



重整價值鏈,掌握經營關鍵 体奥華健身器材有限公司

公司簡介

「体奧華健身器材有限公司」中林淮達董事 長於2004年在大陸福建省漳浦縣舊鎮工業區創 立,主要從事運動器材產品的研發設計,並以外 銷歐美等高階市場為主。

公司全盛時期,曾聘用二十五位專業研發人 才, 並在大陸成功申請多項產品發明專利, 包括 強化腰部與臀部訓練功能的「橢圓軌跡」健身機 技術,該產品銷售至今創下全球售出渝4.000萬 台紀錄。

過度競爭,優惠不再,台商在大陸 經營優勢逐漸消逝

林董事長表示,早期受大陸廉價勞工及土地 成本所吸引赴大陸投資,十年前福建地區僅有兩 家健身器材廠商,累計至今,當地健身器材廠商

總家數已超過兩百多家,產業競爭相當激烈。在 大陸經營多年,林董事長已累積相當豐碩的經 驗,然而大陸人事問題一直令林董事長遺撼。体 奧華在大陸很重視人才培育,但這些在大陸培育 出來的冒工,卻紛紛自行創業並與体奧華競爭。 林董事長感慨的說:『台商在大陸經營,人才管 理不易;更甚者,則成為培養當地競爭對手的搖

除人事管理問題外,林董事長認為,大陸近 年經濟高度成長,熱錢大幅挹注,造成大陸健身 器材市場過度競爭,加上大陸法令政策變化難 測,2008年中國大陸實施的勞動合同法及企業所 得稅法,提高大陸台商經營成本,使得台商疲於 應付,除無法享有原先預期之投資優惠外,還增 加許多營業外成本。故林董事長認為,卦大陸投 **資的效益與風險已此消彼漲。**

回台投資,提升技術,以「体奧 華」行銷全球

受兩岸互動和緩與經貿關係正常化,林董事 長認為:「現在正是回台投資的時刻」,儘管体 奧華在台灣無任何營運據點,仍響應政府鼓勵台 商回台投資政策,於2008年底結束中國大陸的事 業,回台設廠投資。「体奧華健身器材有限公 司」已送件申請公司設立登記並於2009年9月通 過,並在台中豐原地區購入1,500坪的土地,完 成整地後,規劃興建廠房並提供產品研發之用, 預估投資金額為新台幣7,500萬元,明年初生產 線即可投入生產。

除受政府回台投資優惠感召外,林董事長表 示台灣優秀的人力資源及技術能力為其決定回台 擴廠的重要關鍵因素。未來「体奧華」將運用台 灣高階的技術能力及研發人才,以進行後續的產 品創新及研發工作。目前体奧華已與「國立陽明 大學物理治療系」及「自行車暨健康科技工業研 究發展中心」等進行技術合作。藉由國內高階的 技術研發能力,已再次提升過去「橢圓軌跡」健 身機技術,成為「洣你橢圓軌跡」,未來該產品 將透過美國購物頻道行銷到全球,藉以提升「体 奧華」在全球健身器材的知名度。

培育在地人才,透過價值鏈,提升 獲利與競爭力

林董事長希望能將其多年產業界經驗,帶回 國內傳承給台灣年輕的一代,為台灣人才培育盡 一份心力。体奧華目前規劃由公司的十個資深合 夥人,一對一帶領十個新進年輕人共同創業。這 樣的模式,不僅讓体奧華可以充份培育人才,也 能讓体奧華擁有年輕人的創新思維,以面對時代 的挑戰。





林董事長進一步表示,体奧華(DIOVA)是拉 丁文「一個變兩個」的意思。台灣健身器材的主 要零組件供應商大多聚集在豐原、神岡、大雅等 地,未來他將密切掌握市場脈動與客戶動向,以 台灣做為研發設計及接單基地,透過台灣高品質 的代工製造廠,帶動台灣健身器材產業整合價值 鏈。產業整合,不但可以確保「体奧華」零組件 供應穩定外,亦可降低存貨、倉儲與管銷成本, 將較於大陸生產更具競爭力。

因為相信政府,我們決定返台投資

林董事長充滿感謝的說「因為相信政府,我 們決定返台投資!」。鼓勵台商回台投資是政府 目前政策,「体奧華」在回台投資過程中,受到 政府相當多的協助與鼓勵,尤其感謝經濟部「台 商回台投資服務辦公室」為体奧華提供了包括土 地、融資、技術升級、服務項目諮詢等種種服 務,號召有意回台投資的朋友,可透過經濟部提 供的整合性的服務,可有效協助其投資需求並加 读其投資計畫的落實。





11