

Computação em Nuvem

Rafael Agondi, Aula 2, 12/05/2025

https://www.linkedin.com/in/rafaelagondi/

Aula 2 - Aspectos Econômicos da Nuvem



Agenda de hoje:

- Introdução
- Promoção da transformação empresarial e organizacional para gerar valor empresarial
- Resultados de negócios e benchmarking com a AWS
- As oportunidades de redução da emissão de carbono proporcionadas pela mudança para a Amazon Web Services

- Saiba como os clientes estão alcançando o valor empresarial com a AWS
- O valor da melhoria em disponibilidade, segurança e performance
- Gerenciamento financeiro na nuvem na AWS
- Como levar seus outros investimentos em TI para a AWS

Aspectos Econômicos da Nuvem

Introdução:

Muito mais do que preço, VALOR DE NEGÓCIO O valor da nuvem vai além da redução do custo total de propriedade (TCO).
Os clientes da AWS também vêem melhorias significativas em outras áreas, incluindo produtividade da equipe, resiliência operacional e agilidade nos negócios.

As organizações líderes entendem que o valor do uso da AWS não se limita à redução de custos. A Cloud Value Framework ajuda os clientes a entender o valor comercial da mudança para a AWS e da criação nela.

AWS Cloud Value Framework

Redução de custos (TCO)

O que é?

Redução/prevenção de custos de infraestrutura ao mudar para a nuvem.

Exemplo

Mais de 50% de redução no TCO.

Estudo de caso da GE Oil & Gas »

Produtividade da equipe

O que é?

Melhoria da eficiência por função, tarefa a tarefa.

Exemplo

Mais de 500 horas por ano de tempo de configuração do servidor economizado.

Estudo de caso da Sage Software »

Resiliência operacional

O que é?

Beneficie-se de maior disponibilidade, segurança e conformidade.

Exemplo

Cargas de trabalho críticas são executadas em vários zonas de disponibilidade e regiões para obter uma recuperação de desastres robusta.

Estudo de caso do Expedia Group »

Agilidade empresarial

O que é?

Implantação de novos recursos/aplicativos mais rapidamente e redução de erros

Exemplo

Lançamento de novos produtos 75% mais rápido.

Estudo de caso da Unilever »

Sustentabilidade

O que é?

Minimizar o impacto ambiental das operações de negócios

Exemplo

Redução do consumo de eletricidade em 10 megawatts por ano.

Estudo de caso da Capital One »

Link: <u>Centro de Informações sobre</u>
 <u>Aspectos Econômicos da Nuvem</u>

Relatório da IDC de 2022 sobre o valor comercial da Amazon Web Services (2022 IDC Report on The Business Value of Amazon Web Services)







The Business Value of Amazon Web Services

RESEARCH B



.ara Greden Research Director, Platform as a Service







The Business Value of Amazon Web Services

BUSINESS VALUE HIGHLIGHTS



Click on highlights below to navigate to related content within this PDF.

413%

five-year ROI

10 months

to payback

\$66.3M

higher revenue enabled per year per organization

50%

lower five-year cost of operations

25%

lower cost of infrastructure

47%

more efficient IT infrastructure teams

69%

fewer unplanned outages

78%

faster deployment of new compute/storage resources

2.3x

new features delivered per year

Otimização do custo do fornecimento de serviços de TI e do valor da AWS

Melhor agilidade empresarial e da TI

Impacto nas operações empresariais

10 meses

para o retorno financeiro

Quase 2,3 vezes

aumento no número de recursos entregues

USD 66,3 milhões

receita adicional por ano por organização

47%

aumento de eficiência da equipe de infraestrutura de TI

50%

redução do custo de operações em cinco anos

35%

aumento da produtividade das equipes de desenvolvimento de aplicações

78%

rapidez de implantação de novos recursos de computação/armazen amento

69%

menos tempo perdido em períodos de inatividade não planejados

30%

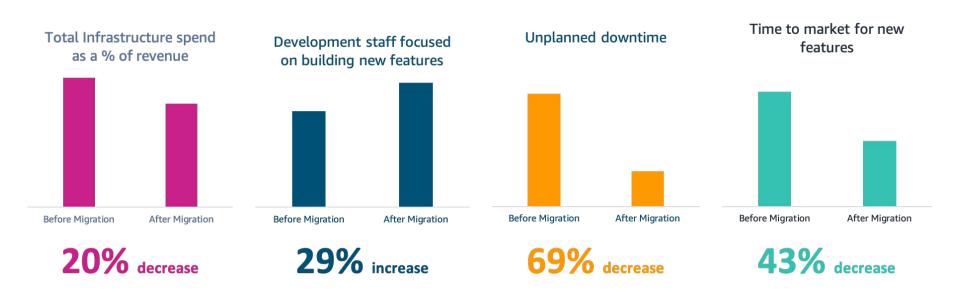
maior produtividade em equipes de análise

O Valor da Amazon Web Services (AWS) para o Negócio das Organizações da **América Latina**

Relatório da IDC de fev/2020 sobre o valor comercial da Amazon Web Services nas organizações LatAm

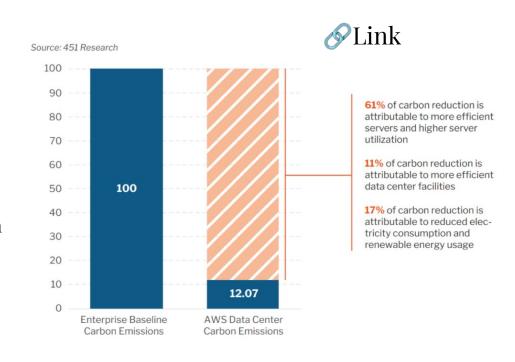


Resultados de negócios e benchmarking com a AWS



As oportunidades de redução da emissão de carbono proporcionadas pela mudança para a Amazon Web Services

Para calcular os benefícios ambientais para as empresas que migram para sua infraestrutura de nuvem pública, a Amazon Web Services contratou a 451 Research, uma empresa de consultoria e pesquisa de mercado de tecnologia, para conduzir um **estudo sobre a** eficiência de energia e carbono de infraestrutura de servidor e datacenters **corporativos.** Os resultados do estudo mostram que migrar workloads para a AWS pode ajudar as empresas a reduzir drasticamente o consumo de energia e sua pegada de carbono em comparação com as operações internas.



Saiba como os clientes estão alcançando o valor empresarial com a AWS



A Kmart Australia é uma varejista líder que opera mais de 400 lojas na Austrália e na Nova Zelândia, com mais de 85% dos australianos comprando na Kmart a cada ano. Brad Blyth, diretor de informações, contratou a AWS Cloud Economics para destacar o valor obtido pela transformação da nuvem da Kmart. Por meio dessa transformação na AWS, a Kmart pode experimentar com mais rapidez, aproveitar melhor desempenho e lançar atributo e aprimoramentos mais rapidamente para melhorar as experiências de seus clientes. Este whitepaper também descreve o valor comercial que o Grupo Kmart derivou em CINCO pilares do AWS Cloud Value Framework, incluindo economia de custos, produtividade da equipe, resiliência operacional, agilidade comercial e sustentabilidade.







A TrueBlue é um provedor global de soluções especializadas de pessoal, incluindo recursos humanos, gerenciamento de pessoal e terceirização de processos de recrutamento. Com 6.700 funcionários e USD 1,6 bilhão em receita, a TrueBlue ajudou a conectar aproximadamente 490.000 pessoas ao trabalho em 2020. Jeff Dirks, diretor de TI, engajou-se com os aspectos econômicos da Nuvem AWS para mensurar o valor empresarial que a TrueBlue alcançou por meio de sua transformação digital. Usando a AWS, a TrueBlue está impulsionando a inovação para reinventar soluções de recursos humanos, mudando a maneira como as pessoas se conectam ao trabalho e ajudando os clientes a encontrar talentos com mais rapidez.

Saiba mais

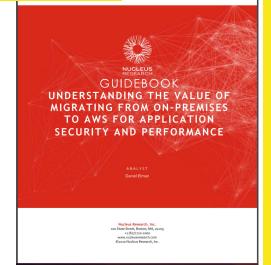


A Discovery, Inc., é líder em mídia de não ficção, operando em 220 países e territórios e oferecendo mais de 8.000 horas de programação original todo ano. Dave Duvall, diretor de TI, trabalhou com a equipe de aspectos econômicos da Nuvem AWS para entender o valor obtido com a migração de sua infraestrutura de playout para a AWS. Como resultado, a Discovery pode implantar novos canais com mais rapidez, focar o crescimento e a inovação e se adaptar para atender às necessidades de um mercado emergente.

Saiba mais

O valor da melhoria em disponibilidade, segurança e performance

Estudo Nucleus Research & Link



- redução de 64% no tempo médio para resolução (MTTR, tempo médio de recuperação de acidentes)
- redução de 40% nos custos de TI (TCO, custo total de propriedade)
- redução de 69% no tempo de inatividade não planejado
- queda de 43% nos eventos de segurança

Gerenciamento financeiro na nuvem na AWS

O gerenciamento financeiro da nuvem (CFM) é um conjunto de atividades que permitem às organizações de finanças e tecnologia gerenciar, otimizar e prever custos à medida que executam mais workloads na AWS. Uma abordagem disciplinada de CFM permite o equilíbrio certo entre agilidade e controle, além de melhorar a economia da unidade.

Fornecemos ferramentas para ajudar os clientes a otimizar seus investimentos em nuvem, sem adicionar custo, reduzindo os nossos preços mais de 100 vezes.

Oferecemos especialistas para ajudar na análise de custos, na migração de bancos de dados e na transição de software proprietário, como Oracle Database, SQL Server e Windows, para alternativas de custo aberto mais flexíveis e econômicas.

Como levar seus outros investimentos em TI para a AWS

A AWS ajuda os clientes a **revelar o valor de seus investimentos em TI** à medida que migram para a nuvem. **Diferentemente de alguns fornecedores de software que usam condições de licença restritivas** para forçar os clientes de nuvem a usar hardware específico, ou que **mudam as condições para interromper casos de uso respaldados** anteriormente, a AWS faz parceria com os nossos clientes para ajudá-los em sua transição para a nuvem, obtendo conhecimento aprofundado de suas necessidades de negócios.

Finalmente, a AWS faz com que seja **fácil perceber como o software on-premises pode executar de maneira mais econômica na AWS** do que em outras nuvens e mantém as decisões de negócios totalmente nas mãos do cliente.

Muito obrigado pela aula de hoje, galera! Nos encontramos novamente semana que vem!! 😄 💥 🔲 📤



