





Objetivos do curso

- Instalar e configurar a ferramenta Power BI;
- Diferenciar e compreender conceitos de Business Intelligence, Big Data e Data Science;
- · Compreender e avaliar problemas de maneira analítica, estratégica e fenomenológica;
- Criar tabelas de relacionamento;
- Apresentar resultados interativos;
- Tratar, Transforma e Carregar(ETL Extract, Transform e Load) dados de forma otimizada;
- Analisar Séries Temporais;
- Criar Dashboard práticos e objetivos.

Programa do curso

- 1. Primeiros passos com o Power BI (29/10)
- 2. Business Intelligence no Power BI (05/11)
- Modelagem, Relacionamento e DAX (12/11)

- 4. Limpeza, Transformação,Séries Temporais,Agregação e Filtros (19/11)
- Gráficos e Mapas (26/11)
- 6. Dashboards Interativos (03/12)

I.Primeiros Passos com Power Bl



- 1. Apresentação do cronograma e ementa
- 2. Requisitos de Hardware e Software
- 3. Instalando o Microsoft Power Bl
- 4. Apresentação Business Intelligence
- 5. Business Intelligence e Big Data
- 6. Introdução ao Power Bl
- 7. Explorando menus e configurações do Power Bl
- 8. Fontes de dados do Power Bl
- 9. Carregamento Dados, ajustando codificação e configurações regionais
- 10. Estudo de caso 1 Criação de Dashboard de Vendas

I.Primeiros Passos com Power Bl



O Power BI nos permite realizar a transição do Business Intelligence Tradicional para Análise Preditiva com Data Science e Machine Learning. Conectando Diversas Fontes de Dados e Realizando Análise Exploratória de Dados. Possibilitando a criação e publicação de relatórios Web e em dispositivos móveis, conexão com fontes de dados diferentes acessando banco de dados públicos da internet. Permitindo também a criação de DashBoards Interativos.

I.Primeiros Passos com Power Bl



Aqui algumas vantagens de se utilizar o Power BI:

- Tenha uma visão única e 360° de seus negócios;
- Transforme os dados e disponibilize sua visualização na nuvem ou em Smartphone;
- Aprenda a usar tabelas de diversas fontes de dados e defina o relacionamento entre elas;
- Integre o Power Bi com o Microsoft office e muito mais;
- Defina novas metas para exibir segmentos específicos de Dados;
- Faça sua experiência com seus dados e crie sua própria história (Storytelling).

2. Requisitos de Hardware e Software



Aqui seguem algumas recomendações de Hardware para o computador ou notebook (Verificar):

- Processador Core i5 ou I7 ou equivalente;
- Memória RAM de 4GB (no mínimo), sendo 8GB de RAM o ideal, menos de 4GB gerará lentidão com os bancos de dados;



Agora em relação aos requerimentos de software temos os seguintes:

- Power BI Desktop (Requer o Windows) Gratuito
- Windows 10 (Windows 7 pode funcionar, mas não existe garantia, uma vez que não existe mais suporte dessa versão);
- Se seu sistema operacional é Linux ou IOS não suportam Power BI, logo seria necessário instalar uma máquina virtual, para simular o Windows no seu computador.

Necessário ter privilégio de Administrador na máquina para poder fazer a instalação de outros softwares.

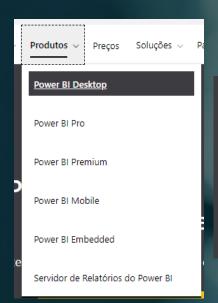
3.Instalando o Microsoft Power Bl



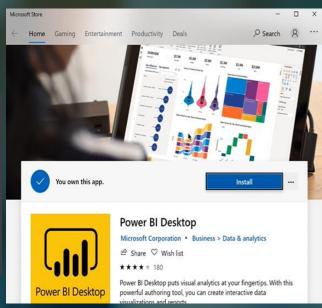
Acesse o site https://powerbi.microsoft.com/pt-br/ e na guia produtos selecione o Power BI Desktop.

Posteriormente clique em fazer Download gratuitamente e uma requisição para abrir o Microsoft Story será pedida, aceite e espere carregar o app.

Clique em install e espere o Download do arquivo ser concluído, sendo um arquivo atualmente de 521MB. Automaticamente o aplicativo será instalado logo após o download, então quando concluído pode executá-lo.



Passe de dados a insights e a ações com o Power Bl Desktop Obtenha relatórios ricos e interativos com análise visual na ponta dos dedos gratuitamente. Faça download gratuitamente > Veja as opções de download e idioma >



3.Instalando o Microsoft Power Bl





Colaborar e compartilhar

Entre para publicar seus relatórios, acessar conjuntos de dados certificados e compartilhar insights sobre conteúdo organizacional no serviço do Power BI.

Introdução

Deseja comprar uma licença do Power BI? Comprar agora

NOVIDADES

Confira as novidades e melhorias do Power Bl na atualização deste mês.

BLOG DO POWER BI

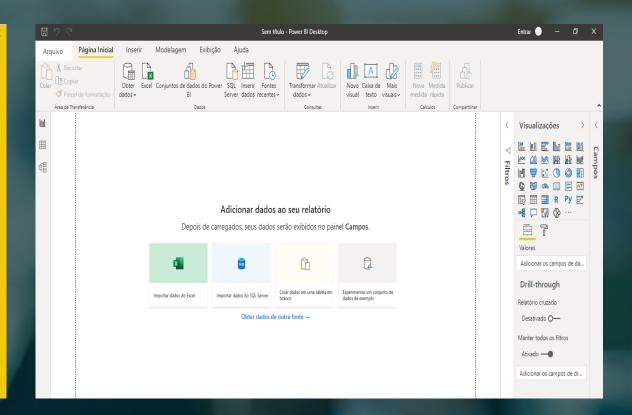
Mantenha-se atualizado com as novidades, os recursos e as atualizações da equipe do Power Bl.

FÓRUNS

Visite o Fórum do Power BI para fazer perguntas ou interagir com outros usuários na comunidade do Power BI.

TUTORIAIS

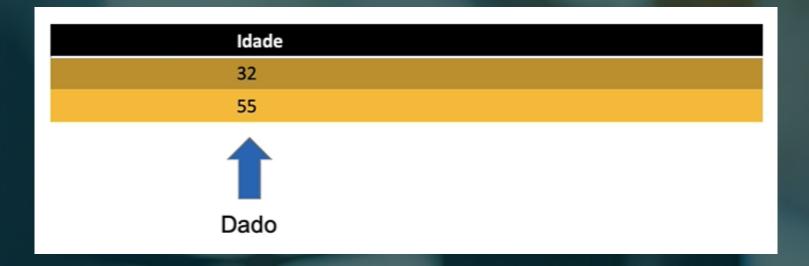
Pronto para aprender mais sobre o Power BI?





Dados x Informação x Conhecimento x Inteligência

A tabela abaixo exemplifica um dado, relacionado a idade. Sendo apenas dois números "soltos", ou seja, não são úteis para nenhuma empresa com esse tipo de apresentação. Não necessariamente precisa ser um número, mas pode ser uma palavra, um caractere ou um símbolo, que por si só não tem valor.





Dados x <mark>Informação</mark> x Conhecimento x Inteligência

Agora se tratando de informação, temos um conjunto de dados agrupados a qual conseguimos fazer alguma pergunta ou inferência. Por exemplo na tabela abaixo, Por que o Sócrates ganha mais que o Aristóteles se ele tem uma idade menor? Será que eles têm o mesmo tempo na empresa?

Funcionário	Idade	Salário Mensal	Cargo
Sócrates	32	R\$ 18.000,00	Cientista de Dados
Aristóteles	55	R\$ 17.500,00	Engenheiro de Dados





Dados x Informação x <mark>Conhecimento</mark> x Inteligência

Agora quando fazemos relações entre as informações e conseguimos inferir algo, estamos trabalhando com nosso conhecimento, Por exemplo, as pessoas que trabalham nessa empresa na área de Ciência de Dados ganham mais de R\$17.000,00, logo é justificado o valor do salário de Sócrates.

Funcionário	Idade	Salário Mensal	Cargo
Sócrates	32	R\$ 18.000,00	Cientista de Dados
Aristóteles	55	R\$ 17.500,00	Engenheiro de Dados
			cimento



Dados x Informação x Conhecimento x Inteligência

Agora a inteligência ou sabedoria está na capacidade de resolver problemas, na forma como cada um utiliza seu conhecimento para se chegar a alguma conclusão.

Funcionário	Idade	Salário Me	nsal C	argo
Sócrates	32	R\$ 18.000,0	00 Ci	ientista de Dados
Aristóteles	55	R\$ 17.500,0	00 Er	ngenheiro de Dados
Dado	Informa	ação C	onhecime	nto

į

4. Apresentação Business Intelligence



O que é Business Intelligence?

"Business Intelligence (BI) ou em português, Inteligência de Negócios, é um termo abrangente destinado a cobrir todas as atividades necessárias para que uma empresa transforme dados brutos em conhecimento. Em outras palavras, são esforços da empresa para entender o que sabe e o que não sabe de sua própria existência e operações. "

į

4. Apresentação Business Intelligence



Business Intelligence x Data Science

Temos 4 tipos de análises de dados: **Descritiva**, **Diagnóstica**, **Preditiva** e **Prescritiva**. A escolha de qual análise utilizar vai depender da finalidade. Não necessariamente precisa-se fazer apenas uma técnica de análise, mas sim um conjunto dessas técnicas voltadas ao problema.



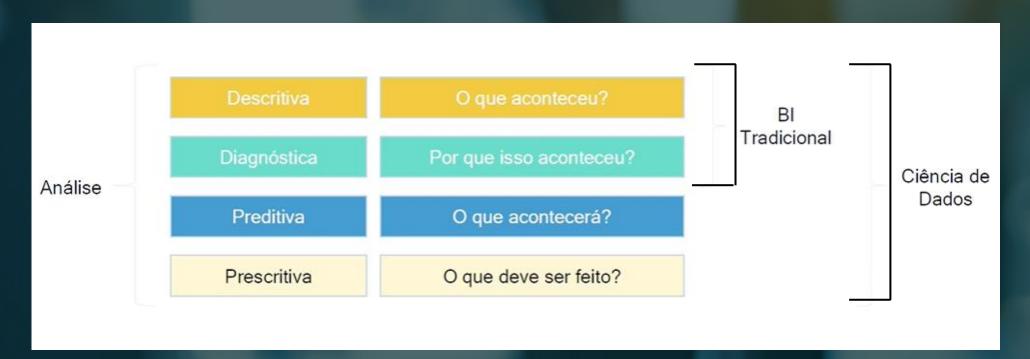
Ţ

4. Apresentação Business Intelligence



Business Intelligence x Data Science

Temos 4 tipos de análises de dados: **Descritiva**, **Diagnóstica**, **Preditiva** e **Prescritiva**. A escolha de qual análise utilizar vai depender da finalidade. Não necessariamente precisa-se fazer apenas uma técnica de análise, mas sim um conjunto dessas técnicas voltadas ao problema.



F D.

5. Business Intelligence e Big Data



Big Data geralmente se refere a grandes conjuntos de dados que são simplesmente muito grandes para ser gerenciados ou consultados com ferramentas tradicionais de análise de dados;

Esse volume imenso de dados é resultado da explosão de ferramentas de geração de dados, rastreamento, monitoramento, transações e redes sociais (para citar alguns) que se tornaram tão populares nos últimos anos.

Variedade

Valor

Viabilidade



Volume

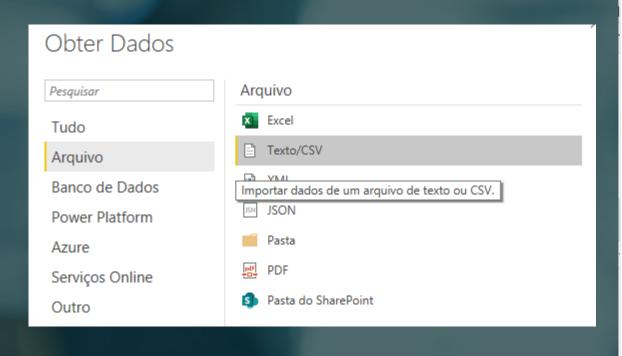
Velocidade

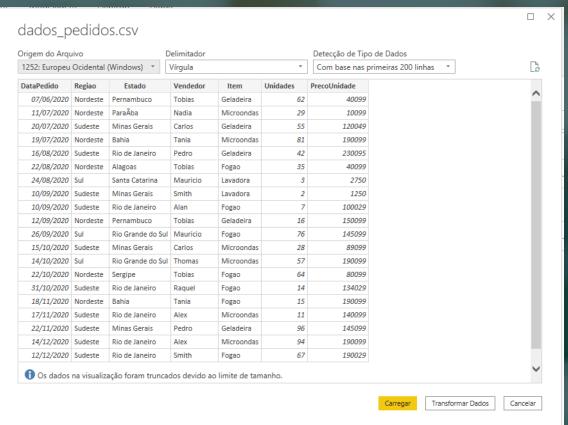
Veracidade

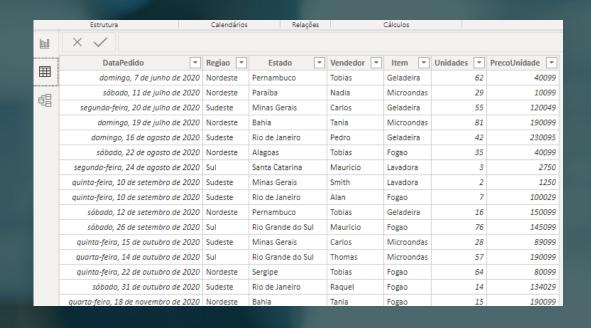
7. Explorando menus e configurações

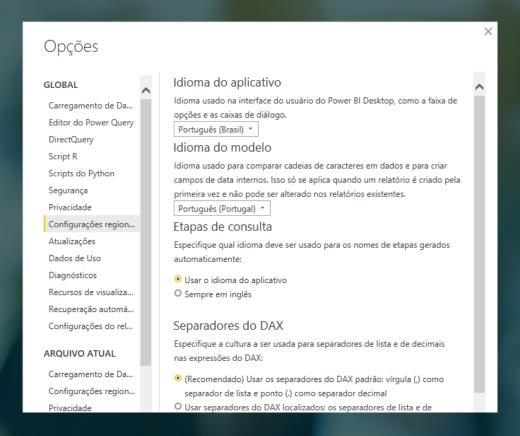
8. Fontes de Dados do Power Bl

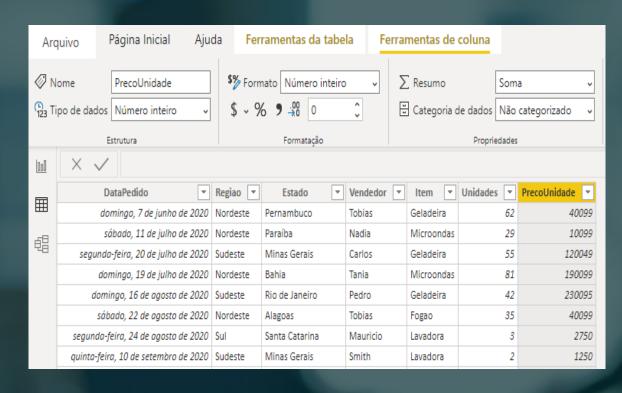
Acesse https://github.com/kaiomesquita/Power_Bl_Basico_01/ e baixe os arquivos necessários para fazer os exemplos e Estudo de caso 01

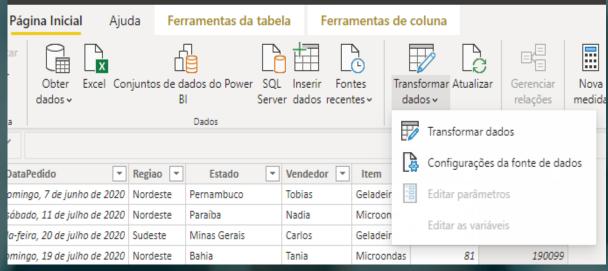


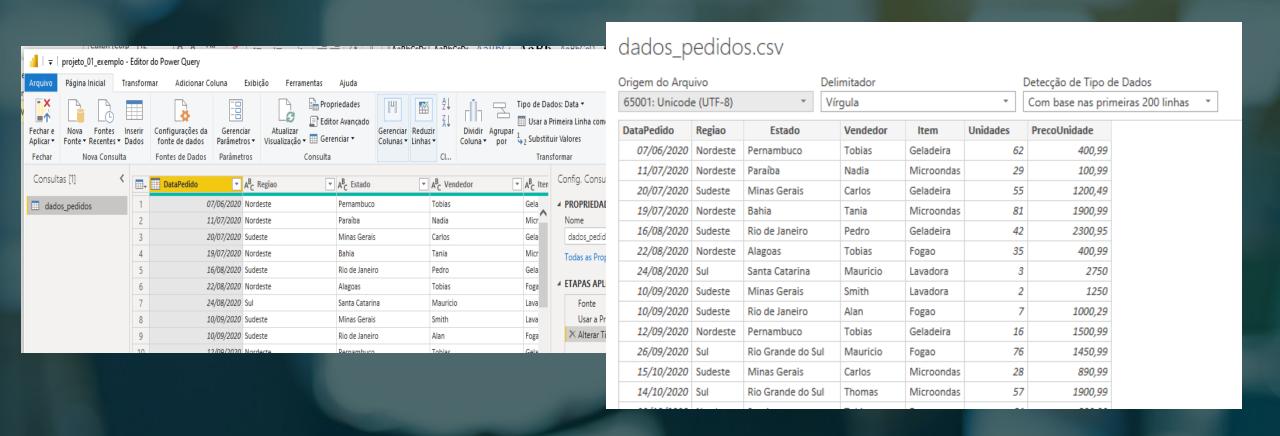


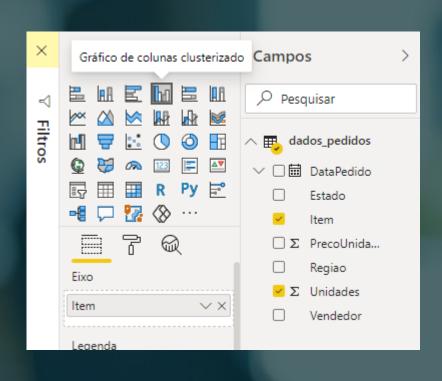


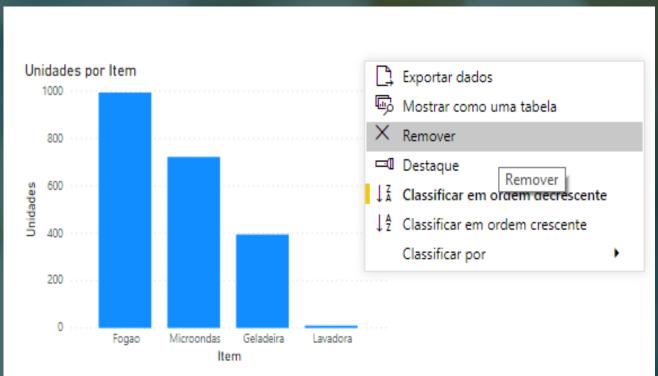


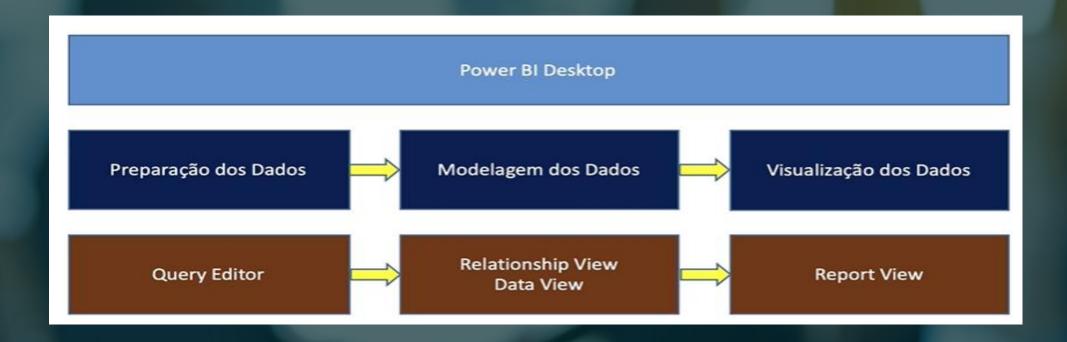












Agora daremos início ao primeiro estudo de caso. Imagine que você é Analista de Dados na empresa XYZ Corporation International, uma revendedora de automóveis de luxo com sede em São Paulo. A empresa começou sua operação no Brasil em 2016 e atua nos quatro estados da região sudeste, mais os estados do Paraná e Bahia.

Seu gerente vai apresentar os resultados da equipe comercial para o novo CEO da empresa e precisa da sua ajuda para construir um Dashboard que represente os dados de vendas no período de 2016a 2019. Sua fonte de dados é um arquivo Excel com dados coletados do sistema de vendas e CRM da empresa, com a as seguintes colunas:

Coluna	Descrição
DataNotaFiscal	Data de emissão da nota fiscal
Fabricante	Fabricante do veículo
Estado	Estado onde foi realizada a venda
PrecoVenda	Peço de venda do veículo
PrecoCusto	Preço de custo do veículo para a empresa
TotalDesconto	Total de Desconto fornecido sobre o preço de venda
CustoEntrega	Custo de entrega do veículo ao proprietário
Custo Mao Deobra	Custo de Mão de Obra (secretária, mecânico, etc)
NomeCliente	Nome do cliente que comprou o veículo
Modelo	Modelo do veículo
Cor	Cor do veículo
Ano	Ano de fabricação do veículo

Seu gerente precisa das seguintes informações:

- I-Total de Vendas por Ano
- 2-Custo de Entrega do Veículo Por Fabricante
- 3-Custo de Mão de Obra Por Estado
- 4-Total de Vendas Geral e Matriz de Vendas

Além disso, pode ser interessante, se o CEO puder visualizar o total de vendas por estado e se as vendas estão acima ou abaixo da média. Seu gerente já sabe que um assunto será abordado pelo CEO durante a apresentação. O CEO está avaliando se continua ou não com a venda de automóveis da marca Jaguar e ele gostaria de saber como evoluíram as vendas de automóveis deste fabricante por ano e por estado.

Coluna	Descrição
DataNotaFiscal	Data de emissão da nota fiscal
Fabricante	Fabricante do veículo
Estado	Estado onde foi realizada a venda
PrecoVenda	Peço de venda do veículo
PrecoCusto	Preço de custo do veículo para a empresa
Total Desconto	Total de Desconto fornecido sobre o preço de venda
CustoEntrega	Custo de entrega do veículo ao proprietário
Custo Mao Deobra	Custo de Mão de Obra (secretária, mecânico, etc)
NomeCliente	Nome do cliente que comprou o veículo
Modelo	Modelo do veículo
Cor	Cor do veículo
Ano	Ano de fabricação do veículo

Seu gerente precisa das seguintes informações:



I-Total de Vendas por Ano

2-Custo de Entrega do Veículo Por Fabricante

3-Custo de Mão de Obra Por Estado

4-Total de Vendas Geral e Matriz de Vendas

Além disso, pode ser interessante, se o CEO puder visualizar o total de vendas por estado e se as vendas estão acima ou abaixo da média. Seu gerente já sabe que um assunto será abordado pelo CEO durante a apresentação. O CEO está avaliando se continua ou não com a venda de automóveis da marca Jaguar e ele gostaria de saber como evoluíram as vendas de automóveis deste fabricante por ano e por estado.

Coluna	Descrição
DataNotaFiscal	Data de emissão da nota fiscal
Fabricante	Fabricante do veículo
Estado	Estado onde foi realizada a venda
PrecoVenda	Peço de venda do veículo
PrecoCusto	Preço de custo do veículo para a empresa
Total Desconto	Total de Desconto fornecido sobre o preço de venda
CustoEntrega	Custo de entrega do veículo ao proprietário
Custo Mao Deobra	Custo de Mão de Obra (secretária, mecânico, etc)
NomeCliente	Nome do cliente que comprou o veículo
Modelo	Modelo do veículo
Cor	Cor do veículo
Ano	Ano de fabricação do veículo

Seu gerente precisa das seguintes informações:



I-Total de Vendas por Ano



2-Custo de Entrega do Veículo Por Fabricante

3-Custo de Mão de Obra Por Estado

4-Total de Vendas Geral e Matriz de Vendas

Além disso, pode ser interessante, se o CEO puder visualizar o total de vendas por estado e se as vendas estão acima ou abaixo da média. Seu gerente já sabe que um assunto será abordado pelo CEO durante a apresentação. O CEO está avaliando se continua ou não com a venda de automóveis da marca Jaguar e ele gostaria de saber como evoluíram as vendas de automóveis deste fabricante por ano e por estado.

Coluna	Descrição
DataNotaFiscal	Data de emissão da nota fiscal
Fabricante	Fabricante do veículo
Estado	Estado onde foi realizada a venda
PrecoVenda	Peço de venda do veículo
PrecoCusto	Preço de custo do veículo para a empresa
Total Desconto	Total de Desconto fornecido sobre o preço de venda
CustoEntrega	Custo de entrega do veículo ao proprietário
Custo Mao Deobra	Custo de Mão de Obra (secretária, mecânico, etc)
NomeCliente	Nome do cliente que comprou o veículo
Modelo	Modelo do veículo
Cor	Cor do veículo
Ano	Ano de fabricação do veículo

Seu gerente precisa das seguintes informações:

- I-Total de Vendas por Ano
- 2-Custo de Entrega do Veículo Por Fabricante
- 3-Custo de Mão de Obra Por Estado

4-Total de Vendas Geral e Matriz de Vendas

Além disso, pode ser interessante, se o CEO puder visualizar o total de vendas por estado e se as vendas estão acima ou abaixo da média. Seu gerente já sabe que um assunto será abordado pelo CEO durante a apresentação. O CEO está avaliando se continua ou não com a venda de automóveis da marca Jaguar e ele gostaria de saber como evoluíram as vendas de automóveis deste fabricante por ano e por estado.

Coluna	Descrição
DataNotaFiscal	Data de emissão da nota fiscal
Fabricante	Fabricante do veículo
Estado	Estado onde foi realizada a venda
PrecoVenda	Peço de venda do veículo
PrecoCusto	Preço de custo do veículo para a empresa
TotalDesconto	Total de Desconto fornecido sobre o preço de venda
CustoEntrega	Custo de entrega do veículo ao proprietário
Custo Mao Deobra	Custo de Mão de Obra (secretária, mecânico, etc)
NomeCliente	Nome do cliente que comprou o veículo
Modelo	Modelo do veículo
Cor	Cor do veículo
Ano	Ano de fabricação do veículo

Seu gerente precisa das seguintes informações:

- I-Total de Vendas por Ano
- 2-Custo de Entrega do Veículo Por Fabricante
- 3-Custo de Mão de Obra Por Estado
- 4-Total de Vendas Geral e Matriz de Vendas

Além disso, pode ser interessante, se o CEO puder visualizar o total de vendas por estado e se as vendas estão acima ou abaixo da média. Seu gerente já sabe que um assunto será abordado pelo CEO durante a apresentação. O CEO está avaliando se continua ou não com a venda de automóveis da marca Jaguar e ele gostaria de saber como evoluíram as vendas de automóveis deste fabricante por ano e por estado.

OBRIGADO!

- Kaio Mesquita
- kaio@det.ufc.br
- 🐼 kaio_mesquitaa