



## Jean Raymond TOURE

### COMMERCIAL SENIOR

✉ jeanray1@hotmail.com

📅 42 ans

☎ +225 07 47 83 0922

🏠 Bingerville, 06 BP 6154  
Abidjan 06

🚩 Ivoirien

👤 Célibataire

Commercial avec plus de 15 ans d'expérience, j'ai une bonne connaissance du marché ivoirien. Je suis motivé à rejoindre votre équipe et relever des défis passionnants.

#### EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

**PHIENYESS GROUP SARL** | Abidjan, Côte D'Ivoire

### BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER

Depuis mars 2017

- Augmentation du chiffre d'affaire de 15% en moyenne chaque année.
- Mise en place d'une stratégie de prospection qui a permis d'acquérir clients grands comptes
- Coordination de projets de développement de produits, aboutissant à de croissance du portefeuille client
- Formation et encadrement d'une équipe de 3 commerciaux, ce qui a entraîné une augmentation des ventes et une amélioration des relations avec les clients
- Mise en œuvre d'une veille technologique qui a permis d'identifier opportunités de développement de nouveaux produits.

**PREMIUM CI sa** | Abidjan, Côte D'Ivoire

### TECHNICO-COMMERCIAL INDUSTRIE

De février 2016 à mai 2016

- Augmentation du chiffre d'affaires en prospectant de nouveaux comptes à fort potentiel
- Réalisation d'études techniques personnalisées pour chaque client, permettant une meilleure adaptation des produits aux besoins spécifiques
- Mise en place d'une stratégie de suivi clientèle, permettant d'augmenter le taux de fidélisation de 15%

**OSBOM TRADE sarl** | Abidjan, Côte D'Ivoire

### TECHNICO-COMMERCIAL De juin 2010 à janvier 2016

- Négociation et conclusion de contrats avec des fournisseurs pour obtenir des tarifs avantageux
- Mise en place d'une stratégie de communication pour promouvoir les produits et services de l'entreprise
- Analyse des performances commerciales et proposition d'améliorations pour augmenter le chiffre d'affaires
- Coordination de l'équipe de vente pour atteindre les objectifs fixés
- Gestion d'un magasin de plusieurs centaines références de produits informatique,
- Montage de dossier d'appel d'offre.

#### LANGUES

**Anglais**

Scolaire

**Français**

Maternelle

#### LOGICIELS

**Canva**

Design graphique

**Sage**

Gestion commercial

**ERP DLRX 3G de MISTRAL**

Modules des commerciaux  
(CRM)

**Microsoft Office**

Word, Excel,  
Powerpoint, Outlook...

#### COMPÉTENCES

**Maitrise des processus de  
vente, Aisance relationnelle,  
Gestion d'équipes,  
Négociation B to B**

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

**EEPROM Technologie** | Abidjan, Côte D'Ivoire

### TECHNICO-COMMERCIAL

De juillet 2009 à décembre 2009

- Prospection, Négociation et conclusion de contrats avec des clients clés
- Développement et gestion d'un portefeuille clients de plus de 50 entreprises
- Collaboration étroite avec l'équipe technique pour les installations et la résolution des problèmes des clients et assurer leur satisfaction

**GENERAL METAL** | Abidjan, Côte D'Ivoire

### COMMERCIAL STAND D'octobre 2007 à mai 2009

- Participation à la conception et à la mise en place d'une nouvelle stratégie de vente
- Augmentation des ventes de 20% par rapport à l'année précédente
- Gestion des stocks.

**Cabinet comptable FICOGES** | Abidjan, Côte D'Ivoire

### STAGE ASSISTANT ADMINISTRATIF

De juillet 2003 à septembre 2003

*Rédaction de rapports, déclarations (CNPS, TVA, Impôts,...), gestion des archives.*

## DIPLÔMES ET FORMATIONS

**Intec Paris** | Abidjan, Côte D'Ivoire

### Certificat en Comptabilité-Droit Juillet 2003

*Certificat pour Diplôme Préparatoire aux Etudes Comptables et Financières (DPECF).*

**Lycée Moderne Nangui Abrogoua** | Abidjan, Côte D'Ivoire

### Baccalauréat D Juillet 2001

*Diplôme d'accès aux études supérieures.  
Spécialité scientifique*

## ATOUTS

**Ténacité, goût pour le challenge**

## CENTRES D'INTÉRÊT

**Technologie, football, natation, jeux de société**