2020 届阿里暑期实习 用户体验研究/产品经理岗笔试汇总

- 1. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理) 腾讯直播推出了针对微信公众号的直播,请分析近几年直播行业的发展趋势以及各产品的优劣势。
- 2. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理)设计产品登陆页面原型(形式不限,直接画草图即可),并且描述涵盖的基本功能模块。
- 3. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理)现在很多互联网公司都开始探索线上 线下零售相结合的模式,请举例两家互联网公司新零售结合的项目,并选择其中一个简 述其商业模式,新零售线上线下配合对零售发展的影响。
- 4. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理) 如果让你选择购买一款智能音箱产品,你会如何选择,请说明多个智能音箱产品之间的优劣势。
- 5. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理) 一家酒店有三部电梯,可以如何规划使用?
- 6. (19届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理)如果你是淘宝的PM,如何给淘宝瘦身? 请说明原因和做法。
- 7. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理) 如果淘宝要准备一个社区互动的产品,要如何实现?
- 8. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理)设计一个产品解决你生活中的痛点。
- 9. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理)淘宝推出了亲情服务,用户可对自己的 父母、爱人、子女共享限定的消费额度,请说明他的用户价值和平台价值。
- 10. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理) 如果产品团队需要一个 Leader, 唐僧、李世民、宋江,谁更适合当一个产品团队的 leader? 为什么?
- 11. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理)深入分析最常用的 APP 的一个最喜欢的功能。
- 12. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理) 选一个你想做但是阿里系已经做了的产品,对目标人群进行分析。
- 13. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理)设计一个产品,解决你当下生活中的痛点。
- 14. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理)你特别喜欢的产品是什么?怎么去改进和设计?
- 15. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理)论述淘宝国际化的必要性。
- 16. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究/产品经理)你认为增值服务做的最好的一款产品是什么?并对其用户、运营、不足进行分析。
- 17. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究) 请估计一下整个上海市家庭拥有的钢琴总量。(提

示:请列出您所估计的数字并阐述您得到这个数字的逻辑,请尽可能列举多种您想到的 方法)

- 18. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究)支付宝 APP 国内用户数量已经非常庞大,但老年人高频使用支付宝 APP 的频次仍然不是很高,请设计一个研究框架与执行方案,帮助业务团队更好的理解国内的老年用户,帮助业务团队定位老年用户使用支付宝 APP 频次不如年轻用户的原因,找到提升老年用户使用率和使用频次的切入点。
- 19. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究)礼物营销是近年来营销领域的热点,众多品牌俊辉在节庆日中,推出特别礼盒款、限量节日款等营销手段。某坚果零食品牌,计划于2019.5.20 推出节日特别款礼盒,利用淘宝/天猫、优酷、飞猪三方的资源与能力,推广该产品。为了更高效地达成营销目的,前期需要结合不同推广渠道特征,对目标受众定位、货品偏好、触媒习惯、决策链路等进行一系列分析洞察,以便推导和定制营销策略。请设计一套研究方案,阐述研究对象和研究方法,以及预期在营销策略上的应用方向。
- 20. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究)Alibaba.com 是一个全球化 B2B 平台,为全球的企业买家提供全球的优质产品和供应商。为了进一步丰富平台的货源,Alibaba.com 计划加大全球供应商的拓展速度,初步锁定一些新兴制造国家,进行当地供应商和货品的拓展。假定通过分析平台过往的数据,发现新兴制造国家的供应商总量少,且近几年供应商的规模没有显著增长,供应商平台经营效果差,不少供应商很快推出平台经营,较大比例的商家第二年就不再经营 Alibaba.com 的平台。请设计一个研究方案,针对新兴制造国家市场,了解当地卖家精英效果差和流失的主要原因,并判断市场容量及价值。(提示:可重点挑选一个具体的新兴制造国家回答)
- 21. (19 届阿里暑期实习-用户体验研究)我们想开发一款居家场景下的智能硬件产品(可以是现有产品的智能化升级,也可以是一款全新的智能硬件),需要您去挖掘目标用户的需求,并根据用户的核心需求确定产品形态。(提示:请写出调研方案及思考过程,包括但不限于研究思路、研究对象的选择、研究方法的选择、研究内容及预期产出等)