### Gabriel Fernandes Especialista em Tráfego Pago | Mídia e Performance | Growth Marketing São Paulo, Brasil

**☑** biel.jfernandes@gmail.com | **८** +55 11 93009-5968

LinkedIn

### **Resumo Profissional**

Profissional apaixonado por marketing digital, especialista em tráfego pago e gestão de mídia com foco em performance. Possuo experiência estratégica e operacional em campanhas de Google Ads, Facebook Ads e LinkedIn Ads, otimizando KPIs como ROI, ROAS e CAC para diversos segmentos. Com experiência em gestão de contas e consultoria para grandes marcas, sou orientado a dados, automação e escalabilidade de campanhas para maximizar resultados.

# **Experiência Profissional**

#### TTEC (Google Ads - Powered by TTEC)

Account Manager Google Ads (Fev/2024 - Atual)

- Gestão de carteiras de clientes de médio e grande porte, otimizando investimentos para máximo retorno.
- Desenvolvimento de estratégias para Search, Display, YouTube e Shopping, utilizando segmentação avançada.
- Análise de desempenho e recomendação de melhorias com base em KPIs e Google Analytics.
- Implementação de testes A/B para aprimorar conversões e eficiência de campanhas.

### Grupo Ágil

Supervisor de Marketing Comercial (Jan/2023 - Fev/2024)

- Liderança e execução de estratégias de mídia paga e growth marketing para aquisição e retenção de clientes.
- Criação e otimização de campanhas no Google Ads e Meta Ads, aumentando o ROI em 10.000%.
- Análise de dados e geração de insights para aprimoramento de campanhas e redução de CAC.

Coordenação de equipe para execução de estratégias omnichannel.

#### Estagiário de Marketing (Ago/2022 - Mai/2023)

- Suporte na análise de campanhas e otimização de segmentação.
- Desenvolvimento de relatórios de desempenho e insights para a equipe de marketing.

#### **Experiências Anteriores**

- Pagmoda | Assistente Administrativo (Fev/2022 Ago/2022)
- Cartório de Registro de Imóveis de Diadema | Conferente (Out/2021 Dez/2021)
- **Telhanorte Tumelero** | Assistente Administrativo de RH (Fev/2020 Abr/2021)

### **Habilidades & Competências**

- **Tráfego Pago**: Google Ads (Search, Display, Shopping, YouTube, Performance Max), Facebook Ads, LinkedIn Ads
- Web Analytics: Google Analytics, Google Tag Manager, Google Data Studio
- Otimização de Campanhas: Estratégias de lances, segmentação avançada, testes
  A/B, automação de mídia paga
- Ferramentas: Google Looker Studio, Semrush, Ahrefs, Meta Business Suite
- **Growth Marketing**: Aquisição de clientes, retenção, CRO (Conversion Rate Optimization)
- Soft Skills: Pensamento analítico, resolução de problemas, proatividade e liderança

# Certificações

- Certificação Google Ads Rede de Pesquisa
- Certificação Google Ads Display & YouTube
- Certificação Google Analytics 4
- Certificação Meta Ads
- Certificação Udemy Criativos
- Certificação Descomplica Curso de Marketing Digital

### Formação Acadêmica

Senac - Publicidade e Propaganda

#### Idiomas

Português: NativoInglês: AvançadoEspanhol: Avançado