# 要件定義書

## 1. 要件定義書

## 1.1 システム概要

本システムは既存の EC サイトに統合する顧客管理システム(CRM)であり、顧客データを効果的に活用して、マーケティング効率の向上、顧客満足度の向上、売上増加を実現することを目的とする。

## 1.2 機能要件

#### 1.2.1 購買履歴の分析機能

- 基本機能
- - 顧客ごとの購入履歴の記録・表示
- -購入商品カテゴリ、金額、頻度の分析
- - 顧客の購買傾向レポート生成
- - 商品推奨エンジンとの連携

#### ■分析指標

- - 顧客生涯価値(LTV)
- 顧客獲得コスト(CAC)
- - 平均購入額
- - 購入頻度
- - 最終購入からの経過日数

#### 1.2.2 顧客セグメント化機能

- ■セグメント区分
- -年齢・性別などの基本属性
- - 購入頻度・購入金額による区分
- 購入カテゴリ(ファッション、食品など)
- - 新規顧客・リピーター・休眠顧客
- ■セグメント活用機能
- セグメント別のメール配信
- ターゲットキャンペーンの実施
- - セグメント別売上分析
- - 顧客リスト抽出

#### 1.2.3 ポイント管理機能

- ■ポイント付与
- - 購入金額に応じたポイント付与
- - キャンペーンによるボーナスポイント
- -会員ランク別の付与率設定
- ■ポイント利用
- - 支払い時のポイント利用
- 常に現在の所持ポイントを表示
- -月初めに前月ポイント使用料表示
- ■ポイント分析
- -ポイント消化率の分析
- - 失効ポイントの管理
- - ポイント利用傾向のレポート

#### 1.2.4 キャンペーン管理機能

- ■キャンペーン設定
- - 対象商品、対象顧客の指定
- -期間設定
- - 割引率や特典内容の設定
- ■キャンペーン実行
- - メール配信
- 特定期間に買い物すると追加ポイント獲得
- ・ バナー掲載
- ■キャンペーン評価
- - 売上効果測定
- - 反応率分析
- - ROI 算出
- A/B テスト結果のレポート化

## 1.3 非機能要件

#### 1.3.1 セキュリティ要件

- - 個人情報保護法および GDPR 準拠
- - SSL/TLS 通信の実装

- - アクセス権限管理(役割ベース)
- - データ暗号化(保存時および通信時)
- - アクセスログ記録
- - 定期的なセキュリティ監査

#### 1.3.2 パフォーマンス要件

- - 同時アクセス 1,000 ユーザーに耐えられる
- - レスポンス時間:主要操作は3秒以内
- -バッチ処理は1時間以内に完了
- - 稼働率 99.9%以上

#### 1.3.3 拡張性要件

- - 新規機能追加が容易なモジュール設計
- - データ量増加(年間 20%)への対応
- - 外部サービス API の追加連携を想定
- -マルチチャネル対応(アプリ、LINE 連携等)

## 1.4 システム連携要件

- ■既存ECサイトとの連携
- - 顧客基本情報連携
- - 購買データ連携
- - 認証情報連携
- - 商品情報連携
- ■外部サービス連携
- -メール配信サービス
- SNS 連携
- - 分析ツール連携
- 決済サービス連携

## 1.5 データ保護・プライバシー要件

- オプトイン/オプトアウト管理
- -個人情報取扱同意の管理
- - 顧客データの匿名化処理
- - 利用目的の明示と同意管理
- データ保持期間の管理
- 第三者提供の制御

### 1.6 導入効果評価指標

• - 顧客継続率向上:前年比5%向上

- - 平均購入額增加:前年比10%向上
- - 新規会員登録数:前年比 15%增加
- - 休眠顧客の再購入率:前年比 10%向上
- -メール開封率・クリック率:前年比5%向上
- - 顧客満足度(アンケート調査):70%以上を維持
- - カスタマーサポート問い合わせ対応時間:20%短縮
- - 商品レコメンド経由の売上比率:全体売上の15%以上
- - セグメント別キャンペーン効果: 平均反応率 10%以上