# <u>Demaecan</u>

国内最大級の出前注文サイト

加盟店数:全国85,000店以上

# 株式会社出前館 沿革

1999年 大阪府大阪市に夢の街創造委員会株式会社を設立

2000年 デリバリー総合サイト「出前館」をオープン

2006年 大阪証券取引所へラクレスに株式上場

2016年 LINE社と資本業務提携

2020年 3月 LINE社との資本業務提携強化、300億円の追加出資

## Demaecan LINE

広告・販促及び配達員募集を強化

11月 LINEアカウント連携開始、約20日で連携数100万突破

12月 LINEデリマを「出前館」にサービス統合

2021年 5月 シェアリングデリバリー流通取引総額は4倍、配達員は7倍に拡大

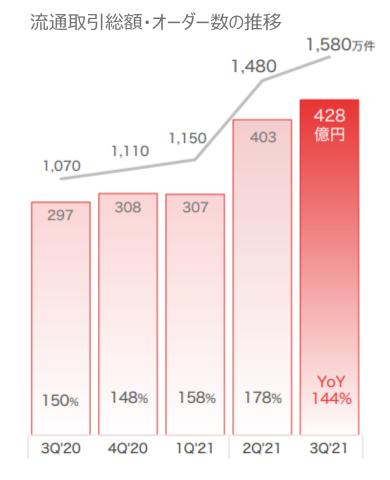
... LINB

9月 海外募集及びZホールディングスなどの出資により830億円を調達









※2021年8月期第3四半期決算説明会資料より抜粋



## 出前館の認知率

✓ 認知率は8割を超える数値まで伸長。大手デリバリーサービス同等の水準に到達。

TVCM好感度第3位※1に向上

認知率 <sup>※2</sup> が **+ 27.6pt** 向上

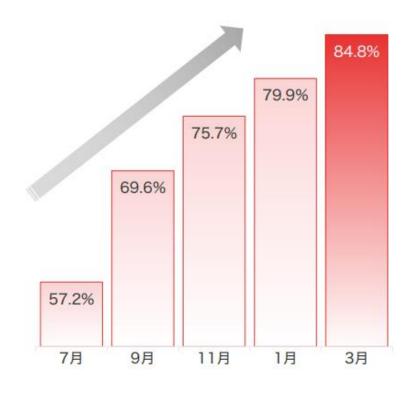








#### 認知率の推移





調査期間: 2020年12月20日~2021年1月19日、東京キー5局(全オンエア数: 2,661銘柄)

調查対象: 関東1都6県3,000人(4日実査: 1,500人+19日実査: 1,500人)

※2. 自社調査

調査期間:2021年3月3日(水)~6日(土)調査対象:全国15-69歳男女 2,500サンプル

調査手法:「LINE Research Platform」を活用したスマートフォン調査



# 出前館の強み

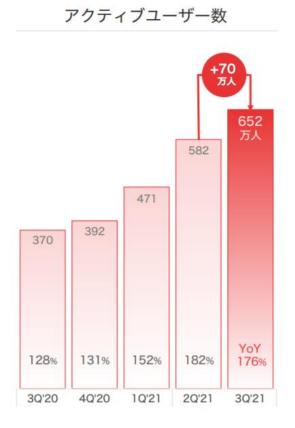
- **幅広いユーザー層で注文単価も高い** 
  - 20年の運営で蓄積した顧客を保有しており、他社サービスと重複しません
- **配達の品質が安定しており、雨の日にも強い** 
  - 直接雇用したスタッフと、面談をクリアしたパートナーが丁寧にお届けしています
- 3 LINEや YAHOO! でも集客できる
  - 3,900万人以上の友だちにキャンペーン情報を配信することができます

- ・国内で20年以上、出前館を運営する企業としての信頼がある (JASDAQ:2484)
- ・地方自治体と連携して外出自粛を促進するなど、社会貢献に取り組んでいる

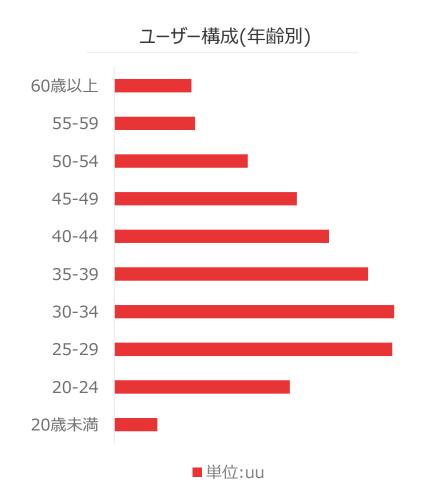


# 出前館のユーザー

✓ 20代~40代を中心とした幅広いユーザー層と、注文単価が高い点は大きな差別化要素になっている。







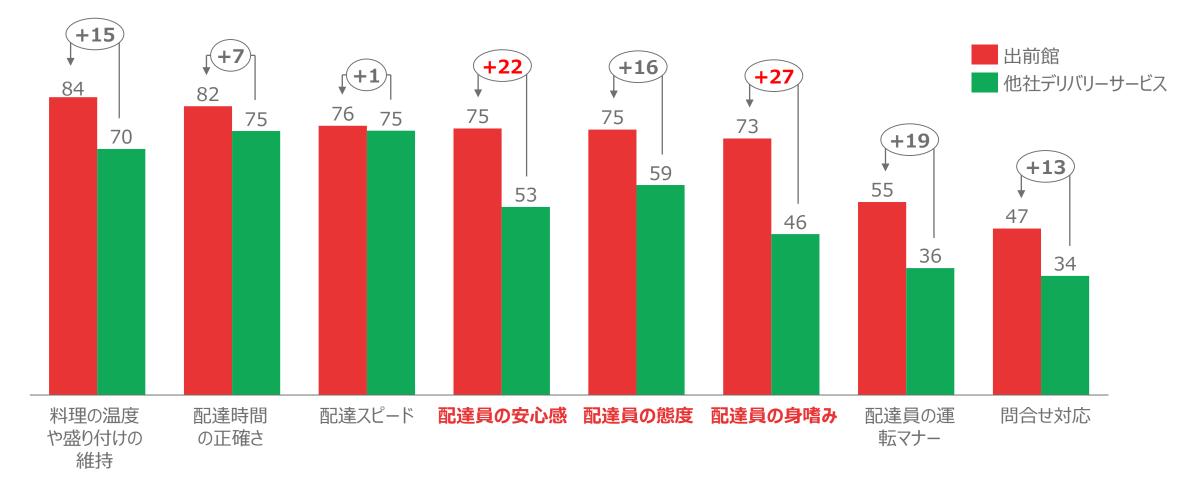
1注文あたりの平均単価 出前館 A社 B社 C社



※加盟店聞き取り調査による2021年8月実績

## 出前館の配送品質

- ✓ 配達員は雇用アルバイトと業務委託パートナーどちらも出前館との契約で、出前館が責任を持って対応。
- ✓「配送品質」について、ほぼ全ての項目で出前館の満足度が上回っており、大きな差別化要素になっている。

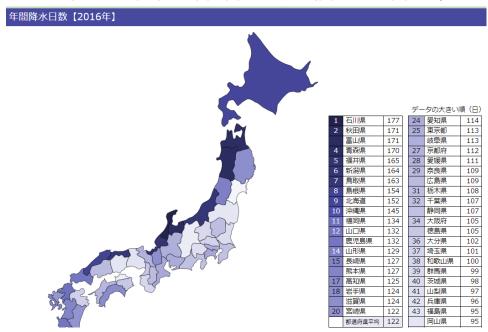




## 出前館は雨の日にも強い

日本は年間122日が雨天であり、出前館は雨の日の注文数は晴れの日の2倍以上。 出前館は配送員を雇用しているため、来店数が減少する雨の日も、売上に貢献できる。

#### 2016年 都道府県別年間降水日数 (降雪日は含まず)



※出典 総務省統計局 https://www.stat.go.jp/data/nenkan/65nenkan/01.html

#### 雨の日のデリバリーサービスの受付状況

#### 配達可能



#### 配達中止



※地域や天候により異なります。



# 出前館の実績

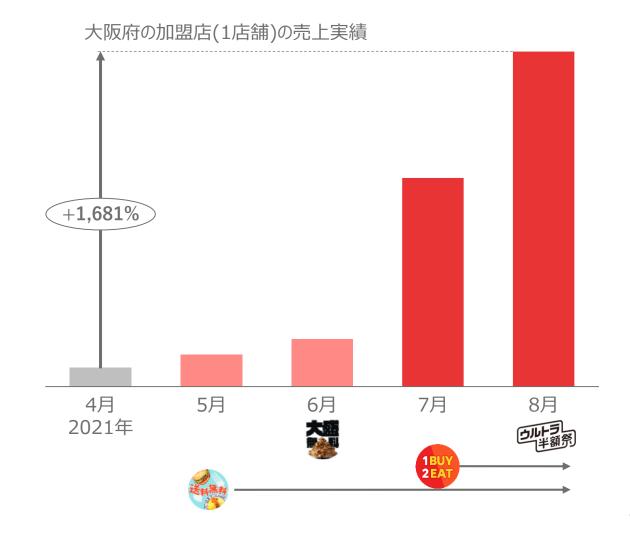
✓ お店と出前館双方が努力することで、デリバリー売上を10倍以上にすることも可能。

# 出前館の内部の努力

- PR枠の掲載
- 出前館キャンペーンに積極参加
- 基本情報の見直し (メニュー追加、写真)

# 店頭における努力

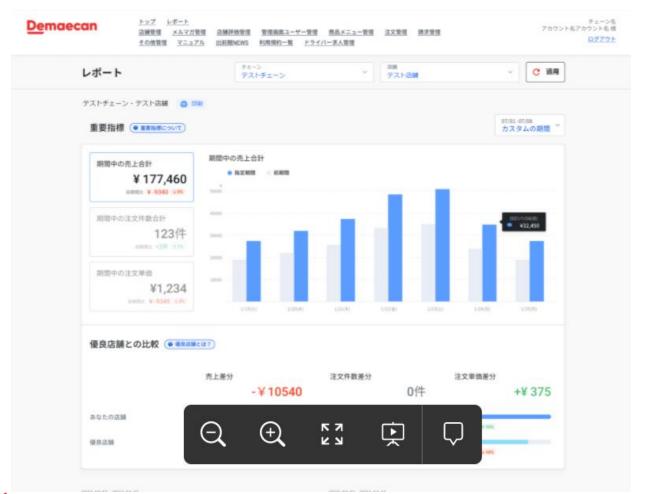
- ・ 出前館メニューの出品
- 店頭声掛け
- LINEアカウントでデリバリー告知
- Twitterで告知
- ショップカードの配布



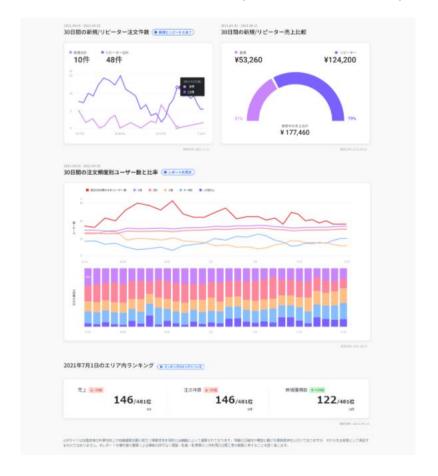


# 売上改善の支援

- ✓ 売上改善に活用できる「加盟店レポート」を無償でご提供。
- ✔ 毎日の実績、新規/リピーター分析だけでなく、繁盛店との比較が可能で、今後も随時レポートを追加予定。



※2021年9月末追加予定(新規/リピーター分析)





## サービスフロー

## 13:30に注文 お届け予定時刻14:00(待ち時間30分)の場合



お届け予定時刻の15分~20分前にお店にピックアップに伺います

(配達員がお店に向かうタイミングで、再度通知が入ります)



# オーダー管理アプリ(タブレット)の画面

- ✓ 1店舗に1台、タブレットが必要です。
- ✓ お店が忙しくなった時は、ワンタップで受注を休止できます。 ※電源off、圏外の時は自動停止





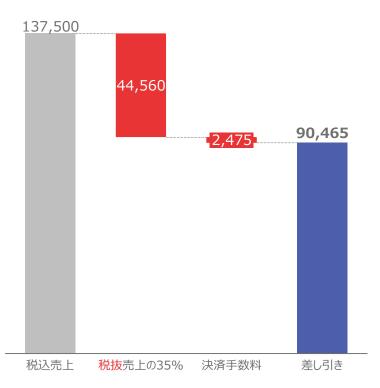
※iOS: iPad(iPhoneは未対応)バージョン10.3以上 / android:全般バージョン5.1以上

## サービス利用料金



手数料額のイメージ

✓注文単価を2,500円、月間オーダー数を55件と仮定 ✓キャッシュレス決済オーダー比率は60%と仮定



- ※2021年1月1日からの利用価格
- ※基本料金は一部有料となる場合があります。



# お申込からオープンまでの流れ

### ①申込手続



#### 契約書類のご記入

申込に必要な情報をいただき、 電子契約にて契約を締結します。 ※申込には飲食店営業許可証が必要です。



#### 作成データのご用意

- ・店舗基本データ
- ・メニュー情報
- ・商品写真/店舗ロゴ



完成した店舗ページを メールでご案内しますので 最終チェックをお願いします。



## ②タブレットの 準備



受注端末(タブレット1店舗1台)を準 備いただき、出前館アプリ(下記)のイ ンストールとログインをお願いします。 ログインに必要なパスワードは別途ご 案内します。



-加盟店様用



## ③受注テスト (送信テスト)

受注アプリに注文データを送信します。 出前館サポートセンターより注文内容の 確認方法と受注アプリの操作方法を電話 にて案内致します。

(所要時間:15~30分)



## ⑤電話による 事前挨拶

出前館配達部門の担当者から 取引開始前のご挨拶を兼ねて、 お電話します。

商品の受け渡し場所の確認等、 打ち合わせをお願いします。



## ⑥オープン

申込完了から最短3週間後

**OPEN!** 











# よくある質問



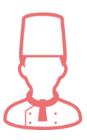
## タブレットを持っていない

レンタルをご用意しており、月額2,000円のLTEモデル、 または月額1,200円のWifiモデルからお選びいただけます。



## 容器はどうしたらいい?

弊社運営の「仕入館」から主要な梱包容器を小ロットから、一部市場価格よりお安く注文可能です。 試してみたい容器があればサンプルの発注も可能です。



## 契約期間は?

契約期間は1年毎の自動更新となります。

期間中に解約される場合、当月の15日までに申請書を頂ければ、最短当月末で解約可能です。 レンタルタブレットをご利用の場合は必ずご返却ください。

