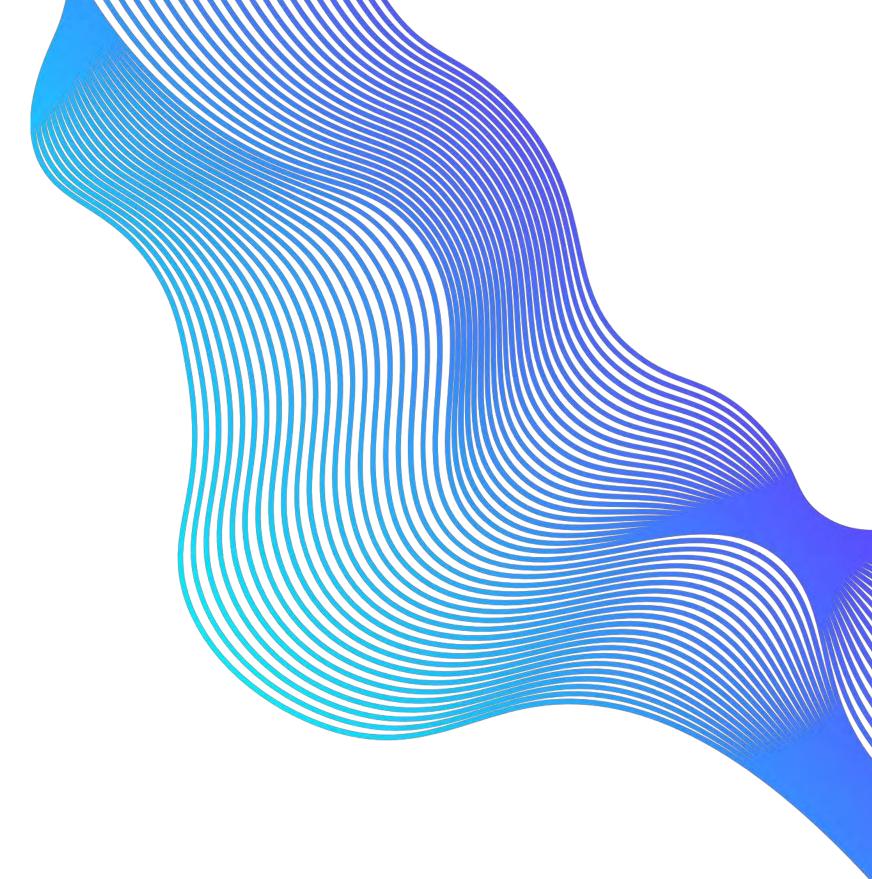


Work summary 2025 UST官网 改版思路汇报

汇报人: Charlotte

汇报部门: 市场部





CONTENTS

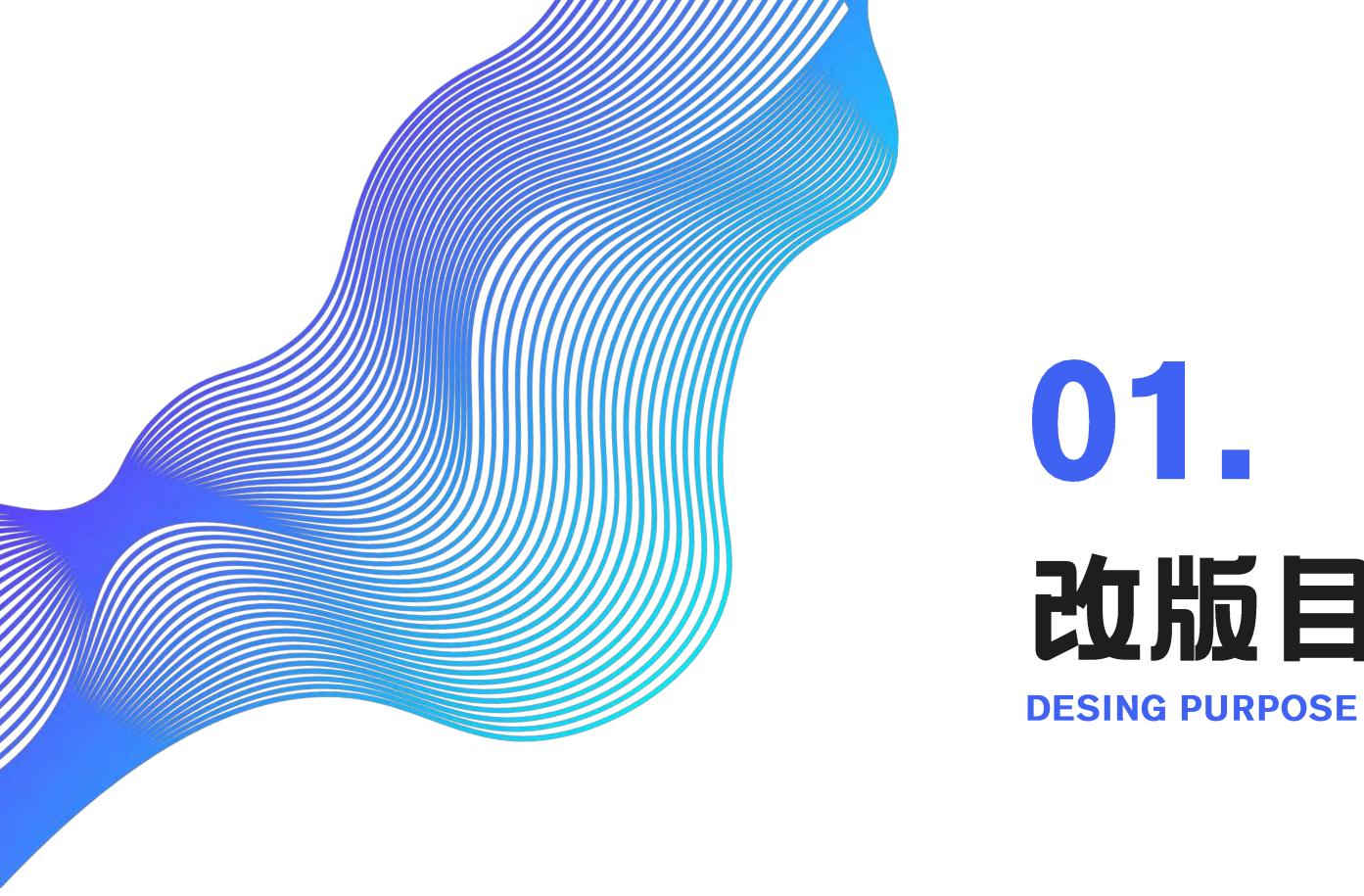
PART.O1 官网改版目的

PART.O3 官网内容规划

PART.O2 官网现存问题

PART.O4 期望效果&细节





01. 改版目的



主要目的











X





品牌家升级

适配业务迭代

用户体验优化与决策效率提升

业务转化链路优化

工作场合与业务支持

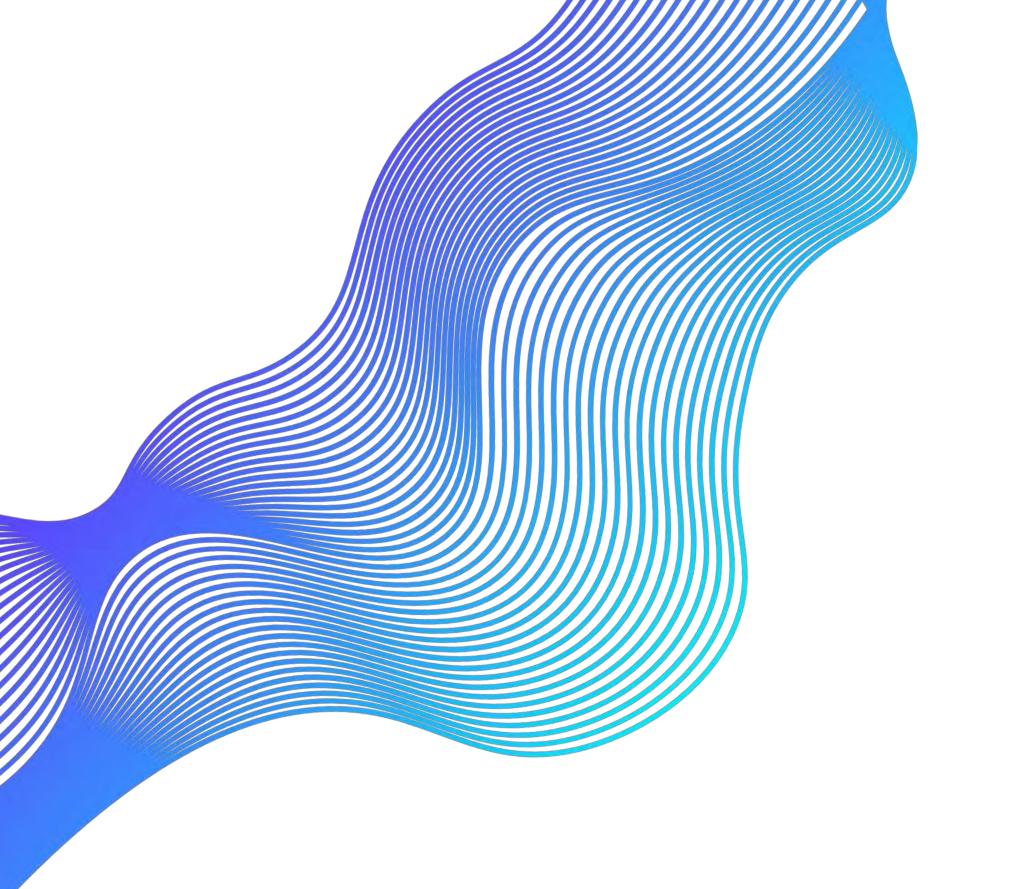
- 公司业务能力展示
- 落地案例展示
- 公司差异化卖点
- 官网展示内容滞后 于公司业务拓展
- 官网展示信息不足 不全面
- 展示形式与业务有差异

- 缩短用户信息获取路径
- 导航栏优化
- 悬浮窗口跟随

- 转化触点设计优化
- 提高获客效率与精准度
- 转化线索更清晰,通过数据监测看客户留资路径
- 提升搜索引擎和AI 推荐流量与排名

新访客、展会、活 动渠道用户、销售 支持、合作伙伴展 示支持





02.

现存问题

Existing problems

官网现存问题



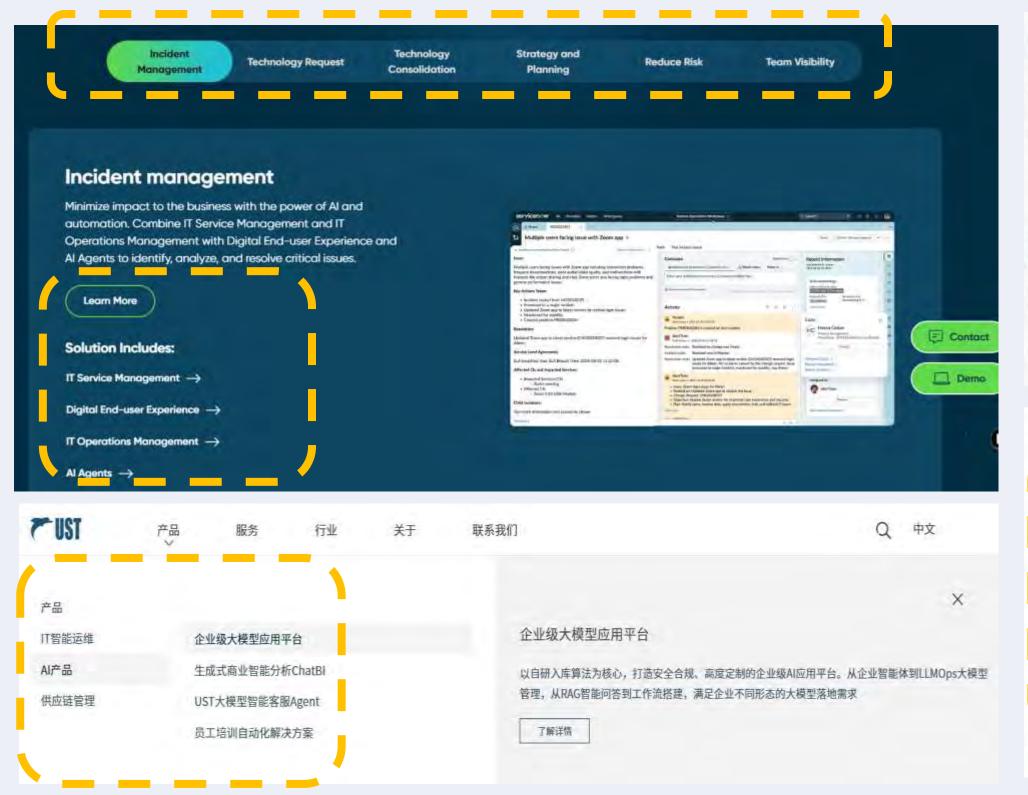


官网展示内容不全



信息展示不足且单调

- · 无法跳转获取更多信息
- 影响用户留存与转化





浏览体验不佳



无障碍阅读-导航栏跟随

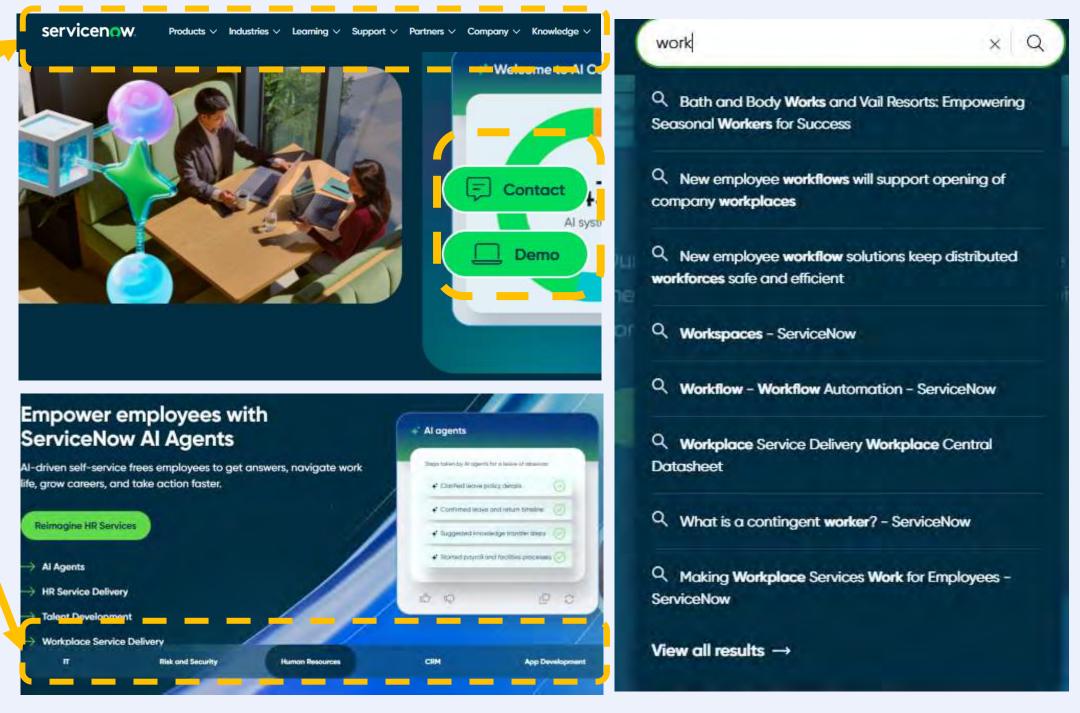
- 1. 实时跟随导航栏,不易打断用户阅读思路
- 2. 方便用户跳转查看内容
- 3. 缩短用户信息获取路径

没有DEMO、案例参考

- 1. 用户可信度不足
- 2. 无法具体展现公司能力

搜索引擎鸡肋

- 1. 浇灭用户探索信息热情
- 2. 降低用户可信度



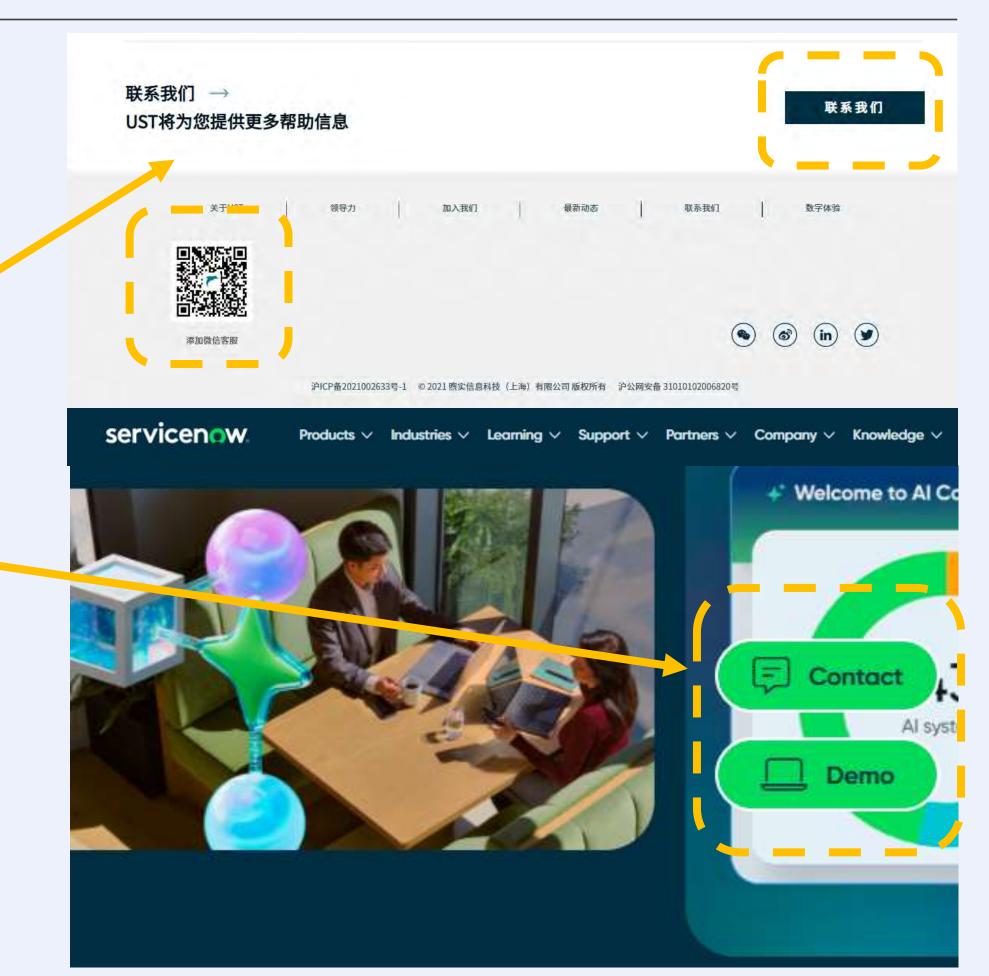


转化、留资路径不清晰

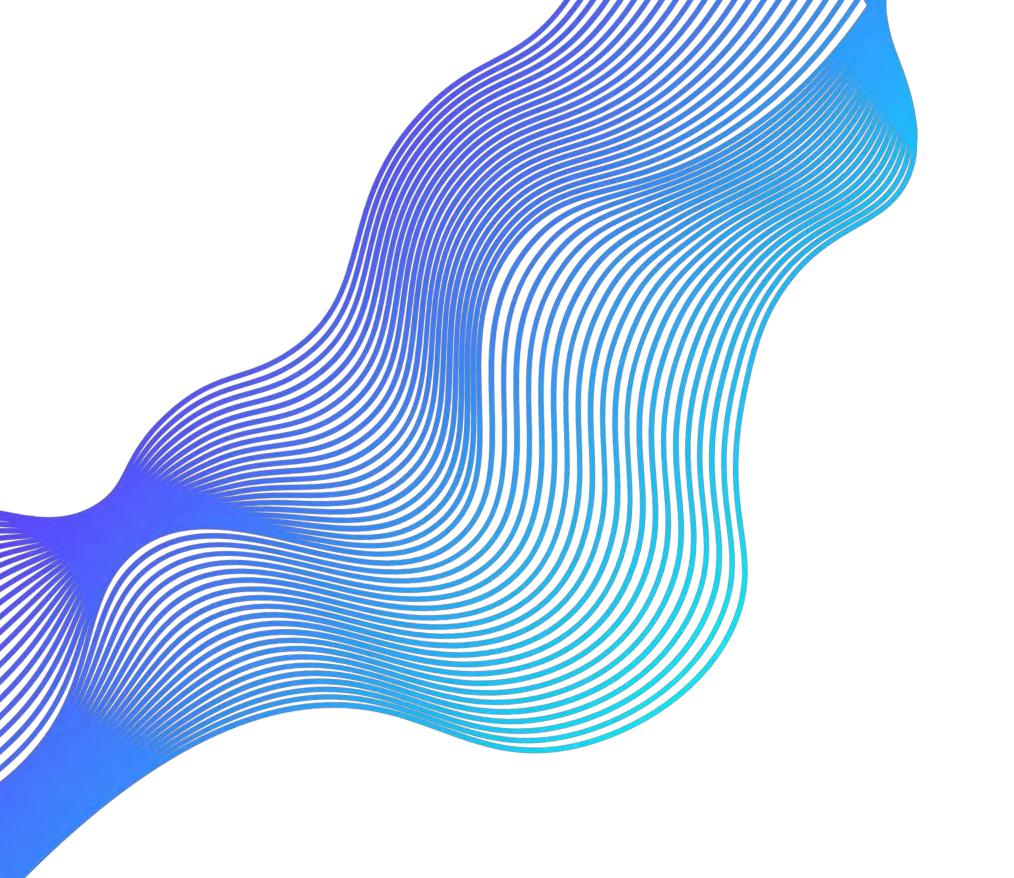


用户须主动寻找联系方式

- 1. 浮动图标跟随
- 2. 优化: 浮窗跟随, 随时转化, 通过用户点击判断转化路径
- 3. 难以判断用户目的
- 4. 难以追踪转化路径







03. 内容规划

Content planning

网站建设计划





) 时间 规划

内容

规划







出快速落地的方案

保证基本功能完善

接入AI体验中心

主推产品页面细节更新

针对性优化网站

分析网站数据

1期内容规划



Al it it人力外包 生态 行业数字化

细分产品页面丰富

产页品面

根据不同产品和用户类型作风格区分设计

AI产品

受众: 业务部门

对应风格: 科技感

IT产品

受众: 技术人员

对应风格: 简单直接

行业数字化咨询

受众: CXO、部门负责人、业务负责人

对应风格: 商务风

视 升 觉 级 形 象

根据访客逻辑引导转化

根据访客类型:

不同场合和人群的落地页进来后,引导访客访问对应页面,并能够形成转化

访客类型:

- •演示销售
- •求职招聘访客
- •自然流量访客:依据搜索逻辑或AI推荐等

功能插件优化

- 统计软件
- 表单系统,问卷星客户资料收集
- 在线对话智能客服
- 网站组件
- AI体验中心
- 博客系统, 重大新闻更新
- 基础SEO大模型GEO 优化,易于被搜索引擎抓取爬取,尽量兼顾AI大模型(deepseek)被推荐的可能性

转化路径优化

导航栏内容规划



导航栏

产品服务	行业数字化咨询	数字创新生态	AI体验中心	案例	关于我们
IT 职能场景	制造 生命科学 零售 银行 金融 政企	生态简介 生态价值 生态伙伴权益 生态伙伴类型 合作伙伴 满天星 相关活动	智驭中台demo OCR-demo BI-demo 智能客服demo 舆情监测demo 智能培训demo 报销自动化demo 票据提取助手 智能合同比对	分时间分产品	三大战略 企业文化 新闻动态 社会责任 与领导力

导航栏效果



分类 分级 一级导航

产品服务

赋能平台

智驭

slogan or 简介, slogan or 简介, slogan or 简介

Oneapp

slogan or 简介, slogan or 简介, slogan or 简介

二级导航

三级导航

产品名+简介

跳转指定页

职能场景

Al

解决方案

Chat BI-DEMO

slogan or 简介, slogan or 简介, slogan or 简介

智能客服demo

slogan or 简介, slogan or 简介, slogan or 简介

报销自动化demo

slogan or 简介, slogan or 简介, slogan or 简介

智能客服demo

slogan or 简介, slogan or 简介, slogan or 简介

舆情监测demo

slogan or 简介,slogan or 简介,slogan or 简介

Al Agent

slogan or 简介, slogan or 简介, slogan or 简介

智能培训demo

slogan or 简介, slogan or 简介,slogan or 简介

票据提取助手

slogan or 简介, slogan or 简介, slogan or 简介

智能合同比对

slogan or 简介,slogan or 简介,slogan or 简介

具体 页面 跳转

demo跳转

↓ 观看DEMO





分类 分级 一级导航

二级导航

三级导航 产品名+简介 顶面 跳转指定页

demo跳转













一级导航



二级名称 名称+简介 跳转指定页 具体页面跳转

核心产品页面——3大业务产品展示



面向业务部门→案例与创新

面向CXO、部门负责人、业务负责人→输出新方案、新价值

面向CIO、ITD→AI与区域能力



全链路部署能力

发动机

从咨询、诊断、规划、部署到运 维的全链路AI服务



职能场景

赋能行业创新

核心



亚太服务能力

助推器

为亚太企业提供更低成本、 更低风险的企业IT选择

UST通过先进技术与创新性解决方案专 注于为行业领军企业推动数字化转型

咨询能力-为企业诊断适配最佳实践

整合能力-全球优质技术合作伙伴

平台能力-赋能企业自迭代运维能力



人力资源



营销



智能制造



智慧政企



财务



供应链

跨区域能力-亚太辐射、全球服务

AI能力-自动化运维等新兴应用

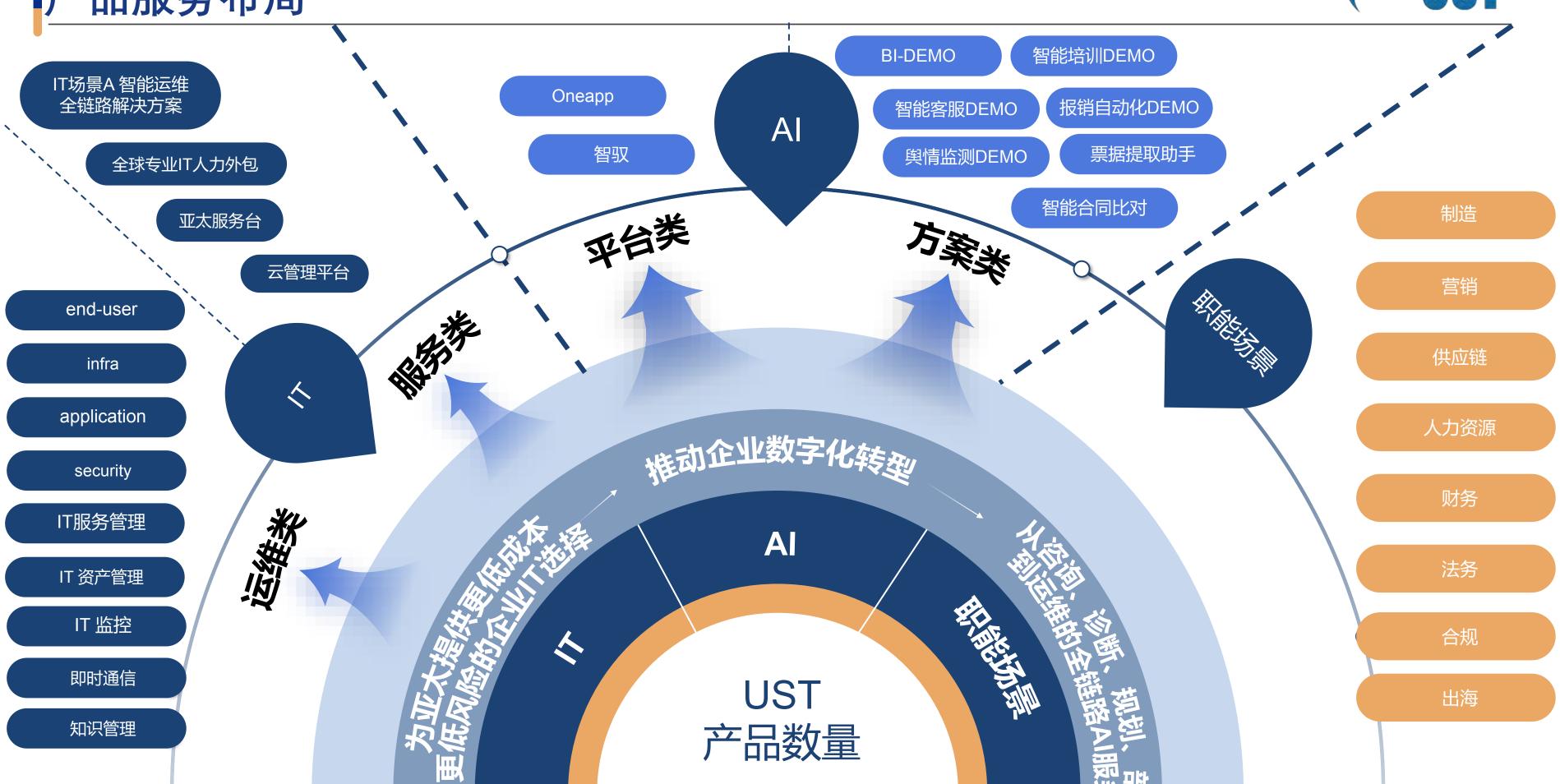
优质服务-15年海量500强容启信赖





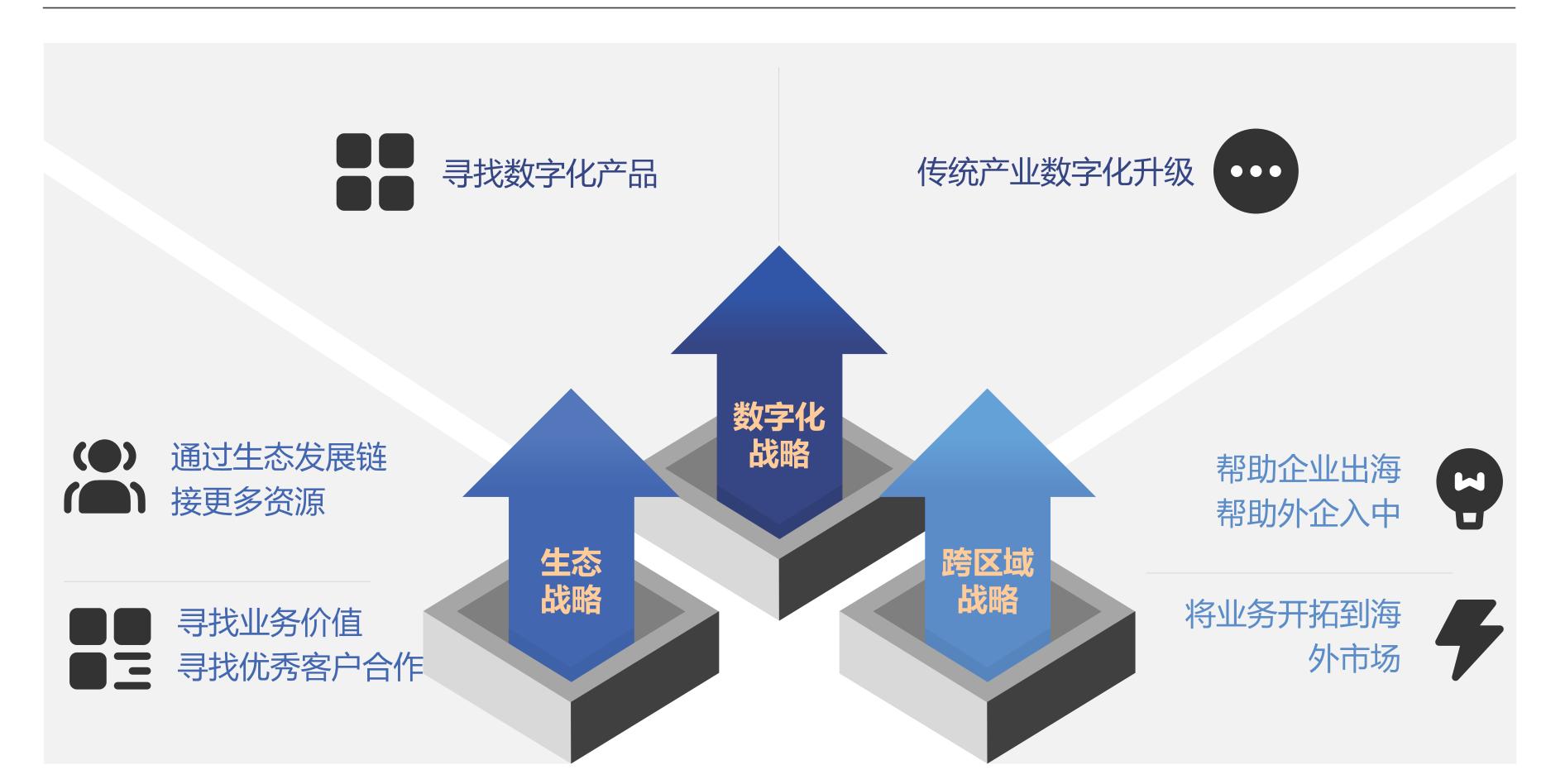
产品服务布局



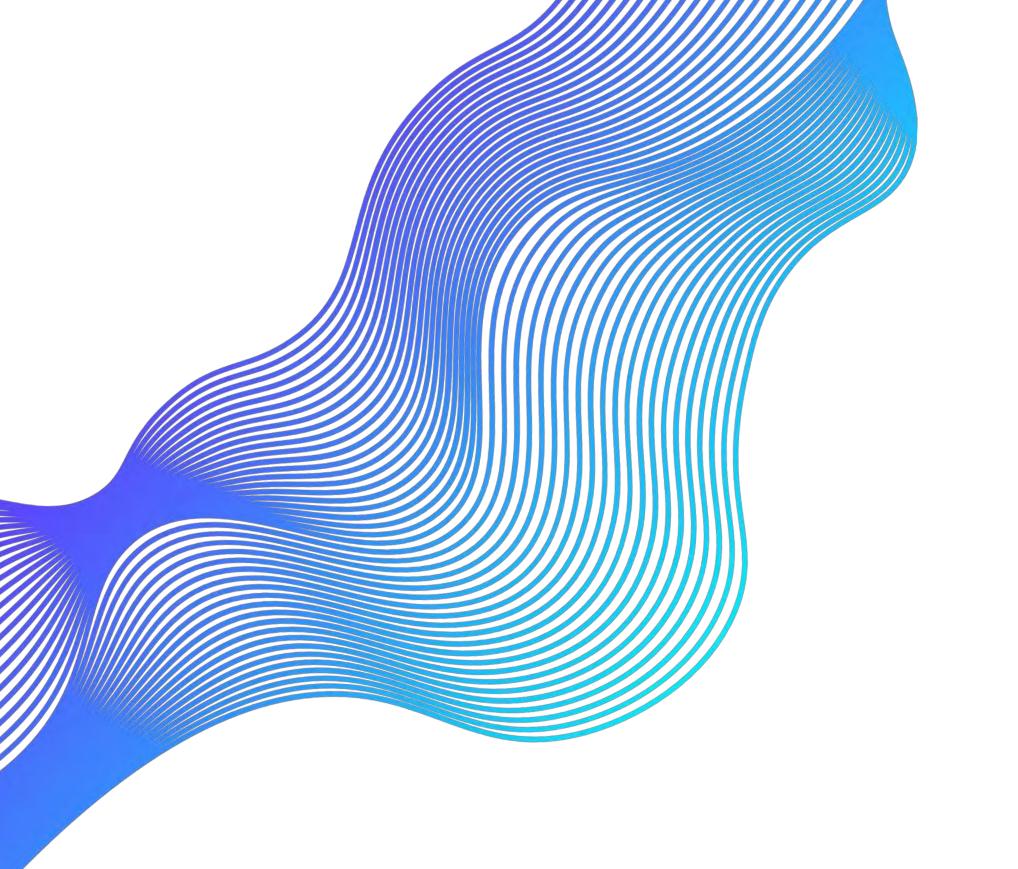


关于我们——3大战略









04.

期望效果

Expected effect

网站风格



主色提取: UST logo

• 主色调:蓝色

• 风格: 简单、科技、商务

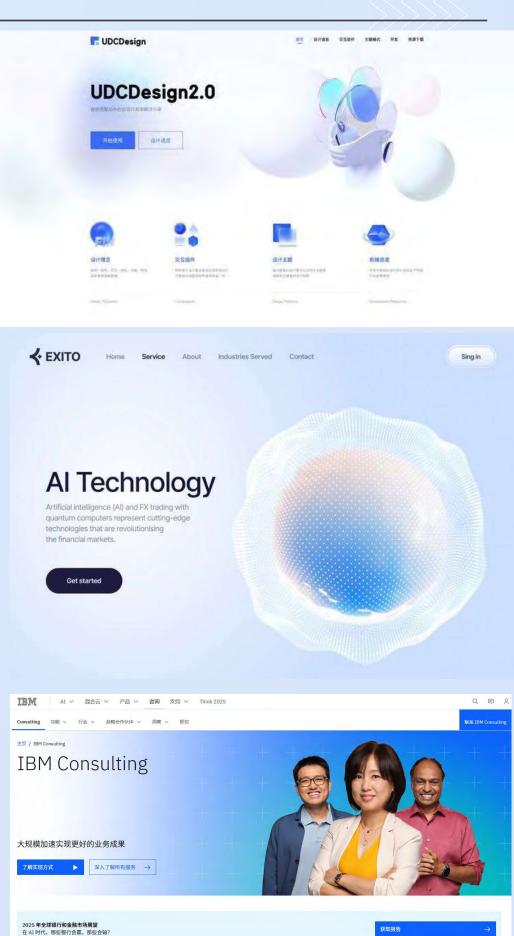


参考网站:

Servicenow, Accenture,

IBM、富士通

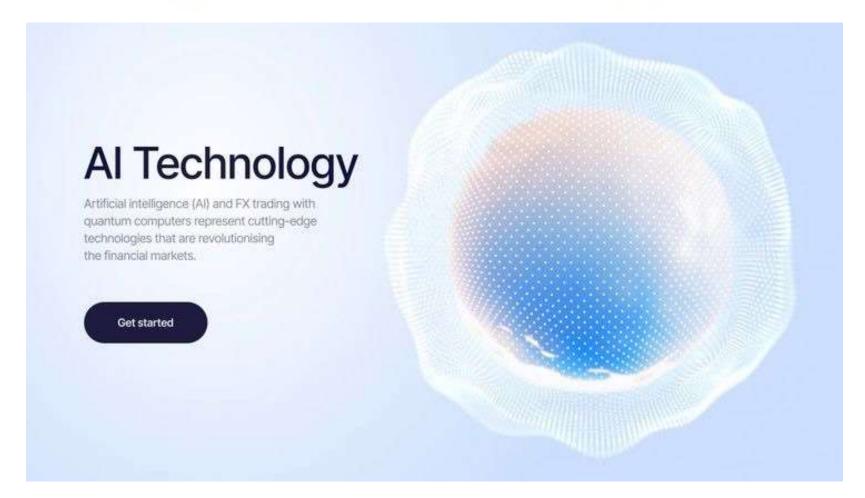


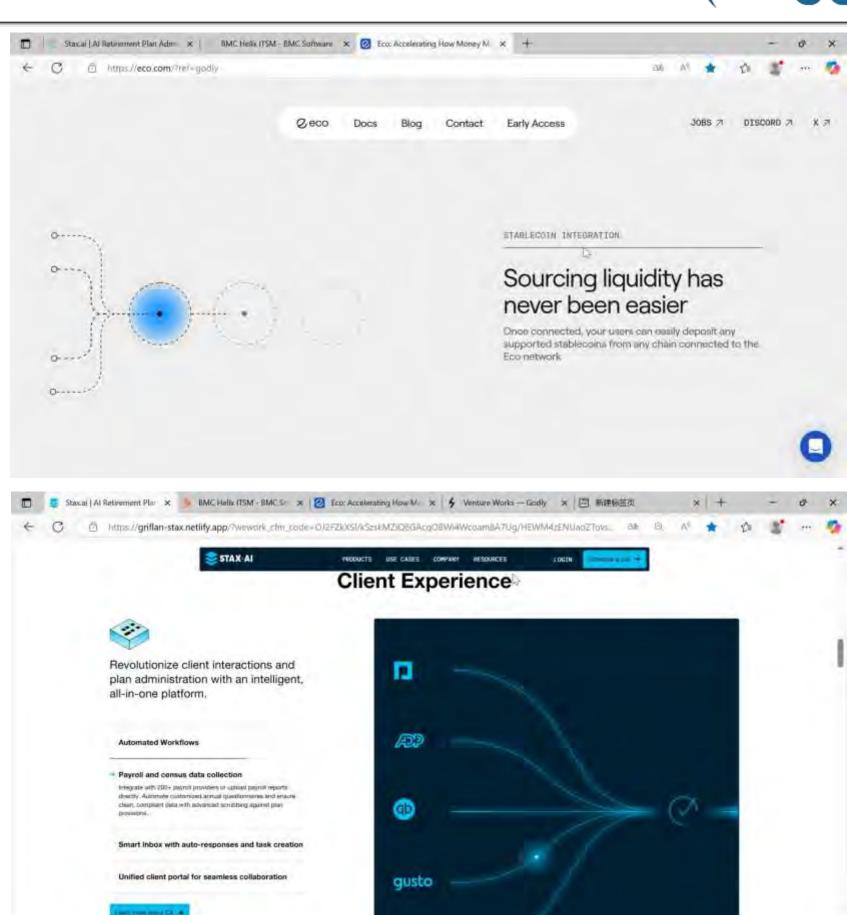


AI产品页面参考效果



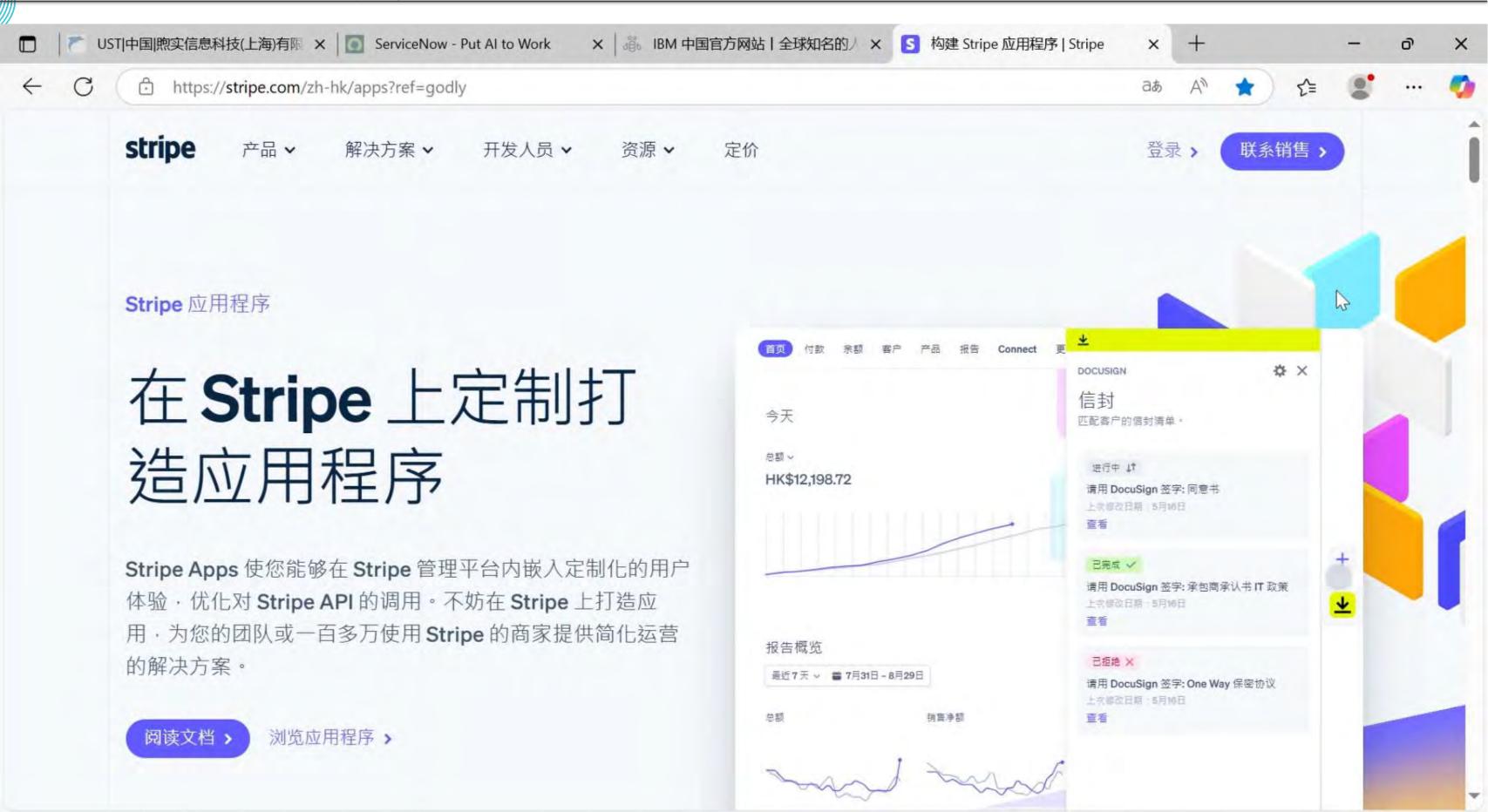






IT产品页面参考效果





行业数字化页面参考效果

战略合作伙伴 ~



TRM

AI ~ 混合云 ~ 产品 ~ 咨询 支持 ~ Think 2025

Q F



Consulting

功能~

20.0

职位

联系 IBM Consulting

主页 / IBM Consulting

IBM Consulting

大规模加速实现更好的业务成果

了解实现方式



深入了解所有服务



2025 **年全球银行和金融市场展望** 在 AI 时代,哪些银行会赢,那些会输?

获取报告



案例/DEMO页面参考



Servicenow

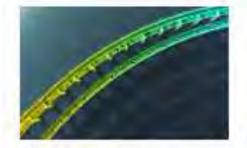


Data is essential in promoting a net positive approach

Unlock the future with data. Discover Fujitsu's DX strategy for achieving net positive, packed with our latest report.

practical knowledge and insights, in

April 18, 2025



April 21_2025

Advancing Net Positive -Driving Profit with Purpose

Fujitsu's Advancing Net Positive Agenda, developed and researched



Al Agents and the Transformation of the Financial Industry

All agents are transforming financial services, boosting efficiency, customer experience, and risk management while enabling new service innovation. Fujitsu empowers clients to co-create the future of finance.



A Net Positive imperative: Why and how business must lead on sustainable, peoplecentered growth



(3) 6 key agenda items for CRO₅

In today's increasingly uncertain business environment, the role of the CRO (Chief Revenue Officer) is becoming even more important. This report presents a comprehensive overview of the mission of the CRO, incorporating Fujitsu's practical knowledge to highlight the impact that the CRO has on revenue, and the six key agenda items being addressed by CRO Shunsuke Onishi of Fujitsu Limited.

March 25, 2025



The Net Positive mindset: Why building a better world builds a stronger business

This article advocates for a "Net



CES 2025: At the Forefront of Global Innovation -Unveiling Future Business Opportunities

At CES 2025, the world's largest technology event, held in Las Vegas, Fujitsu hosted a panel session featuring two experts who have been closely following the event for years. The session explored the future of technology, as revealed by the trends and innovations showcased at CES.

February 28, 2025



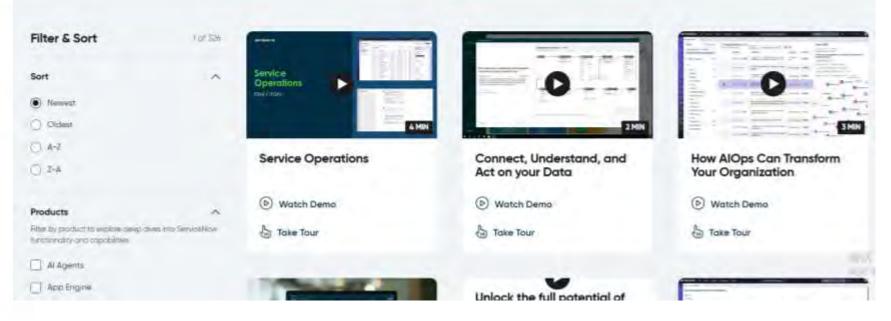
(5) Expanding alliance with AWS to strengthen support for business transformation

Fuiltsu and Amazon Web

See a demo

富士通

Watch and learn. Our product and solutions experts offer demo options for everyone, at every skill level.



通过图文/视频演示

- 不同行业案例分类
- 不同产品/解决方案分类
- 时间维度分类



案例分享

UST致力为不同行业提供广泛的服务,可参考以下案例, 了解我們如何让你业务更上一层楼。

行业

产品/解决方案

时间

O DEMO

② 联系我们

所有行業

34

所有產品和解決方案

企展新到最高

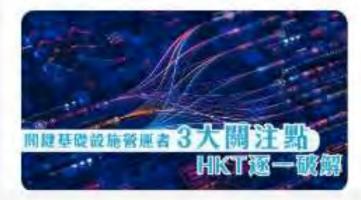
行票施势

【懶人包】關鍵基礎設施營運者三 大關注點 HKT為企業逐一破解

保護關鍵基礎設施條例於來年正式生效,尚有僅8個月 時間。到底CIO企業在準備階段時,最關注的問題及挑 戰是甚麼?應如何面對保護關鍵基礎設施條例的指示…

16 44

网络安全方案



行動器型

HKT x Cisco HKT Enterprise Centrex 升級版加入嶄新AI元素 靈活多變打破通訊界限

HKT Enterprise Centrex 升版版以雲端為基礎, 能與 Cisco 其他電話系統及多種AI工具結合使用,提供注入 AI功能的協作和多樣化的託管通訊平台,助企業打破…

其他

廷音方案



行思虑努

為通訊管理方案注入AI 技術 企業效率Level Up

香港電訊把 AI 技術融入商用通訊應用方案,包括全票 道聯絡中心方案、跨平台通訊管理方案和 On the go 2.0 商業通訊應用軟件等,提升企業通訊效率。

24,10

結合方案

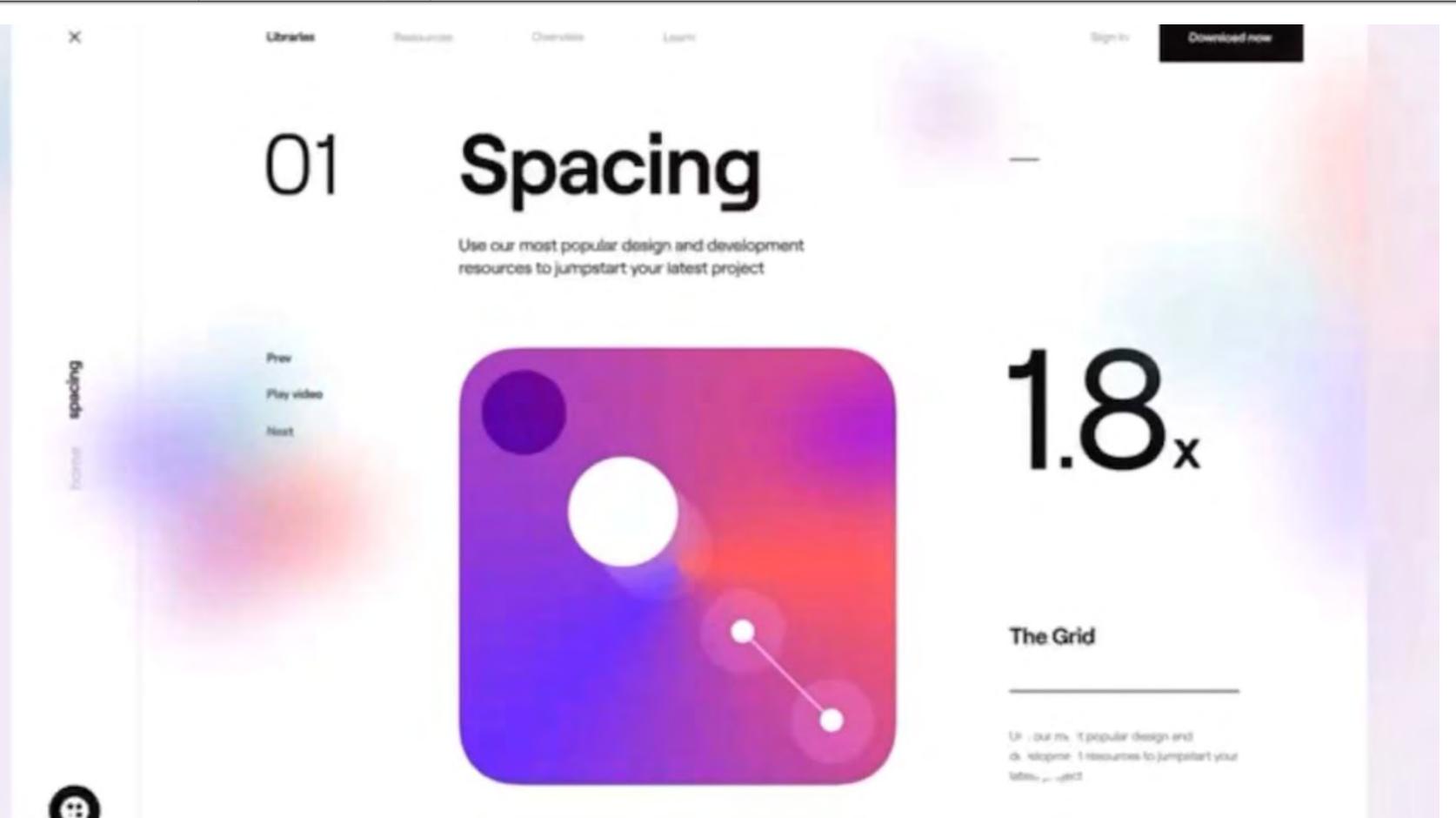


通过图文/视频演示

- 不同行业案例分类
- 不同产品/解决方案分类
- 时间维度分类

交互动效设计参考效果





移动端官网设计思路



浏览深度浅 浏览时长短—快速了解 碎片化浏览—跳出、切换频率高 1. 快速展示公司业务能力(如头部客户案例 1. 跨媒体内容桥接: 微信公众号、视频号、小红书 2. 核心服务与产品速览: 快速匹配业务痛点 自然流量 快速建立 的解决方案(如按行业/场景分类的服务 2. 自然搜索/AI推荐:搜索引擎、deepseek、豆包 信任 模块) 1. 线下:活动、展会等渠道扫码/推荐 展示形式 采用瀑布流布局,每个案例卡片显示 2. 销售联系后快速了解公司 业务场景 客户 LOGO、核心成果,支持左右滑 优化 3. 销售线下快速展示 动快速切换。 4. 销售微信聊天转发 使用场景 _>> 内容梳理 Situation 1. 通勤、吃饭途中、睡前研究 Content 智能搜索 2. 商旅途中调研 白皮书、解决方案、案例、产品 碎片化场景 3. 会议间隙 4. 广告推送 1. 内容轻量化: 用卡片式布局展示产品服 轻量化 务,一句话痛点描述及"查看详情"按钮 留存场景 客户运维中的紧急支持 2. 便捷触达入口: 快速提交咨询表单, 简 客户在遇到问题时带着明确目的需求 化留资信息,避免繁琐操作

极简交互

减少层级跳转

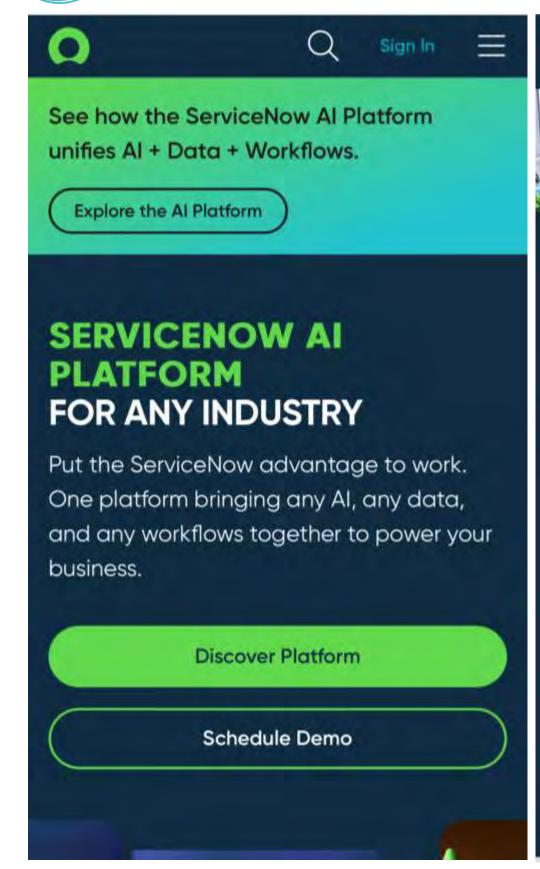
拇指热区优先放置核心按钮

部分内容可缓存,避免因网络问题影响演示

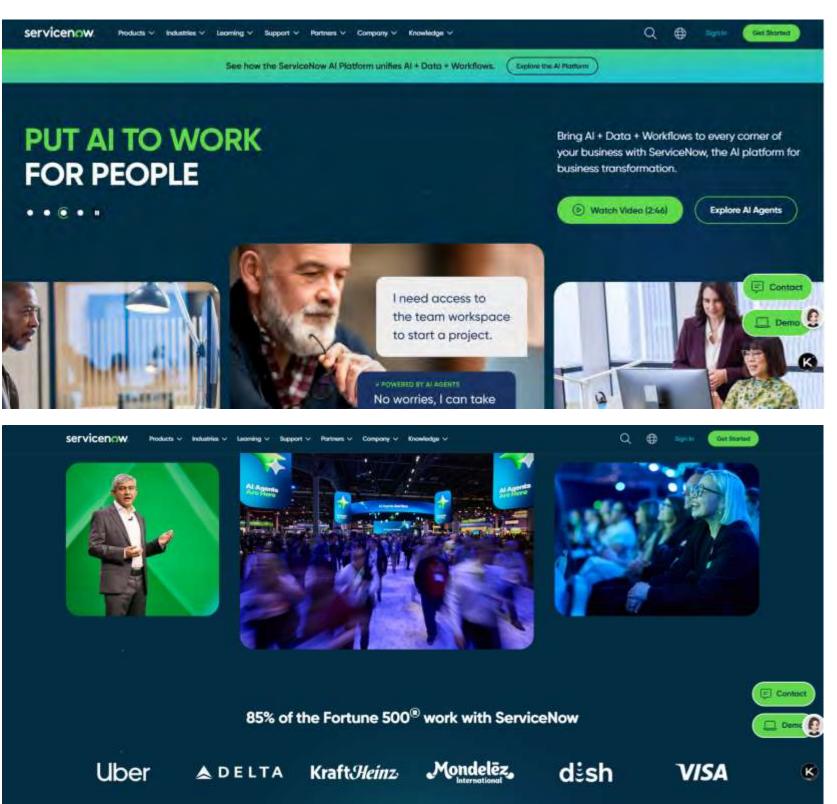
离线可浏览

移动端官网设计参考









移动端官网设计参考





0

智能驱动未来,加速生物 医药产品开发

利用 AI 智能体优化业务流程,助您快速 且大规模地达成目标。

探索生命科学行业解决方案

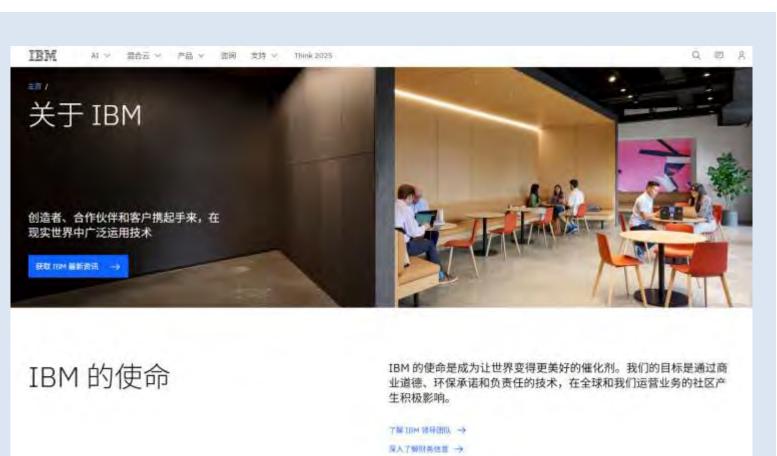
4

生成式 AI 提高工作效率











英文官网设计思路简析

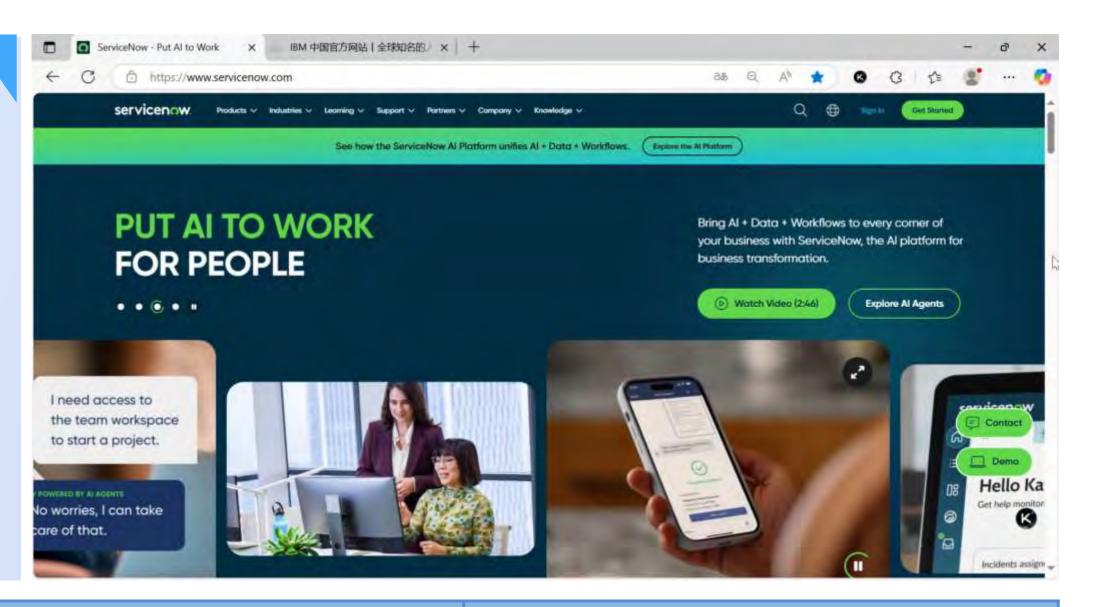


1. 官网定位: 建立国际信任

2. 视觉风格: 与中文官网保持视觉一致, 以蓝色为主色调

3. **内容导向:** 产品页面内容与中文一致,首页在中文确定后针对性设计

4. 内容展示: 用动态展示多场景、产品、案例的内容



维度	英文官网注意点	对比中文官网	
价值主张	突出全球合规性、我们的国际能力	强调本土化适配能力	
文化适配	避免宗教/政治敏感元素,使用通用商业术语	中文语境表达(如"赋能""生态共建")	



Thank you **感谢您的见看**

汇报人: Charlotte

汇报部门:设计部

