

アポ匠

外国人人材紹介の実績は？

当社では過去1年少々で30社様ほど人材紹介会社様との取引をさせて頂いており、1000件以上のアポイントを提供させて頂いております。

技能実習生や特定技能外国人でできる職種は？

特にターゲット先の企業数があれば問題ございませんが、農業と建設はNGとさせて頂いておりますので、それ以外でしたら実績も含めてご案内可能となります。一度お打ち合わせにて実績も含めてご案内できればと存じますが、（日程調整）

御社の特徴は？

当社では、求人サイトから独自にターゲットを取得する手法を取っている関係で、もともとニーズのある会社にはかアプローチしないため、アポからの商談率や成約率が高いことで他社様にもお喜び頂いております。その他にも人材会社様にはメリットをご提示できるので一度お時間頂ければと存じますが、

（今は新規営業していない・興味がない）

ありがとうございます。最後もう1点だけなのですが、弊社では時期に応じて補助金を活用したアポ代行のご提案をさせて頂いております。直近ですと、最大200万円が受給出来、ご利用費用の2/3の費用が経済産業省より補助されると言うものが御座いまして、ご利用いただいている企業様で一番安く5,000円にて対応させて頂いていたんですね。例えば御社ではこのような補助金も兼ねて低価格でテレアポ代行を発注出来れば、メリットを感じていただくことは可能でしょうか？

お世話になってます。私、株式会社Ri-Plusの●●と申しまして、御社のHPを拝見し、協業のご相談ができればと思いご連絡させて頂いたのですが、（広報御責任者様・代表者様）お手すきでしょうか？

ありがとうございます。改めて弊社は株式会社Ri-Plusと申しまして、今回御社の人材サービスにおける企業集客の協業のご提案ができればと思いご連絡させて頂きました。

当社ではITプログラミング技術を活用し、最新の求人企業情報にアプローチする手法を開発し、人材紹介・人材派遣・協同組合・登録支援機関様を専門領域として、テレフォンアポイントの代行を得意とさせて頂いております。

この手法により獲得難易度の高いと言われる外国人紹介のアポイントでも直近1年間で1000件を超えるアポイントを獲得しておりまして、是非とも御社とも協業させて頂ければと思うのですが、

①御社では現在新規営業等を行っていますでしょうか？

ありがとうございます。であれば、是非とも弊社のサービスで内容が良ければご利用検討頂ければと思うので数点伺いたいのですが、

②当社はアポイント獲得の成果報酬モデルの企業となりますが、問題ございませんか？

③もし仮に内容が良かった場合、3ヶ月以内にご利用検討いただくことは可能でしょうか？（それ以上はアポNG）

ありがとうございます。であれば、是非ともお手伝いさせて頂けるかを含めて一度オンラインにてお時間頂きたいのですが、●月●日と●月●日のいずれかご都合はいかがでしょうか？

ありがとうございます。ちなみに●月●日であれば、午前と午後はどちらがお手すきでしょうか？
ありがとうございます。であれば、●時はいかがでしょうか？

ありがとうございます。であれば、●月●日●時よりオンライン商談させて頂ければと思います。私●●と申しますが、お電話口の方のお名前とオンラインURLをお送りさせていただくメールアドレスをお伺い出来ますでしょうか？（google meets）
ありがとうございます。当日よろしくお願い致します。

フロント突破について

①代表者名があり、比較的小規模業界であれば代表者を呼ぶ。（代表者名が分からない場合、親しげに『社長今お手隙ですか？』）
②受付代行であれば、補助金の内容なのでと携帯折り返しを依頼する。（コール数が落ちる可能性があるので適宜様子を見て）
③ただの不在であれば、担当者名と戻り時間をヒアリングして見込みへ

補助金の名称は？

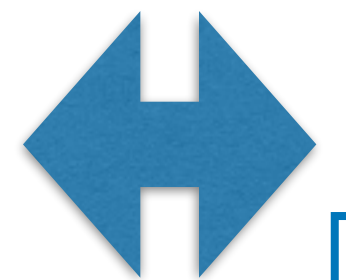
企業様の規模や条件によって適したものをご案内させて頂いているので一概には言えないのですが、小規模事業者持続化補助金やものづくり補助金、事業再構築補助金等がございます。

サービス自体料金はどれくらい？

当社では成功報酬単価は商材難易度によってご判断させて頂いているので、一度その辺りも含めて営業担当者から20~30分ほどお話しさせて頂きたいのですが（切らずに日程調整）それでも聞かれれば
外国人：25,000~30,000円　日本人15,000~25,000円

成功報酬なの？（補助金）

当社では、着手金と成果報酬にてご案内させて頂いております。成功率として市場相場は50~60%ほどとなりますが、当社では85%前後が毎年数字として出ておりますので、一度その辺りも含めて～（切らずに日程調整）



- ・商談はオンラインのみとなり、訪問は行っておりません。
- ・商談時間は40分～60分ほどとなります。カレンダーは必ず、前後にある予定と隣席していれることを第一としてください。（ex.11:00に商談が入っている場合、10:00を第一優先に日時設定を行う）