**CÔNG NGHỆ PHẦN MỀM**

****

**BUILD A SALES MANAGEMENT SOFLTWARE**

1. **518H0537:Nguyễn Trần Hoàng Minh**
2. **518H0000:Lữ Trọng Phú**
3. **Lê Tuấn Kiệt**
4. **Giới thiệu**
5. **Mô tả**
6. **User and their goals**

|  |  |
| --- | --- |
| User/actor | User Goals |
| Khách hàng | * Tìm kiếm mặt hàng * Tạo đơn đặt hàng * Cập nhật đơn đặt hàng * Tư vấn nhân viên và kĩ thuật |
| Nhân viên bán hàng | * Đăng nhập hệ thống mặt hàng * Lập hóa đơn |
| Thủ kho | * Nhập hàng * Kiểm tra hàng * Cập nhật hàng |
| Người quản lí | * Thống kê * Quản lí hàng * Quản lí nhân viên |
| Nhân viên tư vấn và kĩ thuật | * Giải đáp thắc mắc và đưa ra lời khuyên cho khách hàng |

1. **List of actors**
2. Khách hàng

- Khách hàng là người mua hàng thông qua hệ thống bán hàng .Khách hàng có trách nhiệm phản hồi lại về bộ phận người quản lí nếu có gì sai sót ảnh hưởng đến quyền lợi khách hàng.

- Có 2 loại khách hàng:thành viên và thành viên vip.

+ Thành viên:mua ít nhất 1 mặt hàng.

+Thành viên vip:mua từ 5 mặt hàng trở lên.

1. Nhân viên bán hàng

- Nhân viên bán hàng là người tiếp nhận đơn đặt hàng từ khách hàng , tính tiền và thu tiền cho khách hàng.

1. Thủ kho

- Thủ kho là người nhập hàng, kiểm tra ,cập nhật số dữ liệu về mặt hàng hiện có trong kho.

1. Người quản lí

- Người quản lí là người chịu tránh nhiệm về doanh thu,quản lí nhân viên.

1. Nhân viên tư vấn và kĩ thuật

- Nhân viên tư vấn và kĩ thuật là người giải đáp các thắc mắc,đưa ra các lời khuyên và phương pháp giả quyết tốt nhất của khách hàng.

1. **Code**
2. **Demo**