Mehdi-F

M. Mehdi Fezzoua

30 ans, Célibataire

121 Hai El badr, Kouba Alger, Kouba, Alger, Algérie

+213667440732

@ mah.fezz@yahoo.fr

J'ai un permis de conduire Situation régulière vis-à-vis du service militaire J'ai un passeport valide



Expériences

Sales Manager

Operations Manager

RSM Communication (Filiale du groupe ARCOFINA HOLDING) 🗂 Août 2017 à Septembre 2018

Alger Centre, Alger, Algérie

Principales tâches assignées :

Assurer la maîtrise d'oeuvre des prestations dans le respect des engagements contractuels de service et des niveaux de marges convenus

Assurer la gestion de la relation client

Négocier et contractualiser les modifications ou extensions de service

Mettre en place des tableaux de reporting internes et externes

Préparer et animer les comités de pilotage avec le client

Préparer et animer les comités stratégiques concernant les évolutions

Gérer les activités associées à l'exécution des prestations de service

Gérer un budget

Manager les moyens

Gérer des risques opérationnels

Qualifier et valider des affaires

Sal	es Manager		
	RSM Communication (Filiale du groupe ARCOFINA HOLDING).		Avril 2016 à Août 2017
0	Alger, Algérie		2017
et qua • Ana • Déte • Fair comn défini • App et ser • Part • Défi • Défi direct	inition du positionnement de l'entreprise et de ses produits sur le marché a antitatives et des retours des forces de vente ; faire valider cette définition alyse des pratiques de concurrents. ection des grands comptes et les marchés potentiels. re émerger les axes de développement commercial de l'entreprise : segmenterialisation, en particulier répartition des objectifs et des moyens entre values des terrains de prospection et des gisements de croissance, etc. réfension auprès des équipes marketing et technique les fonctionnalités rvices. ricipation à un ajustement de l'offre (en particulier en matière de maintena inition des grandes lignes de l'argumentaire de vente. Inition des objectifs de commercialisation (volumes et marges). Inition de budget de fonctionnement de la direction commerciale en liaisor administrative et financière. Inition des moyens de commercialisation et les objectifs par zone, par section des moyens de commercialisation et les objectifs par zone, par section des moyens de commercialisation et les objectifs par zone, par section des moyens de commercialisation et les objectifs par zone, par section des moyens de commercialisation et les objectifs par zone, par section des moyens de commercialisation et les objectifs par zone, par section des moyens de commercialisation et les objectifs par zone, par section des moyens de commercialisation et les objectifs par zone, par section des moyens de commercialisation et les objectifs par zone, par section des moyens de commercialisation et les objectifs par zone, par section des moyens de commercialisation et les objectifs par zone, par section des moyens de commercialisation et les objectifs par zone, par section des moyens de commercialisation et les objectifs par zone, par section des moyens de commercialisation et les objectifs par zone, par section des moyens de commercialisation et les objectifs de commercialisation et les	ents porteu vente direc et les usag nce, suppo	ection générale. Irs, canaux de te et indirecte, les de l'offre produits ort client)
	nior Sales Executive		Janvier 2015 à Avril
•	RSM Communication (Filiale du groupe ARCOFINA HOLDING). Mohammadia, Alger, Algérie		2016
PrévConNégProsCoo	poration de stratégies commerciales vision des ventes, sous l'angle des objectifs fixés aclusion de contrats, dans le respect des garanties économiques, juridique gociation des conditions commerciales aspection et évaluation des fournisseurs aussi bien que des sous-traitants, ordination des études de prix inition et contrôle d'une « charte de commercialisation » des produits		
Sal	es Executive		
	ncis informatique	Septem	bre 2013 à Août 2014
	rmations		_
	estation de stage Management des hommes e dership	t dével	oppement de
	Institut Supérieur des Technologies avancées et Management ISTAM.		Mars 2016 à Mars 2016

2016

Atte	estation of	de stage Tecl	hniques de ve	nte				
ISTAN			gies avancées et Mana	agement			Février 2	015 à Février 2015
Atte	estation o	de formation	Négociation e	t Vendr	e Au	ıx G	rands (Comptes
	Ecole AFC				Sept	embre	2015 à Se	ptembre 2015
Lice	ence (BA	C+4) en scie	nce politique e	et relation	ons	inte	rnation	ales
•		cience politique et de , Alger, Algérie	e l'information (ITFC)			Sept	embre 200	7 à Juin 2011
Вас	calauréa	t en langues	étrangères (A	nglais,	Fran	çais	,Espag	ınol)
■	lycée Ali Am Kouba, Alge					Sept	embre 200	6 à Juin 2007
Со	mpéte	nces						
World	(Avancé)	Excel (Avancé)	internet (Expert)	Intellix (A	vancé)			
Laı	ngues							

Anglais (Avancé)

Arabe (Courant)

Français (Courant)