Бриф на разработку сайта

1. ОБЩАЯ ИНФОРМАЦИЯ ОБ ОРГАНИЗАЦИИ

1.1 Организация:
1.2 Основная сфера деятельности:
1.3 Позиционирование на рынке (миссия компании):
1.4 Основные конкуренты (по возможности указать адреса сайтов):
1.5 Сильные/слабые стороны конкурентов (цены, качество, продвижение, сервис)
1.6 Уровень использования электронной почты и Интернет подразделениями организации в работе с клиентами, дилерами, партнерами, прессой
1.7 Дополнительная информация об организации, полезные комментарии к интернет-проекту
2. ПРОДУКЦИЯ/УСЛУГИ
2.1Продукция, услуги (брэнды, товарные группы, виды услуг):
2.1.1 Целевая аудитория (целевые группы): 2.1.2 Основные потребители товаров/услуг (портрет потребителя по целевым группам): Юридические лица:
2.1.3 Основные потребители товаров/услуг (портрет потребителя по целевым группам): Физические лица:
2.2 Существующая география реализации товаров/услуг : 2.2.1 Приоритетные географические рынки сбыта, (в т.ч. интересующие рынки):
2.3. Основная форма реализация товаров/услуг (крупный опт, мелкий опт, розница, под заказ):

2.4 Основные каналы реализации/сбыта:
2.5 Основные рекламируемые товары, продвигаемые брэнды, товарные марки (указать конкретные названия):
2.6 Основные характеристики продукции/услуг (потребительские свойства, особенности, преимущества):
2.7 Брэнды (продукты/услуги) с уникальными свойствами (историей, легендой):
2.8 Особенности продвижения брэндов (торговых марок), продукции/услуг (отдельных товарных групп, видов услуг):
2.9 Конкурентные преимущества (особенности производства, качество, упаковка, распространение, сервис):
2.10 Доминантная продукция/услуга (брэнд, товарная группа), продвижению которой уделяется (или планируется уделять) особое внимание:
2.11 Средневзвешенная оценка уровня цен на основные виды продукции/услуг по отношению к аналогам на рынке (подчеркнуть):
 очень высокий; выше, чем у конкурирующих аналогов; на уровне конкурирующих аналогов; ниже, чем у конкурирующих аналогов; очень низкий Комментарий:

2.12 Частота выпуска новой продукции (вывода новых услуг) и/или обновления существующих линеек продукции:	
2.13 Рекламно-маркетинговая поддержка сбыта:	
 Реклама на ТВ: Реклама на радио: Реклама в печатных изданиях: Директ-маркетинг: Промо-акции: 	
• PR-акции: Комментарии:	
2.14 Дополнения, замечания, комментарии полезные для работы над интернет-проектом:	
3. ИНТЕРНЕТ-ПРОЕКТ	
3.1 Доменное имя для сайта (возможные варианты):	
3.2 Название сайта (если предполагается):	
3.3 Цели веб-проекта (пронумеровать в порядке приоритетности): Привлечение клиентов, заказчиков Привлечение партнеров Выход на новые рынки Имиджевая цель	
Улучшение информационных коммуникаций (информационная поддержка партнеров, клиентов, дилеров) Ознакомление потенциальных клиентов с продукцией Сбор маркетинговой информации (исследования аудитории), проведение опросов и т.д.	
Обратная связь с потребителями Создание источника актуальной информации для клиентов, партнеров, прессы	
Другое	
3.3 Тип сайта:корпоративный, рекламно-информационный сайт представляющий организацию, продукцию и услуги?	
• тематический проект, с основной доминантной на продукцию/услуги?	
Комментарий:	

3.4 Целевая аудитория сайта (целевые группы):
3.5 Будет ли сайт являться частью новой концепции продвижения организации (брэнда, товаров/услуг) или сайт создается в рамках уже существующей стратегии продвижения?
3.6 Основные элементы (доминанта рекламного послания) наиболее эффективных рекламных кампаний организации (брэнда, товаров/услуг), которые могут быть использованы при разработке концепции интернет-проекта:
3.7 Слоганы рекламных компаний организации (брэнда, товаров/услуг), если их необходимо использовать (или если они определяют концепцию и стиль сайта):
3.8 Общее впечатление о компании, продукции/услугах, которое должно создаваться у целевой аудитории от посещения сайта? (перечислите возможные ассоциативные связи – например, надежно, удобно, профессионально, выгодно и т.д.):
3.9. Планируется ли сопровождать начало работы сайта рекламной кампанией в интернет?
4. ДИЗАЙН И СТИЛИСТИКА САЙТА
4.1. В дизайне сайта необходимо придерживаться:Существующего фирменного стиля организации:
• Стиля основной торговой марки (брэнда):
• Определяющим является воздействие на целевую аудиторию:
Комментарий:

4.2 Фирменный стиль компании:цветалоготип
• торговые марки (знаки)
• персонаж
• шрифты
Дополнительно:
 4.3 Возможность принятия оригинальных решений (в плане концепции, стилистики, дизайна, подачи информации): обязательно серьезный, деловой стиль сайта и подачи информации:
 возможно использование эффектной (например с юмором) подачи информации:
• возможен частично развлекательный вариант для некоторых разделов:
Комментарий:
4.4 Предпочтительнее:уделить внимание формированию положительного имиджа:
• предоставлению большого количества информации:
• функциональности и сервисам сайта для посетителей:
Комментарий:
4.5 Цветовое решение (цветовая гамма):приглушенные спокойные тона:
• эффектные броские, яркие краски:

Комментарий: 4.6 Сайты, которые производят благоприятное впечатление по стилю (желательно перечислить несколько адресов, по возможности для каждого указать, что именно нравится – дизайн, общее восприятие, цветовая гамма, компоновка и т.д.):

- 4.7 Использование flash-анимации в дизайне (ненужное зачеркнуть):
 - неприемлемо:
 - желательно:
 - обязательно:
 - еще не решили:

Комментарий:

- 4.8 Предполагаемый объем информации на сайте (ненужное зачеркнуть):
 - небольшой
 - средний
 - большой

Комментарий:

5. ФУНКЦИОНАЛЬНОСТЬ САЙТА

- 5.1 На сайте Вами планируется (ненужное зачеркнуть):
 - Публикация новостей организации
 - Публикация тематических (например, отраслевых) новостей
 - Подписка/ рассылка новостей
 - Публикация пресс-релизов
 - Публикация тематических статей
 - Организация каталога товаров/услуг
 - Возможность выбора товаров из каталога (корзина)
 - Организовать прием платежей (Интернет-магазин)
 - Использовать быстрый поиск по сайту/каталогу
 - Публиковать объявления о вакансиях
 - Организация голосований и опросов
 - Размещение файлов для скачивания
 - Ведение рубрики вопрос-ответ
 - Организация книги отзывов (гостевая книга)
 - Организация доски объявлений
 - Ведение форума

- Размещение собственной рекламы, акцентирующей внимание на отдельных товарах и услугах
- Организовать регистрацию посетителей для допуска к определенным разделам сайта
- Размещать формы заказ/заявки на товары и/или услуги
- 5.2 Планируемая регулярность обновления сайта (что именно и с какой периодичностью предполагается обновлять/добавлять):
- 5.3 Уровень готовности поддерживать сайт собственными силами (есть специалист или предполагается его нанять, наличие и технология доступа в интернет) или планируется осуществлять поддержку и продвижение сайта силами сторонней организации:
- 5.4. Наличие у организации компании пресс-службы (PR- службы), отвечающей за взаимодействие с прессой, подготовку новостей, пресс-релизов:
- 5.5. Планируется ли использование сайта, как рекламно-информационного ресурса при проведении рекламных акций в off-line (наружная реклама, печатные издания и т.д.):
- 5.6. Планируется ли проведение рекламных и/или PR-акций в Интернет, основным рекламно-информационным ресурсом, для которых станет создаваемый сайт (реклама в поисковых системах, публикация новостей и пресс-релизов на других сайтах, проведение конкурсов, акций, flash-открытки для партнеров, создание небольших промо-сайтов для отдельных акций, товарных групп и пр.):
- 5.7. Дополнения, замечания, пожелания, требования к сайту:

ФИО	
Должность	
Число	
Подпись	