



SOLARI GROUP

Global Solar Technology & Operations

Israel • Panama • Argentina

50+

Empresas Solares

3

Mercados

34

Funciones CRM

Quiénes Somos

Solari Group es una empresa de tecnología solar con presencia en Israel, Panamá y Argentina. Desarrollamos plataformas SaaS, herramientas de IA y soluciones CRM específicas para la industria solar.

Kaniel Tord — Founder & CTO

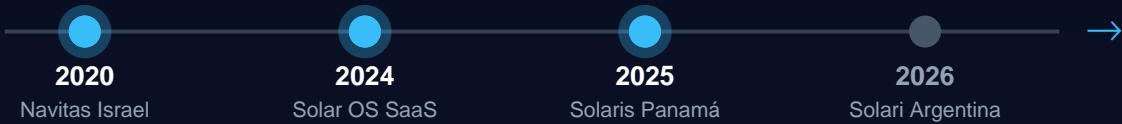
KANIEL TORD LLC • Florida, USA

- Fundó Navitas — CRM solar líder en Israel (50+ empresas)
- Ingeniero Full-Stack: React, TypeScript, AI, Supabase
- Experiencia en 4 países: Israel, Tailandia, Panamá, Argentina

Visión Global

Construir la plataforma tecnológica solar más completa de Latinoamérica, conectando mercados con software inteligente, IA y datos en tiempo real.

Hoja de Ruta



“

*Argentina es el próximo gran mercado solar de Latinoamérica.
Con la tecnología correcta, podemos liderar esa transición.”*

Navitas Israel — Track Record

El CRM solar líder en Israel, utilizado por 50+ empresas desde 2020.

50+

Empresas

34

Páginas CRM

100+

Componentes

73

Servicios

Funcionalidades Principales

Gestión de Proyectos

Pipeline completo: propuestas, contratos, instalaciones, mantenimiento

Monitoreo en Tiempo Real

SolarEdge + Huawei + Sungrow — detección de 5 tipos de fallas

Licencias Regulatorias

Gestión IEC + seguimiento SLA + alertas automáticas

Dashboard Financiero

CFO Dashboard: NPV, IRR, ROI, modelos económicos

Agente IA Global

Generación de propuestas + análisis inteligente con Claude AI

Colaboración

Multi-usuario, roles, invitaciones, WhatsApp integrado

✓ En Producción desde 2020

Usado diariamente por empresas solares para gestionar proyectos, monitorear sistemas, generar propuestas y cumplir regulaciones.

Solar OS — Plataforma SaaS

Navitas evolucionó a Solar OS: un SaaS escalable para cualquier mercado solar.

Características SaaS

- **Onboarding Wizard**
6 pasos: bienvenida → empresa → equipo → quickstart → integraciones → listo
- **Guided Tour**
5 paradas interactivas con spotlight y tooltips en el dashboard
- **Sistema de Logros**
10 features trackeadas, 7 milestones, notificaciones con confetti
- **Trial de 30 días**
Registro abierto → trial gratuito → banner de upgrade → Stripe checkout
- **Email Automatizado**
Welcome, team invite, trial reminder, weekly digest (Resend API)
- **Alertas WhatsApp**
Notificaciones de fallas en tiempo real vía WhatsApp

Planes & Precios

Starter

■ 149/mes

10 proyectos, 1 plataforma, email

Pro

■ 349/mes

Ilimitado, 3 plataformas, IA, prioridad

Enterprise

■ 749/mes

Todo + API, integraciones custom, SLA dedicado

Modelo de Ingresos Recurrentes (MRR)

50 empresas × ■ 349 avg = ■ 17,450/mes (~\$4,800 USD/mes)

Objetivo 2026: 200 empresas → \$19,200 USD/mes MRR

Solaris Panamá — IA para Solar Comercial

Plataforma de análisis solar con inteligencia artificial para el mercado panameño.

Herramientas de IA

■ Calculadora Solar

- IRR, NPV, LCOE, proyecciones a 25 años
- Datos por defecto de Panamá (irradiación, tarifas, etc.)

■ Escáner de Techos

- Detección de edificios vía satélite (Mapbox + Overpass)
- Investigación de propietarios: 7 fuentes de datos
- Puntuación de confianza 0-100 por fuente

■ Generador de Propuestas

- Claude AI genera propuestas de 8 secciones
- Contexto legal de Panamá (Ley 417)
- Análisis financiero completo + impacto ambiental

7 Fuentes de Datos para Investigación

• ANATI Catastro	— Registro de tierras de Panamá	• Panamá Emprende	— Registro de negocios
• OpenCorporates	— Información corporativa	• Google Places	— Detalles de negocios
• Google Solar API	— Datos de irradiación solar	• PVWatts (NREL)	— Estimaciones de producción
• Apollo.io	— Enriquecimiento de contactos		

Solari Argentina — La Oportunidad

El mercado solar argentino creció 92% en 2024. Es el momento de entrar.

92%

Crecimiento YoY

78 MW

DG Instalados

2,918

Prosumidores

3-5 años

Payback

¿Por qué Ahora?

Tarifas +350%

Aumento masivo en 2024 hace que solar sea rentable por primera vez

Ley 27.424

Marco regulatorio de generación distribuida + net billing aprobado

Fábrica EPSE

400 MW/año de capacidad local (San Juan) → -15% costos en 2026

Financiamiento

Banco Nación: hasta 50M ARS, 72 meses + IDB \$1.14B + World Bank \$480M

Mercado Temprano

Solo 2,918 prosumidores vs Brasil (2M+) — enorme potencial de crecimiento

Costos de Sistema (Feb 2026)

Residencial (5-10 kWp)

\$1,750 USD/kWp

Payback: 3-5 años

Comercial (50-500 kWp)

\$1,400 USD/kWp

Payback: 2.5-4 años

Industrial (500+ kWp)

\$1,200 USD/kWp

Payback: 2-3 años

Cobertura de Provincias

Nuestra plataforma cubre 17 provincias con datos específicos:

Buenos Aires • CABA • Córdoba • Mendoza • Santa Fe • Tucumán • San Juan • Salta
Neuquén • Río Negro • San Luis • Entre Ríos • Jujuy • La Pampa • Chaco • Misiones • Catamarca

Lo que Aportamos

Tecnología probada + experiencia operativa + plataforma lista para escalar.

Tecnología

- ✓ React 18 + TypeScript + Vite
- ✓ Tailwind CSS + Framer Motion
- ✓ Supabase (PostgreSQL + Auth + RLS)
- ✓ Vercel Serverless (API + Deploy)
- ✓ Claude AI (Anthropic) para IA
- ✓ Mapbox GL + Google Solar API
- ✓ Stripe para pagos
- ✓ Resend para emails
- ✓ WhatsApp para notificaciones
- ✓ Código modular y escalable

Experiencia

- ✓ 6 años en industria solar
- ✓ 50+ empresas como clientes
- ✓ 3 mercados internacionales
- ✓ CRM en producción (5+ años)
- ✓ Integración con 3 fabricantes
- ✓ Sistema de monitoreo 24/7
- ✓ Pipeline de ventas probado
- ✓ Generación de propuestas con IA
- ✓ Análisis financiero avanzado
- ✓ Red de proveedores LATAM

Lo que el Socio en Argentina Recibe

Plataforma Completa

CRM + herramientas de propuestas + calculadora solar listas para usar

Base de Conocimiento

15 módulos de academia solar + guías de 8 provincias + regulaciones

Red de Proveedores

Catálogo de 7 distribuidores argentinos + 20 modelos de equipos

Datos de Mercado

17 provincias con irradiación, tarifas, y utilidades mapeadas

Marca Internacional

Respaldo de Navitas Israel + Solaris Panamá para credibilidad

Próximos Pasos

1

Revisión de Plataforma

Acceder al repositorio, explorar las 15 secciones de la plataforma, y probar las herramientas de propuestas solares.

2

Estudio de Mercado Local

Identificar 3-5 provincias prioritarias, validar precios con distribuidores locales, y mapear competidores.

3

Primeros Clientes Piloto

Generar 10 propuestas solares con la plataforma para clientes reales. Validar el proceso de venta end-to-end.

4

Adaptación Local

Agregar proveedores locales, ajustar precios, configurar integraciones con utilidades argentinas.

5

Lanzamiento Comercial

Definir estructura de precios, comenzar adquisición de clientes con las 10 estrategias incluidas en la plataforma.



Kaniel Tord

k@kanielt.com

kanielt.com • github.com/kaniel149 • +972 50 221 3948

KANIEL TORD LLC • Florida, USA