PART.6 소비자의 사회적 영향 요인

chapter 14. 가족과 소비자행동

chapter 15. 준거집단과 사회계층

chapter 16. 문화와 문화 마케팅

chapter 17. 소비자 구전활동

(1) 문화

- (2) 하위 문화
- (3) 비교 문화
- (4) 마케팅에서 문화의 중요성
 - (5) 문화 마케팅

(1) 문화

[문화 culture]

- ✓ 사회가 전체적으로 용인하고, 언어와 상징물을 통해서 사회의 구성원들에게 전달되거나 사회적으로 획득하는 일체의 가치관
- ✓ 사람들이 여러 세대를 거치는 동안 남겨놓은 사회적 유산이며, 한 사회 특유의 라이프스타일, 즉, 그 사회가 직면하였던 환경에 적응하며 살아가는 방식을 반영

문화란, 어떤 사회구성원들의 행동을 규제하는 학습된 신념, 가치, 습관의 총체 – Goodman

문화란 사회적으로 습득되는 일련의 가치로, 전체 사회가 이 가치를 받아들이고 언어와 상징들을 통해 다른 구성원들에게 전달하는 것 – Assael

'서로 다른 국가 또는 지역, 집단으로 사는 사람들만 공유되는 집단적, 정신적 프로그래밍' 이며, 그 중에 집단적, 정신적 프로그래밍은 문화의 양식과 일치하기 위해, 사람들의 신념, 가치, 행동, 그리고 감정을 다르게 하는 것 - Hofstede

(1) 문화

문화의 특성

- ✓ 문화는 가치의 기준이 되며 규범을 제공한다
 - ✓ 문화는 학습된다
 - ✔ 문화는 공유된다
 - ✓ 문화는 영속적인 동시에 역동적이다
 - ✓ 문화는 폭넓게 수용되는 하나의 현상이다



(1) 문화

문화의 구성요소

- 1. 물질적 요소 : 물질주의, 소유물에 따라 판단
- 2. 사회적 기관 : 종교기관, 학교, 미술관 및 대중매체(=문화적 기관)를 통해 학습
 - 3. 젊음과 언어 : 집단의 독특성과 역동성을 함포
- 4. 가치와 신념체계 : 개인이 추구해야 할 목표나 추구 방법이며 세대에 따라 변화
 - 5. 관습과 의례 : 특정 상황에서 수용되는 일상적이며 습관적인 행동 양식

(1) 문화

(2) 하위 문화

(3) 비교 문화

(4) 마케팅에서 문화의 중요성

(5) 문화 마케팅

(2) 하위 문화

[하위 문화 subculture]

- ✓ 전체 문화의 공통성을 바탕으로 특별한 행동 패턴을 나타내는 세분화된 특정 집단만의 고유한 문화를 의미
- ✓ 특정 믿음, 가치, 관습을 공유하며 더 큰 집단 안에 존재하는 하위 집단
- ✓ 예:세대 간 차이에 따른 문화, 지역 간 차이에 따른 문화

하위 문화의 유형

- ✓ 국적과 민족별 하위 문화
 - ✔ 연령별 하위 문화
 - ✓ 종교별 하위 문화
 - ✓ 지역별 하위 문화

(2) 하위 문화

구분기준	하위 문화	
인 종	백인, 흑인, 황인종 등	
연 령	10대, 20대, 3040세대, 노인세대 등	
종 교	기독교, 불교, 천주교, 이슬람교 등	
지 역	서울경기, 경상도, 전라도, 충청도, 강원도, 제주도 등	
사회계층	상류층, 중산층, 하류층	
국 적	한국인, 미국인, 중국인, 유럽인 등	

(2) 하위 문화

하위 문화들

베이비부머 baby boomer 세대

1955년~1963년생 유신체제, 민주화운동, IMF, 명예퇴직 전체 인구의 약15% 산업화시대를 이끌었던 세대 고령화시대에 직면하여 노후를 준비하는 첫 세대



(2) 하위 문화

하위 문화들

X 세대 X generation

1965년~1979년생

인생을 즐기는 것과 자유와 유연성이 있는 라이프스타일
탈권위주의적이고 자유로운 개성이 나타나는 세대
후 세대를 이해하려고 노력하는 첫 어른 세대
개인/가족 중심의 온라인 쇼핑/문화생활
명품은 아니지만 고급스럽고 잘 알려진 브랜드를 선호하는 편
이들 세대는 베이비부머 세대와는 다르게 인터넷 사용빈도가 높음





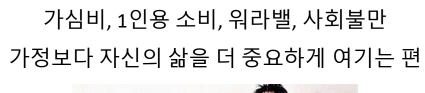


(2) 하위 문화

하위 문화들

Y 세대 Y generation

1980년~1995년생, a.k.a. 밀레니얼 세대, 에코세대 베이비부머가 낳은 2세들로 타문화나 타인종에 대한 거부감이 적은 편 모방심리, 호기심, 패션에 대한 관심이 높음 기술의 발달과 함께 자라나면서 적극적으로 받아들인 세대 자신의 정체성을 중시해 나만의 스타일, 개성을 즐김









(2) 하위 문화

하위 문화들

Z 세대 Z generation

1997년 이후 출생, a.k.a. 디지털 원주민 현실주의적이며, 윤리/공정/인권/환경 등 중시 자유로우며 개인주의적 성향 강함 돈을 모으지 않고 그때 그때 쓰는 소비패턴 부모를 친구처럼 생각 인플루언서에 대한 동경 스마트폰은 신체의 일부처럼 사용하는 포노사피엔스







- (1) 문화
- (2) 하위 문화
- (3) 비교 문화
- (4) 마케팅에서 문화의 중요성
 - (5) 문화 마케팅

(3) 비교 문화

[비교 문화 cross-culture]

✓ 국가간의 문화적 특성 차이를 비교하여 보편성과 다양성을 찾아내고 그들의 문화를 이해함으로써 기업 활동에 필요한 도움을 얻고자 하는 과정

소비자 행동에 영향을 미치는 비교 문화 요인들

- ✓ 관습과 가치관 (대상, 표현 방법의 차이 등)
- ✓ 제품 또는 브랜드 선호도 (국가 별 취향 상이)
- ✓ 경제적 환경 (생활수준, 경제구조, 소득수준 등)
 - ✓ 언어와 상징 (동물, 색상, 의미 등)

(3) 비교 문화

Hofstede의 5가지 문화 차원

- ✓ 권력 격차 power distance : 평등 vs. 불평등
- ✓ 개인주의 individualism & 집단주의 collectivism
- ✓ 남성주의 masculinity & 여성주의 femininity
- ✓ 불확실성 회피 uncertainty avoidance & 수용 acceptance
- ✓ 장기지향 long-term orientation & 단기지향 short-term orientation

- (1) 문화
- (2) 하위 문화
- (3) 비교 문화
- (4) 마케팅에서 문화의 중요성

(5) 문화 마케팅

(4) 마케팅에서 문화의 중요성

문화는 **사회의 욕구가 변화하면, 이에 적응하기 위해 변화하는 특성**을 가지고 있으며 사회구성원에 의해 공유 됨

- ✓ 문화는 사회 구성원들의 소비 패턴에 영향
- ✓ 문화적 환경은 소비자 구매방법이나 구매빈도에 영향
- ✓ 문화적 가치는 제품/서비스/브랜드를 선택하는 **구매결정 행동에 중요한 영향요인**으로 작용
- ✓ 글로벌 시장을 대상으로 마케팅 활동을 해야 하는 경우, 문화 간 비교문화 이해가 매우 중요

- (1) 문화
- (2) 하위 문화
- (3) 비교 문화
- (4) 마케팅에서 문화의 중요성

(5) 문화 마케팅

(5) 문화 마케팅

[문화 마케팅 culture marketing]

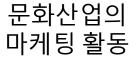
- ✓ 기업이 문화를 마케팅전략에서 핵심적인 수단으로 활용하는 것
- ✓ 기업이 공연, 전시회, 음악회 등 각종 문화행사를 후원하거나 주최하는 문화예술지원활동으로 기업의 이미지를 전달하는 마케팅활동
- ✓ 기업이 문화를 광고, 판촉수단으로 활용하여 제품과 서비스에 문화 이미지를 담아내는 마케팅 활동



문화를 위한 마케팅

Marketing for culture

VS.



마케팅을 위한 문화

Culture for marketing

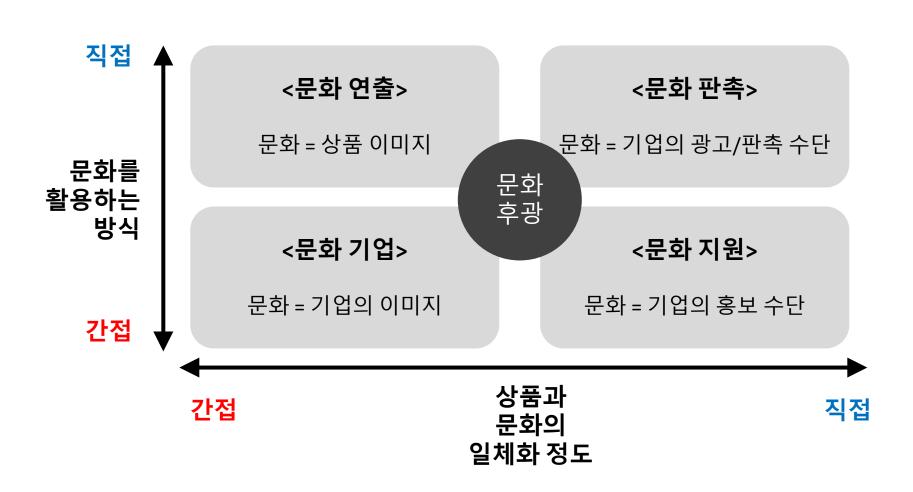
일반기업의 문화지원 및 문화 경영





(5) 문화 마케팅

문화 마케팅의 유형 - 5S



(5) 문화 마케팅

문화 마케팅의 유형 - 5S

유형	의미	사례
문화 판촉 sales	문화를 광고/판촉 수단으로 활용	벤츠, 태평양, 코카콜라, 동서커 피, BMW 등, PPL광고
문화 지원 sponsorship	자사를 홍보하거나 이미지를 개선하는 방법으로 문화 활 동	하나은행, 삼성전자, 현대카드 등
문화 연출 synthesis	상품에 문화 이미지를 체화 하여 차별화	스타벅스, 몽블랑, 로렉스 등
문화 기업 style	새롭고 독특한 문화를 상징하는 기업으로 포지셔닝	애플, 에버랜드, 맥도날드 등
문화 후광 spirit	국가의 문화적 매력을 후광효과로 활용	비빔밥, 바게트, 스시 등