



Final Project Presentation

Nomor Kelompok: 5

Nama Mentor: Erwin Fernanda

Nama:

- Sekar Puspita Sari
- Arijuddin Muhammad Rahmatul Qalbi

Machine Learning Class

Program Studi Independen Bersertifikat Zenius Bersama Kampus Merdeka







- 1. Latar Belakang
- 2. Explorasi Data dan Visualisasi
- 3. Modelling
- 4. Kesimpulan





Latar Belakang





Latar Belakang Project

Sumber Data: https://www.kaggle.com/datasets/barun2104/telecom-

churn?datasetId=567482

Problem: Classification

Tujuan:

- Untuk mengetahui faktor yang mempengaruhi Customer Churn
- Untuk memprediksi Customer tersebut akan churn atau tidak





Explorasi Data dan Visualisasi





Business Understanding

Topik: Customer Churn Classification on Telco Sampled Data Customer Churn adalah situasi dimana Customer berpindah atau berhenti berlangganan per periode bulan terakhir

Dalam beberapa tahun terakhir, Customer Churn terjadi akibat:

- 1. Pembukaan pasar kepada kompetitor baru
- 2. Layanan dan teknologi baru

Customer Churn dapat menyebabkan kerugian besar terhadap perusahaan telekomunikasi sehingga harus diantisipasi
Sumber: Hussein Mouselhy (2019)





Data Cleansing

- Dimensi data pada dataset yang digunakan yaitu 7.423 baris dan 21 kolom
- Setelah mengecek jumlah data kosong pada dataset, tidak ditemukan adanya data kosong.
- Ditemukan kolom yang seharusnya numerik tetapi tipe datanya object (Total Charges) dan juga sebaliknya (Senior Citizen)
- Setelah dicari, ternyata ditemukan adanya NaN value pada kolom "TotalCharges"
- Agar menjadi tipe data numerik, maka NaN Values diganti dengan angka 0
- Kolom-kolom yang dianggap tidak berpengaruh terhadap Customer Churn dihapuskan.

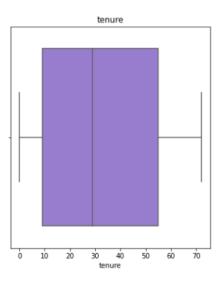
| # | Column | Non-Null Count | Dtype |
|----|------------------|----------------|--------|
| | | | |
| 0 | customerID | 7043 non-null | object |
| 1 | gender | 7043 non-null | object |
| 2 | SeniorCitizen | 7043 non-null | int64 |
| 3 | Partner | 7043 non-null | object |
| 4 | Dependents | 7043 non-null | object |
| 5 | tenure | 7043 non-null | int64 |
| 6 | PhoneService | 7043 non-null | object |
| 7 | MultipleLines | 7043 non-null | object |
| 8 | InternetService | 7043 non-null | object |
| 9 | OnlineSecurity | 7043 non-null | object |
| 10 | OnlineBackup | 7043 non-null | object |
| 11 | DeviceProtection | 7043 non-null | object |
| 12 | TechSupport | 7043 non-null | object |
| 13 | StreamingTV | 7043 non-null | object |
| 14 | StreamingMovies | 7043 non-null | object |
| 15 | Contract | 7043 non-null | object |
| 16 | PaperlessBilling | 7043 non-null | object |
| 17 | PaymentMethod | 7043 non-null | object |
| 18 | MonthlyCharges | 7043 non-null | float6 |
| 19 | TotalCharges | 7043 non-null | object |
| 20 | Churn | 7043 non-null | object |
| - | | | - |

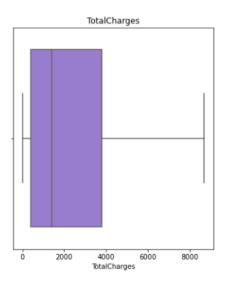


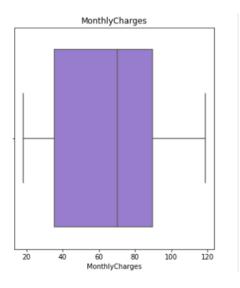


Data Cleansing

Checking Anomaly Data



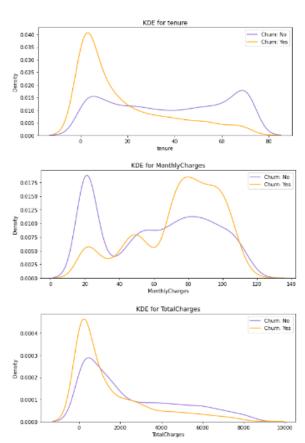








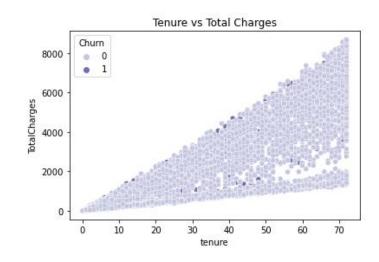
KDE Plot Tenure, MonthlyCharges, TotalCharges terhadap Churn







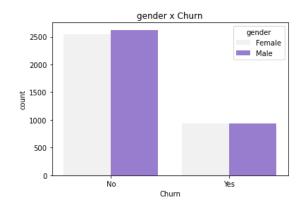
Hubungan Tenure dengan TotalCharges







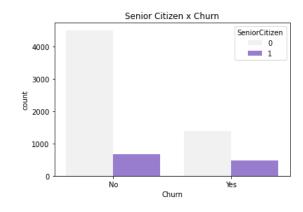
Hubungan Gender dan Churn







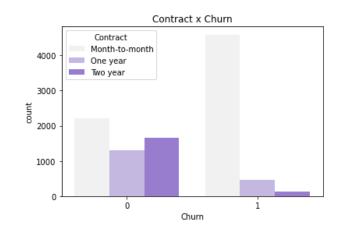
Hubungan Senior Citizen dan Churn







Hubungan Contract dan Churn







Hubungan Payment Method dan Churn

| PaymentMethod | Bank transfer (automatic) | Credit card (automatic) | Electronic check | Mailed check | All |
|---------------|---------------------------|-------------------------|------------------|--------------|------|
| Churn | | | | | |
| No | 1286 | 1290 | 1294 | 1304 | 5174 |
| Yes | 258 | 232 | 1071 | 308 | 1869 |
| AII | 1544 | 1522 | 2365 | 1612 | 7043 |





Modelling





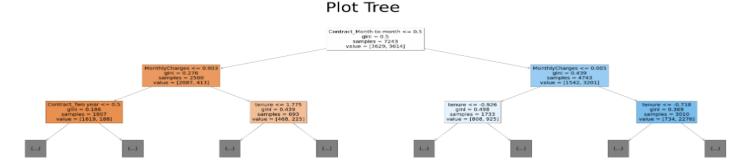
Prediction Model Customer Churn

Train Test split

 Train test split dilakukan dengan 70% data train dan 30% data test yang sebelumnya telah di-Oversampling

Model Awal

Model awal yang digunakan adalah Decision Tree







Prediction Model Customer Churn

Model Lain

 Model yang turut digunakan yaitu Random Forest, Logistic Regression dan Random Forest dengan Feature Selection dengan melakukan hyperparameter tuning pada ketiga model tersebut.

Metrik Evaluasi

Metrik yang digunakan yaitu Accuracy, Precision, Recall dan AUC

| | Dtree | LR | RF | RF(Feat. Select) |
|-----------|----------------------|--------------------|--------------------|--------------------|
| Accuracy | y 0.8718196457326892 | 0.7529790660225443 | 0.7539452495974235 | 0.7198067632850241 |
| Precision | 0.8820911633195556 | 0.7542761205802153 | 0.7606060786976072 | 0.7436592923662283 |
| Recall | 0.8714245705750561 | 0.7528005974607916 | 0.753553647000249 | 0.7190440627333832 |
| AUC | 0.8566529748568583 | 0.7569952701020662 | 0.7645164301717701 | 0.7251338063231266 |





Prediction Model Customer Churn

Model Akhir

Model Akhir yang digunakan yaitu Decision Tree Model

Feature yang digunakan

Kolom-kolom yang digunakan pada model Machine Learning yaitu:

['SeniorCitizen', 'Partner', 'Dependents', 'tenure', 'PhoneService', 'MultipleLines', 'InternetService', 'OnlineSecurity', 'OnlineBackup', 'DeviceProtection', 'TechSupport', 'StreamingTV', 'StreamingMovies', 'PaperlessBilling', 'MonthlyCharges', 'TotalCharges', 'Churn', 'Contract_Month-to-month', 'Contract_One year', 'Contract_Two year', 'PaymentMethod_Bank transfer (automatic)', 'PaymentMethod_Credit card (automatic)', 'PaymentMethod_Electronic check', 'PaymentMethod_Mailed check']





Conclusion





Conclusion & Recommendation

Conclusion

- Gender tidak berpengaruh pada Customer Churn
- Customer yang berlangganan lebih lama cenderung lebih setia
- Customer yang berlangganan Month to month cenderung lebih gampang untuk churn
- Semakin lama customer berlangganan maka total pembayaran semakin tinggi
- Customer yang Monthly Charges-nya kecil cenderung lebih setia
- Berdasarkan beberapa evaluasi yang dilakukan, model yang paling optimal adalah Decision Tree
- Customer yang bukan Senior Citizen cenderung lebih gampang untuk churn
- Costomer yang memilih electronic check payment method memiliki rasio churn yang tinggi

Recommendation

- Untuk mengurangi Churn Rate, perusahaan seharusnya berusaha mempengaruhi customer agar mengambil kontrak yang lebih panjang.
- Perusahaan berusaha menggiring customer untuk mengambil Payment Method selain Electronic check

Terima kasih!

Ada pertanyaan?

