

Youcef LAGDER

**CONTACT**

Numéro: 05 55 27 24 80

Email: [y.lagder@gmail.com](mailto:y.lagder@gmail.com)

/youcef-lagder Adresse: Cité Mai 1945 N°4 Bab

Ezzouar Alger

COMPÉTENCES

# Langues:

Français, maîtrise,

Arabe Littéraire, maîtrise

# Progiciels :

Microsoft Pack Office

ERP (Wavesoft-Intellix-Odoo

# Commercial :

**Garantir** la bonne application de la politique commerciale

**Identifier** des pistes de développement spécifique visant à accroitre le CA

# Management :

**Diriger** le service d’administration des ventes **Manager** des projets moyens et long terme **Mise en place** des opérations d’animations commerciales

**Animer** les réunions

# Gestion :

**Suivre** les résultats individuels et collectifs

**Valider** l’attente des objectifs **Contrôler** les budgets **Analyser** les résultats

**Garantir** la bonne gestion administrative

**Assurer** le reporting a la DG

**Curriculum Vitae**

~~COMPTABILITE~~

**E X P É R I E N C E S P R O F E S S I O N N E L L E S**

# De Octobre 2018 à Février 2019| Responsable régional des ventes| Sarl WAFA FAILE| Alger

* Coordination et gestion d’une équipe de commerciaux
* Atteindre un chiffre d’affaire préfixé par la hiérarchie
* Accompagner une équipe de commerciaux en conseils, formation et information sur le terrain
* Veiller à l’application de la politique commerciale de l’entreprise
* assurer la couverture de tous les PDV de la région
* Veiller à l’application des procédures et au respect des conditions de

travail

# De Février 2018 à Octobre 2018| Chef de site de distribution centre| Unilever Algérie| Alger

* Gestion administrative et logistique du site
* Assurer la représentation de la société dans sa relation avec le partenaire
* Assurer l’application de la stratégie Unilever

# De Mars 2017 à Juin 2017| Responsable d’annexe d’Alger| COSMEKARN|

**Alger**

* Réorganisation de la force de vente
* Mise en place d’une équipe logistique du centre de distribution

# De December 2014 à Février 2017 | Chef de centre de distribution| Sarl Hygienix|Oran

* Chef de projet du pole de distribution Ouest
* Création administrative de l’annexe.
* Formation de l’équipe commerciale Ouest (Détail-Gros-Key account).
* Mise en place de l’équipe logistique.
* La mise en place des procédures de gestion du centre de distribution (interne-externe)
* La représentation juridique du gérant de la société
* La gestion RH du centre
* Application de la stratégie générale de la direction commerciale

# De Juillet 2009 à Décembre 2014| Commercial / Superviseur des ventes|chef de site / SPA DIFEX / FADERCO|Alger

* Chargé de la distribution directe et la satisfaction client BtoB BtoC
* Superviseur équipe commerciale moderne B & Key account
* Superviseur d’une équipe de marchandiseurs pour les key account
* Mise en place des action commerciales sur les key account
* Négociation des contrats commerciales avec les clients key account
* Gestion de la facturation des grands comptes
* Membre de la commission de discipline
* Chapoter de la partie trésorerie du site

F O R M A T I O N

# 2009 à 2013 :

Formation commercial

Formation sur le management de temps Formation sur les techniques de recrutements Formation sur les techniques de communications Formation sur le leadership

# 2009 Certificat d’aptitude a la profession d’avocat (C.A.P.A)

Université d’Alger 2

# 2008 Licence science administratives et juridique

Université d’Alger 2