**귀한 시간 내 주셔서 감사합니다.**

**<부루벨코리아> 에 ‘맞춤형 교육’을 통해 교육 내용의 현업 적용도를 높이고자,**

**교육 참가자 분들의 의견을 듣고자 합니다.**

**직/간접적으로 겪은 업무 상의 협상을 떠올리신 후, 아래 질문에 답해 주시면 됩니다.**

**본 내용은 <부루벨코리아>의 협상 강의 시에만 사용될 것입니다.**

**최대한 자세하고 솔직하게 답해 주시길 부탁 드립니다.**

**소속 : 직급 : 성명 :**

* **주로 누구와 어떤 협상을 하십니까? (ex. 협상 주제, 협상의 상대, 이해 관계자 등)**
* **위의 상황에서 양 측이 주장한 내용은 무엇입니까?**
* **협상을 유리하게 이끌어 가기 위해 어떤 방법들을 활용하셨습니까?**
* **협상에서 특히 어려웠던 점은 무엇입니까?**
* **본인이 겪은 협상 중 성공적인 협상 사례를 적어 주십시오.**

**감사합니다.**