好了大家，不知道听完今天的工作课，是不是把第一堂课学过的东西串起来了。我们今天讨论一个小时，到9点50，大家有任何关于工作的问题，都可以来问

其实很多时候工作就是这样，前期的自由，都是有代价的，延迟的越长，后期回报越大，看各位选择了

Q：基金经理，属于类金融范畴，还是实业范畴

A：基金经理无论在公募还是私募，肯定都属于金融范畴了。研究所算半金融半实业的把。

Q：29岁 还在出卖时间，普通员工。没有希望了，只能寄托到下一代了吗

A：深耕自己行业找不对称，看看有没机会，29岁没有大机遇，应该很难爬到经济层，争取能把自己行业做好，这样无论现在升职加薪还是以后有概率出来自己干一滩事，都是好的，当然，最好开始有下一代了，这样自己的认知可以传递下去。

Q：课程说按35岁从公司辞职来反推现在该做什么，目前是28岁，刚结婚，计划生2个孩子，感觉生孩子养胎一下子就规划到35岁了，工作方面公司正常也不会考虑自己这样的情况去提拔，自己该怎么规划接下来的工作呢？

A：群里都是自己人，我就说句实在的，现在职场对女性朋友确实很不公平，而且可见的几年内估计难以解决，其实目前就业市场本来整体就不行。女生如果想要孩子(不想要的丁克的，或者不结婚的不用考虑），最好早点生，因为孩子0-3岁是最痛苦的阶段，所以二胎最好连着要，这样之后自己能安心拼职场，就很好，28岁刚结婚，最好也要早点要孩子吧。最好辛苦一下，

Q：@惊云 martin 云大好 处在研究生毕业的边缘，想问问读博和工作的区别，是否读博就意味着只能走工作道路总结中最右侧做大学教授的优秀自由者的路线？您怎么看现在很多互联网大厂的技术领军人辞职去大学的行为？是在实业过的不快乐吗？谢谢您

A：你这问题一看就是没在实业工作过没受过磨难，实业哪里有快乐的，都是公司制的。大学至少有教书育人的价值感和快乐，并且确实整体没有实业那么辛苦，同样的辛苦（发论文勾心斗角职称）啥的，放到实业里，可能水花都见不到。读博就一定要物尽其用做科研，进体制内，或者去企业做科研层领军，不要读了个博士还去经济层做什么行业研究，或者去实业层做什么互联网，那不是自己打自己脸

Q：云大，非常想请问一下：我周围确实遇到很多朋友，他们是干一行不爱一行，也总喜欢抱怨自己的工作不喜欢或者不开心……可是我这种是相反的，我是干一行就爱一行，这直接就会导致我自己能把任何工作变成自己的舒适区像这种性格怎么办

A: 其实干一行不爱一行是常态，因为当你喜欢的东西变成你的工作，你就不行了，世界上事情都是这样，给你钱的都是让你遭罪的，你付出钱的都是让你快乐的。干一行爱一行，那就争取用更高一层的“爱”去工作：彻底了解这个行业，而不是爱他的表面，或者是用努力和舒适来自我感动。

Q：云大 国企央企大概在那个框架里属于什么范畴？另外从政肯定是越早越好 有没有一个最晚的年龄线？

A：想能有大发展肯定是30岁之前进去。再晚了，家庭，年龄，精力，别人的看好程度，可塑性，抱团契机，都大大降低了。国企央企分情况来看，在北京总部这些可能有3成偏政治吧，地方的可能1到2成左右，大部分还是实业了。国企适合有关系有传承的，不然很容易拿着国企的工资，操着实业的辛苦，没享受到政治红利，却受尽了实业折磨

Q：如果自己的能力资源获取不强，是不是可以绑定自己的老板，成为一个团队，获取更有利的外部资源？

A：当然，年轻人初期尽量多抱团抱着别人，这样老板的资源你有心的话至少能积累下来一些些，流下的汤也够年轻人喝了，然后用这些去一点一点扩展，类似人脉课讲过的。年轻人最好的办法就是用这样的方式撬动资源杠杆滚雪球，千万别有“我能力足够，不用抱团，不屑于抱团”，“能力到了，去哪里都不怕”这种好学生思维，会害了你

Q: 还有个32岁想不开读全日制MBA的。

A: MBA在中国适合人脉积累，全日制完全没必要，如果真想转行，32岁出国读TOP30以上的美国全日制MBA，这样转型更容易，直接从实业层跨到经济层，当然首先英语要好。

Q: 云大。

1-东亚地区线下教育培训机构是什么意识形态？教育培训机构有前途吗？

2-线下教育培训机构的发展路线是什么？

3-选哪个线下教育培训分支很有利一些？

4-我是做培训机构区域校长运营的，在行业内怎么切换，可以平行切换的行业有哪些？

A: 什么叫什么意识形态？这个问题很难回答啊，东亚教育本身就是儒家这一派，对教育还很重视，教育培训肯定还是可以的，教育医疗养老未来三驾马车，抗周期。线下教育培训机构要么做精做利润（类似学而思高端国际班），要么做规模做分销和加盟铺规模（学而思培优）。线下教育现在都不太好做，刚需K12都扛不住在线教育侵蚀，未来我觉得肯定要往服务上做。区域校长运营可以转型管理总监，你这个岗位就比较类似于传统IT行业渠道总监。主要在渠道侧。

Q: K12的老师，周一周二休息，周末最忙，请问云大这个行业怎么去扩展人脉和结交资源

A: 多和你们公司的渠道，教研团队认识吧。还有多参加K12名师什么的社群啥的，其实这几年K12抢老师还挺凶的。

之前我以为要当上管理层才好积累资源，现在明白，职场的能力就是调动资源的能力，你有这个资源能力，自然就能做管理层。就算各种原因在这家不行，换一家也行。（群友）

Q: 云大，27岁女，是资管行业的资管产品经理，算是类金融帮助政治的领域吗？除了向上爬管理层，或者换更头部的平台，还有什么建议呢？

A：资管行业现在不太好弄，因为其实你对接的虽然有好多偏政治侧的东西，但其实也都和你没半毛线关系，反而会制约你工作的顺利进行，做资管的还是首先看看平行移动能去哪儿，看自己能力范围在哪儿，然后尽量往大企业里跳吧，弄好了活的还算舒坦。至少同公司的前台中台都看看，只做资管未来肯定不行，

Q：云大，在体制内或者说在国企里大概应该怎么带队伍呢？

前两天听一个老大哥跟我吐槽，他现在是一家国企的办公室主任，手下都是家庭条件好的年轻人，喊他们干活根本喊不动。因为他对下属要求比较高，前两天有个下属的家长直接给他打电话，就好像自己家孩子被欺负了一样……

听他说过后，我是没有想到什么好办法，因为在国企他几乎无法决定下属的去留、工资、升迁，下属如果不想进步，他恐怕很难做。

A：现在能进体制内或者大公司的年轻人，好多都是阶级固化出来之后的产物，父母底子不错，孩子才有能力上好大学然后进公司，特别00后这一批新工作的人，越是好地方好公司的孩子，家里底子越好。国企里带队伍不是要带，而是要混，就是首先你得抱好你的圈子，你得有大领导主心骨，下面的孩子大家一起把工作弄个合格分就行了，剩下时间就一团和气，但是你得知道你自己的人脉努力往哪里使劲儿，说白了就是要会钻，会来事，至于下面的人，只要你抱对了，下面的人弄个60分你也不用担心，没抱对，下面的人都拿100人你也继续里外不是人。

Q：云大，我是本身性格比较内向，也不喜欢和别人交谈，这种性格应该怎么改啊？我尝试者改，但是感觉好难。

A：欲望不够大，或者还没受到大教训，或者时机还没到，尽量走出舒适区，越难受越去做，慢慢就好了，但是必须得改。

Q：云大，消费品外企的发展看好嘛？在考虑要不要跳个发展快速的民企寻求机会（两年内打算上市，非互联网）

A：消费品外企的年代过去了，但是人才还在，类似于宝洁的市场（其实就类似于互联网产品经理了），强销售（懂渠道运作的），或者类似于做分销案子和策略的，其实都挺受欢迎，但是外企天花板实打实，这几年确实不行，新消费浪潮汹汹而来，能现在跳新品牌早点跳。

Q：云大，从事互联网B端（非金融）工作4年，但是对金融行业一直比较有兴趣，今年面临换公司，还可以转行去互联网金融吗？是否做互联网金融更有利于接触不同阶层的人脉资源？

A：不太一样，但工作4年针对金融感兴趣可以去试试，因为金融行业根本不像你想的那样有趣，比如你在蚂蚁金服里接触的可能是券商和基金，这和你产品经理接触产品没什么区别，在你眼里都是产品，tob互联网可能好一点，但你从这点切入，无非是能更清楚的认识一些人，了解一下这些行业做什么的，真的想去做金融比较困难，也没必要。

Q：云大，有海外财务经验，现在家庭原因需要回国，应该还是从事财务工作，请问有什么可以利用现有条件的副业建议吗？

A：海外财务回来尽量选一个能有跨过交易的国际化企业好一些，财务做副业比较困难，节税啊做账这些，小公司早就一大堆了。建议结合一下家里资源和另一半资源看看吧，或者实在缺钱找找类似高顿教育的公司去讲讲课也是不错的，至少能认识一批人

Q：云大，证券登记结算公司的技术研发算是经济侧吗？快40在里面顶级技术岗没有爬上管理层后续还有什么可以走的路子呢？之前没有累积资源，现在一下子感觉无从入手

A：如果是证券公司自身的不算，如果是类似于中登这种依附于深交所和上交所的肯定算。已经做到顶级技术岗的话还是多试试往管理转吧，如果实在不行，看看走专家路线带一带人也行，到这个年龄基本上精力应该放在下一代身上了，用大分子有序解决小分子无序。还是建议先做专家，然后从专家切管理。

Q：咨询一下云大，在轨道公司（国企）工作，自我感觉交通这个行业定位找不准，不算制造业，但又不是体制内，云大怎么看这类国企

A：这有点算通道行业，也算实业吧，比较类似于中建这种定位，但不是总包。这种国企还是得一手抓公司里面搞关系，另外一手得抓行业玩法，比如建筑业，总包二包三包建筑设计，每一环节都有油水，不知道是谁的亲戚的团队来做的，你得搞明白你们行业，就算轨道大项目，都是要包出去的，琢磨一些这种事情，搞明白这个行业的玩法怎么赚钱的，然后自己再看

Q: 云大 想聊个工作中具体一点儿的 领导年少成名家境优渥 不在一线工作很久了 业务方面理解的跟实际的有出入 就是他都只是了解一个面儿 有时候给的活他觉得特别简单的事儿 我做技术执行的知道这哪儿是一个领域的东西啊 领导自信的样子总不能说这得给你普及下啥的 事儿得办了情况下全当学习了 但每次费劲解决后觉得委屈和学习方向绕路了怎么破

A：1你不要当别人面和他聊，2你私下和他聊你的困惑，一定要坦诚，3表示绝对相信他，4低姿态和他求教，他也许能给你一些其他回答和你没看到的东西，或者给你一些这个行业之外的人脉，没什么委屈的。委屈了就要利用

Q：云大，事业单位合同制的工作人员能怎么发展，貌似向上不太容易，积累下来更多的是进入实业侧的势能

A：首先还是单位的关系看自己能不能搞好，实业侧的话想想自己能有什么权力，能给做实业的人什么，总会有人找到你

Q：云大做证券交易服务器开发，还没在券商，还在乙方，毕业快六年，第三年才学开发，理工科还可以，做技术也还能适应，但不是很喜欢，技术不太好，想问下接下来职业路径是继续做技术，还是转业务相关？如果做技术，可否转量化？因为做证券开发，能否进入金融领域？

A：女生在证交易服务器开发还挺少见的，关键还是乙方，我觉得趁早转型吧，做量化估计比较难，因为量化难的在中国不是技术，而是技术+逻辑。做证券开发的话，可以先看看一些小的量化和私募团队，先去做个后台试试看，然后腾笼换鸟一步一步来。只能这样，继续做纯技术不行

Q：云大，目前在移动运营商做项目经理，对接港航、引航、水务等相关行业，工作主要是挖掘客户数字信息化需求，拿到项目总包资格后分包给下家公司，从中获取相应利润。这个工作确实很锻炼人，而且也是能和很多政府、大企业的管理层打交道，但是应酬较多，也经常有酒局，1、请问该种工作前景如何，2、本人性格相对较内向，是该继续锻炼，还是转向较难的考公路线（只能报三不限）。烦请云大解惑

A：这种工作比较适合前期积累人脉做，有酒局没什么关系，毕竟你吃差价的。我觉得改一改性格继续做吧，内向性格怎么做项目经理呢，积累人脉太慢哈

Q：做互联网产品经理锻炼的是思维

但是实际上非常难接触到资源

努力路径除了往管理上走实际上没有其他办法了。但是管理又需要要有坑位。

云大有什么建议吗。

A：成长靠自己思考，加薪升职靠跳槽，赚到钱要靠选对赛道和合适的时机，这是互联网发展到现在的不二法门

Q：云大关于生娃和对待工作的态度，简直是人间清醒…

个人背景，28女，娃2岁，今年考研上岸，读本单位的研究生，工资极低的事业单位。家属在实业侧。

很纠结因为预见毕业后留在单位可能性更大，后续想考公进部委但萝卜坑符合本专业近乎没有，如果去其他参公事业单位感觉现在没什么区别。

有没有哪些其他出路或建议？

A：如果找不到更好的部委或者体制内的工作，就留在事业单位吧。

Q：之前我以为要当上管理层才好积累资源，现在明白，职场的能力就是调动资源的能力，你有这个资源能力，自然就能做管理层。就算各种原因在这家不行，换一家也行。

A：对，会调动和撮合资源能力的人，自然也有能力积累资源，甚至不需要靠管理层的名头去做什么，当管理的好处无非更多的是可以学一学管理人心的情商，还有压榨下别人的时间。

Q：云大，江浙沪以及深圳的事业单位怎么看？因为学的天坑专业(生物)，考公务员路子极窄，南方的事业单位和北京的实业怎么选？

A：去南方吧，别来北京内卷，生物行业其实去上海和深圳的实业也还行。当然，如果是大实业的北京总部也可以考虑，痛苦但是积累比较快。

Q：做to G的项目与课题，领导是主要资源的对接人，带着手下点对点做事，这种工作背景下，怎么找到行业的不对称点，挖掘更多的价值和未来发展方向？

A：点对点做事，这种领导不愿意分资源出来看他自己意愿，如果你能接触到一些tog另一边的人脉就很好，这种行业其实还是资源导向型行业，不对称就是你领导本人。

Q：云大，我毕业后就一直做自由职业，中英同传。这份工作一直都挺喜欢的，是真的还蛮爱这个行业的，工作时间自由，收入也还不错，当然天花板比较明显，百万到顶。家庭结构上，我也不是家里顶梁柱，也有很大可能中年时期会在国外度过，所以不知道积累国内资源对我来说是否有意义，怎么积累？我目前给自己的规划是认真学习投资理财，打理好小家庭的资产，兼顾未来孩子的教育为重心。职业上不知道该怎么更近一步？我能想到的可能性是在行业产业链上往会务上去发展一些资源，不知道云大对于职业发展有没有更好的意见？

A：自由职业的好处就是可以在家庭和孩子上，这个比职场更重要（不是因为你是女的这么说，是这个职业的最大优势就在这里），利用好这个职业，你会发现未来家庭和孩子带给你的潜在优势和好处，以及幸福度会远超其他人。这也是自由职业本身的牺牲长远发展性和不确定性换来的巨大优势。如果继续做这一行，可以往上走看看同样并列的行业，翻译行业，同传行业，比如活儿和接活儿人之间这种渠道行业，攒攒资源，或者做做下游，同传培养啊之类的，当一个二房东的角色

Q：云大你好，目前有三个疑问：一：成本做了快3年的时间，自我感觉3-5年走上管理层感觉有点难度，因为一个萝卜一个坑，部门暂时没有多余的坑，而且也和自己情商和能力有关（这个已经意识到也正在慢慢改善），不知道接下来如何往上走?？上次您的回答去接触其他方面，现在感觉有点难度，分的太细了，每个人都有每个人固定的一块。 二：是如果本公司没什么机会，那么成本跳出去做财务BP是否会好点呢？？现在出去别人看中的也是成本方面的经验 。 三：就是3-5后财务尽量去做业务?这个业务不是很理解？还有就是一直提的业财融合究竟是如何理解？个人目前工作经历的理解就是去用成本方面的数据去反馈到生产上，去改善生产环节的问题，进而提高产量去提高效益。麻烦云大指点。

A：每个人做固定的一块，那你就把你自己一快做好在去做其他快，先多接触一些类一些，成本做三年真差不多了，往上走已经很费劲了，改一改思路，别一门心思扣数据了。做财务BP肯定比现在好因为你做3年了。3 不是让你去做业务，而是要贴近业务，其实成本算是稍微贴一些的，转转FPA，或者多认识一些业务的人。你说的这是一点，还有比如控制预算，渠道返点，策略，这些其实财务都能碰得到，看得多了自然理解业务的模型，X光一样

Q：确实做资管不做前台真不行，大家都是靠监管政策或者平台优势赚钱的，不是靠自己的现在只想积累资源，赶紧往上爬到管理层，但是积累什么资源呢？来来往往都是资管圈的朋友，认识医生老师也就对生活便利办事有好处。主要是未来怎么转往资管外哪里转就迷茫了。

A：再好好听听我的课。能帮助你跳槽，获得更好岗位的就是资源，比如你们公司的前台高管你有定期和他吃饭吗？其他公司的前台同级朋友？等等，爬到管理层靠的不是着急，而是一定的时间积累+机会，机会都是碰出来的嘛。

Q：请问惊云大人，我本身就是内向的性格，喜欢独处，但是又不是太内向。受原生家庭的影响，20多年的时间里大部分时间都过的非常痛苦，目前刚刚从自卑和抑郁中走出来，但因祸得福，我现在在察言观色，揣摩他人心理，认人识人方面极具天赋。除此之外，得益于大学时期担任班长的经历，我内向的性格并不影响我在人际层面的运作。我19年毕业后稀里糊涂地做了一个渠道销售，现在在销售岗位上已经比较有感觉，目前在业绩上存在井喷式增长的趋势。但是我毕业的时候因为一件特殊的事情而不得不留在家乡衡阳，现在这件特殊的事情已经快要结束了，我目前考虑换城市换工作换行业。那么请问，1，我跳槽是否继续选择做销售或者和业务相关的工作，因为我终究是内向的人，这类工作会让我有一点点不适。2，行业方面的话，我现在改怎么选，下一个目标城市大概率位于珠三角地区。

A：稍微有不适没大关系，你这种性格需要多接触一些人，不要独处，会加剧性格。珠三角地区城市的话还是先从业务做起吧，试试医疗，互联网这些毕竟容易进去一些。磨练磨练

Q：云大说要懂得抱团拿资源，那请问该怎样选择抱团的对象，以及要怎样才能让别人真正接收自己到圈子里呢？

A：唔我以前课程有讲过，后来觉得太晦涩了去掉了，就是首先你们要有共同经历，没有的话就要营销，或者用“假设经历”套进去。没共同经历的就没法融到一个圈子里，另外还是想想能给对方提供什么，至于选择抱团对象，靠的是你自己的认知思维（通过正方体模型来思考自己行业，情商能力，识人能力）+一些运气。但至少有一点，抱团哪怕报错了，你获得的好处也比不报团自己吭哧吭哧工作强

Q：云大，我在成人职业教育行业做教研，这个行业圈子特别小，目前都没有闯出头部的公司，离开一线城市就没有什么同类的工作。现在28岁感觉到了选定城市的时候了，对于这种行业还在发展中的情况，应该怎么思考出路呢？

A：成人职业教育市场太小了，尽量考虑往巨头公司跳吧，虽然现在也没巨头。我个人觉得在深圳和北京好一些，到选城市的时候试试想去城市的体制内，教育机构，学校，教育连锁机构吧，毕竟教研的模式至少你是有经历的

Q：云大对于四大的有什么发展建议么？

A：进了四大的不要想着干到合伙人，付出的时间精力和得到的社会地位和行业地位完全不成正比。稳定的晋升路线下，3年senior，5-6年manager和8-9年sm第一年，就可以考虑跳槽了。可跳的随着你熬得年份多而变多，基金，券商，互联网战略，商业分析，CFO办公室都可以考虑，别干了一年分录都和sheet都没全部做一遍就走了，辛苦点就辛苦点

Q：云大，在法律行业做跨境的非诉讼法律服务（并购融资等），做跨境法律服务行业工作机会集中在北上深港。家在成都，家庭没有对我事业有助力累积资源，校友和朋友在成都北京都有。留学后可以拿到北京或上海户口，但如果作为第一代扎根会很辛苦。求教是作为第一代留在北上深港，还是应该转做local法律服务回成都去发展更好呢？

A：主要你做的这个方向比较就只能大城市，法律还挺吃方向的，你要是做什么民法之类的，回成都一年接几个案子（成都离婚率也很高）舒服死了，这个方向还是建议在大城市继续熬着，没办法，到一定阶段了等成都，或者你觉得和感受的，成都的业务起来了，那时候没定下来，再考虑回成都做。扎根大城市都是很辛苦的，我在北京也做地铁（开车太堵车了），当然这个阶段下哪怕在北京也不能忘记成都人脉的积累，多和朋友好友问问，行业里的人打听打听。目前来看跨境的并购融资哪怕标的在成都啥的，估计也都是北上广深的活儿。

Q：云大，请问统计局公务员30岁副科，建议什么发展路径

A：统计局也是个资源型衙门，上层人吃肉，底层人干活，继续在统计局干吧，平移多认识一些人，特别是人事局啥的，看有没机会平移不平移就权当积累人脉了，体制内是个漫长的厚积薄发的路，现在还是要继续积累体制内整体资源，不是仅仅统计局的

Q：想问问云大，码农往经济侧发展有哪些途径？现在在做芯片相关的上层生态软件开发，问题是不是有点太大了

A：我觉得没必要转，真想转，本行业做出业绩转一级做行业投资人

Q：云大，请问作为民办小学教师，未来的路如果想要向上是否还是需要进公办？

A：必须进公办，如果是小城市的必须进重点

Q：想问问云大，我一朋友是马术产业的二股东，老被大股东压制，现在在法国研学马术产业。今年九月回国。她适合另起炉灶，还是隐忍不发？有执行力与一定的资源，只是资金方面是短板。

A：回国之后再说吧，至少先积累一年的时间，做这一行要的是资源，也要有团队，北京上海深圳吧

Q：云大，想问一下毕业一年，坐标青岛，作为房地产公司设计岗的管培生，公司也分配给了一定的资源扶持（部门的领导带着做项目），短期来看的话，是目前能接触到的不错的岗位（毕竟行业选错了）

目前的想法是借公司的资源，尽快让自己成长起来，当然肯定也需要在工作上做一些事情，毕竟行业和公司发展没那么乐观。

想问一下云大️对于为目前的这种想法有什么建议？

️如果三年后换工作，有什么好的方向推荐？考公务员？

A：继续按照这个思路做吧，才一年，想法思维还不成熟应该，先做事，然后再考虑其他的，看自己事儿能不能做好，这个是基础。地产公司设计岗退路没那么多，公务员是个路径

Q：云大好，我现在两年制研一今年要秋招，在听课之后对经济类开始感兴趣也找了金融行业的实习（经济类专业和金融微微挂钩）。但在今天听课后依旧对经济与实业的划分有些疑惑。比如我现在在证券公司的债务融资部门实习，涉及的工作更多是撰写年报和尽职调查，这类肯定是更像实业的，那么在这类公司能否慢慢移动到和经济层联系更紧密的工作呢？还是说不如未来直接选择实业呢（实业创业自由的可能性似乎更大）

A：债务融资部门本来就是和实业结合比较紧密的，但是你尽职调查的工作仅仅就是和实业基础那部分而已，更多的关于发债怎么发，怎么配合，甚至融资时候怎么过监管这些你还没及初到，所以说你觉得像实业，创业是很辛苦的路，我也失败过，所以我觉得实业肯定不如经济侧，当然了，能选比债务部门更好的当然最好

Q：体制内工作包含哪些呢？

现在是国家疾控，我给自己划线最低是北京市卫健委。

如果考北京市公务员比如会去街道什么这类的，有意义吗？

A：街道和卫健委的玩法不一样，体制内工作包含任何需要考公上的工作哈。各有各自的玩法，我觉得看你资源适合那些玩法，看感觉卫健委更适合你

Q：另外，想帮对象问一下，对于刑法专业的研究生，定向选调、法院和检察院、律师哪一个会比较好？我听了课，觉得定向可能会把杠杆做的更大，不知道对错。

想听一下云大的建议

A：选调，法院和检察院玩法不一样，城市不一样，也没法一概而论

Q：云大，想问一下搞艺术和设计的最好出路在什么方向，自认不是特别有天赋的

A：当老师，或者去实业里打工做设计总监，自由职业爬出来需要的是超级强的天赋和运气，当然还有资源（那么多策展人为啥策你呢）

Q：云大好，一名应届硕士正处于择业困惑期，前来请教。背景帝都top3英语口译硕士，南京人。有读博打算但仍在观望，未来就想当在编老师。公务员事业编个人比较随缘。

对北京比较有情结很想留北京，觉得教育系统环境更好，高校多所以在职读博机会比较多。但目前应聘城区好的中学缺少优势学历和实习经历优势，去重点小学差不多。而当前没有教资会影响入编，很多学校不要。因此我甚至在考虑延毕。

深圳目前拿到南山区一小学offer，中学待定，其他区待定仍在跑招聘。

家乡南京城区今年没考上编，除非延毕，明年才能再考，但非城区不影响。

家中在北深两地均无较深资源积累，有一个在广州民办当大学副教授的小叔叔。因为本身南京人，所以苏杭上海等城市也会考虑，但气候个人实在不太适应。而且个人也还是想现在一线城市工作再视发展情况而定。

请问我这样，当前这个大势下：

1、是延毕一年准备教资和积攒实习经历死磕北京（个人比较有信心），再考一年南京城区。

2、还是先去深圳和其他苏杭城市？（如果先去，未来再回北京可能会更难？）

A：我个人觉得想留北京就延毕。

Q：云大，今年28岁，国内工科本+海外金融硕，回国后评级公司财务数据分析师+跨国ICT公司财务分析师，拿到北京户口后离职，目前待业。1. 关于新工作方向，目前自己觉得最合适的应该是去PE/VC这种做投资经理，也符合自己的性格，偏外向些。2. 另外的方向，可能去互联网公司做战投也不错？3. 听完云大课之后，感觉如果有机会去证监会，银保监会，外汇管理局反而成了最优解？拿到北京户口之后这方面反而能选的岗位变多了。想听听云大的看法和建议

A：当然证监会优于上述，投资经理过了这个阶段了，现在去性价比太低，都是合伙人直接抢项目了和小朋友没P关系了，想入一级行不如先做FA，有钱认识人又快，互联网战投还有一点红利，由于IVC的投资经理

Q：云大，对小县城默默无闻的中学教师有什么建议吗？

A：尽量考虑进小县城最好的重点中学，这会极大的提升你的势能，当然小县城很吃教育局关系和学校关系，这个自己把握吧。