



ESTRUCTURA



¿Qué hicimos?

Hechos que formaron el 2017.



¿Qué hacemos?

En los siguientes meses.



¿Qué pasó?

Cambios en 2018



Alcanzar la meta

La empresa debe crecer por encima del 10% con respecto al 2018.



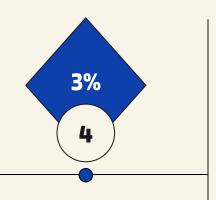
¿Qué hicimos?











Utilidad

2017

El trabajo eficiente realizado en el año dio sus frutos con una utilidad de más de Q8 M.

Revisión

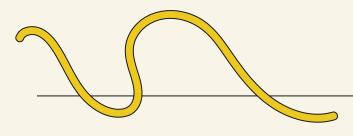
Un promedio de 7,500 visitas por mes, facturando Q 993,000.

PickUp

El vehículo más utilizado para revisión con recorridos de 75 a 120_{min} y 30 a 45_{min}.

Costos

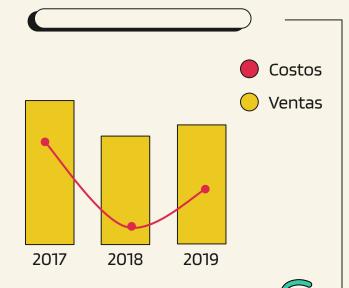
Los costos de venta mantuvieron una fluctuación mínima, con respecto a un promedio de Q2 M.





Las ventas en Enero - Agosto 2018 se vieron reducidas en un 25%.

Los costos de venta fluctuando levemente acercan fuertemente a números rojos a la empresa.



SIGUIENTES PASOS Mantener nuestras mejores áreas 01

04

Reducir costos

Eliminar los vehículos menos utilizados.

Revisión de gastos

03

Realizar los servicios preventivos de los vehículos en sus respectivos ciclos.

Reforzar los servicios que más ingresos representan para la empresa.

02

Promocionar los valores de la empresa

Eficiencia, calidad, confianza, pasión.

2019 Subir un 10%





A partir de las estrategias tomadas

Necesidad de electricidad e iluminación

Revisión constante de los postes ya colocados

Publicidad y calidad de nuestros servicios



RESUMEN





2017

Fue un buen año debido a la eficiencia del trabajo y servicio que se ofreció.



2018

Se tuvo problemas con la venta de los servicios debido a que no se pedían mantenimientos.



2019

Expansión a lo largo del país y manutención de todos los postes existentes.



Adelante

Se espera mantener y desarrollar nuevas estrategias como las que se siguieron en 2019.



GRACIAS:)



Inversiones en Energía, S.A.

