

Trần Văn Quí Chuyên Viên Marketing



Nam



10-07-1993



0388170530



khequy1993@yahoo.com.vn



227, Thống Nhất, Tam Nông, Đồng Tháp



MỤC TIÊU NGHỀ NGHIỆP

- + Mục tiêu ngắn hạn:
- Phát triển nghề nghiệp bản thân và ổn định cuộc sống.
- Tìm kiếm và phát triển mối quan hệ lâu dài.
- Luôn cố gắng hoàn thành tốt công việc được giao với hiệu quả tốt nhất.
- Luôn cố gắng vượt qua mọi khó khăn, áp lực để thích ứng nhanh với công việc và môi trường làm việc
- Có nguồn tài chính ổn định để phát triển bản thân và thực hiện ước mơ.
- Tận tâm tận lực vì mục tiêu phát triển bản thân và công việc
- + Muc tiêu dài han:
- Trở thành một chuyên viên cao cấp trong 5 năm tiếp theo.
- Tìm được một con đường rộng mở cho hướng tự kinh doanh
- Phát triển không ngừng và đem lại lợi ích cao nhất cho Công ty.



HOC VẤN

TRƯỜNG ĐẠI HỌC TÂY

ĐÔ

2011 - 2014

2014 - 2014

Chuyên ngành: Quản trị kinh doanh

Loại tốt nghiệp: Khá Bằng cấp: Cao đẳng

ĐẠI HỌC TÂY ĐÔ

Chuyên ngành: Kỹ năm mềm - Giao tiếp - Đàm phán - Thương lượng

Loại tốt nghiệp: Khá Bằng cấp: Chứng chỉ



KINH NGHIỆM

CTY TÀI CHÍNH TNHH MTV HOMECREDIT VN 2014-09-01 - 2016-04-01 Vị trí: Nhân Viên Hỗ Trợ Tư Vấn Cho Vay Tiêu Dùng Mô tả:

- Tìm kiếm khách hàng - Tiếp xúc vời khách hàng và thuyết phục ho sử dụng dịch vụ tài chính của công ty. - Tìm hiểu nhu cầu và tham gia báo cáo về tình hình nhu cầu khách hàng cũng như tình hình thị trường lên giám đốc kinh doanh thông qua quản lý trực tiếp - Thực hiện ký hết hợp đồng và gửi hợp đồng tín dụng của khách hàng thông qua hệ thống mạng máy tính về trụ sớ máy chủ của cty. - Quản lý công nợ cũng như tỷ lệ nợ tín dụng hàng tháng - Chăm sóc khách hàng, Tiếp nhận các khiếu nại và giải đáp khiếu nại của khách hàng.

Mô tả:

- Điều phối hoạt động tại tỉnh mình phụ trách. - Thiết lập và phát triển các mối quan hệ với đối tác Công ty Điện lực Cà Mau, Các Ngân hàng tại tỉnh Cà Mau. - Giao tiếp và phát triển thêm quan hệ với các sở ban ngành nhà nước tại tỉnh mình phụ trách. - Thực hiện công việc giao thu tại địa bàn, phân chia công việc cho các nhân viên cấp dưới. - Thực hiện tìm kiếm tuyển dụng, phỏng vấn và đào tạo nhân viên trực thuộc cấp mình quản lý. - Thiết lập nhận diện thương hiệu, quản bá hình ảnh nhân diện thương hiệu. - Báo cáo công việc ngày, tuần, tháng, quý về cấp lãnh đạo.

Thành tích đạt được:

- Đạt được chỉ tiêu doanh số hàng tháng tại tỉnh mình phụ trách. - Giảm thiểu tối đa chi phí cho công ty. - Tìm kiếm thêm lợi nhuận.

LÀM TẠI NƯỚC NGOÀI

CTY CP GIẢI PHÁP

5-2016 - 5-2018

THANH TOÁN ĐIỆN LỰC

VÀ VIỆN THÔNG (ECPAY)

4-2018 - 4-2019

Vi trí: Nhân Viên Maketing Game Online

Vi trí: Trưởng Nhóm Kinh Doanh Tỉnh Cà Mau

Thực hiện post bài lên các trang mạng như zalo, facebook, các diễn đàn để thu hút khách tìm tới sản phẩm của công ty. Sử dụng các tools để hạy like,cmt. Tư vấn khách hàng về sản phẩm dịch vụ của công ty.

Vị trí: Nhân Viên Marketing

Mô tả:

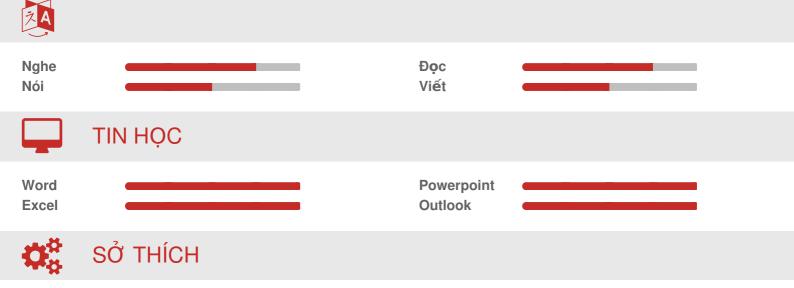
- Thực hiện Marketing Online như: Chạy SEO từ khoá, Chạy Backlink, Đẩy web lên top. - Thực hiện truyềng thông nội bộ: Thiết kế các ấn phẩm nội bộ, quay phim, chụp ảnh liên quan đến sự kiện của công ty. - Thực hiện công việc truyền thông bên ngoài: liên hệ với các đơn vị báo chí, truyền hình để thăm hỏi giá và chạy các chương trình đẩy nhận diện thương hiệu của công ty. -Thiết lập và xây dựng bộ nhận dạng thương hiệu của công ty. - Kết nối các phòng ban thông qua việc cùng bộ phận hành chính tổ chức các buổi hội thao thể dục thể thao, tiệc công ty, tổ chức sự kiện công ty. => Kinh nghiệm có được: - Quay phim, chụp ảnh - Thiết kế nhận diện thương hiệu trung cấp - Khả năng tổ chức sự kiện, lễ khánh thành - Thực hiện chiến lược SEO, Chạy Backlink, tăng traffic cho website - Tư xây dưng được website - Viết Content - Giao tiếp tốt, kinh nghiệm chủ động tìm đối tác trong các buổi tổ chức sự kiện truyền thông.

CÔNG TY TNHH THÉP LÁ MA SÓNG THẦN

04-2019 - 10-2019

KŶ NĂNG

Làm việc nhóm Quản lý chiến lược Giải quyết vấn đề Ra quyết định Quản lý thời gian Quản lý giao tiếp Hoc hiệu quả Nghề nghiệp



Đi du lịch, làm các hoạt động từ thiện, đi chùa, nấu ăn Giao lưu và học hỏi mọi người xung quanh

www.timviecnnann.com