Raum anmelden. Geben Sie bitte bei der Anmeldung im Kommentarfeld Ihre Studienrichtung an.

Mehr zu: Modul 2: Markt und Absatz (Einführungsveranstaltung)







ERASMUS Austausch

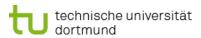
Informationen zum

Lehrprogramm

Guest Speaker Series

Team und Sprechstunden

Modul 2: Markt und Absatz





Das Marketing Team

- Bachelor:
- Markt und Absatz
- Marketingplanung
- Marketingforschung
- International Marketing
- Wissenschaftliches Arbeiten
- Projektseminare / Bachelorarbeit











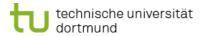














Übungstermine

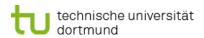
Montags	Raum	Kapazität
10.00 – 12.00 Uhr Ü1/Ü5	M E 29	212
16.00 – 18.00 Uhr Ü2/Ü6	HGII HS 7	172
Dienstags		
16.00 – 18.00 Uhr Ü3/Ü7	HGII HS7	172



2

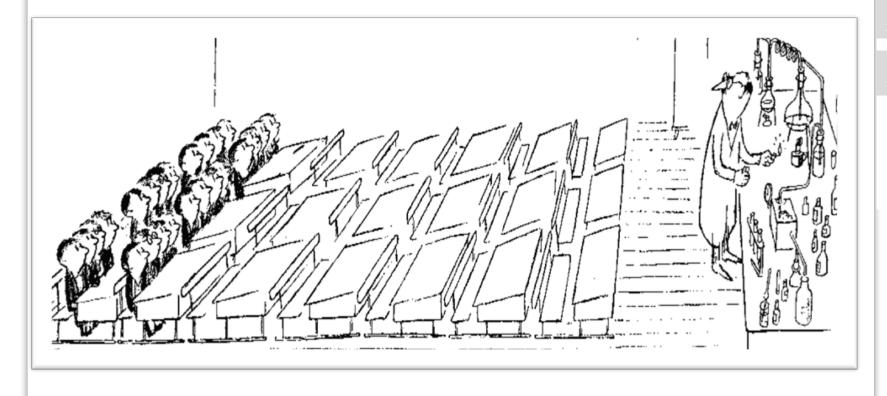
2

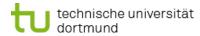
Modul 2: Markt und Absatz





Ziele der Übung





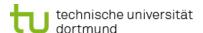


Was ist ok bzw. erwünscht?

- Fragen stellen(sogar sehr gern!!!)
- Verlassen während der Vorlesung (aber bitte leise!)
- Hinweise geben:
 - "Die Schrift ist zu klein!"
 - "Das hab ich nicht verstanden!"
 - "Die Vorlesungszeit ist um!"



_



Online Anmeldung im EWS-Raum

https://moodle.tu-dortmund.de/



Modul 2 - Marketing

Schritt 1

Schritt 2



Markt und Absatz Klausur - Bachelor

Mindest-Punktzahlen zum Bestehen der Klausur

	Zeit	max. Punkte	min. Punktzahl/ Fach	min. Gesamtpunktzahl
Marketing	45 Min.	30	9	25
VWL	45 Min.	30	9	

Punkte gelten unter Vorbehalt. Änderungen werden separat bekannt gegeben.

1

2

1



Literatur

C. Homburg

Grundlagen des Marketingmanagements:

Einführung in Strategie, Instrumente, Umsetzung und Unternehmensführung

Gabler Verlag, 4. Auflage

€ 22.00 oder in der Uni-Bibliothek

oder

C. Homburg

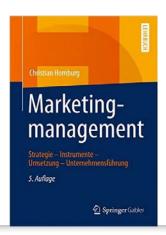
Marketingmanagement:

Strategie - Instrumente - Umsetzung – Unternehmensführung

Gabler Verlag, 5. Auflage

€ 39.99 oder in der Uni-Bibliothek





2

2





Der Lehrstuhl auf Facebook





