

職 務 経 歴 書

2020年6月11日現在

氏名 磯谷 和樹

□ 職務要約

大学卒業後、株式会社シー・アイ・シーにてペストコントロールや害虫駆除作業に約3年従事しました。その後、株式会社鈴木商館にて化学品、工場用ガスの販売やルート営業に従事し、AGCエンジニアリング株式会社では工場での樹脂の原料加工など製造業に従事し、化学製品の製造を行いました。

退職後、2020年1月から4月まではプログラミングスクールDIVE INTO CODEに通い、RubyやRuby on Railsを中心に学び、プログラミングを学習しました。

□ プログラミング学習について

これまでの仕事で業務をよりわかりやすく効率的にするには技術が必要と感じ、エクセルなどPCソフトの使い方を勉強する中でプログラミングが使えばより業務を効率化出来そうと興味を持ち勉強を始めました。HTML、CSS、Rubyから始め、JS、Python、C#、java、PHP等を勉強中です。また、基本情報技術者の資格取得に向けても勉強をしております。

□ 資格・スキル

- ・普通自動車運転免許取得（2011年10月）
- ・普通二輪運転免許取得（2013年9月）
- ・危険物取扱者乙種4級取得（2019年4月）

□ 職務経歴

株式会社シー・アイ・シー（ 2014年4月 ～2017年5月）雇用形態：正社員

事業内容： ペストコントロール、害虫駆除

資本金： 9,000 万円 売上高： 98 億円（2017年 4月期） 従業員数： 約700名

期間	業務内容
2014年4月 ～ 2017年5月	千葉営業所、千葉市周辺を担当 ペストコントロール、害虫駆除作業を行う。 ●対象顧客：法人80%、個人20% ●実績：1日の処理件数3~8件 ●アピールポイント： 顧客に対して問題点を説明する際になるべく専門用語を使わないようにする、写真の入った資料を用意するなどわかりやすくなるように説明するよう心がけました。 夏場など緊急の仕事が多い際は、スケジュールに余裕のある時間帯を設けていざという時に対応出来るよう心がけました。

株式会社鈴木商館（ 2017年6月 ～2018年1月）雇用形態：正社員

事業内容： 化学品、工業用ガスの専門商社

資本金： 30,000 万円 売上高： 3 億円（2018年 1月期） 従業員数： 300 名

期間	業務内容
2017年6月 ～ 2018年1月	京浜営業所
	化学品、工場用ガスの販売、ルート営業に従事 ●営業対象：新規10%、既存90% ●担当顧客：研究機関、大学、教育機関、民間企業等 ●実績： 担当件数 約40件 ●アピールポイント： 顧客への納入スケジュールの管理に間違いがないようにしっかり確認することを心がけました。担当する顧客への訪問では、顧客の都合をしっかりと聞き入れてから適した提案を出来るよう心がけました。

AGCエンジニアリング株式会社（ 2018年12月 ～2019年12月）雇用形態：正社員

事業内容： 化学製品の製造

資本金：30,000 万円 売上高：50 億円（2019 年 12 月期） 従業員数：150 名

期間	業務内容
2018年12月 ～ 2019年12月	千葉工場
	樹脂の原料加工等、化学製品の製造を行う ●アピールポイント： 製品の製造に不純物が混じらないよう作業環境を清潔に保つなど慎重に作業するように心がけました。製品の製造効率を上げるよう作業手順を動画で撮影するなど客観的に見えるようにして改善点を見つけるようにしました。撮影した映像を編集し作業手順を説明しやすくする資料作成等を行いました。

以上