# Министерство образования Республики Беларусь

# Учреждение образования БЕЛОРУССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ ИНФОРМАТИКИ И РАДИОЭЛЕКТРОНИКИ

Факультет компьютерных систем и сетей

Кафедра экономики

Дисциплина: маркетинг программных продуктов и услуг

# Практическое занятие № 4 **КОНЦЕПЦИЯ НОВОГО ТОВАРА ИЛИ УСЛУГИ**

группа № 150503

Выполнили:	М. А. Ходосевич
	А. А. Ивановский
	С. В. Шукан
Проверила:	Т. Л. Слюсарь

- (1) КОНЦЕПЦИЯ НОВОГО ТОВАРА КОМПАНИИ АЛЬФА-БАНК "АЛЬФА РАҮ".
- (2) Наименование товара: Технология "Альфа Рау" для бесконтактной оплаты покупок.

# (3) Описание услуги:

"Альфа Рау" — это система офлайн и онлайн платежей для продуктов компании Альфа-Банк. Совмещает в себе возможности кэшбэка, удобства оплаты ведь не нужно теперь иметь физическую карту, можно будет оплатить все покупки через приложение INSNC, в которое будет внедрена данная технология. Также обладателям смартфонов операционной системы IOS можно купить специальный стикер на чехол, в котором эта услуга уже будет подключена. Данная технология быстрее, чем у остальных конкурентов, поэтому заслуженно займет место среди них.

### (4-5) Макет товара:

Так как технологию не возможно так сказать "пощупать", но можно рассказать как ее можно подключить. Для этого понадобится приложение от Альфа Банка INSNC. Подключить "Альфа Рау" в нем можно за пару кликов.

- (6) Целевая аудитория технологии:
- 1. Молодые люди
- 2. Люди среднего возраста

#### (7) Особенность технологии:

- 1. Безопасность данных. Все подключения и транзакции замыкаются на Альфа-Банке. Не нужно скачивать дополнительные приложения, вводить свои данные.
- 2. Оплата без интернета. Человек может без интернета оплатить покупки в терминалах до 10 раз. Потом надо подключиться к интернету, чтобы информация о платежах обновилась. Это крайне удобно, когда вы, например, зашли в подвальное помещение, где не ловит интернет, а что-то надо оплатить.
- 3. Скорость оплаты. Среди конкурентов у нас самая высокая скорость оплаты. Все происходит в момент. Чаще вы даже не будете успевать приложить телефон к терминалу, а покупка будет уже оплачена.
- (8) Ассортиментная стратегия:
- 1. Улучшение качества технологии
- 2. Партнерство с другими компаниями
- 3. Маркетинговые активности
- 4. Развитие информационного контента

- (9) Наличие конкурентных аналогов на рынке:
- 1. MIR Pay
- 2. Apple Pay
- 3. Tinkoff Pay

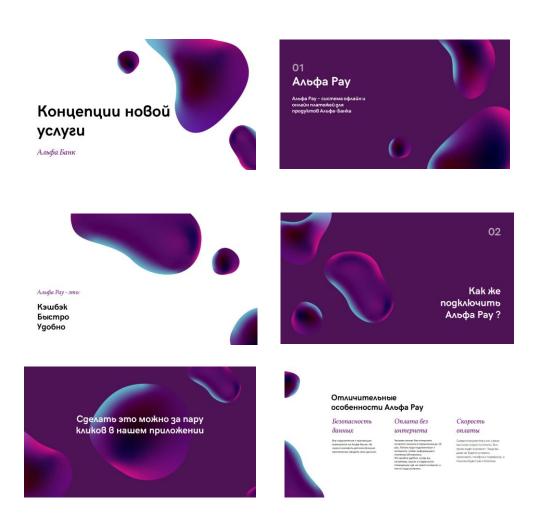
# (10) Стоимость услуги:

Услуга абсолютно бесплатна, более того она предоставляет кэшбэк в размере 10% на любые покупки.

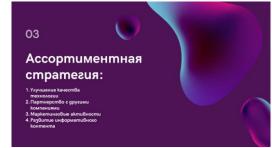
# (11) Важные элементы развития:

Важными элементами дальнейшего развития данной технологии могут являться партнерства с другими компаниями. Например с компаниями, которые предоставляют в качестве продукта площадки оплаты различных услуг. Например «Оплати».

# (12) Спасибо за внимание!













#### Важные элементы развития

Важными элементами дальнейшего развития данной технологии могут являться партнерства с другими компаниями. Например с компаниями, которые предоставляют в качестве продукта площадки оплаты различных солг. Например «Оплати».

