

## Abdellah DJAAFER

Cité Armaf Bt A N°07, El Makaria

Hussein Dey, Alger.

## Tel.: +213 (0)551 272 464

Email: a.djaffer7@gmail.com

Age : 33 ans

**Ingénieur Commercial**

**Parcours professionnel**

**Sep. 2015 à aujourd’hui Ingénieur commercial**

**SARENS ALGERIE**

* Élaboration et gestion d’appels d’offres avec une analyse technico-économique.
* Mise à jour des tableaux de bords commerciaux et gestion du CRM.
* Prospection client sur site et études de marché.
* Engineering
* Négociations de nouveaux contrats.
* Gestion d’équipes d’opérateurs sur les différents projets.
* Gestion de la facturation et suivi des recouvrements.

**Jan. 2014 à Aout. 2015 Chargé commercial**

**SARL GLOB TAINER Logistique**

* Préparation des offres financières
* Négociation des prix avec les fournisseurs et préparation des commandes
* Organisation & Supervision des enlèvements et transport des marchandises
* Coordination des expéditions des marchandises avec les clients
* Organisation et optimisation des démarches de dédouanement et de livraison
* Suivre les dossiers d’import de l’embarquement à la livraison.
* Gestion de la facturation et suivi des recouvrements.

**Aout 2013 à Déc 2013 Chargé Clientèle**

**UNIVERSAL TRANSIT**

* suivre les importations des clients (Bout en Bout).
* Préparation des dossiers liés au dédouanement et les différentes procédures.
* assurer les marchandises roulantes (remorques / véhicules).
* assurer la livraison des marchandises aux clients.

**Mars 2011 à Juil 2013 Responsable Technico-commercial**

**SARL C.S.V.M**

Une entreprise de réalisation de constructions préfabriquées modulaires légères à base de panneaux sandwichs

* Prospecter des clients BtoB potentiels terrain, téléphone mailing …
* Présenter le principal produit de l’entreprise
* Négociations de nouveaux marchés.
* Convaincre le client de la qualité et la durabilité du produit.
* Gestion de la relation client et suivis des opérations

**Mai 2008 à Aout 2008 Représentant publicitaire**

**SARL Puls**

Entreprise éditrice de site internet.

* Faire la mise à jour du guide.
* Rédaction de rapports d’activité

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Formation | | |
| **2016** | **« Revue des dispositions du DP n°15-247 du 16/09/2015 »**  **I2B Algérie Animée par Mr. KADI Ahmed, Ingénieur civil de l’école Nationale des Ponts et chaussées (ENPC) de Paris.** |
| **2008 – 2009** | **Licence en Science Commerciale spécialité Finance.**  **Stage fin d’études portant sur la fiscalité dans la distribution des produits pétroliers «NAFTAL».** |

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Connaissances informatiques & linguistiques | | | |
| Informatique | Bureautique  Autocad | Suite MS Office  Notions |
| Langues | Anglais  Arabe / Français | Bon niveau.  Bilingue. |
| Divers | | | | |
| •Dynamique et sérieux. • Esprit d’équipe. • Sens de la communication et des responsabilités.• Dégager du service militaire • Permis de conduire « B » • Ambitieux • Sportif | | | | |