

●フロントNGは言い方を変えて対処する

フロント（受付）NGは基本方針として受付で用件にかかわらず断る企業も一定数存在します。その場合、以下のよう手法でフロント突破率を上昇させましょう。

『先日ご連絡させて頂いた件で改めさせて頂いたのですが、採用担当者様今お手隙ですか？』

→用件を聞かれづらくなる。

『今採用担当の方、お戻りですかね？』

→少々軽々しく言うと、これもコンタクトを取ってるかと捉えられる場合がある。

『採用の件で一点ご確認がありまして、採用担当者様お願いします。』

→「確認」というワードを出したり、「お願いします」と断定することで、断りにくくなる。