



業界最高峰のリストでテレマーケティング代行の『アポ匠』

ITプログラミング×独自マーケティング分析

毎月3社限定受付





『アポ匠』はテレマーケティング会社

アポ匠は『**テレアポ代行**』ではなく、『**テレマーケティング代行**』の会社となります。テレアポ代行は購入したリストに対して、営業力を駆使してアプローチを行い、アポイント獲得に尽力するのが一般的です。対して弊社は営業力では押さず、事前のマーケティング分析に注力し、『**いかに分析を通して獲得率を向上させるか**』に重きを置く、マーケティング企業となります。



受付可能な企業様

◎	中小企業へのアプローチ	×	大手企業や繋がらない役職へのアプローチ
◎	ターゲットやニーズが明確	×	ターゲットやニーズが不明確
◎	アポイントに理解があり、 双方で売上アップに向けて取り組める	×	アポイントに対して営業に及ぶ過剰な条件を求める企業様
◎	アポ匠のテレマーケティング分析を活用頂ける企業様	×	決まったリストやトークスクリプトへ依頼される場合 (※ハウスリストは除く)
◎	BtoBのコール依頼	×	BtoCのコール依頼



オリジナルマーケティング『TCARE』



①Target ~ターゲット選定~

アウトバウンドにはアウトバウンドに特化したターゲット選定手法があります。アポ匠は過去の膨大なデータよりとマーケティングスキルを駆使し、取引前に必ず企業様から詳細なヒアリングを行います。その中からアウトバウンドで結果の出るリストを絞り、そのリストからどの程度の新規アプローチが可能かを割り出します。

②Crawling ~クロールング~

弊社はITプログラミング技術を保有する企業です。その技術を駆使し、ターゲット選定を通して想定されるリストをインターネットサイトを通してサーチし、**高角度に見込みに直結するであろうリスト**に対してプログラムを組み、一括でリストを抽出していきます。これにより、**他社では絶対に抽出出来ない、どこよりも高角度なリストを構築**することが出来ます。

③Addition ~追加~

弊社では、100名を超えるフリーランス人材と取引し、Crawlingしたデータに対して不足する情報を補います。ここで**プログラムでは判断できないリストを排除**し、更に見込みに近いであろうリストのみを厳選します。プログラムと言う高精度さと、そこでは分かりかねる部分を人の目で補うことにより高角度なリストが完成します。

④Regularly ~定期抽出~

additionで完成した最高峰のリストも数は限られます。本当に大切なのはリストの『鮮度』。アポ匠ではこのリストを毎週Crawlingの技術を通して、**毎週リスト化**します。そうすることで毎月鮮度の高い、『**新しい見込みリスト**』が出続けるので、継続頂くお客様にもアポイント率が下がることなく、安定したお取引が可能となりました。

⑤Experience ~経験者~

毎週仕上がったこの最高のリストに対して稼働するのは『**経験者のみ**』で構成された**アポインター集団**。皆、アポ匠以前でテレホンアポイント作業を経験しているため、それぞれが持つ『**データ解析で分からない独自の温度感**』で『**獲得出来るトークスクリプト**』を完成させます。



そこから生まれた実績の一部

商材名	詳細	実績
助成金コンサルティング	厚生労働省や経済産業省の助成金・補助金に関するアポ取りを小規模企業を中心に行う。事前に助成金を使いたいであろうリストを大量抽出し高確率アポイントへ。	都心アポ率3%~5% 地方アポ率7%~10% 総合アポ獲得件数1000社超
某大手見積りサイト	某大手の見積り運営会社の委託を受け、アポイント指導を受託。当時ご案内程度のアウトバウンドスタッフに対してクロージングや営業視線の徹底を行う。	アポ獲得月間件数 300件→1000件へ増加
外国人人材紹介	就労ビザを保有する外国人の人材紹介のご提案。他社で結果が出ない企業様が多い中でアポ匠の『TCARE』マーケティング活用でアポ獲得率を大幅上昇事例が続々。	他社乗り換えで アポ率0.1% → 3~5%
マーケティング マッチングサポート	マーケティングマッチングサイトで過去4社でアポ獲得に苦しむ中弊社で取引。月間12件のアポイントを委託頂き、1日1~3時間の時間範囲内において、わずか5営業日にてアポイントメント獲得を達成	アポ獲得率12.5%
外国人派遣	人材紹介同様、難易度が非常に高いと言われる外国人派遣。ハローワーク情報を参照し、有効求人倍率で苦しむ業種のみターゲットを絞り『TCARE』を活用し安定したアポ供給。	毎月200~400リストで 月間アポ依頼件数達成数

『アポ匠』ではアポ率の高さを全て根拠をつけてご説明致します！



会社概要

会社名	株式会社Ri-Plus
郵便番号	〒104-0061
本社所在地	東京都中央区銀座6-13-16 ヒューリック銀座ウォールビル7階
電話番号	050-5480-1131
メール	info@ri-plus.jp
HP	https://ri-plus.jp/



企業に利益をプラスする株式会社Ri-Plus