



Ken Zacharias

Marketing/Vertrieb (Teilzeit)

MARKETING | VERTRIEB | WEB | AI &
AUTOMATION

Kontakt



0151 6401 1132



Kenfelixzacharias@gmail.com



www.reallygreatsite.com



Richard Gödeke Weg 15
21025 Hamburg

PROFIL

GEBURTSTAG

31.12.1973

INTERESSEN

- Digitales (KI)
- Technik
- Musik (Gitarre)
- Kampfsport (Boxen)
- Kunst (Zeichnen)
- Mein Hund

SPRACHEN

- Deutsch
 - Englisch
- (Gundkenntnisse)

ZERTIFIKAT

GOOGLE

[Zum Zertifikat](#)

EXPERTISE & PRAXISERFAHRUNG

Manager Digital Marketing & Fundraising: Pacific Beach Dream (Immobilien) & Rainforest Save Stiftung (2024-2025)

Verantwortlich für Strategieentwicklung, Kampagnenmanagement (Fundraising & Marketing), Teamleitung, Budgetsteuerung sowie Webdesign und Implementierung von KI-gestützter Automatisierung zur Effizienzsteigerung.

Display.de

Leitung des Marketingteams sowie Entwicklung und Umsetzung ganzheitlicher Marketing- und Vertriebskonzepte zur Verkaufsförderung. Verantwortlich für Webentwicklung, SEO-Optimierung und die digitale Sichtbarkeit des Unternehmens

Corenta AG

Verantwortlich für die Vertriebssteuerung im Außendienst sowie Führung eines Teams im Versicherungsbereich. Aufgaben umfassten Kundenbetreuung, Kaltakquise und Prozessoptimierung im Vertrieb.

HanseNet / Arcor (heute O2) – Telekommunikation

Aufbau und Leitung eines Call-Centers im Bereich Telekommunikation. Entwicklung von Gesprächsleitfäden, Schulung und Führung von Vertriebsmitarbeitern für Kaltakquise im Telefonverkauf sowie Außendienst. Zusammenarbeit mit HanseNet und Arcor



Ken Zacharias

Marketing/Vertrieb (Teilzeit)

MARKETING | VERTRIEB | WEB | AI &
AUTOMATION

Kontakt



0151 6401 1132



Kenfelixzacharias@gmail.com



www.reallygreatsite.com



Richard Gödeke Weg 15
21025 Hamburg

PROFIL

GEBURTSTAG

31.12.1973

INTERESSEN

- Digitales (KI)
- Technik
- Musik (Gitarre)
- Kampfsport (Boxen)
- Kunst (Zeichnen)
- Mein Hund

SPRACHEN

- Deutsch
 - Englisch
- (Gundkenntnisse)

ZERTIFIKAT

GOOGLE

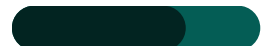
[Zum Zertifikat](#)

KOMPETENZEN UND SKILLS

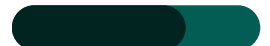
Strategieentwicklung &
Kampagnenplanung



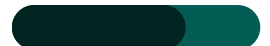
Vertriebssteuerung &
Verkaufsschulung
(B2B/B2C, Kaltakquise)



Teamführung &
Mitarbeiterentwicklung



Webentwicklung &
Webdesign (HTML, CSS, JS
,Bootstrap, PHOTOSHOP)



SEO & Online-Marketing



KI-Tools &
Prozessautomatisierung
(z. B. Make.com, claude)



Projektmanagement &
Budgetverantwortung



Kundenbetreuung &
Verhandlungssicherheit



Telefonvertrieb & Call-
Center-Management

