



**Universidad Politécnica de  
Sinaloa**

**Ingeniería en Tecnologías  
de la Información**

**Programación Orientada a Objetos**

**Manual del Administrador**

## Índice

INTRODUCCIÓN .....	1
OBJETIVOS DEL SISTEMA .....	2
GUÍA DE USO .....	3
ARCHIVOS DEL PROGRAMA.....	18

## **Introducción**

El buen manejo de la boutique queda en manos del administrador del sistema, quien se encarga de asegurar que todos los procesos internos operen de forma organizada, ágil y precisa. La presente guía funciona como un recurso esencial, creada para orientarlo en el uso de todas las funcionalidades a su disposición. Su rol es clave para supervisar, controlar y mantener en orden cada proceso interno, asegurando que el flujo de trabajo diario se ejecute de forma precisa, eficiente y con el estilo distintivo del negocio, salvaguardando así la imagen de la marca y la experiencia que se le ofrece al cliente final.

Aunque el sistema es accesible para todo el personal autorizado, la figura del administrador es la única con la capacidad de controlar cualquier función del programa. Esto abarca desde los ajustes más estratégicos hasta la autoridad exclusiva para asignar los distintos usuarios que ingresan al sistema, así como definir los roles y permisos para cada uno de ellos, garantizando con esto la coherencia operativa y la máxima seguridad de la información sensible del negocio.

El buen funcionamiento de la boutique está directamente respaldado por este sistema, que le otorga al administrador control sobre tareas críticas como mantener el inventario actualizado, validar créditos y supervisar el sistema en tiempo real, lo que permite tomar decisiones de administración más inteligentes y basadas en datos concretos. Adicionalmente, la función de actualizar el stock automáticamente tras cada venta minimiza los errores humanos y robustece la organización del negocio.

Cada miembro del personal ingresa mediante un nombre de usuario y una clave, lo que permite asignar distintos niveles de permiso y resguardar la privacidad de la información, estableciendo un registro claro de todas las actividades para una mayor trazabilidad y control interno. El administrador, al disponer de acceso sin restricciones, tiene la capacidad de ver y editar todas las secciones, lo que simplifica la supervisión tanto operativa como estratégica del negocio.

El sistema opera a través de una interfaz gráfica amigable que estructura cada apartado de manera ordenada y sofisticada, facilitando su uso por parte de cualquier persona autorizada. Su diseño visual se desarrolló con un enfoque boutique, uniendo lo práctico con lo estético para asegurar una navegación cómoda y profesional, reduciendo la necesidad de una capacitación extensiva y aumentando la eficiencia del personal desde el primer día de uso.

## Objetivos del sistema

El desarrollo de este sistema se ha fundamentado en una serie de objetivos estratégicos, diseñados para responder a las necesidades específicas de un negocio boutique. Cada objetivo ha sido cuidadosamente definido para asegurar que la plataforma no solo sea una herramienta de gestión operativa. A continuación, se presentan los objetivos que han guiado la creación de este sistema:

- **Coordinar las operaciones del negocio:** Otorgar al administrador una plataforma unificada desde donde pueda ejercer un control absoluto sobre todas las áreas críticas. Esto incluye la gestión detallada del catálogo de productos, el seguimiento del inventario y la supervisión de todas las operaciones de venta.
- **Garantizar la seguridad de los datos:** Implementar un sistema de acceso basado en roles y perfiles de usuario, donde cada persona tenga permisos estrictamente definidos según sus responsabilidades. Este control protege la información sensible, previene modificaciones no autorizadas y crea un entorno de trabajo seguro donde la trazabilidad de las acciones es completa, garantizando la confidencialidad de los datos del negocio y de los clientes.
- **Gestionar registro y control de clientes:** Permitir el alta de nuevos clientes, mantener sus datos organizados y actualizados, y vincularlos fácilmente con sus compras, créditos y pagos. Esto facilita el seguimiento personalizado, mejora la atención y fortalece la relación entre la boutique y sus clientes.
- **Automatización de procesos:** Eliminar la carga de tareas manuales y repetitivas mediante la automatización de procesos clave. El sistema está diseñado para actualizar el inventario en tiempo real con cada venta y generar reportes financieros y de ventas de manera automática.
- **Administrar pagos y registros financieros:** Dar soporte completo tanto a las ventas de contado como a las operaciones a crédito. La plataforma permite un control riguroso sobre los pagos pendientes y la gestión de la cartera de clientes, aplicando validaciones automáticas que previenen errores comunes, aseguran la salud financiera de la empresa y facilitan un seguimiento claro y profesional de cada crédito.

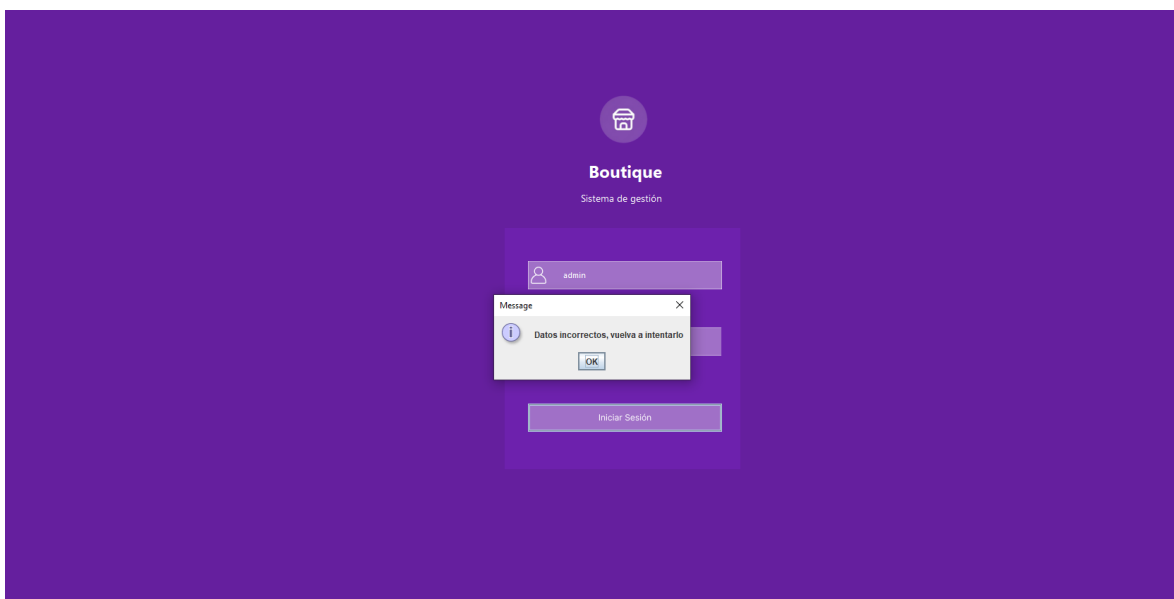
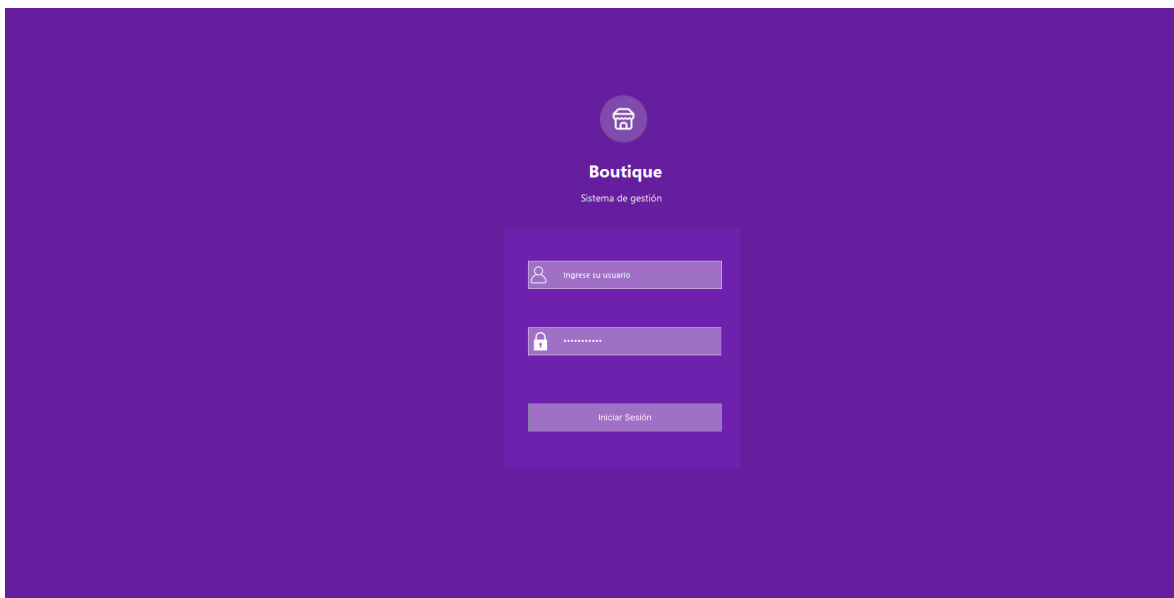
## Guía de uso

### Ventana Login

Permite al usuario acceder al sistema validando credenciales. Si son correctas, inicia sesión y redirige al panel; si no, muestra un mensaje de error. Cuenta con protección visual y lógica para datos sensibles.

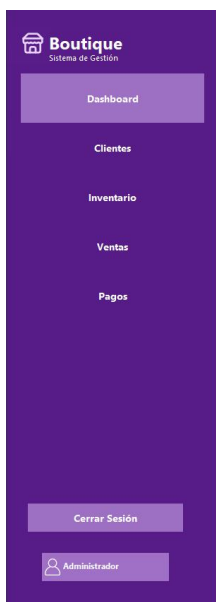
Usuario: Administrador

Contraseña: 123456



## Ventana dashboard

Presenta el mensaje de saludo al usuario administrador tras iniciar sesión. Ofrece acceso rápido al menú lateral con secciones clave como clientes, inventario y ventas. Refuerza la identidad visual del sistema con imagen de boutique y diseño estético. Sirve como punto de partida para la navegación general.

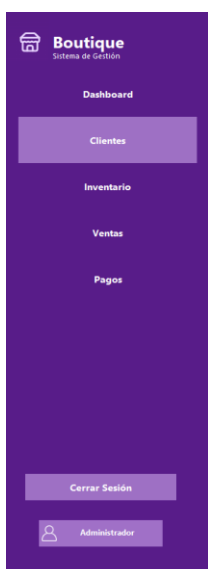


## Bienvenido a Boutique Sistema de Gestión



## Ventana clientes

Muestra el listado completo de clientes registrados, incluyendo estado, datos de contacto y dirección. Permite agregar nuevos clientes mediante el botón Nuevo Cliente y modificar cliente dando clic en la fila del cliente. Facilita una vista clara y ordenada para la administración efectiva de clientes.



### Gestión de Clientes

Administra la información de tus clientes

ID	Estado	Nombre	Apellido	Dirección	Telefono1	Telefono2	Correo1	Correo2
1	Activo	karely	aragon	indico 3816 re...	6691420610	6691420611	karely2005@g...	2023030469...
2	Activo	maria	sarabia	felipe angeles	6691421610	6691452024	maria@gmail.c...	marilu@gmail...
3	Activo	Julian	Valdez	Libramiento III	1234567890	9876543210	julian@gmail.c...	francisco@gm...

+ Nuevo Cliente

### Ventana nuevo cliente

Permite registrar nuevos clientes ingresando datos como nombre, dirección, teléfonos y correos. Valida que la información esté completa antes de guardar, o cancela el registro si es necesario.

## Nuevo Cliente

**Nombre**

**Apellido**

**Dirección**

**Téfonos**

**Correos**

Cancelar

Guardar

## Ventana editar cliente

Permite modificar datos existentes del cliente, como nombre, dirección, teléfonos y correos. Valida que los cambios sean coherentes antes de guardar. Incluye opción para cancelar el proceso.

### Editar Cliente

Estado del cliente		Activo ▼
Nombre	Apellido	
<input type="text" value="karely"/>	<input type="text" value="aragon"/>	
Dirección		
<input type="text" value="indico 3816 real pacifico"/>		
Teléfonos		
<input type="text" value="6691420610"/>		
<input type="text" value="6691420611"/>		
Correos		
<input type="text" value="karely2005@gmail.com"/>		
<input type="text" value="2023030469@upsin.com"/>		
<input type="button" value="Cancelar"/>		<input type="button" value="Modificar"/>



## Ventana inventario

Permite gestionar productos disponibles, visualizando ID, descripción, precio y stock. Desde aquí se pueden agregar unidades al inventario, añadir nuevo producto y modificar datos de un producto dando clic en su fila. La sección inferior registra compras realizadas, mostrando fechas, cantidades y precios de adquisición. Facilita control preciso sobre existencias y flujo de productos,

 **Boutique**  
Sistema de Gestión

[Dashboard](#)

[Clientes](#)

[Inventario](#)

[Ventas](#)

[Pagos](#)

[Cerrar Sesión](#)

 [Administrador](#)

### Gestión de Inventario

Administra tus productos y stock...

[+ Nuevo Producto](#)

ID	Nombre	Descripción	Precio	Stock	Añadir
1	Owala	botella de agua ti...	750.0	1	<a href="#">Agregar</a>
2	AppleWatch	reloj inteligente 4...	5250.0	3	<a href="#">Agregar</a>
3	usb	usb 16 gb	375.0	0	<a href="#">Agregar</a>
4	airpods	audifonos	3125.0	3	<a href="#">Agregar</a>

#### Registro de Compras

ID Entrada	Fecha	Producto	Cantidad	Precio Compra
4	2025-07-15	airpods	5	2500.0
3	2025-07-11	usb	5	300.0
2	2025-07-09	AppleWatch	10	4200.0
1	2025-07-08	Owala	10	600.0

### Ventana nuevo producto

Permite registrar productos nuevos ingresando nombre, descripción, precio y stock.  
Valida datos antes de guardar y ofrece opción de cancelar.

## Nuevo Producto

Nombre del Producto

Descripción

Precio

Stock

Cancelar

Guardar

### Ventana editar producto

Permite modificar los datos del producto, como nombre y descripción, con botones para guardar, cancelar o eliminar el registro. Valida que la información ingresada sea coherente antes de actualizar.

## Editar Producto

Nombre del Producto

Owala

Descripción

botella de agua tipo termica colo azul

Eliminar

Cancelar

Guardar

## Ventana ventas

Muestra el historial de ventas realizadas, organizadas por fecha, cliente, tipo de venta y total. Permite registrar nuevas ventas mediante el botón Nueva Venta. Las operaciones se dividen entre pagos de contado y crédito. Ofrece una vista clara para controlar ingresos y validar transacciones.

**Boutique**  
Sistema de Gestión

Dashboard

Clientes

Inventario

**Ventas**

Pagos

Cerrar Sesión

Administrador

### Gestión de Ventas

Registra y administra las ventas

+ Nueva Venta

ID	Fecha	Cliente	Total	Tipo
1	2025-07-31	julian	1812.5	Contado
2	2025-07-31	Maria	812.5	Crédito

## Ventana nueva venta

La interfaz de ventas se compone de las siguientes funciones:

- Selección de Productos: Muestra un listado de artículos con su precio y existencias para agregarlos a la venta.
- Cliente: Asigna la compra a un cliente específico del catálogo.
- Tipo de Pago: Define si la transacción es al "Contado" o a "Crédito".
- Cancelar: Cancela el proceso de la venta actual.

## Nueva Venta

### Seleccionar Productos

Nombre	Precio	Stock	Cantidad	Subtotal
Owala	812.5	9	0	0.0
USB	187.5	14	0	0.0
Bolsa Coach	1625.0	6	0	0.0
Zapatos gucci	4375.0	5	0	0.0

### Resumen de Venta

Cliente

Seleccionar cliente

Productos seleccionados

**Total: \$**

Tipo de pago

Contado

Credito

Cancelar

## Ventana Contado

Muestra un resumen claro y estético de la transacción realizada, incluyendo datos como fecha, cliente, vendedor, productos adquiridos, montos y dirección del negocio. Sirve como confirmación visual al finalizar una venta. Incorpora botones para cerrar la vista o generar el recibo en PDF.



**Boutique**

**Calle Principal #123, Col. Centro**

**Mazatlán, Sinaloa**

**Fecha: 2025-07-31**

**Folio 3**

**Cliente: Maria Sarabia**

**Vendedor: Karely**

Producto	Cantidad	Precio c/u	Subtotal
Owala	1	812.5	812.5
USB	2	187.5	375.0

**Total: \$1187.50**

**Gracias por tu compra**

**Cerrar**

**Descargar PDF**

### Ventana nuevo crédito

Esta vista permite registrar un crédito personalizado para el cliente. Se define subtotal, frecuencia de pago, número de cuotas, interés aplicado, y cálculo automático de monto por cuota y total final. Incluye campos editables para cada parámetro y botones para confirmar o cancelar la operación. Facilita la creación estructurada de créditos con validación financiera integrada.

## Nuevo Credito

**Cliente:** julian Valdez

**Subtotal:** \$2625.00

**Frecuencia:**

Semanal ▼

**Cuotas:**

4 ▲▼

**Interes:**

5.0%

**Monto por cuota:**

\$689.06

**Total:**

\$2756.25

Cancelar

Confirmar

**Ventana crédito**

Genera un comprobante de venta detallado. Registra información clave de la transacción como el cliente, vendedor y folio. Permite observar la información del crédito, mostrando el número de plazos y vencimiento. Detalla los productos vendidos con sus precios y calcula el monto total de la compra. Finalmente, ofrece al usuario la opción de cerrar la ventana o descargar el recibo en PDF.



Boutique

Calle Principal #123, Col. Centro  
Mazatlán, Sinaloa

Fecha: 2025-07-31

Folio 4

Cliente: julian Valdez

Num.Plazos: 4

Pago por plazo: \$689.06

Vendedor: Karely

Fecha Vencimiento: 2025-08-28

Producto	Cantidad	Precio	Subtotal
Owala	1	812.5	812.5
USB	1	187.5	187.5
Bolsa Coach	1	1625.0	1625.0

Total: \$2756.25

Gracias por tu compra


Cerrar

Descargar PDF



## Ventana pagos

Presenta un listado organizado que muestra cada cliente, su saldo pendiente, el total del crédito original y el estado actual de la cuenta. La interfaz está diseñada para que el usuario pueda ejecutar acciones directas, como registrar un nuevo pago o consultar el historial de pagos realizados para cada cliente.

 **Boutique**  
Sistema de Gestión

[Dashboard](#)


[Clientes](#)

[Inventario](#)

[Ventas](#)

[Pagos](#)

[Cerrar Sesión](#)

 [Administrador](#)

### Gestión de pagos

Administra los pagos de los créditos

ID	Cliente	Fecha de Inicio	Saldo Pendiente	Total Crédito	Estado	Pagos	Historial
1	Maria Sarabia	2025-07-31	853.13	853.13	Pendiente	<a href="#">Realizar Pago</a>	<a href="#">Pagos Realizados</a>
2	Julian Valdez	2025-07-31	2756.25	2756.25	Pendiente	<a href="#">Realizar Pago</a>	<a href="#">Pagos Realizados</a>

### Ventana registrar pago

Muestra un resumen del crédito con el saldo pendiente y el monto total original. El usuario debe ingresar en los campos designados los detalles de la transacción, como el monto del pago, el número de cuota y la fecha. La operación se confirma al hacer clic en Registrar Pago o se anula de forma segura con el botón Cancelar.

## Registrar Pago

**Cliente:** Maria Sarabia

**Fecha Inicio:** 2025-07-31

**Total Credito:** \$853.13

**Saldo Pendiente:** \$853.13

**Monto del pago**

**Número de Cuota**

**Fecha de Pago**

Cancelar

Registrar Pago

### Ventana historial de pagos

Funciona como un estado de cuenta detallado para un crédito en particular. En la parte superior, muestra un resumen financiero del cliente con el saldo pendiente ya actualizado. El cuerpo principal presenta un listado de todos los abonos que se han registrado, especificando la fecha y el monto de cada uno. Es una interfaz de consulta, por lo que su única acción es permitir al usuario revisar la información y luego salir con el botón "Cerrar".

## Historial de Pagos

**Cliente:** Maria Sarabia

**Fecha Inicio:** 2025-07-31

**Total Credito:** \$853.13

**Saldo Pendiente:** \$639.85

# Cuota	Fecha	Monto Pagado
1	2025-07-31	\$213.28

Cerrar

## **Archivos del programa**

<https://github.com/karely0205/gestionboutique>