

# **Jour 4**

---

## **Module 3TPMG - Manager de programme**

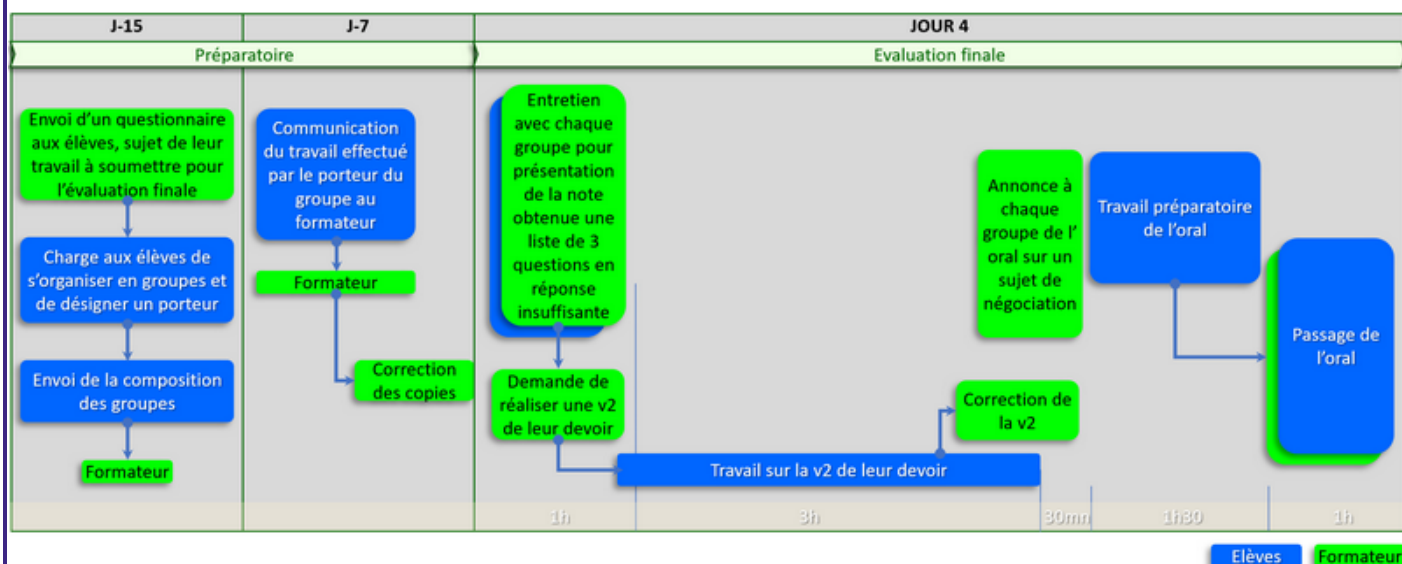
**EVALUATION FINALE**

**Présentation Orale**

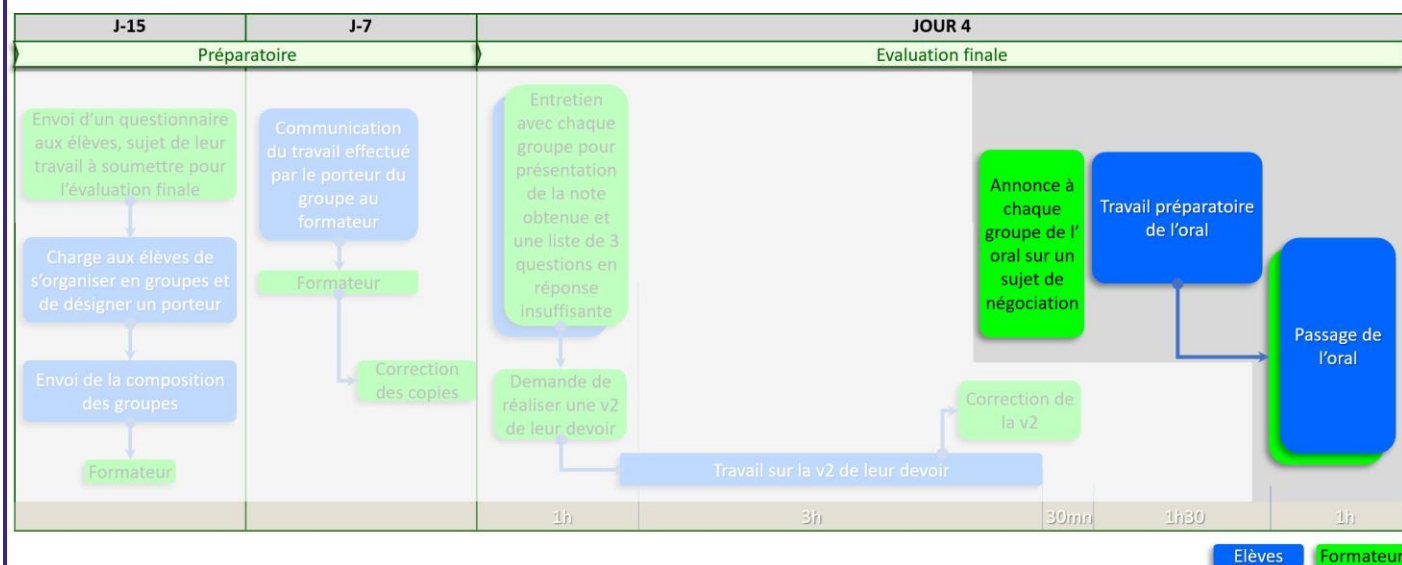
Le module 3TPMG sera évalué en une évaluation unique le 4<sup>ème</sup> jour. Les 8 exercices de ce module ont pour fonction de simplement s'assurer de la bonne compréhension des différentes sections de cours.

### Modalités de l'évaluation finale

Il est attendu de chaque groupe d'élèves, composé de 3 ou 4 personnes, une présentation écrite et détaillée de leurs réponses aux questions portant sur le cours (Section 1 à 3). Puis un oral sur un sujet de négociation et d'influence.



### Présentation Orale



### Jour J

#### Programme de la journée pour l'oral

Le formateur invitera chaque groupe à une soutenance dont le thème est le suivant : « Négociation et essais d'influencer le formateur pour la révision de la note de leur travail en V2 ». Le formateur prendra soin de leur suggérer de se référer à la section 4 du Module et de l'appliquer.

Il est accordé à chaque groupe 1h30 de préparation.

Passage de l'oral de négociation.

Lors des 20 minutes de cet oral, le formateur appréciera en premier lieu le travail préparatoire et l'argumentaire avancé par le groupe. L'expression orale et la cohérence de groupe à porter la négociation. Leur motivation dans l'influence qu'ils feront preuve et leur capacité à mener les débats. Le formateur appréciera le respect et la cohérences des phases de négociation que sont la préparation, la conduite et la clôture de la négociation.

**Cette note d'oral compte à hauteur de 40% de la note globale.**

Il est important de noter qu'à l'issue de cet oral, les notes obtenues pour le travail en v1 et v2 ne seront pas retouchées.