

採用判断用トークスクリプト

当トークスクリプトは在宅ワーカーの方が研修をせず自宅で業務を行うため、ご自身でアポイントメントを獲得出来るかを判断するためのものとなります。内容をしっかり読み込んだ上で、音声アプリにトークを録音し、弊社サイトにアップロードして頂きますようお願いいたします。お送り頂いてから3営業日以内に採用の可否を判断し、採用の場合、実際に行うトークスクリプトを共有の上で業務開始となります。（以下ベーストークとなりますので、自分なりに表現を変更して構いません。）

お世話になってます。私、株式会社リプラスの●●と申しまして、本日、**成功報酬型の広告運用の件**で、ご連絡させて頂いたのですが、**オーナー様**お手すきでしょうか？

先方：(少々お待ち下さい。。。はい。変わりました。)

お世話になってます。私、株式会社リプラスの●●と申しまして、本日、**成功報酬型の広告運用の件**で、ご連絡となりますが、今2、3分お時間よろしいでしょうか？

先方：(大丈夫ですよ。)

ありがとう御座います。改めて弊社は、インターネット広告専門の広告運用代行会社となりまして、企業様のホームページからの集客を**完全成功報酬制**にてサポートさせて頂いている企業となります。

今、食べログやぐるなびでなかなか個人店舗が集客するのが難しくなっていることもあり、独自の広告集客が成功している会社様が多いのは御社もご存知だとは思のですが、現状御社にて既に自社でのWeb集客等を行なっておりますでしょうか？

先方：(していない)

(HPがない)

ありがとう御座います。私も事前にお調べさせて頂き拝見出来なかったもので、存じ上げていたのですが、もちろん弊社ではWEB関係の会社となりますので、ホームページ制作から広告運用まで低価格でトータルでサポートしておりますのでご安心ください。

No

(していない)

ありがとう御座います。例えば一つの例として広告運用はある程度ターゲットを絞ることで一定程度の効果が出る場合が多いのですが、同一業種様で統計を取ったところ、1日平均3件、来店客の8~9割が『WEBサイトを見た』という事例もあったんですね。

御社でももし仮に広告を活用して今より集客や売上がアップするのであれば、いいなっていう思いはあられますか？

先方：(はい)

(している)

流石お早いですね。率直にお伺いしたいのですが、現状の反応率は1%を超えていらっしゃいますか？

ありがとう御座います。実は弊社のような広告運用代行と言うのは例えばどこをユーザーが見ていて、どこを見ていないとか、非常に細かいところまで分析して修正して反応率をさらに上げることが出来るんですね。

例えば御社でも、今の広告の効果が更に高まって集客や売上アップに繋がるのであれば、それに越したことはないなっていう思いはあられますか？

ありがとう御座います。であれば、そもそもどのような運用をしていくかや、成果が出ている事例を一度オンライン商談でご案内出来ればと思うのですが、

ご担当者様の方で●月●日と●月●日であればどちらがお手すきでしょうか？

(両方空いていない場合は別の日程調整)

ありがとう御座います。ちなみに●月●日であれば、午前と午後はどちらがお手すきでしょうか？

ありがとう御座います。であれば、●時はいかがでしょうか？

ありがとう御座います。であれば、●月●日●時よりお伺いさせて頂ければと思います。

私●●と申しますが、お電話口の方のお名前をお伺い出来ますでしょうか？

ありがとう御座います。

ありがとう御座います。それでは当日よりしくお願い致します。失礼します。