PSU_A3 Analiza lingwistyczna projekt UBEZPIECZALNIA

1. Wstep

Analiza lingwistyczna przebiegała w dwóch etapach. W pierwszym etapie przeanalizowano tekst zawierający oczekiwania klienta i zaznaczono grup rzeczownikowych oraz grup czasownikowych. W drugim etapie odznaczono powtarzające się słowa w tekście, usunięto odznaczenia na grupach zbytnio opisowych i odnoszących się do implementacji oraz usuwaniu grup bytów niepowiązanych z systemem. Potem stworzono Tab. 1, w której przedstawiono wyniki analizy grup rzeczownikowej oraz Tab.2 z wynikami analizy grup czasownikowych. W pierwszej kolejności z grup rzeczownikowych znaleziono kandydatów na aktorów systemu, a następnie na atrybuty systemu. W ostatnim kroku zgodnie z metodą filtrowania rzeczowników z grup rzeczownikowych znaleziono kandydatów na klasy systemu. Pomocniczo umieszczono kolumnę dotyczącą grupowania atrybutów, która będzie wykorzystywana w kolejnym etapie analizy - strukturyzacji. W drugiej kolejności analizowano grupy czasownikowe. Na ich podstawie pogrupowano byty projektowe na usługi systemu oraz odpowiedzialności i operacje klas.

2. Pierwszy etap – "kolorowanie"

Zamawiający zleca wykonanie <mark>systemu</mark> dla <mark>ubezpieczalni</mark>. <mark>Pracownik</mark> korzystający z wykonanego oprogramowania powinien mieć możliwość kompleksowego doboru różnych rodzajów ubezpieczeń dla klienta.

Przed wejściem do systemu pracownik zobligowany jest do zalogowania się – podania identyfikatora oraz hasła generowanego przez pracodawcę. Po zalogowaniu się pracownik może korzystać z systemu. Ubezpieczalnia oferuje trzy rodzaje ubezpieczeń. System powinien zawierać funkcjonalności wybrania odpowiedniego rodzaju ubezpieczenia a następnie możliwość wprowadzenia danych klienta. Dane zawsze wprowadza pracownik.

- 1) Ubezpieczenie na życie:
- ubezpieczenie indywidualne/grupowe (czy klient chce ubezpieczyć tylko siebie, czy też np. kogoś z rodziny),
- suma ubezpieczenia (na jaką kwotę klient chce się ubezpieczyć),
- cel zakupu ubezpieczenia (ochrona na wypadek choroby, zabezpieczenie bliskich na wypadek śmierci klienta, ubezpieczenie na wypadek trwałego kalectwa, ubezpieczenie NNW, długotrwałe inwestowanie),
- okres ubezpieczenia (bezterminowe, terminowe),
- sytuacja mieszkaniowa (czy klient posiada mieszkanie, posiada dom, wynajmuje mieszkanie, wynajmuje dom, mieszka u rodziców, inne),
- dzieci (czy klient ma dzieci, jeśli tak, to ile).
- 2) Ubezpieczenie auta:
- rok produkcji auta,
- marka samochodu,
- rodzaj paliwa,
- pojemność silnika,
- liczba drzwi,
- wersja pojazdu (moc silnika w KW),
- model pojazdu (sedan, coupe itd.),
- data rozpoczęcia ubezpieczenia,
- okres ubezpieczenia (miesiąc, trzy, pół roku, rok),
- zakres ubezpieczenia (OC, AC, Assistance, NNW).
- 3) Ubezpieczenie mieszkania i domu:

- co chcemy ubezpieczyć (dom, mieszkanie, dom z kredytem, mieszkanie z kredytem),
- szacowana wartość nieruchomości,
- adres nieruchomości,
- powierzchnia,
- liczba szkód w ostatnich 5 latach,
- okres ubezpieczenia (bezterminowe, terminowe).

Na podstawie wybranego <mark>rodzaju ubezpieczenia</mark> i danych wprowadzonych przez <mark>pracownika system</mark> automatycznie <mark>oblicza składkę</mark>. Jeśli <mark>klient</mark> jest zainteresowany to pracownik może przejść do funkcjonalności dodawania użytkownika.

Aby dodać klienta do systemu pracownik powinien mieć możliwość dodania danych takich jak: imię, nazwisko, datę urodzenia, stanowisko pracy – jeśli klient pracuje to od kiedy, jaką posiada umowę z pracodawcą oraz jaka jest jego pensja, obywatelstwo – jeśli posiada polskie to numer pesel oraz numer dowodu osobistego, jeśli posiada inne obywatelstwo to numer paszportu, płeć, posiadanie prawa jazdy – jeśli posiada to od kiedy, stan cywilny, adres zamieszkania, imie ojca, nazwisko panieńskie matki, telefon oraz sposób wypłacania potencjalnego odszkodowania – czy gotówka czy na konto – jeśli konto to klient zobowiązany jest podać numer bankowego. Po dodaniu klienta do systemu i wybraniu mu odpowiedniego ubezpieczenia zostaje przypisany klientowi numer identyfikacyjny (ID) oraz numer konta, na który klient musi uiszczać składkę. Na końcu zostaje generowany raport/umowa potwierdzający wyżej wprowadzone dane - podpisanie go przez klienta potwierdza przypieczętowanie umowy.

3. Drugi Etap – znajdowanie kandydatów na byty z odpowiednich grup

Analiza grup rzeczowników

Tabela 1. Analiza lingwistyczna na podstawie grup rzeczowników

Lp	Grupy rzeczownikowe	Kandydat na aktora	Kandydat na klasę	Kandydat na atrybut	Grupa atrybutów
1	systemu	System			
2	Pracownik	Pracownik			
		Ubezpieczalni			
3	ubezpieczeń		Ubezpieczenie		
4	klienta	Klient			
5	identyfikatora			Identyfikator	1
				Pracownika	
6	hasła			Hasło	1
				Pracownika	
7	pracodawcę	Pracodawca			
8	rodzaje ubezpieczeń			Rodzaj	2
				ubezpieczenia	
9	danych klienta		Dane Klienta		
10	Ubezpieczenie na życie		Ubezpieczenie		
			na życie		
11	ubezpieczenie			Тур	3
	indywidualne/grupowe			ubezpieczenia	
12	siebie			Тур	3
				ubezpieczenia:	
				własne	
13	kogoś z rodziny			Тур	3

		uhoznioszonia	
		ubezpieczenia: rodzina	
1.1	suma uhazniaszania	Suma	3
14	suma ubezpieczenia	ubezpieczenia	3
15	kwota	Suma	3
15	KWULA	ubezpieczenia:	3
		kwota	
16	cel zakupu		3
10	·	Cel zakupu	3
17	ubezpieczenia	ubezpieczenia	3
1/	ochrona na wypadek choroby	Cel zakupu ubezpieczenia:	3
	спогову	ochrona na	
		wypadek choroby	
18	zahoznio zanio bliskich	·	3
10	zabezpieczenie bliskich	Cel zakupu	3
	na wypadek śmierci klienta	ubezpieczenia:	
	Kilenta	zabezpieczenie bliskich na	
		wypadek śmierci klienta	
10	uhoznioszonio no		3
19	ubezpieczenie na	Cel zakupu	3
	wypadek trwałego kalectwa	ubezpieczenia:	
	Kalectwa	ubezpieczenie na	
		wypadek	
		trwałego kalectwa	
20	uboznioszonio NNIM	Cel zakupu	3
20	ubezpieczenie NNW		3
		ubezpieczenia: ubezpieczenie	
		NNW	
21	długotrwałe	Cel zakupu	3
21	inwestowanie	ubezpieczenia:	3
	iliwestowalile	długotrwałe	
		inwestowanie	
22	okres ubezpieczenia	Okres	3/5
	OKICS abezpicezeriia	ubezpieczenia	3/3
23	bezterminowe	Okres	3/5
	SCECCITITIOWC	ubezpieczenia:	3,3
		bezterminowe	
24	terminowe	Okres	3/5
- '		ubezpieczenia:	5,5
		terminowe	
25	sytuacja mieszkaniowa	Sytuacja	3
	.,	mieszkaniowa	
26	mieszkanie	Sytuacja	3
	cszkanie	mieszkaniowa:	
		własne	
		mieszkanie	
27	dom	Sytuacja	3
		mieszkaniowa:	
		własny dom	
		widshy dolli	

20	variacimuia miaszkania		Cutuacia	3
28	wynajmuje mieszkanie		Sytuacja mieszkaniowa:	3
			wynajmowane	
20			mieszkanie	2
29	wynajmuje dom		Sytuacja	3
			mieszkaniowa:	
			wynajmowany	
			dom	
30	mieszka u rodziców		Sytuacja	3
			mieszkaniowa:	
			mieszka u	
			rodziców	
31	inne		Sytuacja	3
			mieszkaniowa:	
			inne	
32	dzieci		Dzieci	3
33	czy klient ma dzieci		Dzieci: czy ma	3
34	ile		Dzieci: ile ma	3
35	Ubezpieczenie auta	Ubezpieczenie		
		auta		
36	rok produkcji auta		Rok produkcji	4
37	marka samochodu		Marka	4
38	rodzaj paliwa		Rodzaj paliwa	4
39	pojemność silnika		Pojemność	4
33	pojemnose siinka		silnika	4
40	liczba drzwi		Liczba drzwi	1
41			Moc silnika	4
41	wersja pojazdu (moc silnika w KW)		IVIOC SIITIKA	4
42	model pojazdu		Model pojazdu	4
43	sedan		Model pojazdu:	4
			sedan	
44	coupe		Model pojazdu:	4
			coupe	
45	data rozpoczęcia		Data rozpoczęcia	4
			ubezpieczenia	
46	okres ubezpieczenia		Okres	4
			ubezpieczenia	
			samochodu	
47	miesiąc		Okres	4
'	5.95		ubezpieczenia	
			samochodu:	
			miesiąc	
48	trzy		Okres	4
+0	LIZY		ubezpieczenia	4
			samochodu:	
			trzy miesiące	
49	pół roku	+	Okres	4
49	μοι τοκα			4
			ubezpieczenia	
			samochodu:	
	1		pół roku	4
50	rok		Okres	4

				uhoznioszonia	
				ubezpieczenia samochodu:	
				rok	
F1	zakras uhoznio szania			Zakres	4
51	zakres ubezpieczenia				4
52	OC			ubezpieczenia Zakres	4
52	UC				4
				ubezpieczenia: OC	
53	AC			Zakres	4
33	AC			ubezpieczenia:	4
				AC	
54	Assistance			Zakres	4
74	Assistance			ubezpieczenia:	7
				Assistance	
55	NNW			Zakres	4
	141444			ubezpieczenia:	•
				NNW	
56	Ubezpieczenie	l	Jbezpieczenie		
	mieszkania i domu		mieszkania i		
			domu		
57	co chcemy ubezpieczyć			Obiekt	5
	, , ,			ubezpieczany	
58	dom			Obiekt	5
				ubezpieczany:	
				dom	
59	mieszkanie			Obiekt	5
				ubezpieczany:	
				mieszkanie	
60	dom z kredytem			Obiekt	5
				ubezpieczany:	
				dom z kredytem	
61	mieszkanie z kredytem			Obiekt	5
				ubezpieczany:	
				mieszkanie z	
				kredytem	
62	szacowana wartość			Szacowana	5
				wartość	_
63	adres			Adres	5
64	powierzchnia			Powierzchnia	5
65	liczba szkód			Liczba szkód	5
66	składkę			Składka	2
67	imię			lmię	6
68	nazwisko			Nazwisko	6
69	datę urodzenia			Data urodzenia	6
70	stanowisko pracy – jeśli			Stanowisko pracy	6
	klient pracuje to od			Data rozpoczęcia	
	kiedy, jaką posiada			pracy	
	umowę z pracodawcą			Rodzaj umowy	
	oraz jaka jest jego			Pensja	
71	pensja obywatelstwo ()			Obywatelstwo:	6.1
/ 1	obywateistwo ()			Obywateistwo:	0.1

	polskie () inne	polskie Obywatelstwo: Inne		
72	pesel	Pesel	6.1	
73	numer dowodu	Numer dowodu	6.1	
	osobistego	osobistego		
74	numer paszportu	Numer paszportu	6.1	
75	płeć	Płeć	6	
76	posiadanie prawa jazdy	Czas otrzymania	6	
		prawa jazdy		
77	stan cywilny	Stan cywilny	6	
78	adres zamieszkania	Adres	6	
		zamieszkania		
79	imię ojca	lmię ojca	6	
80	nazwisko panieńskie	Nazwisko	6	
	matki	panieńskie matki		
81	telefon	Telefon	6	
82	sposób wypłacania	Sposób	6	
	potencjalnego	wypłacania		
	odszkodowania	odszkodowania		
83	gotówka	Sposób	6	
		wypłacania		
		odszkodowania:		
		gotówka		
84	konto	Sposób	6	
		wypłacania		
		odszkodowania:		
		konto		
85	numer konta	Numer konta	6	
	bankowego	bankowego		
86	numer identyfikacyjny (ID)	ID klienta	2	
87	numer konta	Numer konta	2	
		klienta		
88	raport/umowa	Raport	2	
		Umowa	2	

Wyjaśnienie grupy atrybutów: 1 – Dotyczą pracownika, 2 – Dotyczą ubezpieczenia, 3 – Dotyczą Ubezpieczenia na życie, 4 – Dotyczą Ubezpieczenia auta, 5 – Dotyczą ubezpieczenia mieszkania i domu, 6 – Przedstawiają Dane Klienta.

Analiza grup czasownikowych

Tabela 2. Analiza lingwistyczna na podstawie grup czasownikowych.

Lp	Grupy czasownikowe	Usługa (przypadek użycia)	Operacja lub odpowiedzialność
1	zalogowaniu się	Zaloguj się	
2	generowanego	Generuj	
		pracownika	
3	wybrania odpowiedniego rodzaju	Wybierz rodzaj	

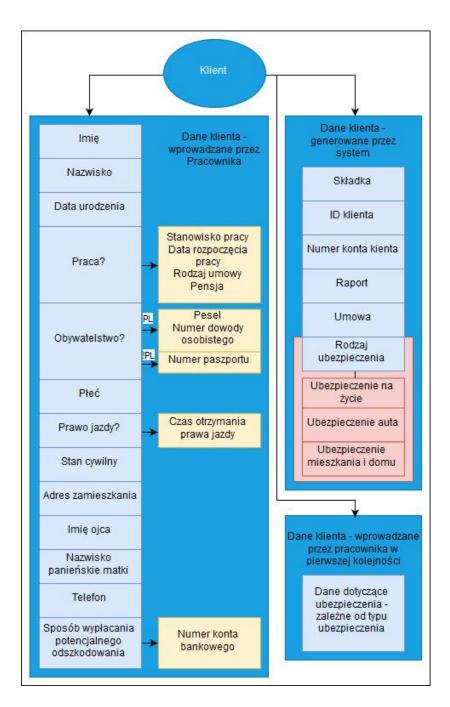
	ubezpieczenia	ubezpieczenia	
4	wprowadzenia		Wprowadzenie danych
			dotyczących ubezpieczenia
5	oblicza		Obliczenie wysokości składki
6	może przejść do funkcjonalności		Zatwierdzenie ubezpieczenia
7	dodawania użytkownika	Dodaj	
		użytkownika	
8	dodania danych		Wprowadzenie danych klienta
9	zostaje przypisany		Przypisanie numeru konta
			klienta
			Przypisanie numeru ID klienta
10	generowaniu	Generuj raport	
		Generuj	
		umowę	
11	podpisanie		Podpisanie umowy przez
			klienta
12	przypieczętowanie umowy	Zatwierdź	
		klienta	

4. Trzeci Etap - strukturyzacja

Na podstawie Tab. 1 i Tab.2, grupowania przedstawionego w Tab. 1 i wyjaśnionego pod tabelą nastąpiła analiza powiązań między pytami. Jej efektem jest stworzenie struktur opisujących hierarchię bytów, poprzez wyszukanie związków semantycznych między zidentyfikowanymi bytami.

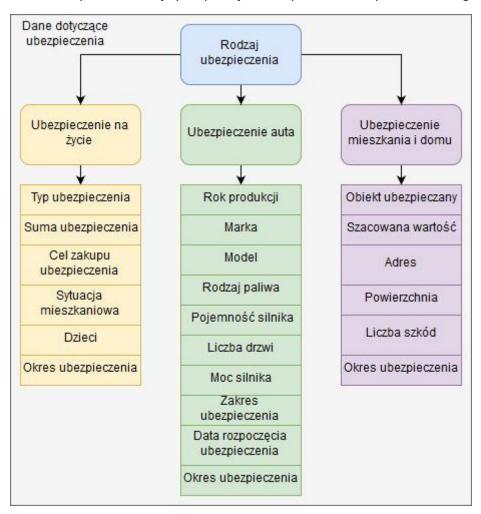
Uwaga: rysunki mają charakter poglądowy i zostaną w następnych etapach zastąpione diagramami UML.

Na Schemacie 1 przedstawiono dane dotyczące klienta. Są tutaj przedstawione atrybuty z grupy 6. Pogrupowano je na trzy grupy: te wprowadzane przez Pracownika, te generowane przez system oraz te wprowadzane w pierwszej kolejności dotyczące warunków ubezpieczenia. Kandydaci na atrybuty w kolorze błękitnym bez znaku zapytanie oznaczają atrybuty, które system powinien wymagać, a te ze znakiem zapytania oraz strzałkami generują kolejne pola z atrybutami. W atrybucie rodzaj ubezpieczenia możliwe są trzy typy rodzaju ubezpieczenia.



Schemat 1: Diagram przedstawiający strukturę danych klienta.

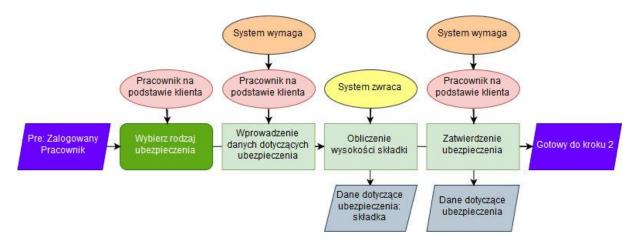
Na Schemacie 2 przeznaczono dane, jakie ma przechowywać system przy konkretnym rodzaju ubezpieczenia. Te dane wprowadzane są na samym początku do systemu i w momencie dodawania klienta do systemu muszą być zapamiętane i zapisane do danych utworzonego klienta.



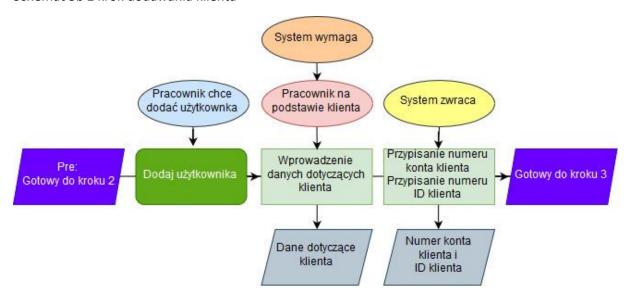
Schemat 2: Diagram przedstawiający strukturę danych dotyczących ubezpieczenia.



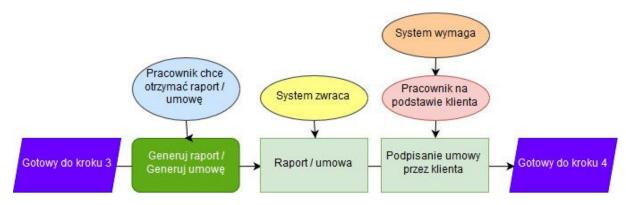
Schemat 3a: 1 krok dodawania klienta



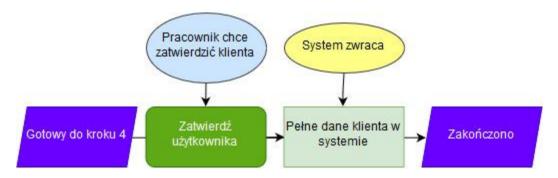
Schemat 3b 2 krok dodawania klienta



Schemat 3c: 3 krok dodawania klienta

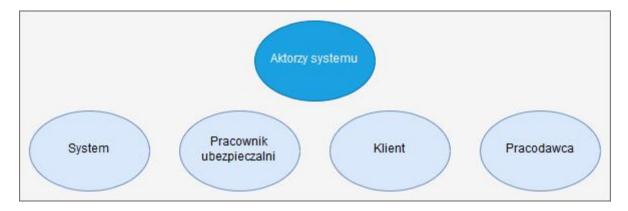


Schemat 3d: 4 krok dodawania klienta



Schemat 3e: 5 krok dodawania klienta

Na Schemacie 3 przedstawiono kolejne kroki idealnego scenariusza dodawania klienta przedstawionego przez zamawiającego. Nie są na nim uwzględnione między innymi możliwość edycji / zmiany danych oraz możliwość niezatwierdzenia w dowolnym momencie etapu przez klienta i wycofanie się z dalszego ciągu scenariusza.



Schemat 4: Zaproponowani aktorzy systemu przez zamawiającego.

Na Schemacie 4 przedstawiono kandydatów na aktorów systemu.

5. Wnioski

W Tabeli 1 i 2 przedstawiono kandydatów na byty projektowe. Zostały one pogrupowane na kandydatów na aktorów, klasy i atrybuty. Na Schematach 1, 2, 3 i 4 przedstawiono poglądowe struktury, idealny scenariusz oraz aktorów systemu zaproponowanych przez zamawiającego.