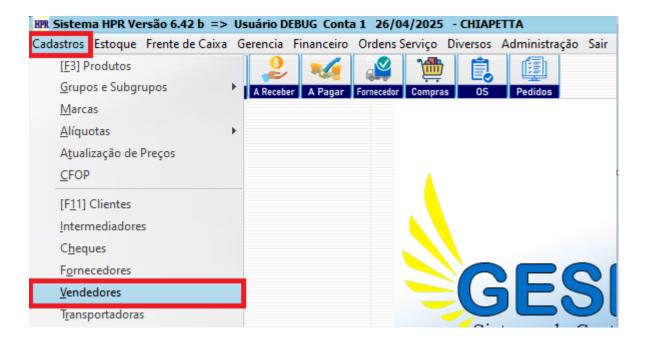


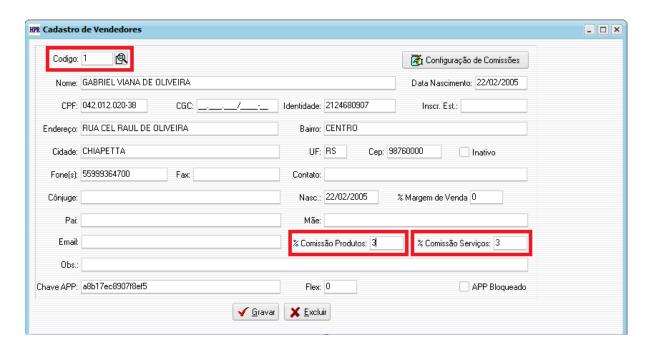
## MANUAL CONFIGURAÇÃO DE COMISSÕES

Neste manual estará constando as funções de configurações de comissão podendo ser diferenciar as porcentagens de comissão de vendedor para vendedor, de produtos e serviços e também de produtos ou grupos de produtos em específico.

Para iniciarmos os cadastros de comissões é importante ter os vendedores já cadastrados para vincularmos os dados ao código de cada um dos vendedores. Então na aba Cadastros>Vendedores.



Após abrir a tela de cadastro de vendedores e selecionado o cadastro de um vendedor na lupa ao lado do campo código poderá ser adicionado no cadastro dele um percentual de comissão para produtos e para serviços.

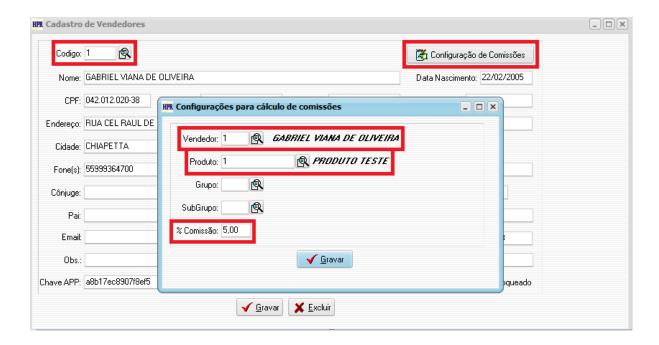


Com esses campos completos no cadastro do vendedor basta gravar o cadastro do vendedor novamente e então será puxado para o vendedor um percentual fixo de comissão para cada venda que for informado o código dele.

Também pode ser configurado comissionamento diferenciado para produtos ou grupos específicos, por exemplo para um produto da loja que tem um valor diferente ou que tenha a venda mais difícil pode ser informado um percentual de comissão maior ou menor que os demais produtos da loja. Para isso basta abrirmos novamente o cadastro de um vendedor na lupa e então ir na aba "Configuração de Comissões".

Nessa tela vamos selecionar o vendedor e após selecionar nos campos abaixo o produto ou o grupo de produtos que vamos mudar o percentual de comissão que será informado no campo logo abaixo, lembrando que é sempre importante clicar no botão gravar para que a informação seja registrada no sistema.





Nesse exemplo no caso estaria configurado 5% de comissão para o vendedor 1 quando o mesmo vendesse o produto código 1.

Gabriel Viana de Oliveira Suporte HPR Sistemas



