MINADO DE OPINIONES Y ANÁLISIS DE SENTIMIENTOS

Salvador López Mendoza

Junio de 2018

Introducción

Los datos con los que trabajan las computadoras se obtienen del mundo real.

Los sensores de la realidad pueden ser objetivos o subjetivos.

- Sensores objetivos. Capturan la realidad tal y cómo es.
 Cuando la reproducen (o transmiten) se mantiene tal y como se capturó.
- Sensores subjetivos. Perciben aspectos de la realidad.
 Expresan, mediante texto, su percepción.
 ¡Es subjetiva!

¿Cómo se puede *minar* y *analizar* una opinión que se encuentra dentro de un texto?

¿Qué es una opinión?

Una opinión es una *oración subjetiva* que describe lo que una *persona* **cree o piensa** acerca de *algo*.

- **Subjetiva**. Una *oración objetiva* o una *oración factual*. Se puede demostrar que es correcta o equivocada.
- Persona. Es el que posee la opinión.
- Lo que se cree o piensa depende de la cultura, antecedentes y contexto.
- Algo. Es el destinatario de la opinión.

- Representación de una opinión básica.
 - Poseedor de la opinión. ¿A quién pertenece esta opinión?
 - Destinatario de la opinión. ¿De qué trata la opinión?
 - Contenido de la opinión. ¿Qué es exactamente la opinión?
- Representación de una opinión enriquecida.
 - Contexto de la opinión. ¿Bajo qué situaciones se expresa la opinión?
 - Sentimiento de la opinión.
 - ¿Qué dice la opinión acerca de lo que sentía el poseedor de la opinión?

REPRESENTACIÓN DE LAS OPINIONES

- Representación de una opinión básica.
 - Poseedor de la opinión. ¿A quién pertenece esta opinión?
 - Destinatario de la opinión. producto: iPhone X ¿De qué trata la opinión?
 - Contenido de la opinión. ¿Qué es exactamente la opinión?
- Representación de una opinión enriquecida.
 - Contexto de la opinión. ¿Bajo qué situaciones se expresa la opinión?
 - Sentimiento de la opinión.
 - ¿Qué dice la opinión acerca de lo que sentía el poseedor de la opinión?

revisor X

- Representación de una opinión básica.
 - Poseedor de la opinión.
 ¿A quién pertenece esta opinión?
 - Destinatario de la opinión.
 ¿ De qué trata la opinión?
 - Contenido de la opinión.
 ¿Qué es exactamente la opinión?

producto: iPhone X

revisor X

texto de la reseña

- Representación de una opinión enriquecida.
 - Contexto de la opinión.
 ¿Bajo qué situaciones se expresa la opinión?
 - Sentimiento de la opinión.
 ¿ Qué dice la opinión acerca de lo que sentía el poseedor de la opinión?

- Representación de una opinión básica.
 - Poseedor de la opinión.
 ¿ A quién pertenece esta opinión?
 - Destinatario de la opinión.
 ¿ De qué trata la opinión?
 - **Contenido** de la opinión. ¿Qué es exactamente la opinión?
- Representación de una opinión enriquecida.
 - Contexto de la opinión.
 ¿Bajo qué situaciones se expresa la opinión?
 - Sentimiento de la opinión.
 - ¿Qué dice la opinión acerca de lo que sentía el poseedor de la opinión?

revisor X

producto: iPhone X

. . . .

texto de la reseña

PEUVI

año 2018

- Representación de una opinión básica.
 - Poseedor de la opinión.
 ¿A quién pertenece esta opinión?
 - Destinatario de la opinión.
 ¿De qué trata la opinión?
 producto: iPhone X
 - Contenido de la opinión.
 ¿Qué es exactamente la opinión?

texto de la reseña

- Representación de una opinión enriquecida.
 - Contexto de la opinión.
 ¿Bajo qué situaciones se expresa la opinión?

año 2018

revisor X

Sentimiento de la opinión.
 ¿Qué dice la opinión acerca de lo que sentía el poseedor de la opinión?
 positivo

Fácil de minar y analizar.



Texto libre

En el texto libre es más dificil de identificar los elementos.

Se necesita usar más elementos de NLP.



TIPOS DE OPINIONES

- Opiniones de lo que se observa.
- Opiniones de lo que se reporta.
- La opinión del autor del texto.
- Opiniones indirectas.

LA TAREA DE MINAR OPINIONES

A partir de un conjunto de textos.

Usando un conjunto de representaciones de opiniones.

Se construye una opinión o un sentimiento.

Usos de la opiniones

- Apoyo en la toma de decisiones.
 - Ayuda a consumidores a elegir un producto o servicio.
 - Ayuda a los votantes a decidir por quien votar.
 - Ayuda a los creadores de políticas a diseñar una nueva.
- Entender a la gente.
 - Entender las preferencias de la gente para ofrecer mejores servicios.
 - Ayuda a la mercadotecnía.
- Encuestas voluntarias (humanos como sensores).
 - Inteligencia de negocios.
 - Investigaciones de mercado.
 - Investigación en ciencias sociales dirigidas por los datos.
 - Obtener ventajas de la información de las predicciones.



CLASIFICACIÓN DE SENTIMIENTOS

Entrada: Un objeto de texto con opiniones.

Salida: Una etiqueta de sentimiento.

- Análisis de polaridad: categorías (feliz, triste, miedoso, enojado, sorpendido), (5, 4, 3, 2, 1).
- Análisis de emociones: categorías (feliz, triste, miedoso, enojado, sorpendido).
- Es un caso especial de categorización de textos.
 Cualquier categorización de textos puede usarse para hacer clasificación de sentimientos.

Características del texto más usadas

- n-gramas de caracteres.
- n-gramas de palabras.
- Etiquetas sintácticas. Se pueden combinar con los n-gramas.
- Clases de palabras.
 Pueden ser sintácticas, conceptos semánticos (tesauros, ontologías) o grupos de palabras (palabras relacionadas paradigmáticamente o sintagmaticamente).
- Patrones frecuentes.

El texto se puede enriquecer con NLP.

