VIETNAM PATATHON 2023





XẬY DỰNG MÔ HÌNH HÔI QUY: ĐÁNH GIÁ KHẢ NĂNG BÁN ĐƯỢC MẶT HÀNG THỜI TRANG THÊ THAO.

Thành viên: Phạm Minh Tuấn*, Nguyễn Trần Lâm, Nguyễn Năng Anhh

Mục tiêu

Trong kinh doanh thời trang **thể thao**, việc đánh giá khả năng bán hàng là quan trọng. Mô hình hồi quy giúp **dự đoán** trên bộ dữ liệu 'Adidas and Nike product'

Dự án tập trung vào việc phát triển một **mô** hình hồi quy để đánh giá và dự đoán **khả năng bán được hàng** của sản phẩm. Bằng cách sử dụng dữ liệu chi tiết về sản phẩm, mục tiêu là xây dựng một công cụ linh hoạt giúp doanh nghiệp hiểu rõ hơn về xu hướng tiêu thụ và tối ưu hóa chiến lược kinh doanh.





TIỀN XỬ LÝ DỮ LIỆU

- Kiểm Tra Phân Phối Dữ Liệu
- Chuẩn Hóa Dữ Liệu
- Giữ Lại Các Đặc Trưng Quan Trọng
- Kiểm Tra và Loại Bỏ Ngoại Lệ



TRÍCH SUẤT ĐẶC TRƯNG

- 'description': mô tả để đánh giá độ chi tiết hoặc phong cách mô tả của sản phẩm.
- 'images': Sử dụng kỹ thuật xử lý ảnh để trích xuất thông tin như màu sắc chủ đạo, kiểu dáng.
- 'price' các khoảng giá hoặc tính toán giá trung bình cho từng thương hiệu. Giúp nhận biết mức độ cao hoặc thấp cấp độ giá.
- 'rating': Tính xác suất đánh giá tích cực hoặc tạo ra đặc trưng liên quan đến tỉ lệ đánh giá tích cực so với tổng số đánh giá.

Tiếp tục mở rộng thêm các đặc trưng như **'color'** và **'brand'**



Mô hình hồi quy

Lựa chọn mô hình:

- Linear Regression
- Decision Trees
- Random Forests
- Neural Network
- Support Vector Machines (SVM)
- ...

ĐÁNH GIÁ MÔ HÌNH: HIỂU RÕ VÀ ĐO LƯỜNG HIỆU SUẤT

Đo Lường Hiệu Suất:

- MSE, R-Square, MAE
- Confusion matrix
- ROC Curve và AUC
- Cross- Validation

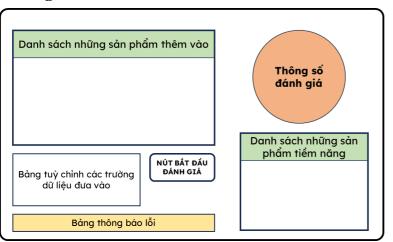


Hướng Phát Triển

- Tham chiếu đến quyết định kinh doanh sử dụng kết quả từ mô hình để hỗ trợ quyết định tài chính, marketing, hoặc chiến lược sản phẩm.
- Phát hiện xu hướng của các sản phẩm đã thành công để hiểu rõ xu hướng thời trang không chỉ bao gồm việc theo dõi các mốt mới mẻ mà còn bao gồm việc tìm hiểu sở thích, phong cách sống của đối tượng mục tiêu



Hướng Phát Triển



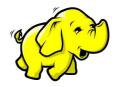


Thiết kế cơ bản khi triển khai sản phẩm

CÔNG NGHÊ









pandas Mojo





seaborn

TensorFlow

Thanks!





DỰ ĐOÁN XU HƯỚNG TIÊU THỤ NHÓM SẢN PHẨM TẠI CỬA HÀNG THEO KHU VỰC

Đội: FinTea

Thành viên: Phạm Minh Tuấn*, Nguyễn Trần Lâm, Nguyễn Năng Anh







NỘI DUNG

- 1. Lý do chọn đề tài
- 2. Phương hướng triển khai







Việc biết trước xu hướng tiêu thu sản phẩm của thị trường giúp được gì cho doanh nghiệp?

Nếu một doanh nghiệp trả lời được câu hỏi trên và xác định được trước xu hướng tiêu thụ tăng hoặc giảm sẽ giúp cho doanh nghiệp **có chiến lược kinh doanh phù hợp trong tương lai**. Điều này đồng nghĩa với việc giúp doanh nghiệp **luôn bước nhanh hơn so với thị trường.**

Theo một bài nghiên cứu của McKinsey có tên "Prediction: The future of customer experience". Cho thấy, các doanh nghiệp tại Mỹ sử dụng mô hình dự đoán có thể tăng cường hiệu suất tài chính lên đến 20% trong năm 2021 chủ yếu thông qua việc tối ưu hóa chiến lược kinh doanh.





ROAD MAP

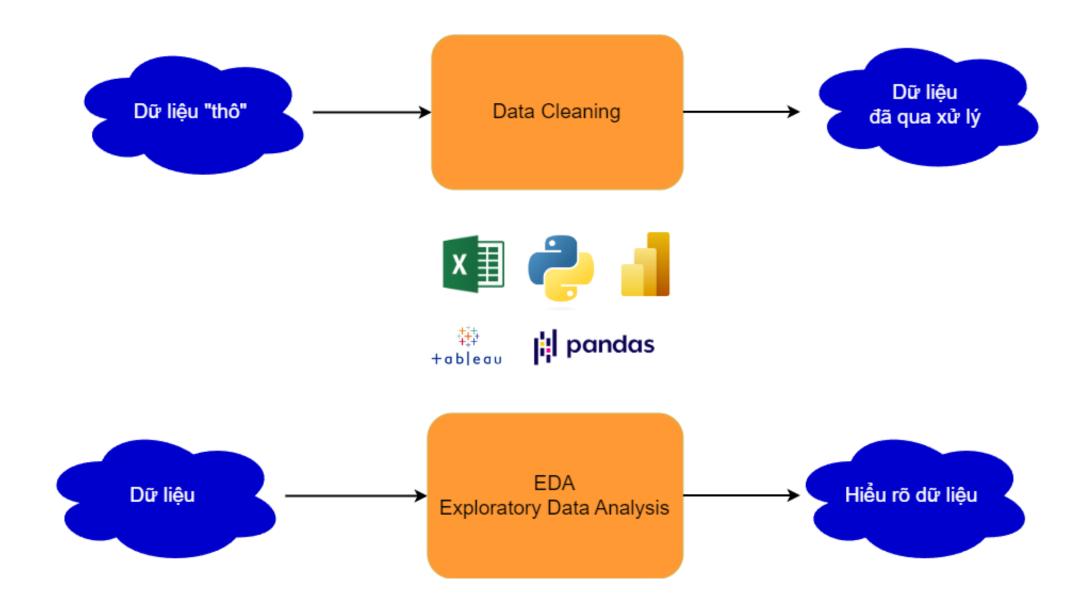






DATA CLEANING & EDA

Trong ý tưởng xây dựng mô hình này, chúng tôi sử dụng bộ dữ liệu số 2 "Sales and inventory Data of Vietnam Retails"

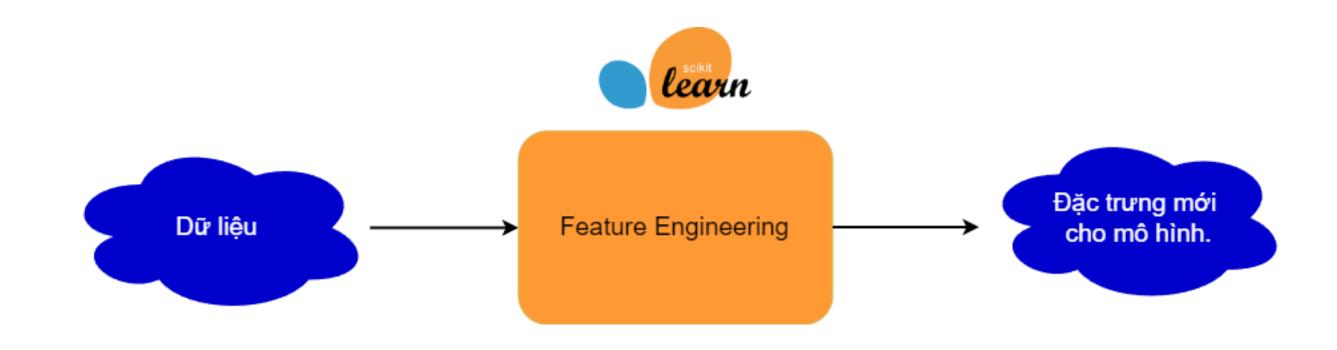






FEATURE ENGINEERING

Tạo và chọn đặc trưng mới từ dữ liệu.

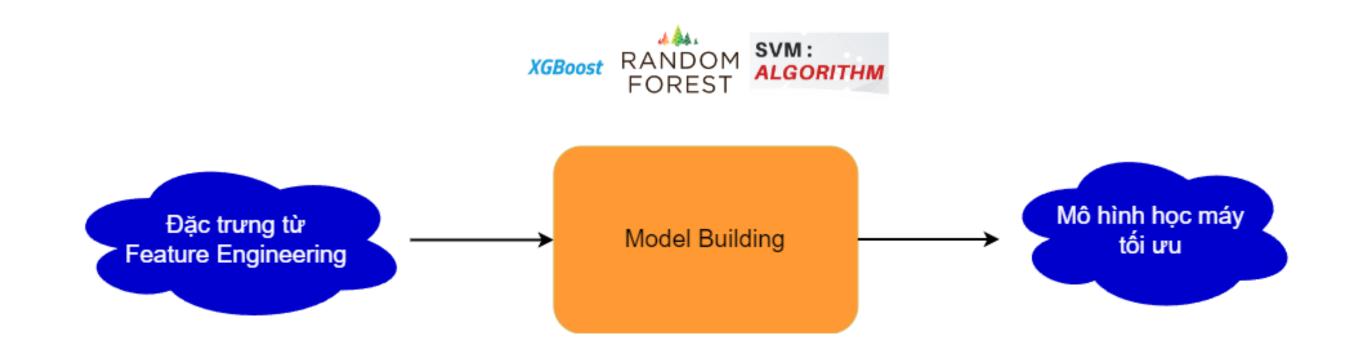






MODEL BUILDING

Xây dựng và lựa chọn mô hình phù hợp

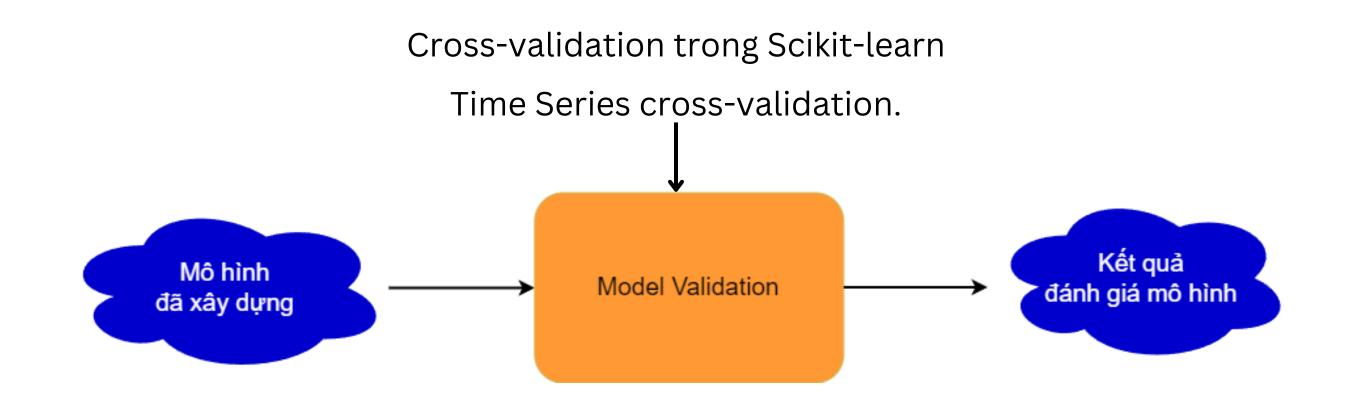






MODEL VALIDATION

Xây dựng và lựa chọn mô hình phù hợp

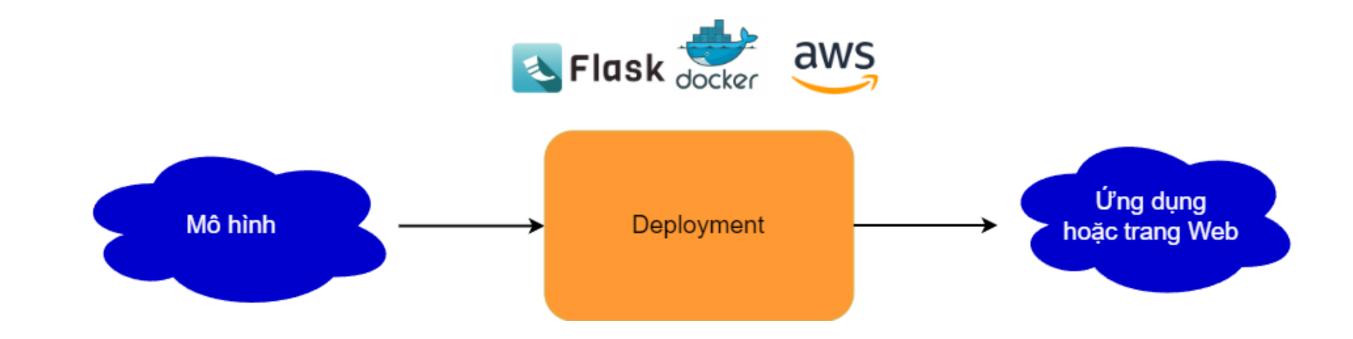






DEPLOYMENT

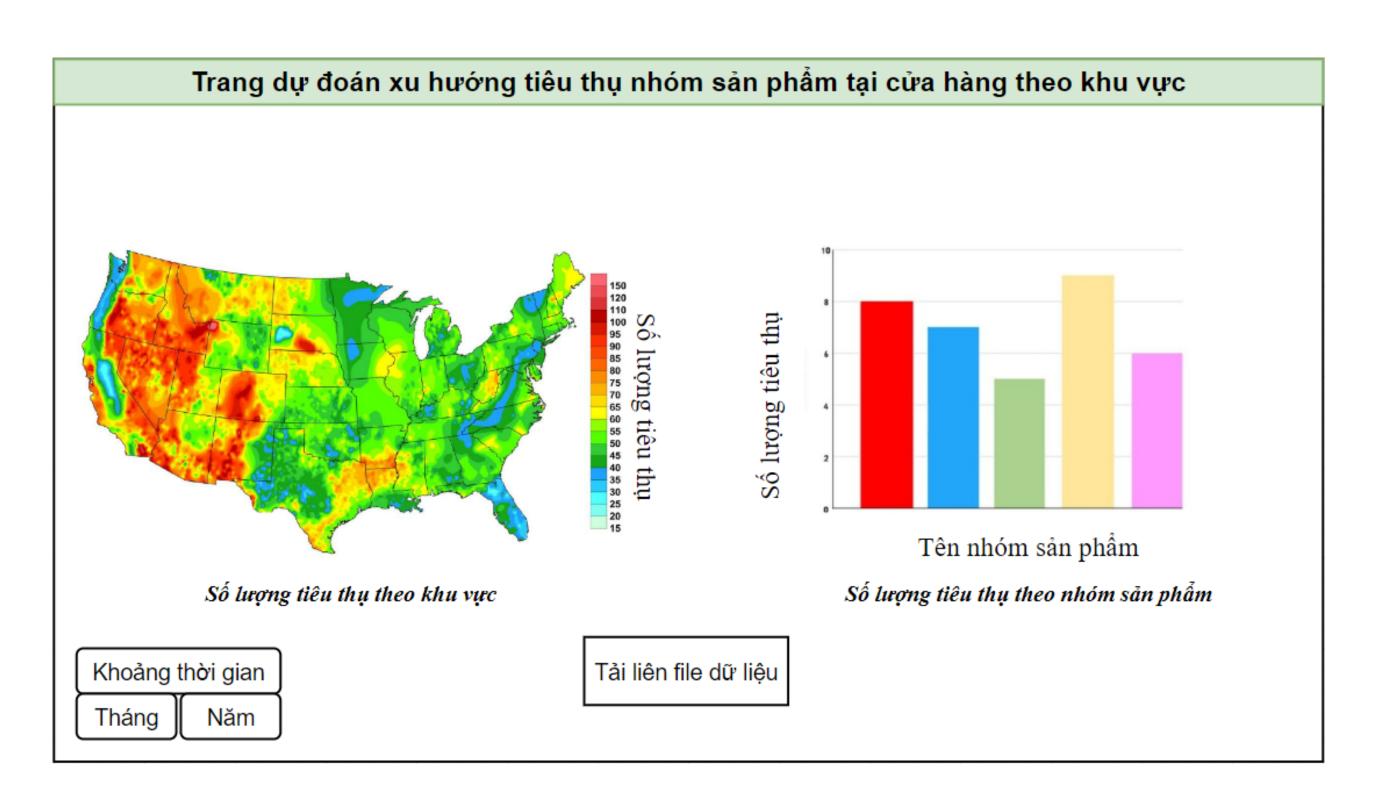
Triển khai mô hình vào sản phẩm thực tế







MÔ TẢ OUTPUT DEMO





THANKS FOR WATCHING



Ý tưởng: Nhận diện sản phẩm tiềm năng trong lúc khách hàng lựa chọn bằng Camera quan sát

Thành viên: Phạm Minh Tuấn*, Nguyễn Trần Lâm, Nguyễn Năng Anh



Ý tưởng giúp cải thiện vấn đề gì?

- Vấn đề xuất phát từ các số liệu sản phẩm bán hàng chỉ phản ánh các sản phẩm khách hàng đã thanh toán
 - => Chưa phản ánh được các sản phẩm khách hàng đã quan tâm trong quá trình chọn lựa
- Ý tưởng tận dụng dataset 5: Shelf behaviors CCTV data
 - Cụ thể, Hành động loại 4: Kiểm tra sản phẩm khi giữ trên tay



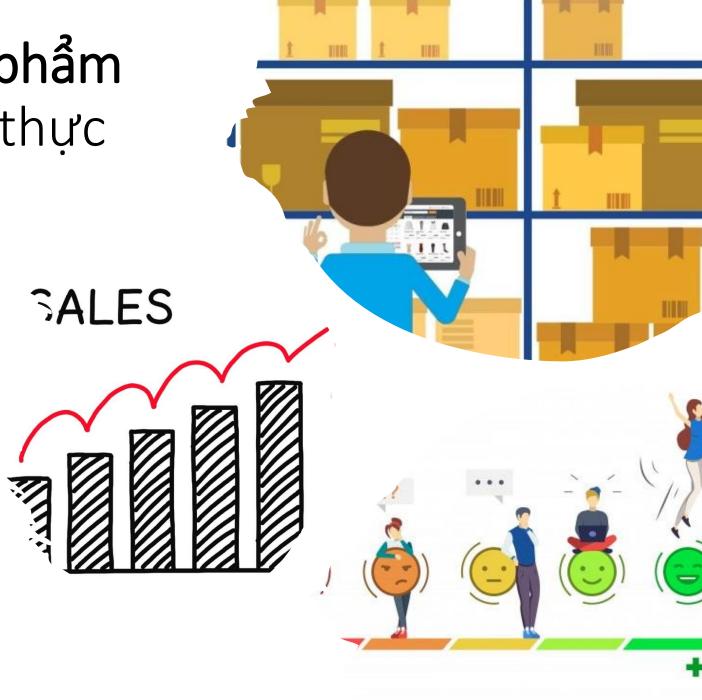
Ý tưởng giúp cải thiện vấn đề gì?

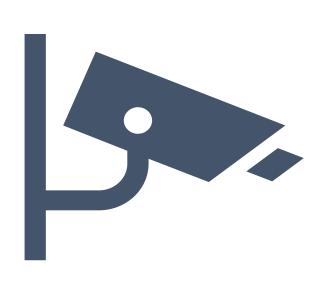
- Phân tích hành động kiểm tra sản phẩm của khách hàng
 - => Đây là một sản phẩm khách hàng quan tâm trong lúc lựa chọn
 - => Một sản phẩm tiềm năng cần được nhận diện để cửa hàng tiện lợi cung cấp đúng nhu cầu sản phẩm cho khách hàng
 - => Ngoài việc chỉ xét những sản phẩm đã thanh toán, nay còn bổ sung thêm những sản phẩm khách hàng quan tâm trong lúc lựa chọn
 - => Cải thiện vấn đề "Đáp ứng đúng sản phẩm khách hàng cần" trong cửa hàng tiện lợi



"Đáp ứng đúng sản phẩm khách hàng cần" có thực sự quan trọng?

- Điều này sẽ giúp:
 - Tăng tính hài lòng của khác hàng khi mua ở cửa hàng tiện lợi
 - Tối ưu hóa doanh số sản phẩm bán được
 - Giảm thiểu Hụt và Chết sản phẩm





Cách nào để cải thiện "Đáp ứng đúng sản phẩm khách hàng cần"?

Úng dụng trí tuệ nhân tạo để giải quyết bài toán "Nhận diện sản phẩm tiềm năng trong lúc khách hàng lựa chọn bằng Camera quan sát" => Sản phẩm tiềm năng => Xác định tập sản phẩm khách hàng cần => cải thiện "Đáp ứng đúng sản phẩm khách hàng cần"

• Mô tả đầu vào:

- Các khung hình được gán nhãn hành động loại 4 trong bộ dữ liệu Shelf behaviors CCTV data
- Các khung hình này còn sẽ được gán bounding box bao quanh sản phẩm trong lúc khách hàng đang giữ trên tay

Cách nào để cải thiện "Đáp ứng đúng sản phẩm khách hàng cần"?

 Mô tả đầu ra sản phẩm demo tối thiểu:

Trang nhận diện sản phẩm tiềm năng

Nút thêm video

Video Camera quan sát quay lại quá trình khách hàng đang chọn lựa sản phẩm

Nơi hiển thị video đã nhận diện được sản phẩm bằng bounding box bao quanh

Liệt kê các sản phẩm trong quá trình khách hàng lựa chọn. Hiển thị các thông tin sản phẩm (Hình ảnh sản phẩm - Phút bắt đầu giữ sản phẩm - Phút kết thúc giữ sản phẩm - Tổng thời gian giữ sản phẩm)

Cách nào để cải thiện "Đáp ứng đúng sản phẩm khách hàng cần"?

- Các bước thực hiện từ đầu vào đến đầu ra:
 - 1. Preprocessing:
 - Các vấn đề cần xử lý: resizing, normalizing, augmenting videos (tập trung các hành động type 3, 4 trong bộ dữ liệu)
 - Công cụ/ tài nguyên có sẵn: OpenCV, Pillow
 - 2. Annotaion:
 - Các vấn đề cần xử lý: sẽ cần đánh dấu thêm sản phẩm khách hàng lấy là sản phẩm nào ? Vì dữ liệu chỉ tập trung đánh dấu các hành động cho khách hàng (không bao gồm sản phẩm)
 - Công cụ/ tài nguyên có sẵn: Labelbox, Labelimg, VGG Image Annotator
 - 3. Feature Extrction:
 - Các vấn đề cần xử lý: cần trích xuất đặc trưng từ các frame trong video, có thể cần lấy thông tin chuyển động dựa theo sử dụng 'optical flow'
 - Công cụ/ tài nguyên có sẵn: TensorFlow, Pytorch, Pretrained models (ResNet, Inception, 3D CNNs model zoos)

Cách nào để cải thiện "Đáp ứng đúng sản phẩm khách hàng cần"?

- Các bước thực hiện từ đầu vào đến đầu ra:
 - 4. Model Selection:
 - Các vấn đề cần xử lý: Chọn model phù hợp để nhận diện hành động định mua sản phẩm/ có hành vi quan tâm đến 1 sản phẩm cụ thể
 - Công cụ/ tài nguyên có sẵn: một số cấu trúc model có thể phụ hợp cho video (RNNs, LSTMs, 3D CNNs, Attention)
 - 5. Training & Validation:
 - Các vấn đề cần xử lý: so sánh hành động dự đoán với `Type` hành động, tối ưu hàm loss cho tập train + validation
 - Công cụ/ tài nguyên có sẵn: TensorFlow, Pytorch, GPU Kaggle
 - 6. Fine-Tuning:
 - Các vấn đề cần xử lý: Đánh giá kết quả và thay đổi tham số điều chỉnh để cải thiện kết quả
 - Công cụ/ tài nguyên có sẵn: Scikit-learn, GridSearchCV, RandomizedSearchCV, Wandb
 - 7. Testing:
 - Các vấn đề cần xử lý: Đánh giá kết quả dự đoán trên tập test bao gồm: thông số đánh giá (accuracy, precision, recall, and F1), quan sát kết quả thật khi đã dự đoán.
 - Công cụ/ tài nguyên có sẵn: Scikit-learn, Wandb
 - 8. Deployment:
 - Các vấn đề cần xử lý: Đưa model lên server để dự đoán real time video (có thể hiển thị kết quả bằng demo)
 - Công cụ/ tài nguyên có sẵn: Docker, FastAPI, Streamlit



THANK FOR WATCHING