

KAYFUTURE

SYLLABUS

OBJETIVO

- Fomentar el espíritu emprendedor en las estudiantes.
- Desarrollar habilidades y conocimientos necesarios para crear y gestionar un negocio.
- Proporcionar herramientas para la elaboración de un plan de negocios y su posterior presentación a inversionistas.

ACTIVIDADES:

- Conferencias y discusiones en grupo
- Conocer los fundamentos básicos del emprendimiento.
- Identificar tendencias del mercado y necesidades de los clientes.
- Analizar las diferentes estrategias de marketing.
- Etc

PROYECTO FINAL

Las estudiantes deberán desarrollar un plan de negocio completo para un emprendimiento innovador y viable, que pueda ser presentado ante inversionistas en busca de financiamiento. Se espera que el proyecto incluya los elementos aprendidos en el programa, tales como análisis de mercado, plan de marketing, proyecciones financieras, estrategias de operación, y aspectos legales. Las estudiantes tendrán la oportunidad de presentar su proyecto final ante un panel de expertos y recibir retroalimentación sobre su idea de negocio.

ESTUDIO DE NEGOCIOS

DATE

1er Mes

CLIENT

E. Secundaria

NAVEGA TÚ FUTURO

Semana 01

Introducción al emprendimiento. Evaluación de habilidades y competencias para emprender.

Semana 02

Identificación de oportunidades de negocio. Generación de ideas innovadoras.

Semana 03

Investigación de mercado. Análisis del público objetivo y competencia.

Semana 04

Desarrollo del modelo de negocio. Canvas y plan de negocios.

GESTIÓN

DATE

2do Mes

CLIENT

E. Secundaria

NAVEGA TÚ FUTURO

Semana 05

Finanzas para emprendedores. Gestión de presupuesto y flujo de caja.

Semana 06

Diseño y prototipado de productos o servicios.

Semana 07

Estrategias de marketing digital y branding.

Semana 08

Gestión de recursos humanos y liderazgo.

CONOCIENDO DIVERSOS DEPORTES

DATE

3er Mes

CLIENT

E. Secundaria

NAVEGA TÚ FUTURO

Semana 09

Aspectos legales y fiscales de un negocio.

Semana 10

Fundraising y financiamiento. Búsqueda de inversores y crowdfunding.

Semana 11

Validación de negocio. MVP y testing de productos o servicios.

Semana 12

Escalamiento de negocio y estrategias de crecimiento.

PROYECTO DE CIENCIAS

DATE

4to Mes

CLIENT

E. Secundaria

NAVEGA TÚ FUTURO

Semana 13

Innovación y tecnología aplicada a los negocios.

Semana 14

Desarrollo de redes de contacto y colaboración con otros emprendedores.

Semana 15

Presentación del proyecto final y retroalimentación de los compañeros.

Semana 16

Exposición del proyecto final ante un panel de expertos. Evaluación y cierre del curso.