

Keep The Change (KTC) ICO White Paper

Bahasa Indonesia

Deskripsi singkat

Bayangkan.

Jika semua orang di dunia ini menaruh semua recehan / koin mereka dengan kami, 10 sen, 5 sen, 1 sen yang biasa kita simpan di dalam laci atau meja di kantor atau disimpan dalam celengan.

Semua orang di dunia ini.

Bumi diduduki kurang lebih 7,6 miliar orang. Apabila masing-masing orang memiliki setidaknya \$1 dalam uang recehan dan kami mengambil uang recehan tersebut yang tidak terpakai (kami menamakannya ekonomi tidak aktif atau *idle economy*) dan mengaktifkannya, sehingga membawa masuk dana segar ke dalam ekonomi riil.

Dengan mudah bisnis itu bernilai \$7 miliar.

Jadi dari mana kita mulai?

Apa yang akan kami lakukan adalah, sebagai ganti untuk receh, kami memberikan token / coin kepada pelanggan kami - yang disebut Keep The Change (KTC). Konsepnya sederhana, kami menempatkan mesin ATM yang menerima koin dan mendistribusikan koin KTC kepada pelanggan kami - seperti ATM terbalik. Tidak perlu ada teller atau perwakilan layanan pelanggan di lokasi karena semuanya otomatis.

Mesin-mesin yang saat ini ada di pasaran biasanya di bank yang menerima setoran koin atau bahkan TravelersBox di bandara yang mengubah recehan menjadi kredit Paypal atau Amazon - tetapi bukan cryptocurrency.

Pasar utama awal kami adalah Jepang dan Singapura. Ini dikarenakan kami memiliki jaringan yang kuat di kedua negara tersebut dan kedua pemerintah negara-negara tersebut dapat dikatakan sangat bersahabat dengan kripto ataupun teknologi kripto. Ambisi dan tujuan kami adalah untuk merakit dan menginstal mesin penerima koin yang akan memungkinkan pelanggan untuk menukar uang receh mereka ke KTC secara global.

Global.

Mesin batch pertama akan berlokasi di Jepang dan Singapura.
Tahap 2 adalah Amerika Serikat, Kanada, Australia, Eropa dan Korea Selatan.
Diikuti oleh negara lain yang membuka pintu mereka untuk crypto dan cryptotech.

Bandara.

Mengapa bandara? Karena itu bandara bersifat internasional dan merupakan tempat di mana sebagian besar pengunjung akan berhenti untuk terakhir kalinya di negara tersebut. Setelah meninggalkan negara tersebut, setiap sisa koin yang mereka miliki akan benar-benar tidak berguna di luar titik ini. Sementara itu bagi pemegang KTC, ketika mereka melakukan perjalanan ke negara yang berbeda, tidak seperti koin tradisional, mereka masih akan dapat menggunakan KTC di tujuan berikutnya dan membelanjakan uang recehan yang mereka miliki dari negara sebelumnya yang telah ditukar ke KTC, di negara asal mereka atau di tujuan berikutnya.

Informasi Umum

KTC akan menjadi:

1. Token berbasis ERC20
2. Sebuah cryptocurrency PEGGED - bukan mata uang mengambang
3. Tidak dapat ditambang - oleh karena itu tidak akan di pre-mine
4. Memiliki total pasokan dekat dengan populasi dunia saat ini (7,6 miliar)
5. Memiliki peningkatan pasokan juga pada tingkat peningkatan populasi dunia (150.000 per hari)
6. Koin pembayaran / pinjaman mikro
7. Awalnya merupakan koin Airport & Mall-centric yang target pengguna utamanya adalah pelancong dan generasi milenial
8. Direncanakan untuk menjadi cryptocurrency pilihan untuk pembayaran mikro yang bersifat global
9. Koin POS / Masternode
10. Dikelola dan dipertanggung jawabkan oleh perusahaan fisik yang berbasis di Singapura (tidak seperti kebanyakan koin / ICO lain)
11. Sebuah koin dengan biaya transaksi super rendah

Tim

Ketua Tim	- William Jey Effendi
CFO	- Anthony Jeff Effendi
CTO	- Rendy Ferixsen
VP Operasi (Asia Pasifik)	- Henri David Oei
VP Operasi (Eropa)	- David Lei
VP Operasi (Amerika)	- Steven Ziebell
Direktur Penjualan dan Pemasaran Internasional	- Sei Tamada
Direktur Perencanaan Strategis	- Lai Wai Kit
PR	- TBA
Hukum	- Clarence Guo

Investor Utama

Ethereum Tech Singapore Pte Ltd

Investor Swasta dari Singapura, Indonesia dan Jepang

Sejarah & Latar Belakang

William Jey Effendi

- Pendiri & CEO Ethereum Tech Singapore Pte Ltd
- Mulai berkecimpung dalam cryptocurrency di 2013, mulai menambang penuh waktu di awal 2017
- Dididik di Singapura dan Amerika Serikat
- Bagian dari bisnis keluarga yang menjalankan bisnis internasional selama lebih dari 40 tahun
- Mitra bisnis perusahaan termasuk perusahaan yang berbasis di Spanyol, Jepang, Singapura, Indonesia & Amerika Serikat

Anthony Jeff Effendi

- Co-Founder & CFO Ethereum Tech Singapore Pte Ltd
- Dididik di Singapura dan Amerika Serikat
- CFO dari 5 perusahaan berbeda yang berbasis di Indonesia dan Singapura
- Bisnis utama adalah pertanian dan distribusi makanan

Rendy Ferixsen

- CTO Proyek KTC
- Spesialisasi - aplikasi & layanan seluler, pemasaran seluler, virtualisasi server, manajemen proyek, sistem ketersediaan tinggi terdistribusi, arsitektur & desain aplikasi, analisis & spesifikasi kebutuhan, rekayasa produk, strategi bisnis, platform cloud & virtualisasi

April 2018

- Mulai berkecimpung dalam cryptocurrency sejak 2015
- Technopreneur berbasis di Singapura yang mendirikan TapTalents Pte Ltd dan bekerja erat dengan VC Singapura

Henri David Oei

- VP Operasi (Asia Pasifik)
- Co-Founder dan Managing Director Ethereum Tech Singapore Pte Ltd
- Pengalaman manajemen yang beragam dalam industri Pertanian, Layanan & Komputer Gaming
- Diinduksi ke dalam rancah cryptocurrency pada akhir 2017

David Lei

- VP Operasi (Eropa)
- Fasih berbahasa Spanyol, Inggris, Italia dan Mandarin
- Berbasis di Madrid, saat ini melakukan Hukum

Steven Ziebell

- VP Operasi (Amerika)
- Pengalaman di sektor keuangan AS
- Berbasis di Minnesota, AS

Sei Tamada

- Co-Founder & Direktur Penjualan Internasional Ethereum Tech Singapore Pte Ltd
- Direktur Penjualan & Pemasaran Internasional Proyek KTC
- Pengusaha yang berbasis di Singapura yang sering melakukan perjalanan di Asia Tenggara dan Jepang
- Fasih berbahasa Inggris, Jepang dan percakapan dasar Mandarin
- Pengalaman termasuk menjalankan bisnis layanan kelautan di Singapura selama 18 tahun terakhir

Lai Wai Kit

- Penasihat Strategis Proyek KTC
- Konsultan manajemen yang berbasis di Singapura berfokus pada teknologi dan strategi di Asia Tenggara
- Pengusaha beruntun - mulai dari usaha peternakan cacing yang berkembang di Batam hingga bisnis platform teknologi untuk siswa pascasarjana

Clarence Guo

- Pengacara berbasis di Singapura yang mengkhususkan diri dalam ICO

Tinjauan Pasar

'Pesaing' saat ini di pasar adalah:

- Mesin ATM deposit koin di bank-bank yang mengambil biaya untuk deposito koin.
- TravellersBox dari mana kami mendapat inspirasi dari, tetapi mereka tidak menukarkan koin untuk crypto
- Mesin Penjual Otomatis yang menerima pembayaran koin untuk minuman, makanan, dan barang-barang lainnya

CATATAN: 'persaingan' ini ada hanya karena mereka juga bersaing untuk koin-koin mengganggu yang kita targetkan. Namun kami percaya bahwa dalam jangka panjang, ini adalah bisnis yang sangat mungkin untuk diajak bermitra dan bekerja sama. Kami percaya kami akan dapat eksis berdampingan dan saling melengkapi.

Setelah mengatakan itu, meskipun tujuan akhir kami adalah setidaknya memiliki 7,6 miliar orang di dunia memiliki KTC bernilai \$1. Secara realistis, ada sejumlah besar orang yang hidup di bawah garis kemiskinan bertahan hidup dengan kurang dari \$ 1 per hari. Juga agar mereka dapat mengakses KTC mereka setidaknya membutuhkan komputer / smartphone dan akses ke internet.

Oleh karena itu, untuk membenarkan bisnis \$ 7 miliar yang kami sebutkan sebelumnya - akan lebih memungkinkan untuk memulai dengan 10 juta pengguna \$ 10 per pengguna KTC. Dan kemudian tingkatkan langkah demi langkah ke 100 juta pengguna, \$ 5 per pengguna KTC.

Ini berarti bahwa setiap titik waktu tertentu, pengguna hanya akan dapat menghabiskan \$ 1- \$ 10 KTC sebelum mereka harus membeli / memperdagangkan lebih banyak lagi KTC.

Kenyataan ini membatasi dan mempersempit target ritel dan penyedia layanan kami yang ingin mengambil KTC sebagai metode pembayaran.

Oleh karena itu kami hanya akan berfokus pada produk dan layanan yang memerlukan pembayaran minimal serta frekuensi pembayaran yang tinggi.

Untuk pasar Singapura, penggunaan yang paling umum dari uang receh atau pembayaran mikro adalah transportasi umum, parkir serta pembelian minuman dan makanan ringan.

Tidak seperti Hong Kong dan Jepang, pembayaran Cashcard / Octopus / SUICA tidak digunakan secara luas. Kebanyakan mesin penjual otomatis membutuhkan koin fisik untuk melakukan pembelian. Untuk transportasi umum dan parkir, pembayaran tanpa uang tunai sudah tersebar luas, namun top-up harus dilakukan dengan menggunakan uang tunai dan bukan uang receh.

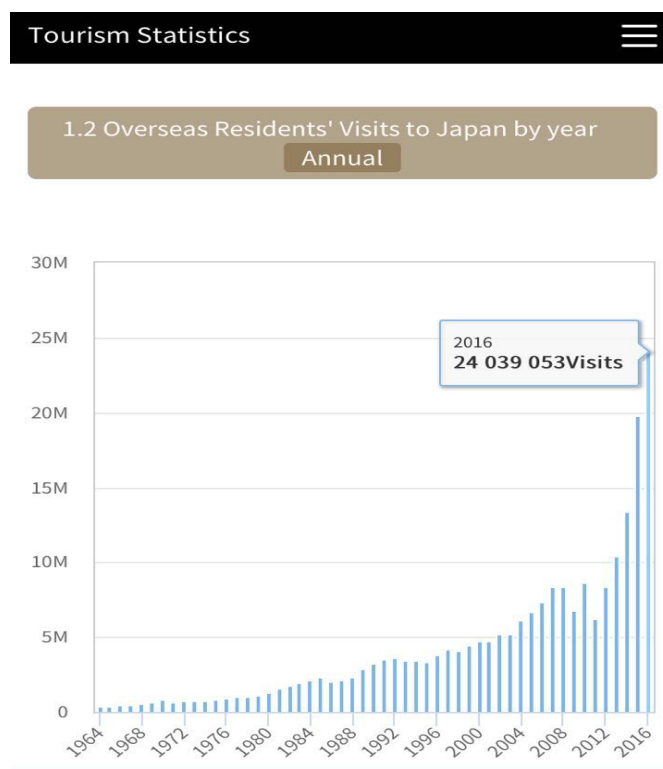
Misi kami adalah untuk menghadirkan dua elemen ini (pembelian isi ulang kartu dan pembelian mikro menggunakan mesin) kepada pengguna KTC.

Untuk pasar Jepang, kami merasa bahwa ini masih merupakan ekonomi yang intensif uang tunai (dan koin). Oleh karena itu, ini juga salah satu alasan utama kami sangat *bullish* dan bersikeras menjadi penggerak awal di pasar Jepang.

Ada banyak pemain mesin penjual otomatis (*vending machine*) dan hampir semuanya menerima pembayaran dalam bentuk koin atau kartu SUICA / JR. Sama berlaku untuk jalur JR dan Metro mereka. Karena itu, sebagian besar penduduk setempat telah membeli tiket transportasi bulanan mereka dan tidak akan membutuhkan layanan kami, kecuali mungkin untuk mesin penjual minuman otomatis / makanan ringan.

Pengamatan awal kami juga menunjukkan bahwa jarang penduduk setempat membeli minuman atau makanan ringan melalui mesin penjual otomatis dan sebagai gantinya mereka memilih untuk pergi ke toko swalayan untuk melakukan pembelian.

Akibatnya, kami memutuskan untuk fokus kepada pasar turis yang jumlahnya telah sangat meningkat. Jumlah wisatawan yang datang ke Jepang adalah di kisaran 20-25 juta pengunjung seperti yang ditunjukkan oleh gambar di bawah ini:



April 2018

Dengan demikian, kami merasa bahwa penyedia layanan ritel dan layanan pengguna KTC akan dapat menggunakan KTC untuk membayar di Jepang harus menjadi turis-sentris.

Layanan internasional dan penyedia ritel berbahasa Inggris, akan menjadi sektor yang paling kami minati untuk diajak bermitra.

Di Australia, AS dan Eropa, di mana ada nilai koin fisik yang jauh lebih tinggi daripada Asia, dan lebih penting lagi tingginya penggunaan koin untuk penggunaan sehari-hari seperti parkir dan biaya tol - kami melihat KTC lebih sebagai metode pembayaran peer-to-peer.

Tipping adalah industri besar di Amerika Serikat, dan dengan nama KTC sebagai bentuk singkat dari Keep The Change, kami merasa bahwa kami berada dalam posisi terbaik untuk mengambil peran pembayaran mikro per-to-peer untuk *tipping*.

Di Eropa, khususnya Barcelona, kami memperkirakan penggunaan awal KTC akan untuk membayar pengamen jalanan di La Rambla. Kami bermaksud untuk mempelopori Spanyol di Eropa karena ini adalah tujuan nomor 2 untuk turis di Eropa, setelah Prancis. Kode QR sederhana pada kotak gitar atau papan pengenalan akan cukup bagi pemegang KTC untuk melakukan pembayaran kepada pengamen.

Ini juga akan menjadi titik masuk kami ke dalam industri musik yang merupakan salah satu dari permainan akhir (*END GAME*) kami.

Bayangkan dunia di mana metode pembayaran mikro untuk musik adalah KTC. Platform yang sedang dibangun akan mirip dengan twitch.tv dan Youtube / Spotify

KTC akan dapat digunakan untuk pembayaran untuk streaming serta pemberian tip / biaya langganan kepada musisi freelancer di dalam platform kami.

Pembenaran Proyek

Objektif

- Untuk mengaktifkan ekonomi tidak aktif dari penggantian cadangan yang tidak digunakan
- Untuk memungkinkan bagi pelanggan untuk sepenuhnya menggunakan teknologi blockchain untuk menerima dan melakukan pembayaran mikro
- Untuk membuat cryptocurrency yang dipatok di mana pengguna tidak terhambat dari pengeluaran atau investasi karena masalah volatilitas dan likuiditas
- Untuk mengendarai gelombang pembayaran elektronik mobile dan teknologi blockchain dan membuat produk pasar massal yang paling logis dan berguna berikutnya

- Untuk bermitra dengan pengecer dan penyedia layanan yang ingin memperluas basis pelanggan mereka untuk investor yang cerdas kripto - mengingat iklim pemerintahan yang tepat

Pro-Kontra

PRO

- Sangat mobile dan dapat dialihkan
- Belum pernah dilakukan sebelumnya (FIRST MOVER ADVANTAGE)
- Banyak koin masih belum digunakan di dunia (ekonomi menganggur)
- Akan membawa dana segar ke ekonomi lambat saat ini
- Kemungkinan penggunaan dan skalabilitas bersifat global
- Meruntuhkan batas dan batasan
- Pembayaran instan daripada mencoba pergi ke money changer (yang biasanya tidak menerima koin) atau mencoba menghabiskan semua koin yang tersisa secara perlahan atau satu per satu
- Mampu hidup berdampingan dengan ekosistem FIAT dan crypto saat ini

KONTRA

- Bidang yang sangat diatur
- Pemeliharaan dan biaya operasional relatif tinggi
- Lokasi dan aksesibilitas bergantung
- Relatif sulit untuk membuat pengguna mempercayai KTC daripada nama crypto yang lebih besar dan lebih tua atau bahkan mata uang FIAT
- Tidak sepenuhnya kebal terhadap masalah volatilitas dan likuiditas
- Kurangnya pengecer atau penyedia layanan saat ini yang mungkin bersedia untuk mengadopsi pembayaran di KTC
- Non-ada patokan (proyek sebelumnya atau bukti konsep serupa) untuk proyek ini

Model Ekonomi

Peralatan

- Mesin OTC yang menerima koin dan mengirimkan data ke server kami untuk mengirim KTC ke pengguna
- Mesin OTC yang menerima KTC sebagai metode pembayaran di ritel dan stasiun layanan menggunakan kode QR dan online 24/7
- Pemilik KTC
- KTC akan dapat dibeli melalui mesin OTC
- KTC juga akan tersedia untuk dijual selama ICO & di situs web kami setelah ICO
- KTC hanya dapat dikonversi menjadi mata uang lain hanya di situs web kami
- KAMI TIDAK AKAN MENDAFTAR DAFTAR KTC PADA SETIAP TEMPAT CRYPTO

Skalabilitas

- Mesin OTC dan kecepatan pengaturan mesin OTC adalah hambatan dalam model bisnis kami
- Keadaan ideal adalah jika mesin penjual otomatis saat ini (TravelersBox & mesin penjual koin lainnya) memutuskan untuk bermitra dengan kami dan kami mencapai target untuk menjadi lebih cepat global
- Liputan media, ICO dan kelompok masyarakat akan membantu membawa paparan KTC ke tingkat berikutnya, namun tingkat adopsi sangat spekulatif pada saat ini.
- Kontak saat ini dalam lingkup cryptocurrency akan sangat membantu lintasan adopsi KTC, namun kunci untuk adopsi massal selain teknologi suara akan menjadi keuntungan penggerak pertama - keunggulan yang saat ini kami miliki
- END GAME penting (lihat di bawah)

Biaya Awal & Berulang

Mesin

1. Proyeksi awal pada biaya mesin berkisar antara \$ 2000- \$ 10.000 / mesin
2. Setelah bukti mesin konsep selesai, kami memperkirakan pengeluaran \$ 500.000 - \$ 1.000.000 untuk membuat mesin generasi berikutnya yang akan mampu menangani lebih banyak koin lebih cepat dan memiliki kapasitas holding yang jauh lebih besar.

Operasi & Listrik

1. Persewaan dan Listrik menjadi satu-satunya biaya rutin
2. Tenaga kerja untuk memelihara mesin serta mengosongkan dan menyetorkan koin ke bank akan diperlukan

Distribusi dan Pengiriman Pendapatan

- Pemegang KTC tidak akan berhak atas hasil dari operasi proyek KTC
- Pemegang KTC akan memiliki nilai dalam kemampuan untuk membeli barang dan jasa serta bertukar KTC ke mata uang lain di situs web kami
- Peralatan Kehidupan Kerja & Perawatan
- Masa kerja peralatan yang diproyeksikan adalah 5 tahun dan pemeliharaan berkala atau penggantian suku cadang setiap 6 bulan
- Tim KTC akan terus bekerja untuk membawa ke pasar mesin OTC yang lebih baik dan mesin gen berikutnya sesuai kebutuhan dan mungkin secara teknologi
- Dengan demikian, kita harus mengambil komisi dari semua deposit koin serta pembayaran KTC yang dilakukan melalui platform kami

Regulasi

Karena target pasar awal kami saat ini adalah Singapura dan Jepang, tim kami telah memastikan dan akan terus memastikan bahwa model bisnis dan sistem pembayaran kami sesuai dengan peraturan dan ketentuan negara tempat kami beroperasi.

Investasi Minimal

Pra-ICO - investasi minimal adalah \$ 500.000 dan hanya dengan undangan

ICO - investasi minimal melalui ICO adalah \$ 1000

Pasca ICO - investasi minimal melalui situs web adalah \$ 10

Peta jalan (ROADMAP)

Q2 2018	KTC Diterbitkan
Q3 2018	Dompot Ponsel & Desktop
Q4 2018	Mesin penjual otomatis KTC pertama di Singapura
Q1 2019	Mesin penjual otomatis KTC di Jepang
Q2 2019	Kemitraan dengan penyedia ritel dan layanan di bandara
Q3 2019	Masuk ke pembayaran mikro seperti tipping (AS) dan mengamen (Barcelona)
Q4 2019	Peluncuran pertukaran KTC bagi pengguna untuk bertukar KTC ke FIAT / crypto lainnya
Q1 2020	KTC bermitra dengan pemain e-commerce besar sebagai metode pembayaran
2020 & selanjutnya	KTC menjadi arus utama untuk pembayaran mikro dan pinjaman mikro (GAME AKHIR)

Ketentuan Putaran Investasi yang berbeda

Pra-Penjualan Pribadi

- Menyuntikkan dana ke Ethereum Tech Singapore Pte Ltd dengan cara membeli saham di perusahaan yang berbasis di Singapura (hingga 3% per entitas)
- Terbatas hanya untuk 13 investor

Pra-Penjualan

- Minimal investasi \$ 500.000 ke atas untuk pra-penjualan KTC dengan diskon 25% dari harga yang dipatok hingga maksimum 25% dari semua KTC yang dikeluarkan

ICO UTAMA

- Minimal investasi \$ 1000 untuk penjualan ICO dari KTC dengan diskon 15% dari harga yang dipatok hingga maksimal 25% sisa semua KTC yang dikeluarkan (25% dijual di Pre-Sale jadi 50% total)

Kontrak KTC

Tim KTC, yang didukung oleh Ethereum Tech Singapore Pte Ltd terikat kontrak untuk menghormati semua KTC yang beredar agar nilainya sesuai dengan nilai tukar yang ditentukan

Meskipun akan ada kunci waktu (*lock out period*) kurang dari 2 tahun (Q4 2019) sebelum KTC dapat dikonversi menjadi FIAT / crypto lainnya di situs web kami, nilai pegged dari KTC tidak akan diubah

KTC tidak boleh digunakan untuk kegiatan ilegal termasuk tetapi tidak terbatas pada - terorisme, pencucian uang, pornografi anak, narkoba dan kegiatan ilegal lainnya di negara-negara di mana

KTC digunakan. Tim KTC berhak untuk bekerja sama serta membocorkan informasi pribadi pengguna dan / atau investor kepada pihak berwenang yang relevan jika kontrak ini dilanggar.

Ketentuan pembayaran / penebusan

Dalam peta jalan kami saat ini, pertukaran KTC ke FIAT dan cryptocurrency lainnya hanya akan tersedia pada Q4 2019.

Untuk mencegah dumping, kami juga akan menerapkan batas seberapa banyak KTC dapat ditukar per individu hingga jumlah yang wajar.

Pada saat yang sama, untuk mencegah sentralisasi kepemilikan KTC, kami juga akan memberlakukan batas pembelian kepada pengguna yang ingin membeli KTC melalui situs web kami.

Merupakan tujuan utama kami untuk memastikan bahwa KTC adalah mata uang mikro global yang dirancang untuk menjadi dan dengan demikian, kami akan mengambil setiap tindakan pencegahan dan langkah yang diperlukan untuk memastikan tujuan ini tercapai.

Dengan risiko membuat pernyataan klise, tim membayangkan KTC sebagai - satu mata uang untuk semua, semua untuk KTC.

ANALISA RISIKO (RISK ASSESMENT)

Vandalisme & kemudahan penggunaan

Karena model kami bergantung pada penggunaan koin yang menerima mesin ATM, risiko fisik kami adalah vandalisme dan kemudahan penggunaan mesin ATM.

Kami tidak akan dapat mengendalikan faktor ini tetapi hanya dapat membuat penghalang dalam bentuk kamera atau menempatkan mesin di lokasi yang sangat dikelilingi oleh orang lain sehingga kami akan mengurangi kemungkinan vandalisme

Kemudahan penggunaan sama pentingnya dan dengan demikian tim KTC akan memastikan bahwa UI dan instruksi untuk pertukaran koin ke KTC menjadi sesederhana dan sesederhana mungkin.

Regulasi. Regulasi. Regulasi.

Dalam hal ICO atau cryptocurrency bahkan lebih diatur, tim KTC tidak berencana untuk menyimpang dari prinsip-prinsipnya untuk mematuhi dan mengikuti hukum dan peraturan yang berlaku yang mengatur aktivitas bisnis dan sistem pembayaran kami. Dengan demikian, ada risiko bahwa KTC dapat menjadi koin yang tidak menguntungkan untuk dimiliki atau diinvestasikan. Investor dan pengguna harus memahami risiko yang terlibat dalam menginvestasikan uang mereka ke dalam proyek-proyek seperti ini.

Tim KTC menyarankan semua pengguna dan calon investor untuk sangat berhati-hati dan mendapat informasi tentang peraturan ICO dan cryptocurrency di negara / wilayah masing-masing.

Ini adalah tanggung jawab para investor dan pengguna untuk melakukan uji tuntas dan penimbangan risiko sebelum berinvestasi di KTC.

END GAME

Lokasi. Lokasi. Lokasi.

Model bisnis ini pada dasarnya adalah realty. Jika kami dapat mengamankan LOKASI PRIME untuk mesin ATM kami, bisnis kami akan berkembang. Jika kami tidak dapat mencapai ini, bisnis kami akan terpukul keras. Kecuali situs web pertukaran KTC kami mampu mengatasi hilangnya pendapatan dari ATM koin.

Musik di telinga.

Meskipun dalam versi awal model bisnis kami terutama cryptocurrency pembayaran mikro / pinjaman, satu-satunya bisnis yang benar-benar layak dilihat serta memiliki titik ROI tertinggi adalah MUSIK INDUSTRI.

Koin KTC akan menjadi koin masuk untuk pembayaran Musik - streaming, video, tipping (mirip dengan twitch.tv), berlangganan, mengamen, dll. Untuk mencapai hal itu, kemitraan strategis kita selanjutnya harus dengan pemain besar di Industri Musik. Dengan mulus melakukan dan menerima pembayaran di KTC akan menjadi yang paling penting pada saat ini. Kita harus membuat gateway pembayaran sesederhana dan secepat mungkin (seperti AMAZON PRIME dan gateway pembayaran pembayaran satu klik lainnya)

Realitasku. Realitas Anda. Realitas Virtual.

Realitas Virtual dan / atau Augmented Reality akan menjadi industri besar berikutnya dalam dekade mendatang. Agar KTC dapat bertahan dan berkembang, kita juga perlu melihat bagaimana KTC dapat digunakan dalam industri ini. Namun, ini akan menjadi diskusi lain untuk lain waktu.

Untuk saat ini, mari kita pastikan bahwa perubahan global masa depan dalam fintech & bagaimana uang bergerak di dunia akan membuat KTC relevan - dan dengan demikian kita akan terus (ing) perubahan. Pun sangat dimaksudkan.