Currículo: Karla Renata Araújo Rosário

Contato

(71) 99185-4625 | karlarenata692@gmail.com linkedin.com/in/karlarenata-rosario | github.com/karlarenatadev

Resumo Profissional

Profissional em transição de carreira de vendas para a área de Análise de Dados, cursando Bacharelado em Ciência da Computação. Possuo um histórico comprovado em vendas e atendimento ao cliente, onde desenvolvi habilidades essenciais de negócio e comunicação. Atualmente, busco unir essa experiência com conhecimentos técnicos em **Python**, **SQL**, **Power BI** e **Excel** para transformar dados em *insights* acionáveis e estratégicos. Meu objetivo é aplicar um pensamento analítico e um forte foco em resultados para otimizar processos e contribuir para o crescimento de equipes orientadas a dados. Estou construindo um portfólio de projetos no GitHub que reflete minha dedicação ao aprendizado contínuo e minha paixão por resolver problemas de negócio com dados.

Experiência Profissional

Vendedora Digital - Mania D'Água | Salvador, BA Fev/2025 - Jul/2025

- Análise de Desempenho Digital: Realizei a análise de engajamento de conteúdos no Instagram, utilizando métricas de alcance e interação para orientar a criação de posts futuros e impulsionar o crescimento do perfil da marca.
- Análise do Funil de Vendas: Monitorei o fluxo de atendimento digital via redes sociais e WhatsApp para identificar e registrar gargalos no funil de vendas, melhorando a jornada do cliente e a taxa de retenção.
- **Gestão e Análise de Dados de Clientes:** Fui responsável pela gestão de pedidos e pelo acompanhamento do pós-venda, coletando *feedbacks* e analisando dados para identificar padrões de comportamento do cliente e otimizar a experiência de compra.

Vendedora - Maria Bonita Joias | Salvador, BA Set/2023 - Jan/2025

- Análise de Dados de Vendas: Gerenciei e controlei dados diários de vendas, incluindo abertura e fechamento de caixa, para monitorar o desempenho e a produtividade da equipe comercial em relação às metas estabelecidas.
- Otimização de Merchandising: Contribuí para a otimização da organização de vitrines e reposição de produtos, analisando dados de vendas por item para alinhar a exposição com as campanhas sazonais e a identidade visual da marca.

Consultora de Vendas - Acqua Aroma | Salvador, BA Mar/2023 - Ago/2023

- Análise de Dados de Vendas: Fui responsável pela abertura e fechamento de caixa e
 pelo registro de vendas físicas e online, elaborando relatórios diários de desempenho
 para a gestão.
- Estratégia de Marketing: Participei ativamente de treinamentos sobre produtos e marketing sensorial, contribuindo para o aumento da fidelização e o alcance de metas da loja através da coleta de dados de preferência de clientes.

Formação Acadêmica

Bacharelado em Ciência da Computação Estácio de Sá - Bahia | Início: 2024 - Previsão de conclusão: 2027

Habilidades

Hard Skills

- Python (em aprendizado)
- SQL
- Power BI
- Excel
- HTML, CSS, JavaScript (nível básico)
- Git e GitHub

Soft Skills

- Comunicação clara e empática
- Pensamento analítico e resolução de problemas
- Proatividade e foco em resultados
- Organização
- Facilidade de adaptação e aprendizado contínuo
- Trabalho em equipe