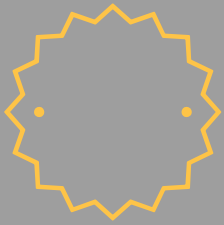


DISTRIBUIDORA DEL SUR S.A

LOS AÑOS POR VENIR





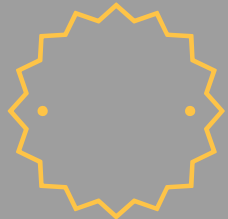
Debemos invertir en la contratación de más personal?



Sí, es necesario invertir en uno o dos pilotos extra, dependiendo de las distancias entre nuestros clientes.



La contratación de este nuevo personal representaría tranquilidad y mayor comodidad para los pilotos y sus viajes.





¿Debemos invertir en la compra de más vehículos de distribución? ¿Cuántos y de qué tipo?

En caso se contrate uno o dos empleados, la mejor opción a comprar sería el Camión Grande.

Este representa:

- Mayor cantidad de ingresos
- Más viajes
- Más producto distribuido.





Las tarifas actuales ¿son aceptadas por el cliente?

Sí.

Si observamos el flujo que los ingresos y las cantidades vendidas han tenido, se puede concluir que los clientes aceptan las tarifas que se tienen.





¿Nos están robando los pilotos?

No, debido a que los viajes de los pilotos están debidamente controlados.

- Contamos con seguimiento GPS de las rutas de cada piloto,
- Contamos con un sistema que pesa el producto al salir de la central y al llegar al establecimiento del cliente.



Estrategias





Clientes

La empresa cuenta con un 60-40.

- Hay un 40% de clientes los cuales representan el 60% de los ingresos de la empresa.
- Estos clientes son:
 - El Pinche
 - Taqueria El Chinito
 - El Gallo Negro
 - Pollo Pinulito
 - Ubiquo Labs



MEJORES PILOTOS



1

**Fernando Mariano
Berreiro**



2

Pedro Alvarez
(cantidad de viajes)
Ismael Rodero
(ingresos por dichos viajes)



3

Hector Aragonés Frutos
(cantidad de viajes)
Pedro Alvarez
(ingresos por dichos viajes)