The Business Lean Canvas

Problems
problems that your client
have? what is the
alternative ?

Plus le patient est anxieux et en manque de connaissances sur l'intervention plus le risque de complication (tension élevée,..) est accrue

Solution

What solution you provide ?

Gamification de la sensibilisation pré et post opératoire du protocole RAAC

Key Metrics

What resources do you need to make your idea work?

réduction des soucis postopératoire

Taux d'anxiété avant et après la game

Temps passer sur les questions

Unique value proposition

what is the unique value of your concepts ? HIGH LEVEL CONCEPT

> Réduction des complexifications postopératoire par le jeu et la vulgarisation

Unfair advantage

what is the things that you have and another person don't have?

Plusieurs connaissances du domaine médical à l'international

Une équipe avec de l'expérience sur les chirurgies

Channels

How are you going to reach your customers?

Conférences et forum de professionnels de la santé et du bien être

Mails, newsletters et supports

Customer segments

Who are your customers? Describe your target audience in a couple of words.

> Les hôpitaux (Interventions chirurgicales)

Les cliniques privées

Cost Structure

How much are you planning to spend on the product development and marketing for a certain period?



Market



Revenue Streams

How much are you planning to earn in a certain period? Compare your costs and revenues.

QAAS : question as a service. Paiement par questionnaire

