

Amine KANEM

6100 Rue Bélanger, Montréal,
QC, H1T 1G9
(514) 546 - 1702
aminekanem9@gmail.com

EXPÉRIENCE :

IGA, Montréal— *Commis Fruits et Légumes*

02/2023 - 06/2023

- Placer la marchandise dans les rayons
- Conseil et service à la clientèle
- Contrôle de la qualité des produits
- Gestion des stocks
- Maintien de la propreté et de l'hygiène

WONDEI INVESTISSEMENT, Algérie— *Directeur marketing*

03/2020 - 10/2021

- Planification et mise en œuvre de stratégies marketing pour atteindre les objectifs de l'entreprise.
- Élaboration et gestion de budgets marketing pour maximiser les retours sur investissement.

IM ACADEMY, Algérie— *Chargée de développement commercial*

02/2018 - 12/2018

- Prospection de nouveaux clients
- Négociation et suivi des ventes
- Gestion de la relation clientèle

SPARK ALIMENTAIRE, Algérie — *Gérant de dépanneur*

12/2015 - 06/2017

- Gérer les opérations quotidiennes d'un dépanneur, y compris la gestion des stocks, des employés et des finances..
- Assurer la satisfaction des clients.
- Superviser et former le personnel.
- Analyser les données de vente.

Disponibilité (43 h / Semaine) :

Lundi (7 H) :

13:30 à 21:00

Mercredi (6 H) :

8:00 à 14:00

Vendredi (4 H) :

16:30 à 21:00

Week-end (26+ H) :

Tous le temps

COMPÉTENCES :

Planification stratégique

Compétences en communication et en relations interpersonnelles

Capacité à résoudre des problèmes et à prendre des décisions

Compétences en marketing et en stratégie commerciale

Expérience en gestion d'équipe et en encadrement de personnel

Compétences en informatique et en technologie de l'information.

Management

FORMATION :

Institut Teccart, Montréal — *AEC Programmation et technologies internet*

01/2023 - 06/2024

Imache Ammar, Algérie — *diplôme de secondaire 5*

09/2020 - 07/2021

PROJETS :

Wondei Investissement — *E-Grossiste*

En tant que membre fondateur de Wondei, j'ai dirigé avec succès la création d'un site de vente en gros de produits en tout genre, visant à simplifier les processus d'approvisionnement des dépanneurs.

Grâce à notre système de commande en ligne innovant, des prix compétitifs et des fonctionnalités pour faciliter le travail de nos clients (gestion de stocks en temps réel, analyse des tendances de produits par secteur d'activité et publicité ciblée pour nos fournisseurs), nous avons réussi à signer plus de 300 dépanneurs et à établir des partenariats avec 40 fournisseurs en seulement 1 an.

LANGUES :

Français

Anglais (intermédiaire)

Arabe

Kabyle

Espagnol (débutant)

FORMATIONS ET CERTIFICATIONS :

Booster D'excellence –
by STEVE

09/2021

- Communication
- Leadership
- Lecture Rapide
- Business Master

Marketing Numérique –

Google

01/2021

Intelligence Émotionnelle –
ORGANEVA

09/2018

Intelligence Émotionnelle –
Centrale Coach®

07/2018