# Documento de Diseño

SALESFORCE.COM PARA LA GESTIÓN DEL DEPARTAMENTO DE VENTAS DE CLOVER INTERNACIONAL – DIGITALIZACIÓN Y ARCHIVO



### **PROYECTO**

### Automatización de la Gestión Comercial de Clover – Digitalización Y Archivo

Mediante el presente sometemos a revisión y aprobación el contenido de este documento, el cual deberá ser firmado por ambas partes, certificando así la conformidad con el contenido propuesto por parte de la compañía ICO Group C.A. El contenido aquí aprobado será utilizado para el desarrollo de futuras etapas del proyecto.

DETALLES DEL PROYEC	DETALLES DEL PROYECTO				
Cliente:	Clover Internacional C.A.				
Descripción:	Automatización de Gestión Comercial de Clover – Digitalización y Archivo				
Oferta Comercial Nº:	OFT-2012-05-0629-0				
DETALLES DEL DOCUM	ENTO				
Documento N°:	13-0629		Fecha d	de entrega:	02/07/2013
Descripción:	Documento de Diseño		Fecha d	de aprobación:	
Versión N°:	5.0				
CONTROL DE VERSION	ES				
Revisión Nº	Fecha	Responsa	able	De	escripción
1	03/07/2013	Modificaciones en permiso ventas. Rebeca Meléndez Horas de transmisión. Añadir aprobación de visita zonas involucradas con la cue		visita de ejecutivos de las n la cuenta.	
2	04/07/2013	Rebeca Mel	éndez	Documento, modifica Rebeca Meléndez. Modificar nombre y o Regla de validación social Cambio de nombre d Estado a Región Cambio de valores de Agregar códigos de Oportunidades, Cuen Campos Organizacio distribución, sector oportunidad Cerrada	para bloquear RIF y Razón e Región a Dist. Nielsen y de e organización de ventas Sector, Canal y Oficina a atas por pagar y Facturas. ón de venta, canal de y oficina obligatorios para Ganada también dependerá de la

3	09/07/2013	Rebeca Meléndez	Cambiar nombre de Clover Internacional C.A. para las firmas.  Agregar permiso de gestionar paneles dinámicos Eliminar Dist. Nielsen de objeto Direcciones  El canal de distribución aplica para todos los sectores
4	12/07/2013	Rebeca Meléndez	Agregar como "requerido" correo electrónico y teléfono en Clientes Nuevos Agregar como "requerido" fecha de caducidad

APROBACIONES	
Por parte de ICO Group C.A.	Por parte de ICO Group C.A.
 Alicia Hunck	
Coordinador de Proyecto	Luisa Benitez Gerente de Proyectos
Por parte de Clover Internacional C.A.	Por parte de Clover Internacional C.A.
Ambar Zavarce  VP de Archivo y Digitalización	María Garcia Coordinador de proyecto
Por parte de Clover Internacional C.A.	
Rebeca Meléndez	

ICO Group C.A., Av. Francisco de Miranda Torre Parque Cristal Este. Piso 13 Oficina 13-8 Los Palos Grandes. Tel +58(212) 283.42.60, Fax +58(212) 284.22.34. Caracas Venezuela.

ICO Group, C.A. ©2011 Todos los derechos reservados.

www.icogroup.com

Caracas, Venezuela. 12 de julio de 2013



# CONTENIDO

INTRODUCCION	8
DETALLE	9
PERFIL DE LA COMPAÑÍA	o
FUNCIONES DE LA ORGANIZACIÓN	
FUNCIONES DE LA ORGANIZACION	
CONTROLES DE SEGURIDAD	
CONFIGURACIÓN DE COLABORACIÓN	11
REGLAS DE COLABORACIÓN CUENTAS	11
REGLAS DE COLABORACIÓN DIRECCIONES	
PERFILES Y PERMISOS POR PERFIL	14
- Administrador del Sistema	14
- Gerente de Ventas	
- Jefe de Comercialización y Operaciones	20
- Ejecutivo de Ventas	23
POLÍTICAS DE CONTRASEÑA Y SESIÓN	
CONFIGURACIÓN DE OBJETOS	
Cuentas	
Formatos de página	
Campos	
Valores campos Lista de Selección	
Campos fórmula	
Listas Relacionadas	
Formatos de búsqueda	
Reglas de validación	
Reglas de flujo de trabajo	
Direcciones	
Formatos de página	
Campos	
Valores campos Lista de Selección	33
Campos fórmula	34
Reglas de validación	34
Contactos	35
Campos	35
Valores campos Lista de Selección	36
Listas Relacionadas	36
Reglas de validación	36
Reglas de flujo de trabajo	36
Cuentas por cobrar	37
Campos	

Valores campos Lista de Selección	
Reglas de flujo de trabajo	
Clientes nuevos (Candidatos)	
Campos	
Valores campos Lista de Selección	
Listas Relacionadas	
Reglas de validación	
Regla de asignación	
Oportunidades	
Formatos de Página	
Campos	42
Listas Relacionadas	
Valores campos Lista de Selección	
Reglas de validación	44
Reglas de flujo de trabajo	44
Cotizaciones (Presupuestos)	46
Campos	46
Listas Relacionadas	47
Productos	48
Campos	48
Listas de precios	48
Visitas	49
Campos	49
Listas Relacionadas	50
Valores campos Lista de Selección	50
Reglas de validación	50
Reglas de flujo de trabajo	50
* Direcciones de correo electrónico según oficina de ejecutivo de venta	51
Actividades	
Campos	52
Valores campos Lista de Selección	53
Usuarios	54
Campos*	
TEGRACIÓN SALESFORCE-SAP	55
Cuentas	55
Contactos	55
Cuentas por cobrar	55
Oportunidades	55
Productos – Listas de precio	55
PORTES	56
,	
APÉNDICE	
Plantilla de notificación de vencimiento de contrato a vendedor	
Plantilla de notificación de cumpleaños de contacto	
Plantilla de notificación de asignación de candidatos	
Plantilla de correo electrónico para presentación de servicio I	60

Plantilla de correo electrónico para presentación de servicio II	62
Plantilla de correo electrónico para aprobación del cliente	
Formato base de cotización	65
Lista de países	66
Fórmula código de países	67

## INTRODUCCIÓN

El presente documento detalla el diseño para la implementación de Salesforce.com en Clover Group International, de acuerdo al alcance presentado durante la fase inicial del proyecto.

El mismo define los requerimientos recopilados, el proceso sugerido y los flujos de trabajo propuestos, objetos base, objetos personalizados, informes, paneles de control, perfiles y funciones de los usuarios.

En función de las definiciones de diseño aquí presentadas, y posteriormente aprobadas, se configurará la instancia de Salesforce.com para disfrute final de los usuarios.

## DETALLE

#### PERFIL DE LA COMPAÑÍA

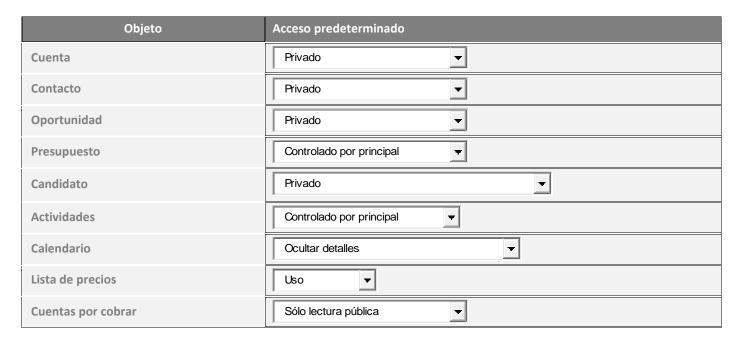
INFORMACIÓN DE LA COMPAÑIA	
Nombre de la organización	Clover Internacional C.A.
Contacto principal	Ambar Zavarce
División	Logística
Dirección	Av Luis Ernesto Branger, Edificio complejo Clover Piso PB, Local complejo
Direction	Clover, Zona Industrial Norte Valencia
Teléfono	+58 0212- 903-1300
Idioma predeterminado	Español
Zona horaria predeterminada	(GMT-4:30) Hora de Venezuela (América/Caracas)
Configuración regional predeterminada	Español (Venezuela)
Configuración regional de divisa	Español (Venezuela)
Mes de Inicio del año fiscal	Enero
Edición Salesforce	EE
HORARIO DE OFICINA Y FESTIVIDADES	
Horario de oficina	8:00am a 10:00pm de Lunes a Domingo

#### **FUNCIONES DE LA ORGANIZACIÓN**



#### **CONTROLES DE SEGURIDAD**

#### CONFIGURACIÓN DE COLABORACIÓN



#### **REGLAS DE COLABORACIÓN CUENTAS**

Criterios	En colaboración con	Acceso	Contacto Oportunidad Caso	
		Lectura/escritura ▼	Sólo lectura	<u> </u>
Cuenta: Valencia = True	Usuario: Oficina = Valencia	Lectura/escritura ▼	Privado Privado	<u> </u>
			Sólo lectura	
Cuenta: Caracas = True	Usuario: Oficina = Caracas	Lectura/escritura ▼	Privado Privado	_
			Sólo lectura	<u> </u>
Cuenta: Barcelona = True	Usuario: Oficina = Barcelona	Lectura/escritura ▼	Privado	Ŧ
			Privado	<u>-</u>
Cuenta: Maracaibo = True	Usuario: Oficina = Maracaibo	Lectura/escritura	Sólo lectura  Privado	<u>*</u>
			Privado	<u>-</u>
		Lectura/escritura	Sólo lectura	<u> </u>
Cuenta: Maiquetía= True	Usuario: Oficina = Maiquetía		Privado	4
			Privado	_

			Sólo lectura	_
Cuenta: Pto. Ordaz= True	Usuario: Oficina = Pto. Ordaz	Lectura/escritura   ▼	Privado	<b>-</b>
			Privado	•
Cuenta Can Antonia	Hayaria, Oficina - San		Sólo lectura	
Cuenta: San Antonio= True	Usuario: Oficina = San Antonio	Lectura/escritura ▼	Privado	<u> </u>
			Privado	+
Cuenta: Pto. Cabello=	Usuario: Oficina = Pto.		Sólo lectura	<u> </u>
True	Cabello	Lectura/escritura ▼	Privado	
			Privado	
			Sólo lectura	<u> </u>
Cuenta: Maturín= True	Usuario: Oficina = Maturín	Lectura/escritura ▼	Privado	
			Privado	_
	Usuario: Oficina = Guanta		Sólo lectura	<u> </u>
Cuenta: Guanta= True		Lectura/escritura 🔻	Privado	_
			Privado	<u> </u>
Cuenta: Barquisimeto=	Usuario: Oficina =		Sólo lectura	<u> </u>
True	Barquisimeto	Lectura/escritura ▼	Privado	<u> </u>
			Privado	<b>-</b>
			Sólo lectura	<u> </u>
Cuenta: Cumaná= True	Usuario: Oficina = Cumaná	Lectura/escritura	Privado	<u> </u>
			Privado	_
			Sólo lectura	
Cuenta: Güiria = True	Usuario: Oficina = Güiria	Lectura/escritura ▼	Privado	<u>-</u>
			Privado	<b>•</b>

#### **REGLAS DE COLABORACIÓN DIRECCIONES**

Criterios	En colaboración con	Acceso	
Cuenta: Valencia = True	Usuario: Oficina = Valencia	Sólo lectura	
Cuenta: Caracas = True	Usuario: Oficina = Caracas	Sólo lectura   ▼	
Cuenta: Barcelona = True	Usuario: Oficina = Barcelona	Sólo lectura	
Cuenta: Maracaibo = True	Usuario: Oficina = Maracaibo	Sólo lectura	
Cuenta: Maiquetía= True	Usuario: Oficina = Maiquetía	Sólo lectura	

Cuenta: Pto. Ordaz= True	Usuario: Oficina = Pto. Ordaz	Sólo lectura
Cuenta: San Antonio=	Usuario: Oficina = San	Sólo lectura 🔻
True	Antonio	
Cuenta: Pto. Cabello=	Usuario: Oficina = Pto.	Sólo lectura 🔻
True	Cabello	
Cuenta: Maturín= True	Usuario: Oficina = Maturín	Sólo lectura
Cuenta: Guanta= True	Usuario: Oficina = Guanta	Sólo lectura
Cuenta: Barquisimeto=	Usuario: Oficina =	Sólo lectura 🔻
True	Barquisimeto	_
Cuenta: Cumaná= True	Usuario: Oficina = Cumaná	Sólo lectura
Cuenta: Güiria = True	Usuario: Oficina = Güiria	Sólo lectura

#### **PERFILES Y PERMISOS POR PERFIL**

#### - Administrador del Sistema

	Acceso básico			Administración de datos		
Objeto	Leer	Crear	Modificar	Eliminar	Ver todos	Modificar todos
Contactos	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Cuentas	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Documentos	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Presupuestos	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Listas de Precios	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Oportunidades	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Productos	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Direcciones	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Cuentas por cobrar	✓	✓	✓	✓	✓	✓

Permisos administrativos			
API activada	✓	Gestionar Salesforce Knowledge	~
Autor de Apex	~	Gestionar sinónimos	~
Correo electrónico masivo	•	Gestionar tipos de informes personalizados	V
Crear y cargar conjuntos de cambios	~	Gestionar usuarios	~
Crear y poseer nuevos grupos de Chatter	•	Gestionar vacaciones de horas comerciales	V
Eliminación masiva de API	~	Gestionar vistas de lista pública	~
Enviar mensajes salientes	V	Implementar conjuntos de cambios	V
Exportar datos semanalmente	~	Invitar clientes a Chatter	~
Gestionar categorías		La contraseña no caduca nunca	
Gestionar categorías de datos	~	Moderar Chatter	~
Gestionar centro de llamadas	~	Modificar campos de sólo lectura	~
Gestionar configuraciones de cliente de correo electrónico	~	Modificar plantillas en formato HTML	V
Gestionar configuraciones de Mobile	~	Modificar todos los datos	~
Gestionar documentos públicos	~	Paneles de programación	~
Gestionar el Salesforce CRM Content	V	Personalizar aplicación	<b>V</b>
Gestionar facturación	~	Programar informes	~
Gestionar Importar/Exportar artículo de conocimiento	~	Restablecer contraseñas de usuarios y Desbloquear usuarios	V

Gestionar informes públicos	~	Solicitudes de IP restringida	•
Gestionar instantáneas analíticas	<b>\</b>	Sólo usuario para API	•
Gestionar integraciones de datos	<b>\</b>	Transferir registro	>
Gestionar licencias de paquete	~	Usuario interno de Chatter	~
Gestionar membretes	>	Utilizar asistentes de reasignación de equipos	
Gestionar mensajes de Chatter	>	Ver categorías de datos	~
Gestionar paneles	•	Ver parámetros y configuración	~
Gestionar paneles dinámicos	V	Ver todos los datos.	~
Gestionar plantillas públicas		Gestionar proveedor de autorización	

Permisos de usuario generales					
Activar contratos	•	Gestionar candidatos	<		
Aprobar contratos	V	Gestionar casos	<b>&gt;</b>		
Cargar paquetes de AppExchange	~	Gestionar Force.com Flow	<b>V</b>		
Conectar organización a Núcleo de entorno	V	Gestionar permisos de contenido	V		
Convertir candidatos	V	Gestionar portal de autoservicio	~		
Correo electrónico masivo	~	Gestionar propiedades de contenido	~		
Crear Bibliotecas	•	Gestionar soluciones publicadas	•		
Crear paquetes de AppExchange	V	Gestionar tipos de contenido	~		
Crear y compartir vínculos en archivos de Chatter	V	Importar candidatos			
Crear y personalizar informes	•	Importar contactos personales	<		
Descargar paquetes de AppExchange	V	Importar soluciones	~		
Distribuir archivos cargados y contenido personal	V	Insertar valores de campo del sistema para noticias en tiempo real de Chatter	•		
Ejecutar flujos	•	Modificaciones masivas desde listas	<u>&lt;</u>		
Ejecutar informes	~	Modificar comentarios de casos	<b>V</b>		
Eliminar contratos activados	V	Modificar eventos	•		
Enviar correo electrónico	V	Modificar precio de ventas de productos de oportunidades	•		
Enviar solicitudes Stay-in-Touch	•	Modificar tareas	<u>&lt;</u>		
Exportar informes	~	Modificar usuarios de autoservicio			

Ficha Conocimiento	>	Mostrar Personalizar barra lateral en todas las páginas	
Generador de informes	>	Transferir candidatos	>
Generador de paneles mediante arrastrar y colocar	•	Transferir casos	>
Gestionar acceso remoto	>	Ver datos cifrados	>
Gestionar Artículos	•	Ver los paneles de Mi Equipo	<b>\</b>

#### - Gerente de Ventas

	Acceso básico				Administra	ción de datos
Objeto	Leer	Crear	Modificar	Eliminar	Ver todos	Modificar todos
Contactos	✓	✓	✓			
Cuentas	✓	✓	✓			
Documentos	✓	✓	✓	✓		
Presupuestos	✓	✓	✓			
Listas de Precios	✓					
Oportunidades	✓	✓	✓	✓		
Productos	✓	✓				
Direcciones	✓	✓	✓			
Cuentas por cobrar	✓					

Permisos administrativos			
API activada	>	Gestionar Salesforce Knowledge	<b>&gt;</b>
Autor de Apex	~	Gestionar sinónimos	
Correo electrónico masivo	V	Gestionar tipos de informes personalizados	V
Crear y cargar conjuntos de cambios	>	Gestionar usuarios	~
Crear y poseer nuevos grupos de Chatter	V	Gestionar vacaciones de horas comerciales	~
Eliminación masiva de API	>	Gestionar vistas de lista pública	~
Enviar mensajes salientes	~	Implementar conjuntos de cambios	~
Exportar datos semanalmente	V	Invitar clientes a Chatter	~
Gestionar categorías		La contraseña no caduca nunca	
Gestionar categorías de datos	~	Moderar Chatter	~
Gestionar centro de llamadas	~	Modificar campos de sólo lectura	~
Gestionar configuraciones de cliente de correo electrónico	V	Modificar plantillas en formato HTML	V
Gestionar configuraciones de Mobile	~	Modificar todos los datos	~
Gestionar documentos públicos	~	Paneles de programación	~
Gestionar el Salesforce CRM Content	V	Personalizar aplicación	V
Gestionar facturación	~	Programar informes	~
Gestionar Importar/Exportar artículo de conocimiento	V	Restablecer contraseñas de usuarios y Desbloquear usuarios	V
Gestionar informes públicos	~	Solicitudes de IP restringida	~

Gestionar instantáneas analíticas	~	Sólo usuario para API	~
Gestionar integraciones de datos	<	Transferir registro	>
Gestionar licencias de paquete	~	Usuario interno de Chatter	~
Gestionar membretes	~	Utilizar asistentes de reasignación de equipos	
Gestionar mensajes de Chatter	~	Ver categorías de datos	<b>\</b>
Gestionar paneles	•	Ver parámetros y configuración	<b>V</b>
Gestionar paneles dinámicos		Ver todos los datos.	<b>\</b>
Gestionar plantillas públicas		Gestionar proveedor de autorización	

Permisos de usuario generales					
Activar contratos	<	Gestionar candidatos	<u>&lt;</u>		
Aprobar contratos	V	Gestionar casos	<u>&lt;</u>		
Cargar paquetes de AppExchange	<b>V</b>	Gestionar Force.com Flow	~		
Conectar organización a Núcleo de entorno	Y	Gestionar permisos de contenido	>		
Convertir candidatos	<	Gestionar portal de autoservicio	<b>(</b>		
Correo electrónico masivo	~	Gestionar propiedades de contenido	~		
Crear Bibliotecas	•	Gestionar soluciones publicadas	>		
Crear paquetes de AppExchange	~	Gestionar tipos de contenido	~		
Crear y compartir vínculos en archivos de Chatter	V	Importar candidatos			
Crear y personalizar informes	<u>&lt;</u>	Importar contactos personales	<b>(</b>		
Descargar paquetes de AppExchange	~	Importar soluciones	~		
Distribuir archivos cargados y contenido personal	V	Insertar valores de campo del sistema para noticias en tiempo real de Chatter	>		
Ejecutar flujos	<	Modificaciones masivas desde listas	<u>&lt;</u>		
Ejecutar informes	~	Modificar comentarios de casos	~		
Eliminar contratos activados	<u>\</u>	Modificar eventos	<b>&gt;</b>		
Enviar correo electrónico	V	Modificar precio de ventas de productos de oportunidades	Y		
Enviar solicitudes Stay-in-Touch	~	Modificar tareas	~		
Exportar informes	•	Modificar usuarios de autoservicio			

Ficha Conocimiento	>	Mostrar Personalizar barra lateral en todas las páginas	
Generador de informes	>	Transferir candidatos	•
Generador de paneles mediante arrastrar y colocar	•	Transferir casos	<b>V</b>
Gestionar acceso remoto	<	Ver datos cifrados	•
Gestionar Artículos	•	Ver los paneles de Mi Equipo	~

#### - Jefe de Comercialización y Operaciones

	Acceso básico				Administra	ción de datos
Objeto	Leer	Crear	Modificar	Eliminar	Ver todos	Modificar todos
Contactos	✓	✓	✓			
Cuentas	✓	✓	✓			
Documentos	✓	✓	✓	✓		
Presupuestos	✓	✓	✓			
Listas de Precios	✓					
Oportunidades	✓	✓	✓			
Productos	✓					
Direcciones	✓	✓	✓			
Cuentas por cobrar	✓					

Permisos administrativos			
API activada	✓	Gestionar Salesforce Knowledge	
Autor de Apex		Gestionar sinónimos	
Correo electrónico masivo	V	Gestionar tipos de informes personalizados	V
Crear y cargar conjuntos de cambios		Gestionar usuarios	
Crear y poseer nuevos grupos de Chatter	V	Gestionar vacaciones de horas comerciales	
Eliminación masiva de API		Gestionar vistas de lista pública	
Enviar mensajes salientes	V	Implementar conjuntos de cambios	
Exportar datos semanalmente		Invitar clientes a Chatter	V
Gestionar categorías		La contraseña no caduca nunca	
Gestionar categorías de datos		Moderar Chatter	
Gestionar centro de llamadas		Modificar campos de sólo lectura	
Gestionar configuraciones de cliente de correo electrónico		Modificar plantillas en formato HTML	
Gestionar configuraciones de Mobile		Modificar todos los datos	
Gestionar documentos públicos		Paneles de programación	
Gestionar el Salesforce CRM Content		Personalizar aplicación	
Gestionar facturación		Programar informes	~
Gestionar Importar/Exportar artículo de conocimiento		Restablecer contraseñas de usuarios y Desbloquear usuarios	
Gestionar informes públicos	~	Solicitudes de IP restringida	

Gestionar instantáneas analíticas	~	Sólo usuario para API	
Gestionar integraciones de datos		Transferir registro	•
Gestionar licencias de paquete		Usuario interno de Chatter	<b>\</b>
Gestionar membretes		Utilizar asistentes de reasignación de equipos	
Gestionar mensajes de Chatter		Ver categorías de datos	
Gestionar paneles	~	Ver parámetros y configuración	
Gestionar paneles dinámicos		Ver todos los datos.	
Gestionar plantillas públicas		Gestionar proveedor de autorización	
Permisos de usuario generales			
Activar contratos		Gestionar candidatos	<u>&lt;</u>
Aprobar contratos		Gestionar casos	
Cargar paquetes de AppExchange	V	Gestionar Force.com Flow	
Conectar organización a Núcleo de entorno		Gestionar permisos de contenido	
Convertir candidatos	~	Gestionar portal de autoservicio	
Correo electrónico masivo	~	Gestionar propiedades de contenido	
Crear Bibliotecas	V	Gestionar soluciones publicadas	>
Crear paquetes de AppExchange		Gestionar tipos de contenido	•
Crear y compartir vínculos en archivos de Chatter	~	Importar candidatos	
Crear y personalizar informes	~	Importar contactos personales	<u>&lt;</u>
Descargar paquetes de AppExchange		Importar soluciones	
Distribuir archivos cargados y contenido personal		Insertar valores de campo del sistema para noticias en tiempo real de Chatter	>
Ejecutar flujos		Modificaciones masivas desde listas	
Ejecutar informes	~	Modificar comentarios de casos	
Eliminar contratos activados		Modificar eventos	<b>&gt;</b>
Enviar correo electrónico	~	Modificar precio de ventas de productos de oportunidades	
Enviar solicitudes Stay-in-Touch	V	Modificar tareas	<b>V</b>
Exportar informes	V	Modificar usuarios de autoservicio	

Ficha Conocimiento	•	Mostrar Personalizar barra lateral en todas las páginas	
Generador de informes	>	Transferir candidatos	>
Generador de paneles mediante arrastrar y colocar	>	Transferir casos	
Gestionar acceso remoto	>	Ver datos cifrados	>
Gestionar Artículos		Ver los paneles de Mi Equipo	<b>\\</b>

### - Ejecutivo de Ventas

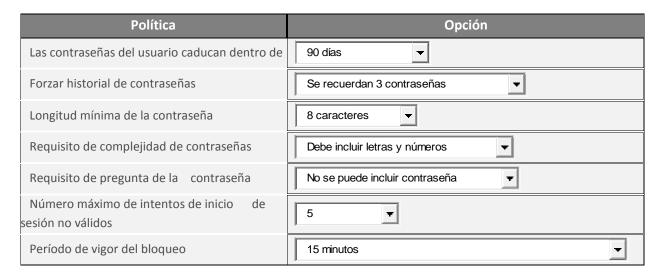
	Acceso básico			Administra	ción de datos	
Objeto	Leer	Crear	Modificar	Eliminar	Ver todos	Modificar todos
Contactos	✓	✓	✓			
Cuentas	✓	✓	✓			
Documentos	✓	✓	✓	✓		
Presupuestos	✓	✓	✓			
Listas de Precios	✓					
Oportunidades	✓	✓	✓			
Productos	✓					
Direcciones	✓	✓	✓			
Cuentas por cobrar	✓					

Permisos administrativos			
API activada	~	Gestionar Salesforce Knowledge	
Autor de Apex		Gestionar sinónimos	
Correo electrónico masivo	V	Gestionar tipos de informes personalizados	
Crear y cargar conjuntos de cambios		Gestionar usuarios	
Crear y poseer nuevos grupos de Chatter	V	Gestionar vacaciones de horas comerciales	
Eliminación masiva de API		Gestionar vistas de lista pública	
Enviar mensajes salientes	V	Implementar conjuntos de cambios	
Exportar datos semanalmente		Invitar clientes a Chatter	~
Gestionar categorías		La contraseña no caduca nunca	
Gestionar categorías de datos		Moderar Chatter	
Gestionar centro de llamadas		Modificar campos de sólo lectura	
Gestionar configuraciones de cliente de correo electrónico		Modificar plantillas en formato HTML	
Gestionar configuraciones de Mobile		Modificar todos los datos	
Gestionar documentos públicos		Paneles de programación	
Gestionar el Salesforce CRM Content		Personalizar aplicación	
Gestionar facturación		Programar informes	
Gestionar Importar/Exportar artículo de conocimiento		Restablecer contraseñas de usuarios y Desbloquear usuarios	
Gestionar informes públicos		Solicitudes de IP restringida	

Gestionar instantáneas analíticas	•	Sólo usuario para API	
Gestionar integraciones de datos		Transferir registro	>
Gestionar licencias de paquete		Usuario interno de Chatter	~
Gestionar membretes		Utilizar asistentes de reasignación de equipos	
Gestionar mensajes de Chatter		Ver categorías de datos	
Gestionar paneles	•	Ver parámetros y configuración	
Gestionar paneles dinámicos		Ver todos los datos.	
Gestionar plantillas públicas		Gestionar proveedor de autorización	
	•		•
Permisos de usuario generales			
Activar contratos		Gestionar candidatos	<u>&lt;</u>
Aprobar contratos		Gestionar casos	
Cargar paquetes de AppExchange	V	Gestionar Force.com Flow	
Conectar organización a Núcleo de entorno		Gestionar permisos de contenido	
Convertir candidatos	~	Gestionar portal de autoservicio	
Correo electrónico masivo	V	Gestionar propiedades de contenido	
Crear Bibliotecas	>	Gestionar soluciones publicadas	
Crear paquetes de AppExchange		Gestionar tipos de contenido	
Crear y compartir vínculos en archivos de Chatter	<b>&gt;</b>	Importar candidatos	>
Crear y personalizar informes	•	Importar contactos personales	<b>V</b>
Descargar paquetes de AppExchange		Importar soluciones	
Distribuir archivos cargados y contenido personal		Insertar valores de campo del sistema para noticias en tiempo real de Chatter	<b>&gt;</b>
Ejecutar flujos		Modificaciones masivas desde listas	
Ejecutar informes	V	Modificar comentarios de casos	
Eliminar contratos activados		Modificar eventos	
Enviar correo electrónico	<b>V</b>	Modificar precio de ventas de productos de oportunidades	
Enviar solicitudes Stay-in-Touch	V	Modificar tareas	•
Exportar informes	V	Modificar usuarios de autoservicio	

Ficha Conocimiento		Mostrar Personalizar barra lateral en todas las páginas	
Generador de informes	>	Transferir candidatos	>
Generador de paneles mediante arrastrar y colocar	>	Transferir casos	
Gestionar acceso remoto	<b>\</b>	Ver datos cifrados	•
Gestionar Artículos		Ver los paneles de Mi Equipo	

#### **POLÍTICAS DE CONTRASEÑA Y SESIÓN**



#### **CONFIGURACIÓN DE OBJETOS**

#### Cuentas

#### Formatos de página

Código Formato	Formato de Pagina	Descripción
FC01 Cuentas de Archivo y Digitalización		Formato de cuentas a visualizar por usuarios finales de
		Archivo y Digitalización.
FC02 Cuentas de Archivo y Digitalización Admin		Formato de cuentas a visualizar por usuarios
FCUZ	Cuentas de Archivo y Digitalización Admin	administradores

#### Campos

Nombre del Campo	Tipo de Dato	Requerido	Solo Lectura	Mapeado en SAP	Seguimiento del historial	Formatos de Página
Nombre de la sección: Informació	on del Cliente (Visible so	lo en modo mo	dificación)			
Propietario de la Cuenta	Búsqueda(Usuario)		<b>✓</b>		✓	FC01/ FC02
Número de deudor*	Número(10)			<b>√</b>		FC01/ FC02
Fecha actualización número de	Fecha/hora					FC02
deudor	Теспа/пога					1 CO2
Cuenta bloqueada	Casilla		<b>√</b>	✓		FC01/ FC02
Cuenta existente en SAP	Casilla		<b>✓</b>			FC01/ FC02
Razón Social	Nombre	✓		<b>√</b>		FC01/ FC02
RIF	Texto(40)	✓		✓		FC01/ FC02
Modelo de negocio empresarial	Texto(100)	✓		<b>√</b>	✓	FC01/ FC02
Nombre de la sección: Informació	ón de contacto principal	•				
Teléfono	Teléfono	✓		<b>√</b>		FC01/ FC02
Otro teléfono	Teléfono			<b>√</b>		FC01/ FC02
Fax	Teléfono			<b>√</b>		FC01/ FC02
Cuenta de correo referencia	Correo electrónico			<b>√</b>		FC01/ FC02
Página web	Website			<b>√</b>		FC01/ FC02
Nombre de la sección: Informació	ón de dirección jurídica					
Moneda	Lista de selección	✓		<b>√</b>	✓	FC01/ FC02
Código Moneda	Fórmula		✓	✓		FC02
País transporte	Lista de selección	✓			✓	FC01/ FC02
Código País Transporte	Fórmula		✓	<b>√</b>		FC02
País	Lista de selección	✓			✓	FC01/ FC02
Código País	Fórmula		✓	✓		FC02
Dist. Nielsen	Lista de selección	✓				FC01/ FC02
Código Dist. Nielsen	Fórmula		✓	✓		FC02
Región	Lista de selección	✓			✓	FC01/ FC02
Código Región	Fórmula		✓	<b>√</b>		FC02
Código postal	Texto(10)	✓		✓	✓	FC01/ FC02
Ciudad	Texto(80)			<b>√</b>	<b>√</b>	FC01/ FC02
Municipio	Texto(80)			✓	✓	FC01/ FC02

Población	Texto(80)			<b>✓</b>	✓	FC01/ FC02
Referencia	Texto(80)			<b>√</b>	✓	FC01/ FC02
Urbanización	Texto(80)			<b>√</b>	✓	FC01/ FC02
Avenida	Texto(80)			<b>√</b>	✓	FC01/ FC02
Calle	Texto(80)			<b>√</b>	✓	FC01/ FC02
Nombre de la sección: Oficinas Clo	over de la Cliente					
Valencia	Casilla					FC01/ FC02
Caracas	Casilla					FC01/ FC02
Barcelona	Casilla					FC01/ FC02
Maracaibo	Casilla					FC01/ FC02
Maiquetía	Casilla					FC01/ FC02
Pto. Ordaz	Casilla					FC01/ FC02
San Antonio	Casilla					FC01/ FC02
Pto. Cabello	Casilla					FC01/ FC02
Maturín	Casilla					FC01/ FC02
Guanta	Casilla					FC01/ FC02
Barquisimeto	Casilla					FC01/ FC02
Cumaná	Casilla					FC01/ FC02
Güiria	Casilla					FC01/ FC02
Nombre de la sección: Sectores			1			
Sector Carga	Casilla					FC02
Sector Aduana	Casilla					FC02
Sector Almacenes	Casilla					FC02
Sector Mudanzas	Casilla					FC02
Sector Transporte	Casilla					FC02
Sector Archivos	Casilla					FC02
Canal de distribución Nacional	Casilla					FC02
Canal de distribución Importación	Casilla					FC02
Canal de distribución Exportación	Casilla					FC02
Código sector	Fórmula		<b>√</b>	<b>√</b>		FC02
Código Canal de distribución	Fórmula		<b>✓</b>	<b>✓</b>		FC02
Nombre de la sección: Informació	n Adicional					
Organización de ventas	Lista de selección	✓			✓	FC01/ FC02
Código Organización de ventas	Fórmula			<b>√</b>		FC02
Ramo	Lista de selección	✓			✓	FC01/ FC02
Código Ramo	Fórmula			✓		FC02
Clase de cliente	Lista de selección	✓			✓	FC01/ FC02
Código Clase de cliente	Fórmula			✓		FC02
Nombre de la sección: Informació	n Servicios					
Fecha de inicio del servicio	Fecha					FC01/ FC02
Fecha de vencimiento del	Fecha					FC01/ FC02
contrato	i ceria					1 001/ 1 002
Fecha último envío de notificación	Fecha/Hora					FC01/ FC02
al vendedor	. 555, 11514					. 301, 1002

Nombre de la sección: Ejecutivos r	esponsables de la cue	nta			
Ejecutivo de ventas 1	Buscar(Usuario)				FC01/ FC02
Ejecutivo de ventas 2	Buscar(Usuario)				FC01/ FC02
Ejecutivo de ventas 3	Buscar(Usuario)				FC01/ FC02
Ejecutivo de ventas 4	Buscar(Usuario)				FC01/ FC02
Ejecutivo de ventas 5	Buscar(Usuario)				FC01/ FC02
Ejecutivo de ventas 6	Buscar(Usuario)				FC01/ FC02
Nombre de la sección: Información	n del Sistema				
Fecha solicitud número de deudor	Fecha/hora		✓		FC01/ FC02
Tiempo de creación número de deudor	Fórmula		<b>√</b>		FC01/ FC02
Fecha de actualización SF	Fecha		✓	<b>√</b>	FC02
Creado por	Sistema		<b>√</b>		FC01/ FC02
Última modificación por	Sistema		✓		FC01/ FC02

<sup>\*</sup> Número de deudor: identificador único de las cuentas utilizado para la comunicación entre Salesforce y SAP.

#### Valores campos Lista de Selección

Nombre del Campo	Valores					
	Amazonas, Anzoátegui, Apure, Barinas, Bolívar, Carabobo, Caracas, Cojedes, Delta					
Región	Amacuro, Distrito Federal, Falcón, Guárico, Guanta, La Guaira, Lara, Mérida, Miranda,					
Region	Monagas, Nueva Esparta, Portuguesa, Puerto Cabello, Puerto Ordaz, Sucre, Táchira,					
	Trujillo, Vargas, Yaracuy, Zulia.					
Dist. Nielsen	Centro, Centro-Oriente, Oriente, Centro-Occidente, Occidente, Extrajeros					
País	Ver lista en apéndices					
País transporte	Ver lista en apéndices					
Moneda	Todas las monedas					
Canal de distribución	Servicio Nacional, Servicio Importación, Servicio Exportación					
Organización de ventas	1000 Org. de Vta CLOVER, 4000 con descripción sociedad					
	N3 - Uso Industrial, N1 - Mayorista, N2 - Minorista, N4 - Usuario Final, Servicios,					
Ramo	Transporte, Comerciante, Naturales, Gubernamental, Banca Comercial, Diplomáticos,					
	Agente de Mudanzas, Compañía de Seguros, Almacenadoras					
	Clase A, Clase B, Automotriz, Alimentos, Telecomunicaciones, Tecnología, Farmacéuticos,					
	Industria Petrolera, Empresas de Ing., Maquinarias/Equipos, Operad/Refinad/Mejor,					
Clase de cliente	Químicos, Empresas Básicas, Empresas de Construc., Cosméticos, Textiles, Empresas de					
	Servicio, Metalúrgica, Carga, Mudanza, Almacén, Transportista, Empleado, Vendedor,					
	Relacionado, Comercial					

#### Campos fórmula

Nombre del Campo	Fórmula
Código Región	Si Estado= Amazonas, Código Estado= AMA. Si Estado= Anzoategui, Código Estado= ANZ.

	Si Estado= Apure, Código Estado= APU. Si Estado= Aragua, Código Estado= ARA. Si
	Estado= Barinas, Código Estado= BAR. Si Estado= Bolívar, Código Estado= BOL. Si Estado=
	Carabobo, Código Estado= CAR. Si Estado= Caracas, Código Estado= CCS. Si Estado=
	Cojedes, Código Estado= COJ. Si Estado= Delta Amacuro, Código Estado= DA. Si Estado=
	Distrito Federal, Código Estado DF. Si Estado Falcon, Código Estado FAL. Si Estado
	Guarico, Código Estado= GUA. Si Estado= GUANTA, Código Estado= GUT. Si Estado= LA
	GUAIRA, Código Estado= LAG. Si Estado= LAR. Si
	Código Estado= MER. Si Estado= Miranda, Código Estado= MIR Si Estado= Nueva
	Esparta, Código Estado= NE. Si Estado= Portuguesa, Código Estado= POR. Si Estado=
	PUERTO CABELLO, Código Estado= PTC. Si Estado= PTO ORDAZ, Código Estado= PTO. Si
	Estado= Sucre, Código Estado= SUC. Si Estado= Tachira, Código Estado= TAC. Si Estado=
	Trujillo, Código Estado= TRU. Si Estado= Vargas, Código Estado= VAR. Si Estado= Yaracuy,
	Código Estado= YAR. Si Estado= Zulia, Código Estado= ZUL.
	Si Región= Centro, Código de Región= 1. Si Región= Centro-Oriente, Código de Región= 2.
Código Dist. Nielsen	Si Región= Oriente, Código de Región= 3. Si Región= Centro-Occidente, Código de
Godigo Bisti Meiseri	Región= 4. Si Región= Occidente, Código de Región= 5. Si Región= Extranjeros, Código de
	Región= 6.
Código País	Ver fórmula en apéndices
Código País transporte	Ver fórmula en apéndices
Código Moneda	Asignación de código de moneda de tres dígitos correspondiente.
	Si Canal de distribución= Servicio Nacional, Código Canal de distribución=10. Si Canal de
Código Canal de distribución	distribución= Servicio Importación, Código Canal de distribución= 20, Si Canal de
	distribución= Servicio Exportación, Código Canal de distribución= 30.
	Si Organización de Venta= 1000 Org. de Vta CLOVER, Código Organización de Venta=
Código Organización de Venta	1000. Si Organización de Venta= 4000 con descripción sociedad, Código Organización de
Codigo Organización de Venta	Venta= 4000.
	Si Ramo= N3 - Uso Industrial, Código Ramo= 1. Si Ramo= N1 - Mayorista, Código Ramo= 2.
	Si Ramo= N2 - Minorista, Código Ramo= 3. Si Ramo= N4 - Usuario Final, Código Ramo= 4.
	Si Ramo= Servicios, Código Ramo= 5. Si Ramo= Transporte, Código Ramo= 6. Si Ramo=
Código Ramo	Comerciante, Código Ramo= 7. Si Ramo= Naturales, Código Ramo= 8. Si Ramo=
	Gubernamental, Código Ramo= 9. Si Ramo= Banca Comercial, Código Ramo= 10. Si
	Ramo= Diplomáticos, Código Ramo= 11. Si Ramo= Agente de Mudanzas, Código Ramo=
	12. Si Ramo= Compañía de Seguros, Código Ramo= 13. Si Ramo= Almacenadoras, Código
	Ramo= 14.
	Si Clase de Cliente= Automotriz, Código Clase de cliente= 10. Si Clase de Cliente=
	Alimentos, Código Clase de Cliente= 11. Si Clase de Cliente= Telecomunicaciones, Código
	Clase de Cliente= 12. Si Clase de Cliente= Tecnología, Código Clase de Cliente= 13. Si
	Clase de Cliente= Farmacéuticos, Código Clase de Cliente= 14. Si Clase de Cliente=
	Industria Petrolera, Código Clase de Cliente= 15. Si Clase de Cliente= Empresas de Ing.,
	Código Clase de Cliente= 16. Si Clase de Cliente= Maquinarias/Equipos, Código Clase de
Cádica Clasa da Clistata	Cliente= 17. Si Clase de Cliente= Operad/Refinad/Mejor, Código Clase de Cliente= 18. Si
Código Clase de Cliente	Clase de Cliente= Químicos, Código Clase de Cliente= 19. Si Clase de Cliente= Empresas
	Básicas, Código Clase de Cliente= 20. Si Clase de Cliente= Empresas de Construc, Código
	Clase de Cliente= 21. Si Clase de Cliente= Cosméticos, Código Clase de Cliente= 22. Si
	Clase de Cliente= Textiles, Código Clase de Cliente= 23. Si Clase de Cliente= Empresas de
	Servicio, Código Clase de Cliente= 24. Si Clase de Cliente= Metalúrgica, Código Clase de
	Cliente= 25. Si Clase de Cliente= Carga, Código Clase de Cliente= 26. Si Clase de Cliente=
	Mudanzas, Código Clase de cliente= 27. Si Clase de cliente = Aduanero, Código Clase de
	windanizas, codigo ciase de cilente- 27. Si ciase de cilente - Addancio, codigo ciase de

	cliente= 28. Si Clase de cliente = Almacén, Código Clase de cliente= 29. Si Clase de cliente = Transportista, Código Clase de cliente= 30. Si Clase de cliente = Empleado, Código Clase de cliente= 31. Si Clase de cliente = Vendedor, Código Clase de cliente= 32. Si Clase de cliente = Intercompañia, Código Clase de cliente= 33. Si Clase de cliente = Relacionado, Código Clase de cliente= 34. Si Clase de cliente = Comercial, Código Clase de cliente= 35.
	Codigo Clase de Cliente= 34. Si Clase de Cliente = Comercial, Codigo Clase de Cliente= 35.
Tiempo de creación de cuenta en SAP	Fecha de solicitud número de deudor- Fecha actualización número de deudor

#### <u>Listas Relacionadas</u>

Lista Relacionada	Campos a mostrar	Botones
Direcciones	Dirección jurídica, Dirección de servicio, Dirección PMBOX	Nueva dirección
Contactos	Nombre del contacto, Cargo, Tomador de decisiones, Tipo de contacto	Nuevo, Combinar contactos
Actividades abiertas	Asunto, Nombre, Relacionado con, Tarea, Fecha de vencimiento, Estado, Prioridad, Asignado a	Nueva tarea, Evento nuevo
Historial de actividades	Asunto, Nombre, Relacionado con, Tarea, Fecha de vencimiento, Asignado a, Ultima fecha/hora de modificación	Registrar una llamada, Combinación de correo, Enviar un mensaje de correo electrónico
Oportunidades	Nombre de la oportunidad, Etapa, Importe, Fecha de cierre	Nueva oportunidad
Notas y archivos adjuntos	Tipo, Cargo, Relacionado con	Nota nueva, Adjuntar archivo

#### Formatos de búsqueda

Nombre Lista Relacionada	Columnas a mostrar
Resultados de búsqueda	Razón Social, RIF, Número de deudor
Cuadros de diálogo de búsqueda	Razón Social, RIF, Número de deudor, Alias del Propietario
Ficha de cuentas	Razón Social, RIF, Número de deudor, Alias del Propietario

#### Reglas de validación

Nombre	Descripción	Mensaje	
Longitud de Razón Social	Si longitud de <b>Razón Social</b> es mayor a 45	La razón social debe ser de máximo 45	
Longitud de Nazon Social	of longitud de Nazon Social es mayor a 45	caracteres	
Sector	Si todos los valores de sector son falsos	Debe seleccionar al menos un sector	
Canales	Si todos los canales de son falsos	Debe seleccionar al menos un canal	
Oficina	Si todos los valores de oficina son falsos	Debe seleccionar al menos una oficina	
Officina		para esta cuenta	
Código de país en teléfono y	Si el número de teléfono comienza diferente a	Debe colocar el código de país del	
longitud	00	número telefónico	
Modificación de Razón social y RIF	Si Cuenta existente en SAP es verdadero no se	No tiene los permisos suficientes para	
Woullicacion de Razon Social y Kir	pueden modificar los campos Razón Social ni	modificar los campos Razón Social ni RIF	

RIF	

#### Reglas de flujo de trabajo

Nombre	Criterio	Acción	
Cuenta existente en SAP	Cuando el Número de deudor es diferente a	Se cambia valor de casilla de Cliente	
Cuenta existente en SAP	vacío	activo a verdadero	
Notificación a vendedor 45 días	Si fecha de vencimiento de contrato no es	45 días antes de la fecha de vencimiento	
antes de fecha de vencimiento del		de contrato se enviará correo de	
contrato	vacío	notificación al vendedor,	

#### Direcciones

#### Formatos de página

Código Formato	Formato de Pagina	Descripción	
FD01	Direcciones de Archivo y Digitalización	Formato de direcciones a visualizar por usuarios finales de	
FDUI	Direcciones de Archivo y Digitalización	Archivo y Digitalización.	
FD02	Direcciones de Archivo y Digitalización	Formato de direcciones a visualizar por administradores	
FDUZ	Admin	del sistema.	

#### Campos

Nombre del Campo	Tipo de Dato	Requerido	Solo Lectura	Mapeado en SAP	Seguimiento del historial	Formatos de Página
Nombre de la sección: Información de la Dirección (Visible solo en modo modificación)						
Propietario de la Dirección	Búsqueda(Usuario)	✓				FD01/ FD02
Número de la dirección	Número automático		✓			FD01/FD02
Dirección jurídica	Casilla					FD01/FD02
Dirección de servicio	Casilla					FD01/ FD02
Dirección PMBOX	Casilla					FD01/FD02
Cuenta asociada	Principal-Detalle (Cuenta)	✓		✓		FD01/ FD02
Contacto principal asociado	Búsqueda(Contacto)					FD01/ FD02
Teléfono	Teléfono					FD01/FD02
Fax	Teléfono					FD01/FD02
Correo electrónico	Correo electrónico					FD01/FD02
País transporte	Lista de selección	✓				FD01/FD02
Código País Transporte	Fórmula		✓	<b>√</b>		FD02
País	Lista de selección	✓				FD01/FD02
Código País	Fórmula		✓	<b>√</b>		FD02
Región	Lista de selección	✓				FD01/FD02
Código Región	Fórmula		✓	<b>√</b>		FD02
Código postal	Texto(10)	✓		<b>√</b>		FD01/FD02
Ciudad	Texto(80)	✓		<b>√</b>		FD01/FD02
Municipio	Texto(80)	✓		<b>√</b>		FD01/FD02
Población	Texto(80)	✓		<b>√</b>		FD01/FD02
Referencia	Texto(80)	✓		<b>√</b>		FD01/FD02
Urbanización	Texto(80)	✓		✓		FD01/FD02
Avenida	Texto(80)	✓		<b>√</b>	✓	FD01/FD02
Calle	Texto(80)	✓		<b>√</b>		FD01/FD02
Nombre de la sección: Información del Sistema						
Creado por	Sistema		✓			FD01/ FD02
Última modificación por	Sistema		✓		_	FD01/ FD02

Departamento de Proyectos – Documento de Diseño

Nombre del Campo	Valores
Región	Amazonas, Anzoátegui, Apure, Barinas, Bolívar, Carabobo, Caracas, Cojedes, Delta Amacuro, Distrito Federal, Falcón, Guárico, Guanta, La Guaira, Lara, Mérida, Miranda, Monagas, Nueva Esparta, Portuguesa, Puerto Cabello, Puerto Ordaz, Sucre, Táchira, Trujillo, Vargas, Yaracuy, Zulia.
País	Ver lista en apéndice
País transporte	Ver lista en apéndice

#### Campos fórmula

Nombre del Campo	Fórmula
	Si Estado= Amazonas, Código Estado= AMA. Si Estado= Anzoategui, Código Estado= ANZ.
	Si Estado= Apure, Código Estado= APU. Si Estado= Aragua, Código Estado= ARA. Si
	Estado= Barinas, Código Estado= BAR. Si Estado= Bolívar, Código Estado= BOL. Si Estado=
	Carabobo, Código Estado= CAR. Si Estado= Caracas, Código Estado= CCS. Si Estado=
	Cojedes, Código Estado= COJ. Si Estado= Delta Amacuro, Código Estado= DA. Si Estado=
	Distrito Federal, Código Estado= DF. Si Estado= Falcon, Código Estado= FAL. Si Estado=
Cádigo Bogián	Guarico, Código Estado= GUA. Si Estado= GUANTA, Código Estado= GUT. Si Estado= LA
Código Región	GUAIRA, Código Estado= LAG. Si Estado= Lara, Código Estado= LAR. Si Estado= Merida,
	Código Estado= MER. Si Estado= Miranda, Código Estado= MIR Si Estado= Nueva
	Esparta, Código Estado= NE. Si Estado= Portuguesa, Código Estado= POR. Si Estado=
	PUERTO CABELLO, Código Estado= PTC. Si Estado= PTO ORDAZ, Código Estado= PTO. Si
	Estado= Sucre, Código Estado= SUC. Si Estado= Tachira, Código Estado= TAC. Si Estado=
	Trujillo, Código Estado= TRU. Si Estado= Vargas, Código Estado= VAR. Si Estado= Yaracuy,
	Código Estado= YAR. Si Estado= Zulia, Código Estado= ZUL.
Código País	Ver fórmula en apéndice
Código País transporte	Ver fórmula en apéndice

#### Reglas de validación

Nombre	Descripción	Mensaje
Código de país en teléfono y	Si el número de teléfono comienza diferente a	Debe colocar el código de país del
longitud	00	número telefónico

#### Contactos

#### <u>Campos</u>

Nombre del Campo	Tipo de Dato	Requerido	Solo Lectura	Mapeado en SAP
Nombre de la sección: Inf	ormación del Contacto (Visible solo e	n modo modificación)		
Propietario del Contacto	Búsqueda(Usuario)	✓		
Activo	Casilla			
ID de contacto	Fórmula(Id)		✓	<b>√</b>
Nombre	Nombre	✓		<b>√</b>
Nombre de la Cuenta	Búsqueda(Cuenta)	✓		✓
Cargo	Texto(80)	✓		
Tomador de decisiones	Casilla			
Tipo de contacto	Lista de selección			
Teléfono	Teléfono	✓		<b>√</b>
Móvil	Teléfono			✓
Correo electrónico	Correo electrónico			<b>√</b>
Supervisor	Buscar(Contacto)			
Nombre de la sección: Inf	ormación Adicional	<b>'</b>	1	
PIN	Texto(8)			
Fax	Fax			
Teléfono particular	Teléfono			
Otro teléfono	Teléfono			
Ayudante	Texto(40)			
Teléfono del ayudante	Teléfono			
Origen del candidato	Lista de selección			
Estado civil	Lista de selección			
Hijos	Casilla			
Fecha de cumpleaños	Fecha			
Días de visita	Lista de selección múltiple	✓		
Horario de visita	Lista de selección	✓		
Hobbies	Texto(80)			
Departamento	Texto(80)			
Última fecha de solicitud	Fecha/hora			
Stay-in-Touch				
Última fecha en que se	Fecha/hora			
guardó Stay-in-Touch				
Nombre de la sección: De				
Descripción	Área de texto largo(32000)			
Nombre de la sección: Inf	ormación del Sistema			
Creado por	Sistema		✓	
Última modificación por	Sistema		✓	

#### Valores campos Lista de Selección

Nombre del Campo	Valores	
Tipo de contacto	Administrativo, Comercial	
Origen del candidato	Contacto directo, Referido por otras unidades de negocio, Referido externo, Correo	
	Masivo, Artículo de prensa, Directorio de empresa, Puerta a puerta, Página web, Call	
	center, Llamada telefónica, Publicidad, Referido por cliente interno, Licitaciones	
Estado civil	Soltero, Casado, Divorciado	
Días de visita	Lunes, Martes, Miércoles, Jueves, Viernes, Sábado, Domingo	
Horario de visita	Mañana, Tarde, Todo el día	

#### Listas Relacionadas

Lista Relacionada	Campos a mostrar	Botones
Actividades abiertas	Asunto, Nombre, Relacionado con, Tarea, Fecha de vencimiento, Estado, Prioridad, Asignado a	Nueva tarea, Evento nuevo
Historial de actividades	Asunto, Nombre, Relacionado con, Tarea, Fecha de vencimiento, Asignado a, Ultima fecha/hora de modificación	Registrar una llamada, Combinación de correo, Enviar un mensaje de correo electrónico
Oportunidades	Nombre de la oportunidad, Etapa, Importe, Fecha de cierre	Nueva oportunidad
Notas y archivos adjuntos	Tipo, Cargo, Relacionado con	Nota nueva, Adjuntar archivo

#### Reglas de validación

Nombre	Descripción	Mensaje
Código de país en teléfono y	Si el número de teléfono comienza diferente a	Debe colocar el código de país del
longitud	00	número telefónico

#### Reglas de flujo de trabajo

Nombre	Criterio	Acción
Fecha de cumpleaños	Cuando la fecha de cumpleaños no es vacío	Enviar notificación de cumpleaños a
		Representante de ventas.
		Crear tarea en su calendario.
		Actualizar fecha de cumpleaños para año
		siguiente.

## **Cuentas por cobrar**

#### Campos

Nombre del Campo	Tipo de Dato	Requerido	Solo Lectura	Mapeado en SAP
Nombre de la sección: Informació	ón de la Cuenta por Cobrar(V	isible solo en modo	modificación)	
Ejecutivo de cuenta	Búsqueda(Usuario)	✓		✓
Número de cuenta por cobrar	Numeración automática			✓
Nombre de cuenta	Búsqueda(Cuenta)	✓		✓
Oportunidad asociada	Búsqueda(Oportunidad)	✓		✓
Oficina Oportunidad	Texto(40)		✓	
Código de Oficina	Número(4,0)		✓	✓
Estado	Lista de selección	✓		
Clase de documento	Texto(4)			✓
Número de documento comercial	Número(10,0)			✓
Número de Posición	Número(6,0)			✓
Sector	Texto(40)		<b>√</b>	
Código de sector	Número(2,0)			✓
Canal	Texto(40)		✓	
Código canal	Número(2,0)			
Número de Aviso	Número(12,0)			✓
Puerto Origen	Texto(20)			<b>√</b>
Material	Búsqueda(Producto)			<b>√</b>
Fecha factura	Fecha			✓
Fecha depósito	Fecha			✓
Importe	Divisa(15,2)			✓
Moneda	Lista de selección			✓
Tipo cambio	Número(9,5)			✓
Importe O/C	Número(13,2)			✓
Moneda O/C	Lista de selección			✓
Número de depósito	Número(10,0)			✓
Número de doc. compensación CXC	Número(10,0)			✓
Número de doc. compensación Cta. Transitoria	Número(10,0)			✓
Número de solicitud de compra	Número(10,0)			✓
Número O/C	Número(10,0)			✓
Número N/C Anulación	Texto(16)			✓
Proveedor que prestó el servicio	Número(6,0)			✓
Código sociedad facturación	Número(4,0)			✓
Referencia	Texto(16)			✓
Número de asignación transacción contable	Texto(18)			✓
Nombre de la sección: Informació	ón del Sistema			
Creado por	Sistema		✓	

/		,	
Última modificación por	Sistema	✓	
!			

## Valores campos Lista de Selección

Nombre del Campo	Valores
Estado	Pendiente, Pagada
Sector	Carga, Aduana, Almacenes, Mudanzas, Transporte, Archivos
Moneda	Todas las monedas
Moneda O/C	Todas las monedas

## Reglas de flujo de trabajo

Nombre	Criterio	Acción
Código de sector Carga	Si Código de sector es igual a 11	Sector es igual a Carga
Código de sector Aduana	Si Código de sector es igual a 12	Sector es igual a Aduana
Código de sector Almacenes	Si Código de sector es igual a 13	Sector es igual a Almacenes
Código de sector Mudanzas	Si Código de sector es igual a 14	Sector es igual a Mudanzas
Código de sector Transporte	Si Código de sector es igual a 15	Sector es igual a Transporte
Código de sector Archivos	Si Código de sector es igual a 16	Sector es igual a Archivos
Código de sector Carga	Si Código de sector es igual a 11	Sector es igual a Carga
Código Servicio Nacional	Si Código de canal es igual a 10	Canal es igual a Servicio Nacional
Código Servicio Importación	Si Código de canal es igual a 20	Canal es igual a Servicio Importación
Código Servicio Exportación	Si Código de canal es igual a 30	Canal es igual a Servicio Exportación
Oficina Valencia	Si Código de oficina es igual a 1100	Oficina es igual a Valencia
Oficina Caracas	Si Código de oficina es igual a 1200	Oficina es igual a Caracas
Oficina Barcelona	Si Código de oficina es igual a 1300	Oficina es igual a Barcelona
Oficina Maracaibo	Si Código de oficina es igual a 1400	Oficina es igual a Maracaibo
Oficina Maiquetía	Si Código de oficina es igual a 1500	Oficina es igual a Maiquetía
Oficina Pto. Ordaz	Si Código de oficina es igual a 1600	Oficina es igual a Pto. Ordaz
Oficina San Antonio	Si Código de oficina es igual a 1700	Oficina es igual a San Antonio
Oficina Maturín	Si Código de oficina es igual a 1800	Oficina es igual a Maturín
Oficina Guanta	Si Código de oficina es igual a 1900	Oficina es igual a Guanta
Oficina Barquisimeto	Si Código de oficina es igual a 2100	Oficina es igual a Barquisimeto
Oficina Cumaná	Si Código de oficina es igual a 2300	Oficina es igual a Cumaná
Oficina Güiria	Si Código de oficina es igual a 2400	Oficina es igual a Güiria
Estado Pagada	Si Número de depósito es diferente a vacío	Estado es igual a Pagada

## **Clientes nuevos** (Candidatos)

## Campos

Nombre del Campo	Tipo de Dato	Requerido	Solo Lectura	Seguimiento del historial
Nombre de la sección: Información	de Cliente nuevo (Visible solo	en modo modific	ación)	
Propietario del Cliente nuevo	Búsqueda(Usuario)		✓	
Nombre	Nombre	✓		✓
Compañía	Nombre	✓		✓
Cargo	Texto(128)	✓		
Estado del candidato	Lista de Selección	✓		✓
Teléfono	Teléfono	✓		
Teléfono móvil	Teléfono			
Correo electrónico	Correo electrónico	✓		
Nombre de la sección: Información	adicional	l		
Servicios que requiere	Lista de selección múltiple	✓		✓
Oficina	Lista de Selección	✓		<b>√</b>
Origen del candidato	Lista de selección	✓		<b>√</b>
Sector del candidato	Lista de selección			<b>√</b>
Otro teléfono	Teléfono			
Fax	Teléfono			
Página web	Website			
Descripción	Área de texto largo (32000)			
Nombre de la sección: Información	n de dirección			
País	Lista de selección			
Estado	Lista de selección			
Código postal	Texto(10)			
Ciudad	Texto(80)			
Municipio	Texto(80)			
Población	Texto(80)			
Referencia	Texto(80)			
Urbanización	Texto(80)			
Avenida	Texto(80)			
Calle	Texto(80)			
Nombre de la sección: Información	n del sistema			
Creado por	Sistema		✓	
Última modificación por	Sistema		<b>√</b>	

## Valores campos Lista de Selección

Nombre del Campo	Valores	
Estado del candidato	Contactado, Abierto, Calificado, No calificado	
Servicios que requiere	Transporte, Aduana, Archivo, Almacén, Carga, Mudanza, 3PL	
Oficina	Valencia, Caracas, Barcelona, Maracaibo, Maiquetía, Pto. Ordaz, San Antonio, Pto.	
	Cabello, Maturín, Guanta, Barquisimeto, Cumaná, Güiria	

Origen del candidato	Contacto directo, Referido por otras unidades de negocio, Referido externo, Correo masivo, Artículo de prensa, Directorio de empresa, Puerta a puerta, Página web, Call	
Origen dei candidato	center, Llamada telefónica, Publicidad, Referido por cliente interno, Licitaciones.	
Sector del candidato	Carga, Aduana, Almacenes, Mudanzas, Transporte, Archivos	
País	Todos los países	
	Amazonas, Anzoátegui, Apure, Barinas, Bolívar, Carabobo, Caracas, Cojedes, Delta	
Estado	Amacuro, Distrito Federal, Falcón, Guárico, Guanta, La Guaira, Lara, Mérida, Miranda,	
Lstado	Monagas, Nueva Esparta, Portuguesa, Puerto Cabello, Puerto Ordaz, Sucre, Táchira,	
	Trujillo, Vargas, Yaracuy, Zulia.	

## <u>Listas Relacionadas</u>

Lista Relacionada	Campos a mostrar	Botones
Actividades abiertas	Asunto, Nombre, Relacionado con, Tarea, Fecha de vencimiento, Estado, Prioridad, Asignado a	Nueva tarea, Evento nuevo
Historial de actividades	Asunto, Nombre, Relacionado con, Tarea, Fecha de vencimiento, Asignado a, Ultima fecha/hora de modificación	Registrar una llamada, Combinación de correo, Enviar un mensaje de correo electrónico
Estado del correo electrónico HTML	Asunto, Fecha de envío, Fecha en que se abrió, Número de veces que se abrió, Última fecha en que se abrió	Enviar un mensaje de correo electrónico, Ver todos
Notas y archivos adjuntos	Tipo, Cargo, Relacionado con	Nota nueva, Adjuntar archivo

## Reglas de validación

Nombre	Descripción	Mensaje
Código de país en teléfono y	Si el número de teléfono comienza diferente a	Debe colocar el código de país del
longitud	00	número telefónico

## Regla de asignación

Nombre	Criterio	Acción
Candidato Valencia	Si Oficina es igual a Valencia y Perfil Usuario Actual es diferente a Ejecutivo de Venta y Jefe de Comercialización y Operaciones	Asignar a Cola "Ejecutivos Valencia". Enviar correo de notificación a ejecutivo
Candidato Caracas	Si Oficina es igual a Caracas y Perfil Usuario Actual es diferente a Ejecutivo de Venta y Jefe de Comercialización y Operaciones	Asignar a Cola "Ejecutivos Caracas"
Candidato Barcelona	Si Oficina es igual a Barcelona y Perfil Usuario Actual es diferente a Ejecutivo de Venta y Jefe de Comercialización y Operaciones	Asignar a Cola "Ejecutivos Barcelona"
Candidato Maracaibo	Si Oficina es igual a Maracaibo y Perfil Usuario Actual es diferente a Ejecutivo de Venta y Jefe de Comercialización y Operaciones	Asignar a Cola "Ejecutivos Maracaibo"

	Si Oficina es igual a Maiquetía y Perfil Usuario	
Candidato Maiquetía	Actual es diferente a Ejecutivo de Venta y Jefe	Asignar a Cola "Ejecutivos Maiquetía"
	de Comercialización y Operaciones	
	Si Oficina es igual a Pto. Ordaz y Perfil Usuario	
Candidato Pto. Ordaz	Actual es diferente a Ejecutivo de Venta y Jefe	Asignar a Cola "Ejecutivos Pto. Ordaz"
	de Comercialización y Operaciones	
	Si Oficina es igual a San Antonio y Perfil	
Candidato San Antonio	Usuario Actual es diferente a Ejecutivo de	Asignar a Cola "Ejecutivos San Antonio"
Candidato San Antonio	Venta y Jefe de Comercialización y	Asignal a Cola Ejecutivos San Antonio
	Operaciones	
	Si Oficina es igual a Pto. Cabello y Perfil	
Candidato Pto. Cabello	Usuario Actual es diferente a Ejecutivo de	Asignar a Cola "Figgutives Dto Cobolle"
Candidato Pto. Cabello	Venta y Jefe de Comercialización y	Asignar a Cola "Ejecutivos Pto. Cabello"
	Operaciones	
	Si Oficina es igual a Maturín y Perfil Usuario	
Candidato Maturín	Actual es diferente a Ejecutivo de Venta y Jefe	Asignar a Cola "Ejecutivos Maturín"
	de Comercialización y Operaciones	
	Si Oficina es igual a Guanta y Perfil Usuario	
Candidato Guanta	Actual es diferente a Ejecutivo de Venta y Jefe	Asignar a Cola "Ejecutivos Guanta"
	de Comercialización y Operaciones	
	Si Oficina es igual a Barquisimeto y Perfil	
Candidato Barquisimeto	Usuario Actual es diferente a Ejecutivo de	Asignar a Cola "Ejecutivos Barquisimeto"
Candidato barquisimeto	Venta y Jefe de Comercialización y	Asignal a Cola Ejecutivos Barquisimeto
	Operaciones	
	Si Oficina es igual a Cumaná y Perfil Usuario	
Candidato Cumaná	Actual es diferente a Ejecutivo de Venta y Jefe	Asignar a Cola "Ejecutivos Cumaná"
	de Comercialización y Operaciones	
	Si Oficina es igual a Güiria y Perfil Usuario	
Candidato Güiria	Actual es diferente a Ejecutivo de Venta y Jefe	Asignar a Cola "Ejecutivos Güiria"
	de Comercialización y Operaciones	

## Oportunidades

## Formatos de Página

Código Formato	Formato de Pagina	Descripción
FOp01	Oportunidades de Archivo y Digitalización	Formato de oportunidades a visualizar por usuarios finales
горот	Oportunidades de Archivo y Digitalización	de Archivo y Digitalización.
FOp02	Oportunidades de Archivo y Digitalización	Formato de oportunidades a visualizar por usuarios
ΓΟμύ2	Admin	administradores

## Campos

Nombre del Campo	Tipo de Dato	Requerido	Solo Lectura	Mapeado en SAP	Seguimiento del historial	Formato de Página	
Nombre de la sección: Informaci	Nombre de la sección: Información del Contacto (Visible solo en modo modificación)						
Propietario de la oportunidad	Búsqueda(Usuario)	<b>√</b>				FOp01/	
Tropietario de la oportariidad		·				FOp02	
Número de la oportunidad	Numeración		$\checkmark$			FOp01/	
Trainero de la oportamada	automática					FOp02	
Nombre de la oportunidad	Texto(120)	✓				FOp01/	
	· ente (==e)					FOp02	
Tipo	Lista de selección	✓		<b>✓</b>		FOp01/	
1						FOp02	
Fecha de cierre	Fecha	✓		<b>✓</b>		FOp01/	
						FOp02	
Etapa	Lista de selección	✓				FOp01/	
						FOp02	
Probabilidad (%)	Porcentaje	✓				FOp01/	
						FOp02	
Importe	Divisa(16,2)	✓				FOp01/ FOp02	
						FOp02 FOp01/	
Paso siguiente	Texto(255)	✓				FOp01/ FOp02	
						FOp02	
Descripción de oportunidad	Texto(40)			✓		FOp01/ FOp02	
Nombre de la sección: Informaci	 ón adicional					1 Оро2	
				1		FOp01/	
Contacto de pago	Búsqueda(Usuario)					FOp02	
						FOp01/	
Condición de crédito	Lista de selección					FOp02	
						FOp01/	
Sector	Lista de selección	✓				FOp02	
Código de sector	Fórmula		✓	<b>√</b>		FOp02	
						FOp01/	
Canal de distribución	Lista de selección	<b>✓</b>				FOp02	
Código de canal de distribución	Fórmula		✓	<b>√</b>		FOp02	

Oficina de venta	Lista de selección	<b>√</b>			FOp01/
Officina de Venta	Lista de Selección	,			FOp02
Código oficina de venta	Fórmula		✓	<b>✓</b>	FOp02
Nombre de la sección: Requi	sitos adjuntos		•		
Rif	Casilla				FOp01/
	Casilla				FOp02
Estados financieros	Casilla				FOp01/
	Casilla				FOp02
Registro mercantil	Casilla				FOp01/
					FOp02
Nombre de la sección: Inforn	nación del sistema				
Fecha de transmisión	Sistema		✓	<b>√</b>	FOp02
Creado por	Sistema		<b>√</b>		FOp01/
			<b>v</b>		FOp02
Última modificación por	Sistema		<b>√</b>		FOp01/
			•		FOp02

## <u>Listas Relacionadas</u>

Lista Relacionada	Campos a mostrar	Botones
Actividades abiertas	Asunto, Nombre, Relacionado con, Tarea, Fecha de vencimiento, Estado, Prioridad, Asignado a	Nueva tarea, Evento nuevo
Historial de actividades	Asunto, Nombre, Relacionado con, Tarea, Fecha de vencimiento, Asignado a, Ultima fecha/hora de modificación	Registrar una llamada, Combinación de correo, Enviar un mensaje de correo electrónico
Funciones de contactos	Nombre del contacto, Nombre de la cuenta, Correo electrónico, Teléfono, Función, Principal	Nuevo
Competidores	Nombre del competidos, Puntos fuertes, Puntos débiles	Nuevo
Productos	Producto, Cantidad, Precio de venta, Descripción de partida, Precio de lista	Agregar producto, Modificar todo, Ordenar
Cotizaciones	Número de cotización, Nombre de cotización, Sincronizando, Fecha de caducidad, Total, Creado por	Nuevo presupuesto
Notas y archivos adjuntos	Tipo, Cargo, Relacionado con	Nota nueva, Adjuntar archivo
Historial de la etapa	Etapa, Importe, Probabilidad(%), Fecha de cierre, Última modificación	Ninguno

## Valores campos Lista de Selección

Nombre del Campo	Valores
Tipo	Contactado, Abierto, Calificado, No calificado
Etapa (Probabilidad%)	Solicitud de Servicio(10%), Presentación del servicio(20%), Asesoría tipo de servicio(30%),
	Evaluación de requisitos(40%), Identificación de tipos de documentos a archivar(50%),
	Reconocimiento situación actual de documentos (60%), Definición alcance del

	servicio(70%), Cotización (80%), Cerrada ganada (100%), Cerrada perdida
Condición de crédito	Crédito, Contado
Sector	Carga, Aduana, Almacenes, Mudanzas, Transporte, Archivos
Canal de distribución	Servicio Nacional, Servicio Importación, Servicio Exportación.
Oficina de venta	Valencia, Caracas, Barcelona, Maracaibo, Maiquetía, Pto. Ordaz, San Antonio, Pto.
Officina de Venta	Cabello, Maturín, Guanta, Barquisimeto, Cumaná, Güiria

## Reglas de validación

Nombre	Descripción	Mensaje
Cerrada Ganada sin Contacto	Si Etapa es igual Cerrada Ganada y Contacto	Debe seleccionar un contacto de pago para
de Pago	de pago es igual a vacío	pasar a etapa Cerrada Ganada
Condición de crédito	Si Etapa es igual a Cotización y valor de	Debe seleccionar una Condición de crédito
Condicion de credito	Condición de crédito es vacío	para pasar a etapa Cotización
Cerrada Ganada sin Número	Si Etapa es igual Cerrada Ganada y Número	Debe solicitar el número deudor de SAP de la
deudor	de deudor en cuenta es vacío	cuenta
Cerrada Ganada con Cuenta	Si Etapa es igual a Cerrada Ganada y Cuenta	Está cuenta se encuentra bloqueada por lo que
bloqueada	bloqueada es igual a Verdadero	no puede pasar a etapa Cerrada Ganada

## Reglas de flujo de trabajo

Nombre	Criterio	Acción
Código de sector Carga	Si Sector es igual a Carga	Código de sector es igual a 11
Código de sector Aduana	Si Sector es igual a Aduana	Código de sector es igual a 12
Código de sector Almacenes	Si Sector es igual a Almacenes	Código de sector es igual a 13
Código de sector Mudanzas	Si Sector es igual a Mudanzas	Código de sector es igual a 14
Código de sector Transporte	Si Sector es igual a Transporte	Código de sector es igual a 15
Código de sector Archivos	Si Sector es igual a Archivos	Código de sector es igual a 16
Código canal de distribución	Si Canal de distribución es igual a Servicio	Código Canal de distribución es igual a 10
Nacional	Nacional	
Código canal de distribución	Si Canal de distribución es igual a Servicio	Código Canal de distribución es igual a 20
Importación	Importación	
Código canal de distribución	Si Canal de distribución es igual a Servicio	Código Canal de distribución es igual a 30
Exportación	Exportación	
Código Oficina de venta Valencia	Si Oficina de venta es igual a Valencia	Código de oficina es 1100
Código Oficina de venta Caracas	Si Oficina de venta es igual a Caracas	Código de oficina es 1200
Código Oficina de venta Barcelona	Si Oficina de venta es igual a Barcelona	Código de oficina es 1300
Código Oficina de venta	Si Oficina de venta es igual a Maracaibo	Código de oficina es 1400
Maracaibo	31 Officina de Venta es igual a Maracaibo	
Código Oficina de venta Maiquetía	Si Oficina de venta es igual a Maiquetía	Código de oficina es 1500
Código Oficina de venta Pto. Ordaz	Si Oficina de venta es igual a Pto. Ordaz	Código de oficina es 1600
Código Oficina de venta San	Si Oficina de venta es igual a San Antonio	Código de oficina es 1700
Antonio	of Official de Venta es igual à Jan Antonio	
Código Oficina de venta Pto.	Si Oficina de venta es igual a Pto. Cabello	Código de oficina es 1800
Cabello	of Official de Venta es igual a 1 to. Cabello	

Código Oficina de venta Maturín	Si Oficina de venta es igual a Maturín	Código de oficina es 1900
Código Oficina de venta Guanta	Si Oficina de venta es igual a Guanta	Código de oficina es 2100
Código Oficina de venta Barquisimeto	Si Oficina de venta es igual a Barquisimeto	Código de oficina es 2200
Código Oficina de venta Cumaná	Si Oficina de venta es igual a Cumaná	Código de oficina es 2300
Código Oficina de venta Güiria	Si Oficina de venta es igual a Güiria	Código de oficina es 2400
Actualización fecha de cierre etapa cerrada ganada	Si Etapa es igual a Cerrada Ganada	Fecha de cierre es igual a hoy
Solicitud de creación Número de deudor de cuenta	Si Etapa es igual a Cerrada Ganada y Número de deudor en Cuenta es igual a vacío	Publicación de mensaje en Chatter: Se solicita la creación del número de deudor para la cuenta <u>Nombre de la Cuenta</u>

## **Cotizaciones** (Presupuestos)

## Campos

Nombre del Campo	Tipo de Dato	Requerido	Solo Lectura
Nombre de la sección: Información	de Presupuesto (Visible solo en modo modi	ficación)	
Número de presupuesto	Numeración automática		✓
Nombre de presupuesto	Texto(255)	✓	
Nombre de la Oportunidad	Principal-Detalle(Oportunidad)	✓	
Nombre de la Cuenta	Búsqueda (Cuenta)		
Fecha de caducidad	Fecha	✓	
Sincronizando	Casilla		
Estado	Lista de selección		
Descripción	Área de texto largo(32000)		
Nombre de la sección: Totales			
Precio total	Resumen(SUM Partida de		<b>√</b>
	presupuesto)		v
Impuestos	Divisa(16,2)		✓
Envío y tratamiento	Divisa(16,2)		✓
Total	Divisa(16,2)		✓
Precio total	Resumen(SUM Partida de		<b>√</b>
	presupuesto)		·
Impuestos	Divisa(16,2)		✓
Total	Divisa(16,2)		✓
Nombre de la sección: Dirección ju	rídica		
País transporte	Fórmula		✓
Código País Transporte	Fórmula		✓
País	Fórmula		✓
Código País	Fórmula		✓
Estado	Fórmula		✓
Código Estado	Fórmula		✓
Código postal	Fórmula		✓
Ciudad	Fórmula		✓
Municipio	Fórmula		✓
Población	Fórmula		✓
Referencia	Fórmula		✓
Urbanización	Fórmula		✓
Avenida	Fórmula		✓
Calle	Fórmula		✓
Nombre de la sección: Información	del Sistema		
Creado por	Sistema		✓
Última modificación por	Sistema		✓

## <u>Listas Relacionadas</u>

Lista Relacionada	Campos a mostrar	Botones
Partidas de presupuesto	Producto, Precio de lista, Precio de venta, Cantidad, Subtotal, Precio total	Agregar partida, Modificar todo, Ordenar
Historial de actividades	Nombre, Total, Creado por	Ninguno
Actividades abiertas	Asunto, Nombre, Relacionado con, Tarea, Fecha de vencimiento, Estado, Prioridad, Asignado a	Nueva tarea, Evento nuevo
Historial de actividades	Asunto, Nombre, Relacionado con, Tarea, Fecha de vencimiento, Asignado a, Ultima fecha/hora de modificación	Registrar una llamada, Combinación de correo, Enviar un mensaje de correo electrónico
Notas y archivos adjuntos	Tipo, Cargo, Relacionado con	Nota nueva, Adjuntar archivo

#### **Productos**

#### Campos

Nombre del Campo	Tipo de Dato	Requerido	Solo Lectura	Mapeado en SAP		
Nombre de la sección: Inform	Nombre de la sección: Información del producto (Visible solo en modo modificación)					
Nombre del producto	Texto(255)	✓		✓		
Número del producto	Texto(18)	✓		✓		
Clasificación	Lista de selección	✓		✓		
Activo	Casilla			✓		
Nombre de la sección: Información del sistema						
Creado por	Sistema		✓			
Última modificación por	Sistema		✓			

## Listas de precios

- Sector/Material
- Sector/ Cliente/ Material

**Nota:** Las listas de precios tendrán fecha de vigencia y el sistema no permitirá utilizar precios que no estén vigentes. El producto debe pertenecer a la sociedad señalad.

#### Visitas

#### <u>Campos</u>

Nombre del Campo	Tipo de Dato	Requerido	Solo Lectura
Nombre de la sección: Información de la	a visita (Visible solo en modo modificación	1)	
Tipo de visita	Lista de selección	✓	
Estado	Lista de selección	✓	
Número de visita	Numeración automática		✓
Inicio	Fecha/hora	✓	
Fin	Fecha/hora	✓	
Asunto	Lista de selección - Texto	✓	
Nombre de la sección: Información de la	cuenta	1	
Relacionado con	Búsqueda(Cuenta, Oportunidad)	✓	
Número de deudor	Fórmula		✓
Participante 1	Búsqueda(Contacto/Candidato)	✓	
Participante 2	Búsqueda(Contacto)		
Participante 4	Búsqueda(Contacto)		
Participante 5	Búsqueda(Contacto)		
Cliente actual	Lista de selección	✓	
Nombre de la sección: Servicios ofrecido	os		
Venta de cajas	Casilla		
Almacenaje	Casilla		
Cintas magnéticas, Fílmicas o Maletas	Casilla		
Organización	Casilla		
Digitalización	Casilla		
Nube almacenaje digital	Casilla		
Almacenamiento de videos / Fotos	Casilla		
empresariales	Casilla		
Destrucción y desincorporación	Casilla		
Outsourcing Clover	Casilla		
Outsourcing In-House (Cliente)	Casilla		
Conoce todos nuestros servicios	Casilla		
Otro	Casilla		
Cuáles	Texto(80)		
Detalle del servicio	Área de texto(255)		
Objetivo de la visita	Texto(255)		
Acuerdos	Texto(255)		
Asignaciones	Texto(255)		
Material entregado	Lista de selección múltiple		
Nivel de compromiso del cliente	Lista de selección		
Nombre de la sección: Información adic			
Tarifas netas	Área de texto(255)		
Se elabora oferta	Lista de selección	✓	
Fecha de próxima visita	Fecha/hora		
Nombre de la sección: Información de la	competencia		

Presencia de la competencia	Casilla			
Servicio que ofrece la competencia	Texto(255)			
Probabilidades de desplazar a la	Porcentaje(3,2)			
competencia	Forcentaje(5,2)			
Nombre de la sección: Información de	aprobación			
Enviar aprobación	Casilla			
Visita aprobada	Casilla		✓	
Visita no aprobada	Casilla		✓	
Nombre de la sección: Servicios ofrecidos				
Crear serie recurrente	Casilla			
Creado por	Sistema		✓	
Última modificación por	Sistema		✓	

## Listas Relacionadas

Lista Relacionada	Campos a mostrar	Botones
Archivos adjuntos	Nombre de archivo, Tamaño, Última modificación	Adjuntar archivo

## Valores campos Lista de Selección

Nombre del Campo	Valores
Tipo de visita	Visita de preventa, Visita de postventa
Estado	Planificada, Completada, Diferida
Asunto	Visita presencial, Cotización de servicio, Entrega de muestra
Cliente actual	Si, No
Material entregado	Presentación, DVD, Muestra
Nivel de compromiso del cliente	Alto, Medio, Bajo
Se elabora oferta	Si, No

## Reglas de validación

Nombre	Descripción	Mensaje
Selección de servicios ofrecidos	Si todos los servicios ofrecidos son igual a falso	Debe seleccionar al menos un servicio
Otro servicio	Si Otro es igual a verdadero y cuales es igual a vacío	Debe completar el campo cuáles

## Reglas de flujo de trabajo

Nombre	Criterio	Acción	
Próxima visita	Si próxima visita es diferente a vacío	Crear tarea en agenda de ejecutiva en	
PTOXIIIIa VISILa	Si proxima visita es diferente a vacio	fecha de próxima visita	
		Se envía Correo de aprobación a	
Envío de aprobación	Si Enviar aprobación es verdadero	participantes y demás correos	
		electrónicos según oficina de ejecutivo*	

## \* Direcciones de correo electrónico según oficina de ejecutivo de venta

Oficina vendedor	Correos electrónicos
	ivy.salas@clovergroup.com.ve
	raul.castro@clovergroup.com.ve
	gustavo.salazar@clovergroup.com.ve
	Jose.Rondon@clovergroup.com.ve
	nelson.guzman@clovergroup.com.ve
Caracas	jorge.anteliz@clovergroup.com.ve
	gregorio.villarroel@clovergroup.com.ve
	operaciones.archivo@clovergroup.com.ve
	luzmila.vasquez@clovergroup.com.ve
	alis.querales@clovergroup.com.ve
	organización.archivo@clovergroup.com.ve
	jonathan.linares@clovergroup.com.ve
	<u>Lissett.gallegos@clovergroup.com.ve</u>
Valencia	Richard.pinto@clovergroup.com.ve
	carlos.ceballos@clovergroup.com.ve
	hector.diaz@clovergroup.com.ve
Maracaibo	armando.sanchez@clovergroup.com.ve
IVIALACAIDO	alberto.gonzalez@clovergroup.com.ve
Barcelona	nilson.mendez@clovergroup.com.ve
Barcelona	pedro.ruiz@clovergroup.com.ve

**Nota:** Adicionalmente se incluirán los Ejecutivos de las zonas del cliente y ejecutivos responsables de la cuenta.

#### **Actividades**

## <u>Campos</u>

Nombre del Campo	Tipo de Dato	Requerido	Solo lectura
	TAREAS		
Nombre de la secció	n: Información de tareas (Visible solo en modo modificación)		
Asignado a	Búsqueda(Usuario, Calendario)	✓	
Asunto	Lista de selección	✓	
Fecha de	Fecha/Hora	✓	
vencimiento			
Relacionado con	Búsqueda(Cuenta, Candidato, Oportunidad, Producto, Cotización)	<b>√</b>	
Nombre	Búsqueda(Contacto, Candidato)	✓	
Nombre de la secció	n: Descripción (Visible solo en modo modificación)		•
Comentarios	Área de Texto Largo(32000)		
Nombre de la secció	n: Información Adicional		
Estado	Lista de selección	✓	
Prioridad	Lista de selección	✓	
Teléfono	Teléfono		✓
Correo electrónico	Correo electrónico		✓
Nombre de la secció	n: Información del Sistema		
Creado por	Sistema		
Última modificación	Sistema		
por	Sistema		
	EVENTOS		
Nombre de la secció	n: Detalles de calendario		
Asignado a	Búsqueda(Usuario, Calendario)	✓	
Asunto	Lista de selección	✓	
Evento de todo el	Casilla		
día	Casilla		
Inicio	Fecha/Hora	✓	
Fin	Fecha/Hora	✓	
Relacionado con	Búsqueda(Cuenta, Candidato, Oportunidad, Producto, Cotización)	✓	
Nombre	Búsqueda(Contacto, Candidato)	✓	
Privado	Casilla		
Nombre de la secció	n: Otra Información		
Ubicación	Texto(255)		
Mostrar hora como	Lista de selección		
Teléfono	Teléfono		✓
Correo electrónico	Correo electrónico		✓
Nombre de la secció	n: Descripción (Visible solo en modo modificación)		•
Descripción	Área de Texto Largo(32000)		
Nombre de la secció	n: Información del Sistema		l
Creado por	Sistema		
Última modificación	Sistema		
por	Sistema		
	•	100	1

## Valores campos Lista de Selección

Nombre del Campo	Valores		
TAREAS			
Asunto Llamada telefónica, Envío de correo electrónico, Envío de cotización, Envío de muestra			
Estado	No iniciado, En progreso, Completando, Esperando por tercero, Diferido		
Prioridad Alta, Media, Baja			
EVENTOS			
Asunto	Llamada, Conferencia, Reunión		
Mostrar hora como	Ocupado, Fuera de la oficina, Disponible		

## **Usuarios**

## Campos\*

Nombre del Campo	Tipo de Dato	Requerido	Mapeado en SAP
Alias (Ficha del trabajador)	Texto(8)	✓	✓
Nombre del ejecutivo	Numeración automática	✓	✓
Activo	Casilla	✓	✓

<sup>\*</sup>Adicionalmente existen campos estándares obligatorios como: Perfil y Función.

## INTEGRACIÓN SALESFORCE-SAP

- En cada uno de los objetos involucrados en la integración se señala cada uno de los campos a mapear entre ambas interfaces: Cuentas, Contactos, Cuentas por cobrar, Oportunidades, Productos – Listas de precio.
- La información se manejará mediante archivos planos de ancho fijo.
- De SAP a Salesforce se duplicará el primer registro con la finalidad de tomarlo como encabezado.

#### Cuentas

- SAP enviará la información de cuentas con última fecha de modificación, después a fecha de última transmisión todos los días alrededor de las 7:00 am

#### **Contactos**

- Salesforce enviará la información de cuentas y contactos con última fecha de modificación de contacto, después a fecha de última transmisión todos los días alrededor de las 6:00 am

#### **Cuentas por cobrar**

- SAP enviará la información de cuentas por cobrar con última fecha de modificación, después a fecha de última transmisión todos los días alrededor de las 7:30 am.

#### **Oportunidades**

- Salesforce enviará la información de la Oportunidad cada vez que una oportunidad pase a Cerrada Ganada.

#### Productos – Listas de precio

- SAP enviará la información de los productos y listas de precio asociadas con última fecha de modificación, después a fecha de última transmisión todos los días alrededor de las 6:30 am.

#### **REPORTES**

Nombre del Informe	Descripción	Carpeta
	Muestra el importe de cada oportunidad con	
Ingreso de ventas por vendedor	etapa Cerrada Ganada resumido por ejecutivo de venta	Informes de Archivo y Digitalización
Oportunidades Ganadas por Vendedor	Muestra todas las oportunidades en etapa Cerrada Ganada resumido por ejecutivo de venta	Informes de Archivo y Digitalización
Oportunidades perdidas por etapa	Muestra todas las oportunidades en etapa Cerrada Perdida resumido por ejecutivo de venta	Informes de Archivo y Digitalización
Visitas planificadas vs Visitas completadas	Visitas con estado planificada y diferida vs visitas con estado completada, con fecha de planificación previa a la de hoy	Informes de Archivo y Digitalización
Visitas efectivas	Visitas relacionadas a Oportunidades con etapa Cerrada Ganada	Informes de Archivo y Digitalización
Ventas por tipo de servicio	Oportunidades en etapa Cerrada Ganada por producto	Informes de Archivo y Digitalización
Servicios vendidos durante mes actual	Oportunidades en etapa Cerrada Ganada con fecha de cierre, mes actual	Informes de Archivo y Digitalización
Facturas pagadas	Cuentas por cobrar con estado igual Pagada	Informes de Archivo y Digitalización
Actividades de Oportunidades con fecha de mayor antigüedad	Muestra todas las actividades relacionadas con Oportunidades en etapa diferente a Cerrada Ganada o Cerrada perdida, ordenadas por fecha en orden ascendente	Informes de Archivo y Digitalización
Cuentas según Canal de distribución	Muestra todas las cuentas resumidas por Canal de Distribución	Informes de Archivo y Digitalización
Clientes nuevos del mes	Muestra la información de los clientes nuevos del mes actual	Informes de Archivo y Digitalización
Clientes nuevos calificados con Oportunidad asociada	Muestra los clientes nuevos con estado Calificado y asociados a una oportunidad, mostrando la etapa de la oportunidad y probabilidad	Informes de Archivo y Digitalización
Clientes Nuevos por origen	Muestra la información de los Clientes Nuevos por origen	Informes de Archivo y Digitalización
Direcciones por Cuenta	Muestra las direcciones asociadas a cada cuenta por tipo de dirección	Informes de Archivo y Digitalización
Total de visitas por ejecutivo de ventas	Muestra todas las visitas asociadas a cada ejecutivo de cuenta	Informes de Archivo y Digitalización

**Nota:** Adicionalmente estarán disponibles todos los informes estándares de Salesforce señalados en la lista enviada durante el periodo de levantamiento.

# **APÉNDICE**

#### Plantilla de notificación de vencimiento de contrato a vendedor



#### Estimado(a) Propietario de la cuenta,

Se le informa que restan 45 días para el vencimiento del contrato de la cuenta <u>Razón social</u>, con número de deudor <u>Número de deudor</u>.

La fecha de vencimiento del contrato es el día <u>Fecha de vencimiento contrato</u>. Se le recomienda tomar las previsiones necesarias para lograr una nueva renovación de contrato.

Administrador Salesforce.

## Plantilla de notificación de cumpleaños de contacto



#### Estimado(a) Propietario del contacto,

Se le informa que el día de hoy es el cumpleaños de el/la <u>Saludo Nombre del contacto</u>, contacto de la cuenta <u>Nombre de la cuenta</u> con el cargo de <u>Cargo de contacto</u>.

Número de teléfono del contacto: <u>Teléfono</u> Correo electrónico del contacto: <u>Correo electrónico</u>

Administrador Salesforce.

## Plantilla de notificación de asignación de candidatos



Estimado(a) Propietario del candidato,

Se le informa que se le ha sido asignado el Cliente Nuevo <u>Nombre de la compañía,</u> cuyo contacto es <u>Nombre del contacto.</u>

A través del siguiente link podrá acceder a la información del Cliente Nuevo para su gestión.

Administrador Salesforce.

#### Plantilla de correo electrónico para presentación de servicio I



"Estimados Señores: Razon Social

Ante todo un Cordial Saludo.

Clover es una Empresa Venezolana con más de cuarenta años de experiencia en el área de soluciones integrales de logísticas, estamos presentes en las zonas comerciales más importantes de Venezuela: Caracas, Maiquetía, Valencia, Barcelona, Puerto Ordaz, San Antonio de Táchira y Maracaibo, condición que nos cataloga como una empresa líder del mercado. Disponemos de una amplia y moderna infraestructura para satisfacer sus necesidades.

En Clover utilizamos los más altos niveles de seguridad y confidencialidad, Almacenamos y Custodiamos los archivos físicos de nuestros clientes, manteniendo la disponibilidad inmediata de la información para cuando el cliente la requiera. Este servicio permite liberar áreas físicas para que puedan ser utilizadas en procesos productivos. Nosotros suministramos las cajas de archivo para la organización del fondo documental, estas cajas son identificadas mediante un código referencial del cliente, y así salvaguardamos la identidad del mismo, luego se carga la información en el inventario general ubicándolo físicamente en nuestro Almacén, quedando de esta manera disponible para consultas las 24 horas al día. A continuación un enlace a la página donde se encuentra publicada la presentación de este servicio, donde podrá informarse detalle con más acerca del mismo: http://prezi.com/t93qipyfcov2/?utm campaign=share&utm medium=copy

#### Ventajas del Servicio de Archivo:

- Reduce el espacio físico de archivos.
- Acceso a la documentación fácil, cómoda y organizada.
- Sistemas de Control que garantizan el fiel cumplimiento del archivo.
- Servicio de conversión del sistema de archivo.
- Infraestructura y estantería diseñada exclusivamente para almacenar documentos.

Adicionalmente a nuestros Archivos, nos gustaría mencionarle un poco sobre las bondades de nuestro servicio de Digitalización de documentos Físicos. Hoy en día, la información en formato Digital es más expedita, sencilla de compartir, fácil de administrar y respaldar, y cada día están evolucionando las herramientas de negocios para adaptarse a las necesidades de cada cliente. Basados en esta tendencia tecnológica, y apoyando las iniciativas ambientalistas para la reducción del uso de papel, Clover File ofrece su servicio de Digitalización: contamos con una poderosa herramienta para capturar imágenes y

permitir la indexación de campos a fin de disponer de una biblioteca virtual que ofrezca imágenes digitalizadas y fácil acceso a la documentación de acuerdo a campos de búsquedas requeridos por el cliente. A continuación un enlace a la página donde se encuentra publicada la presentación de este servicio, donde podrá informarse con más detalle acerca del mismo: http://prezi.com/kcfpnxee7vgu/?utm campaign=share&utm medium=copy

Ventajas del servicio de Digitalización:

- Reduce el espacio físico de archivos.
- Ahorra costos de archivos y recuperación de documentos.
- Permite un acceso inmediato a la información.
- Facilita la distribución de información y documentación.
- Reduce la manipulación de papel.
- Agiliza el trabajo y permite organizar información variada.
- Mejora eficientemente los tiempos de respuesta.

Consideramos además que el tema de la seguridad y respaldo seguro de la información digital en las instituciones y empresas de hoy en día es de vital importancia, por lo que nuestro innovador servicio Clover Cloud podría brindarle el respaldo y el complemento ideal a sus políticas de "Respaldo y recuperación de la Información" actuales, además de brindarle la tranquilidad y la confianza que ofrece una Nube privada empresarial. ¿Quiere saber la razón por la cual tenemos un servicio único y diferente a los demás en la actualidad? La respuesta es simple: Nuestro servicio está enfocado al "respaldo de información EMPRESARIAL"; eso quiere decir, que el mismo es robusto, altamente seguro, siempre disponible y además está soportado por la plataforma tecnológica de nuestro Partner de Negocios Hewlett-Packard Autonomy, quien cumple y supera los estándares de normativas internacionales dentro de sus centros de datos donde se aloja nuestro servicio. A continuación un enlace a la página donde se encuentra publicada la presentación de este servicio, donde podrá informarse con más detalle acerca del mismo: http://prezi.com/vpertrvzh\_qx/?utm\_campaign=share&utm\_medium=copy

Ventajas del servicio de Respaldo de Información en la Nube Clover Cloud:

- Altamente seguro: certificado por altos estándares de seguridad de clase mundial.
- Espacio de almacenaje virtualmente ilimitado.
- Controles de gestión prácticos y robustos, mediante una interfaz vía Web.
- Acceso directo a la información de manera inmediata.
- Agrega mayor movilidad y control desde cualquier ubicación geográfica.
- Mantenimiento y soporte automático.
- No requiere la instalación adicional de un Software para empezar.

Nos sentiríamos complacidos de tener una reunión con ustedes y presentarles nuestros servicios de Archivo, Digitalización de Documentos y Respaldo de Información en la Nube Clover Cloud. Quedamos atentos a sus comentarios y a la orden para cualquier consulta."

Saludos cordiales,

Firma del usuario que envía el correo

#### Plantilla de correo electrónico para presentación de servicio II



## Estimados Señores: *Razón Social*

Ante todo un Cordial Saludo.

Nos gustaría obtener una reunión con ustedes y presentarle nuestros servicios de Archivo y de soluciones de automatización de archivos mediante la Digitalización de Documentos.

Clover es una Empresa Venezolana con más de cuarenta años de experiencia en el área de soluciones integrales de logísticas, estamos presentes en las zonas comerciales más importantes de Venezuela: Caracas, Maiquetía, Valencia, Barcelona, Puerto Ordaz, San Antonio de Táchira y Maracaibo, condición que nos cataloga como una empresa líder del mercado. Disponemos de una amplia y moderna infraestructura para satisfacer sus necesidades.

En Clover utilizamos los más altos niveles de seguridad y confidencialidad, Almacenamos y Custodiamos los archivos físicos de nuestros clientes, manteniendo la disponibilidad inmediata de la información para cuando el cliente la requiera. Este servicio permite liberar áreas físicas para que puedan ser utilizadas en procesos productivos. Nosotros suministramos las cajas de archivo para la organización del fondo documental, estas cajas son identificadas mediante un código referencial del cliente, y así salvaguardamos la identidad del mismo, luego se carga la información en el inventario general ubicándolo físicamente en nuestro Almacén, quedando de esta manera disponible para consultas las 24 horas al día. Adicionalmente a nuestros Archivos, contamos con una poderosa herramienta para capturar imágenes y permitir la indexación de campos a fin de disponer de una biblioteca virtual que ofrezca imágenes digitalizadas y fácil acceso a la documentación de acuerdo a campos de búsquedas requeridos por el cliente.

#### Ventajas del Servicio de Archivo:

- Reduce el espacio físico de archivos.
- Acceso a la documentación fácil, cómoda y organizada.
- Sistemas de Control que garantizan el fiel cumplimiento del archivo.
- Servicio de conversión del sistema de archivo.
- Infraestructura y estantería diseñada exclusivamente para almacenar documentos.

#### Ventajas del servicio de Digitalización:

- Reduce el espacio físico de archivos.
- Ahorra costos de archivos y recuperación de documentos.
- Permite un acceso inmediato a la información.

- Facilita la distribución de información y documentación.
- Reduce la manipulación de papel.
- Agiliza el trabajo y permite organizar información variada.
- Mejora eficientemente los tiempos de respuesta.

Quedo atento a sus comentarios y a la orden para cualquier consulta.

Saludos cordiales,

Firma del usuario que envía el correo

#### Plantilla de correo electrónico para aprobación del cliente



"Cliente: Nombre del cliente.

Estimado Sr./Sra. Nombre del contacto:

Agradecemos nuevamente por recibirnos en sus instalaciones, disposición de su tiempo para escuchar nuestros servicios y discutir aspectos importantes para nuestra relación comercial.

Para Clover Internacional C.A. es muy importante la calidad de nuestro servicio, por esta razón solicitamos su valiosa atención en responder el presente correo en confirmación o aceptación que mi visita a sus instalaciones se realizó de manera efectiva.

Mediante el siguiente link podrá realizar la aprobación o desaprobación de la visita: <u>link</u>

Muchas gracias de antemano y disculpe las molestias que esto pueda ocasionarle.

Muy atentamente se despide,

(Nombre del vendedor/a)"

Saludos,

Firma del Usuario que envía el correo

#### Formato base de cotización



#### COTIZACIÓN

Cotización Nro. 20003544

Cliente: 100235 KRAFT FOODS VENEZUELA, C.A. Dirección Social: AV. FRANCISCO DE MIRANDA Teléfono: 0241-8743111 Fecha de Emisión de la Oferta: 16.04.2013 Fecha de Caducidad: 30.05.2013

Descripción	Cant.	Precio Unit.	Mon	Total
Venta de Cajas Clover File	9	54,00	VEF	486,00
Manejo y Fumigación	9	31,00	VEF	279,00
Almacenaje de Cajas	9	5,40	VEF	48,60
Outsourcing en almacen 1 anal. X 1 dia	1	675,00	VEF	675,00
Flete por recolecta	1	360,00	VEF	360,00
		Monto Neto :		1.848,60
	Monto IVA:		221,83	
		Monto TOTAL:		2.070,43

#### Observaciones:

Ingreso, almacenaje; venta 8 cajas Atencion: Andrea Viña J. 0241 5133339 Ejecutivo: Eduardo D

uran

FPAR-01-09 Rev. Nº --- / Jun. 2012 Página 1 de 1

Sucursal Caracas - Clover Internacional C.A., Av. Luís de Camoens, Centro Clover, Piso 3, La Trinidad Caracas - Venezuela, Master: (0212) 945.61.11 Directo:(0212) 903.12.27 Fax:(0212) 945.68.87 Sucursal Miami - Clover Systems, 1910 NW 97TH AVENUE MIAMI, FL, 33172,USA PH:(305) 592.43.00 FAX:(305) 592.70.07 Sucursal Houston - Clover Internacional Inc, 16619 Aldine Westfield, Tx. 77032, Tlf.: (0281)4499700, Fax: (0281)4491630

#### Lista de países

Andorra, E.A.U.Afganistán, Antigua/Barbuda, Anguilla, Albania, Armenia, Antillas hol., Angola, Antártida, Argentina, Samoa americana, Austria, Australia, Aruba, Azerbaiyán, Bosnia-Herz., Barbados, Bangladesh, Bélgica, Burkina Faso, Bulgaria, Bahrein, Burundi, Benín, Bermudas, Brunei Darussal, Bolivia, Brasil, Bahamas, Bután, Islas Bouvet, Botsuana, Bielorrusia, Belice, Canadá, Islas Cocos, República Congo, Rep.Centroafr., Rep.Centroafr., CongoCosta de Marfil, Islas Cook, Chile, Camerún, China, Colombia, Costa Rica, Cuba, Cabo Verde, Isla de Navidad, Chipre, República Checa, Suiza, Alemania, Yibuti, Dinamarca, Dominica, Rep.Dominicana, Argelia, Ecuador, Estonia, Egipto, Sáhara occid., Eritrea, España, Etiopía, Emiratos Arabes, Finlandia, Fiyi, Islas Malvinas, Micronesia, Islas Feroe, Francia, Gabón, Reino Unido, Granada, GeorgiaGuayana Franc., GhanaGibraltar, Groenlandia, Gambia, Guinea, Guadalupe, Guinea Ecuator., Grecia, Isl.S.Sandwich, Guatemala, Guam, Guinea-Bissau, Guyana, Hong Kong, Is.Heard/Mcdon., Honduras, Croacia, Haití, Hungría, Indonesia, Irlanda, Israel, India, Terr.br.Oc.Ind., Iraq, Irán, Islandia, Italia, Jamaica, Jordania, Japón, Kenia, Kirguistán, Camboya, Kiribati, Comoras, S.Cris. & Nevis, Corea del NorteCorea del Sur, KuwaitIslas Caimán, Kazajstán, Laos, Líbano, Santa Lucía, Liechtenstein, Sri Lanka, Liberia, Lesotho, Lituania, Luxemburgo, Letonia, Libia, Marruecos, Mónaco, Moldavia, Madagascar, Islas Marshall, Macedonia, Mali, Myanmar, Mongolia, Macao, Isl.Marianas N., Martinica, Mauritania, Montserrat, Malta, Mauricio (Isl.), Maldivas, Malawi, México, Malasia, Mozambique, Namibia, Nueva Caledonia, NígerIslas Norfolk, NigeriaNicaragua, Países Bajos, Noruega, Nepal, Nauru, Islas Niue, Nueva Zelanda, Omán, Panamá, Perú, Polinesia fran., PapúaNvaGuinea, Filipinas, Pakistán, Polonia, StPier., Miquel., Islas Pitcairn, Puerto Rico, Portugal, Paláu, Paraguay, Qatar, Reunión, Rumanía, Russia, Ruanda, Arabia Saudí, Islas Salomón, Seychelles, Sudán, Suecia, Singapur, Santa Elena, Eslovenia, Svalbard, Eslovaquia, Sierra LeonaSan Marino, SenegalSomalia, Surinam, S.Tomé, Príncipe, El Salvador, Siria, Suazilandia, Isl. Turcas y C., Chad, French S. Territ, Togo, Tailandia, Tayikistán, Islas Tokelau, Turkmenistán, Túnez, Tonga, Timor oriental, Turquía, TrinidadyTobago, Tuvalu, Taiwan, Tanzania, Ucrania, Uganda, IslMenAlejEEUU, EE.UU., Uruguay, Uzbekistán, Ciudad Vaticano, San Vicente, Venezuela, Isl. Vírgenes GB, Is. Vírgenes USA, Vietnam, Vanuatu, Wallis, Futuna, Samoa Oriental Yemen, Mayotte Yugoslavia, Sudáfrica, Zambia, Zimbabue

#### Fórmula código de países

Si País= Andorra, Código de país= AD. Si País= E.A.U., Código de país= AE. Si País= Afganistán, Código de país= AF. Si País= Antigua/Barbuda, Código de país= AG. Si País= Anguilla, Código de país= Al. Si País= Albania, Código de país= AL. Si País= Armenia, Código de país= AM. Si País= Antillas hol., Código de país= AN. Si País= Angola, Código de país= AO. Si País= Antártida, Código de país= AQ. Si País= Argentina, Código de país= AR. Si País= Samoa americana, Código de país= AS. Si País= Austria, Código de país= AT. Si País= Australia, Código de país= AU. Si País= Aruba, Código de país= AW. Si País= Azerbaiyán, Código de país= AZ. Si País= Bosnia-Herz., Código de país= BA. Si País= Barbados, Código de país= BB. Si País= Bangladesh, Código de país= BD. Si País= Bélgica, Código de país= BE. Si País= Burkina Faso, Código de país= BF. Si País= Bulgaria, Código de país= BG. Si País= Bahrein, Código de país= BH. Si País= Burundi, Código de país= BI. Si País= Benín, Código de país= BJ. Si País= Bermudas, Código de país= BM. Si País= Brunei Darussal, Código de país= BN. Si País= Bolivia, Código de país= BO. Si País= Brasil, Código de país= BR. Si País= Bahamas, Código de país= BS. Si País= Bután, Código de país= BT. Si País= Islas Bouvet, Código de país= BV. Si País= Botsuana, Código de país= BW. Si País= Bielorrusia, Código de país= BY. Si País= Belice, Código de país= BZ. Si País= Canadá, Código de país= CA. Si País= Islas Cocos, Código de país= CC. Si País= República Congo, Código de país= CD. Si País= Rep.Centroafr., Código de país= CF. Si País= Congo, Código de país= CG. Si País= Costa de Marfil, Código de país= CI. Si País= Islas Cook, Código de país= CK. Si País= Chile, Código de país= CL. Si País= Camerún, Código de país= CM. Si País= China, Código de país= CN. Si País= Colombia, Código de país= CO. Si País= Costa Rica, Código de país= CR. Si País= Cuba, Código de país= CU. Si País= Cabo Verde, Código de país= CV. Si País= Isla de Navidad, Código de país= CX. Si País= Chipre, Código de país= CY. Si País= República Checa, Código de país= CZ. Si País= Suiza, Código de país= CH. Si País= Alemania, Código de país= DE. Si País= Yibuti, Código de país= DJ. Si País= Dinamarca, Código de país= DK. Si País= Dominica, Código de país= DM. Si País= Rep.Dominicana, Código de país= DO. Si País= Argelia, Código de país= DZ. Si País= Ecuador, Código de país= EC. Si País= Estonia, Código de país= EE. Si País= Egipto, Código de país= EG. Si País= Sáhara occid., Código de país= EH. Si País= Eritrea, Código de país= ER. Si País= España, Código de país= ES. Si País= Etiopía, Código de país= ET. Si País= Emiratos Arabes, Código de país= EU. Si País= Finlandia, Código de país= FI. Si País= Fiyi, Código de país= FJ. Si País= Islas Malvinas, Código de país= FK. Si País= Micronesia, Código de país= FM. Si País= Islas Feroe, Código de país= FO. Si País= Francia, Código de país= FR. Si País= Gabón, Código de país= GA. Si País= Reino Unido, Código de país= GB. Si País= Granada, Código de país= GD. Si País= Georgia, Código de país= GE. Si País= Guayana Franc., Código de país= GF. Si País= Ghana, Código de país= GH. Si País= Gibraltar, Código de país= GI. Si País= Groenlandia, Código de país= GL. Si País= Gambia, Código de país= GM. Si País= Guinea, Código de país= GN. Si País= Guadalupe, Código de país= GP. Si País= Guinea Ecuator., Código de país= GQ. Si País= Grecia, Código de país= GR. Si País= Isl.S.Sandwich, Código de país= GS. Si País= Guatemala, Código de país= GT. Si País= Guam, Código de país= GU. Si País= Guinea-Bissau, Código de país= GW. Si País= Guyana, Código de país= GY. Si País= Hong Kong, Código de país= HK. Si País= Is.Heard/Mcdon., Código de país= HM. Si País= Honduras, Código de país= HN. Si País= Croacia, Código de país= HR. Si País= Haití, Código de país= HT. Si País= Hungría, Código de país= HU. Si País= Indonesia, Código de país= ID. Si País= Irlanda, Código de país= IE. Si País= Israel, Código de país= IL. Si País= India, Código de país= IN. Si País= Terr.br.Oc.Ind., Código de país= IO. Si País= Iraq, Código de país= IQ. Si País= Irán, Código de país= IR. Si País= Islandia, Código de país= IS. Si País= Italia, Código de país= IT. Si País= Jamaica, Código de país= JM. Si País= Jordania, Código de país= JO. Si País= Japón, Código de país= JP. Si País= Kenia, Código de país= KE. Si País= Kirguistán, Código de país= KG. Si País= Camboya, Código de país= KH. Si País= Kiribati, Código de país= KI. Si País= Comoras, Código de país= KM. Si País= S.Cris.& Nevis, Código de país= KN. Si País= Corea del Norte, Código de país= KP. Si País= Corea del Sur, Código de país= KR. Si País= Kuwait, Código de país= KW. Si País= Islas Caimán, Código de país= KY. Si País= Kazajstán, Código de país=

KZ. Si País= Laos, Código de país= LA. Si País= Líbano, Código de país= LB. Si País= Santa Lucía, Código de país= LC. Si País= Liechtenstein, Código de país= LI. Si País= Sri Lanka, Código de país= LK. Si País= Liberia, Código de país= LR. Si País= Lesotho, Código de país= LS. Si País= Lituania, Código de país= LT. Si País= Luxemburgo, Código de país= LU. Si País= Letonia, Código de país= LV. Si País= Libia, Código de país= LY. Si País= Marruecos, Código de país= MA. Si País= Mónaco, Código de país= MC. Si País= Moldavia, Código de país= MD. Si País= Madagascar, Código de país= MG. Si País= Islas Marshall, Código de país= MH. Si País= Macedonia, Código de país= MK. Si País= Mali, Código de país= ML. Si País= Myanmar, Código de país= MM. Si País= Mongolia, Código de país= MN. Si País= Macao, Código de país= MO. Si País= Isl.Marianas N., Código de país= MP. Si País= Martinica, Código de país= MQ. Si País= Mauritania, Código de país= MR. Si País= Montserrat, Código de país= MS. Si País= Malta, Código de país= MT. Si País= Mauricio (Isl.), Código de país= MU. Si País= Maldivas, Código de país= MV. Si País= Malawi, Código de país= MW. Si País= México, Código de país= MX. Si País= Malasia, Código de país= MY. Si País= Mozambique, Código de país= MZ. Si País= Namibia, Código de país= NA. Si País= Nueva Caledonia, Código de país= NC. Si País= Níger, Código de país= NE. Si País= Islas Norfolk, Código de país= NF. Si País= Nigeria, Código de país= NG. Si País= Nicaragua, Código de país= NI. Si País= Países Bajos, Código de país= NL. Si País= Noruega, Código de país= NO. Si País= Nepal, Código de país= NP. Si País= Nauru, Código de país= NR. Si País= Islas Niue, Código de país= NU. Si País= Nueva Zelanda, Código de país= NZ. Si País= Omán, Código de país= OM. Si País= Panamá, Código de país= PA. Si País= Perú, Código de país= PE. Si País= Polinesia fran., Código de país= PF. Si País= PapúaNvaGuinea, Código de país= PG. Si País= Filipinas, Código de país= PH. Si País= Pakistán, Código de país= PK. Si País= Polonia, Código de país= PL. Si País= StPier., Miquel., Código de país= PM. Si País= Islas Pitcairn, Código de país= PN. Si País= Puerto Rico, Código de país= PR. Si País= Portugal, Código de país= PT. Si País= Paláu, Código de país= PW. Si País= Paraguay, Código de país= PY. Si País= Qatar, Código de país= QA. Si País= Reunión, Código de país= RE. Si País= Rumanía, Código de país= RO. Si País= Russia, Código de país= RU. Si País= Ruanda, Código de país= RW. Si País= Arabia Saudí, Código de país= SA. Si País= Islas Salomón, Código de país= SB. Si País= Seychelles, Código de país= SC. Si País= Sudán, Código de país= SD. Si País= Suecia, Código de país= SE. Si País= Singapur, Código de país= SG. Si País= Santa Elena, Código de país= SH. Si País= Eslovenia, Código de país= SI. Si País= Svalbard, Código de país= SJ. Si País= Eslovaquia, Código de país= SK. Si País= Sierra Leona, Código de país= SL. Si País= San Marino, Código de país= SM. Si País= Senegal, Código de país= SN. Si País= Somalia, Código de país= SO. Si País= Surinam, Código de país= SR. Si País= S.Tomé, Príncipe, Código de país= ST. Si País= El Salvador, Código de país= SV. Si País= Siria, Código de país= SY. Si País= Suazilandia, Código de país= SZ. Si País= Isl.Turcas y C., Código de país= TC. Si País= Chad, Código de país= TD. Si País= French S.Territ, Código de país= TF. Si País= Togo, Código de país= TG. Si País= Tailandia, Código de país= TH. Si País= Tayikistán, Código de país= TJ. Si País= Islas Tokelau, Código de país= TK. Si País= Turkmenistán, Código de país= TM. Si País= Túnez, Código de país= TN. Si País= Tonga, Código de país= TO. Si País= Timor oriental, Código de país= TP. Si País= Turquía, Código de país= TR. Si País= TrinidadyTobago, Código de país= TT. Si País= Tuvalu, Código de país= TV. Si País= Taiwan, Código de país= TW. Si País= Tanzania, Código de país= TZ. Si País= Ucrania, Código de país= UA. Si País= Uganda, Código de país= UG. Si País= IslMenAlejEEUU, Código de país= UM. Si País= EE.UU., Código de país= US. Si País= Uruguay, Código de país= UY. Si País= Uzbekistán, Código de país= UZ. Si País= Ciudad Vaticano, Código de país= VA. Si País= San Vicente, Código de país= VC. Si País= Venezuela, Código de país= VE. Si País= Isl. Vírgenes GB, Código de país= VG. Si País= Is. Vírgenes USA, Código de país= VI. Si País= Vietnam, Código de país= VN. Si País= Vanuatu, Código de país= VU. Si País= Wallis, Futuna, Código de país= WF. Si País= Samoa Oriental, Código de país= WS. Si País= Yemen, Código de país= YE. Si País= Mayotte, Código de país= YT. Si País= Yugoslavia, Código de país= YU. Si País= Sudáfrica, Código de país= ZA. Si País= Zambia, Código de país= ZM. Si País= Zimbabue, Código de país= ZW.