



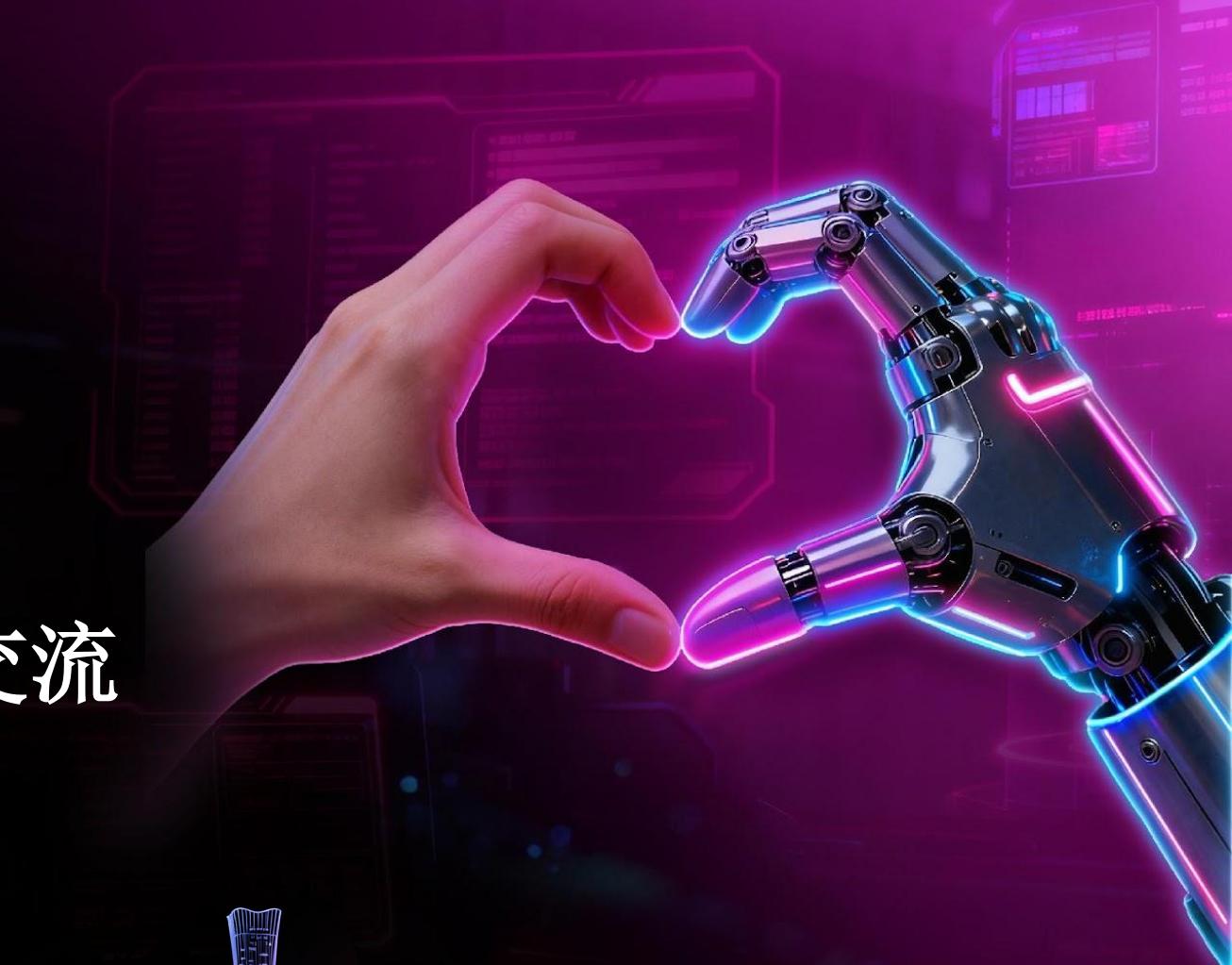
COSCon'25

第十届中国开源年会

众智开源 | Open Source, Open Intelligence

RustFS全球化开源经验交流

RustFS 中国区Co-Funder 李文凯



CONTENTS

目录

- 
- | | | | |
|----|--|----|--|
| 01 | 致谢与背景
Acknowledgements | 04 | 工程师文化
Engineering Culture |
| 02 | RustFS 产品全景
Product Overview & Data | 05 | Global Day 1
Globalization Strategy |
| 03 | 开源与电商思维
Open Source Strategy | 06 | 资本寒冬与总结
Funding & Summary |

1. 感谢



ACKNOWLEDGEMENTS

感谢同行者

全球开源爱好者

特别感谢中国开源社区的关注与支持，是你们的热情推动了项目的快速成长。

特别致谢：马全一老师

开放原子开源导师

“分享了非常多的宝贵经验，包括踩过的坑和流过的泪。这是一笔无法估量的财富。”

2. RustFS是谁？



RustFS 是谁？

High-Performance Distributed Object Storage

定位

分布式高性能对象存储

专为云原生时代设计，直接对标阿里云 OSS、腾讯云 COS 等主流云厂商产品的私有化/下云替代方案。

 存算分离架构

AI 存储首选

国际 AI 场景 90% 使用对象存储



Global AI Adoption

核心场景

- 存算分离
- 结构化/非结构化分离
- 海量数据降本



差异化优势

相比国内传统块存储，对象存储更适合 AI 时代。

Traditional
Block Storage

RustFS
Object Storage

3. 全球增长最快的对象存储



惊人的增长速度

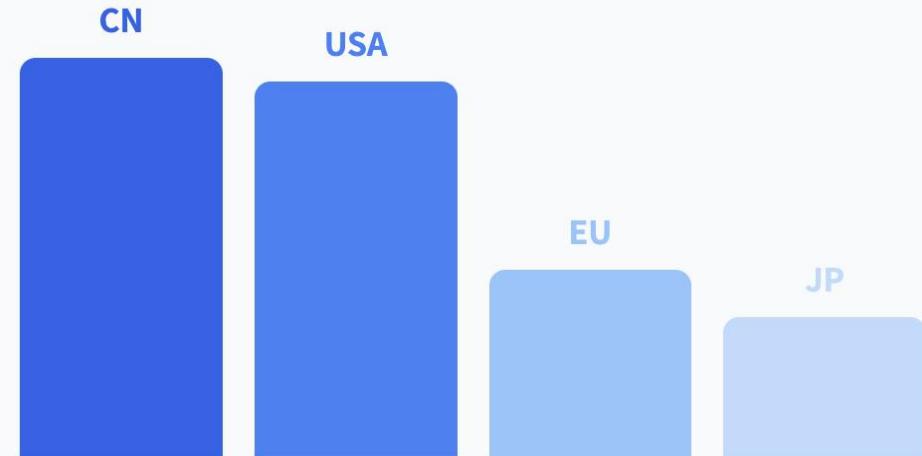
4 Months

全球 Star 增长最快的分布式对象存储

100,000+

全球安装量突破

全球用户分布格局 (G2 Pattern)



以中美为主导，欧洲日本为第三极

4. 电商选品是一种生意思路



开源思路 = 电商选品思维

去鱼多的地方捕鱼

以终为始。选择市场需求大、痛点明显的领域，而不是盲目开发。

名字即营销

蹭名字、让名字好记（雷碧与雪碧的故事）。降低用户的认知和记忆成本。

拥抱主流技术栈

选择行业趋势语言（如 Rust）而非仅仅自己熟悉的语言。顺势而为。

找个对手搞一搞

观察对手，找到弱点，进行精准打击。良性竞争带来关注度。

5. 去领导下一代



Rust 技术红利

为何我们选择这条难走的路？

极致的性能确定性

无 GC（垃圾回收）干扰。RustFS 提供平滑、可预测的尾延迟（Tail Latency），这对大规模分布式系统的 SLA 保障至关重要。

原生安全性

存储是数据的底座。利用 Rust 语言特性，从根本上消除内存安全漏洞。在金融、政务等敏感数据场景具有天然信任优势。

6. 名字的力量



名字的力量

"雪碧与雷碧"

易记忆

Low Cognitive Load

强关联

Relevant to Industry

自带流量

Marketing Leverage

7. 收起小媳妇心态



做人低调，宣发张狂

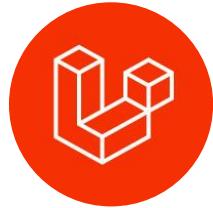
-  敢于直言： 不敢惹Linus 就别做开源
-  工程师文化： 代码与技术是唯一真理
-  Show Off： 压测牛逼就要拿出来张逛

“你的上面没有领导，只要不违法该喷就喷”

8. 生态合作



理解伙伴的需求。



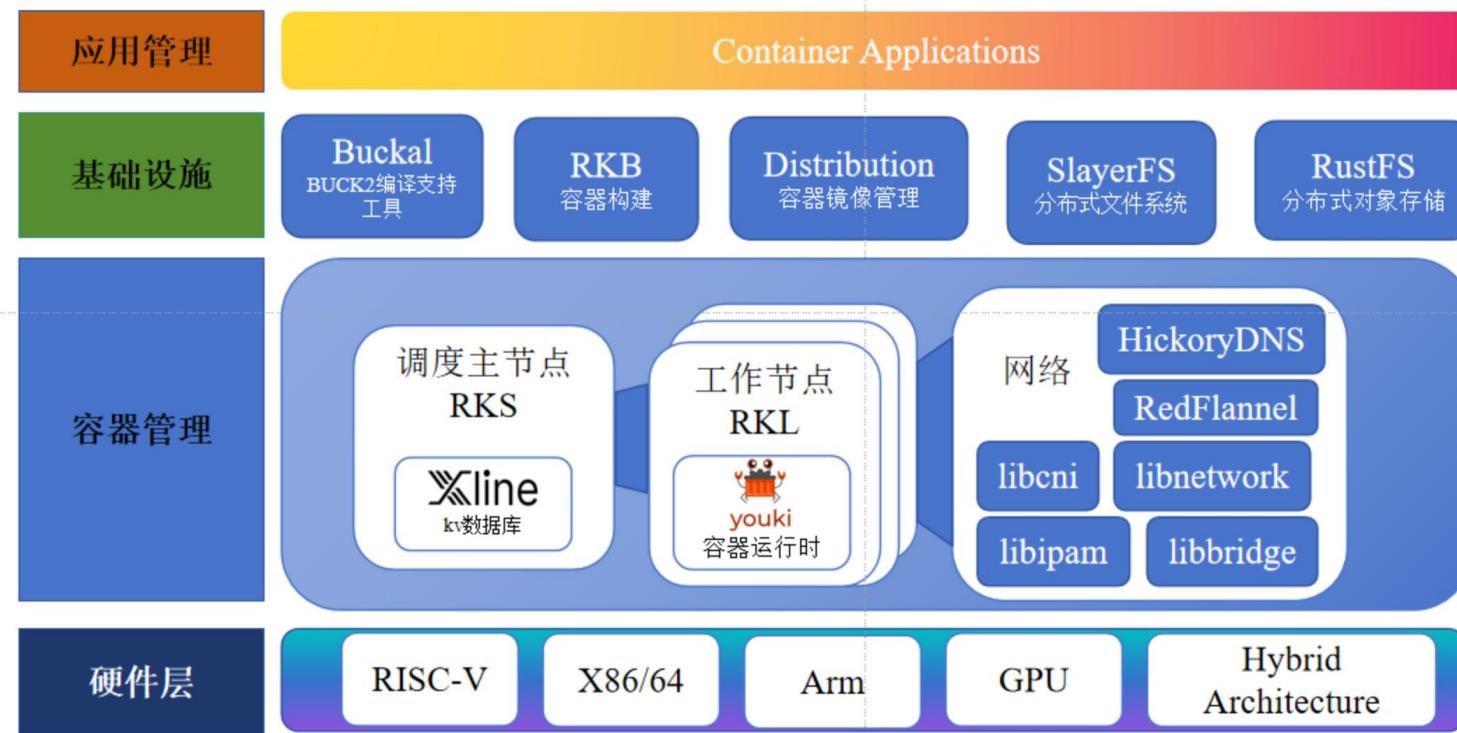
Laravel



AutoMQ



DataBend



Global Day 1

国内困境

界面拉皮赚钱 > 核心代码研发。
盗版与违反开源许可证现象严重。

被迫出海

为了生存，必须找到尊重版权且付
费意愿强的市场。

供应链策略

政府已正版化，但供应链侧仍有巨
大合规风险。我们做上游。

10. 巨人肩膀踩一踩



站在巨人的肩膀上

Learning from PingCAP & SkyWalking



中立治理 (CNCF)

进入基金会，受规则约束而非单一商业公司控制。消除海外用户对"Vendor Lock-in"的顾虑。



本地化即国际化

Localization is the heart of internationalization. 深刻理解区域痛点，而非简单翻译。



全球化团队

英语作为社区第一语言。提供跨时区的商业支持。

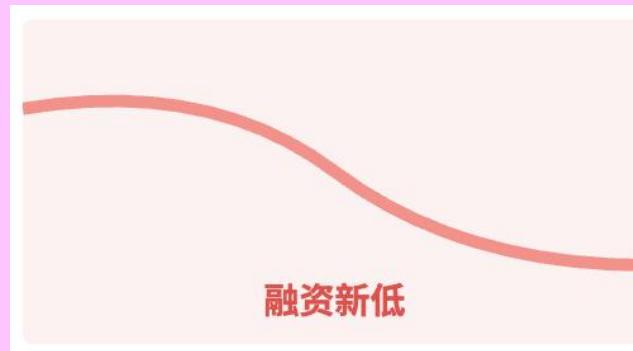


合规工具集成

利用自动化工具（如 SkyWalking-Eyes）扫描依赖库，确保IP 洁净，赢得欧美大客户信任。

资本寒冬下的开源商业化

现状：2024-2025



全球风投调整期，亚洲初创企业融资困难。

地缘政治折价 (Geopolitical Discount)

国际资本担忧制裁与市场准入，导致中国背景项目估值受限。

退出渠道收窄

IPO 审核收紧，并购活跃度下降，投资人担忧退出路径。

呼吁与建议

政府主导的产业基金对高质量开源软件的扶持。“挖走了开源软件，就是挖走了软件产业的根。”

12. 一个开源创业者的呐喊



树立版权意识

违反开源许可证就是在由于使用盗版。合规是全球化的第一步。

产业基金扶持

加强优秀开源产品扶持，保护产业链上游不被流失。

捐赠思想

开源爱好者也都不是喝白水长大的，很多有责任的大企业也需要有开源ESG思想。



COSCon'25

第十届中国开源年会

众智开源 | Open Source, Open Intelligence

Thanks

