Base de Datos Boletín 4.1: SQL LMD

Utilizando la base de datos *Empresa*, realizar las siguientes consultas:

Selección de campos

- 1. Escribir una consulta para ver el nombre de todos los clientes.
- 2. Realizar una consulta que muestre el nombre y número asignado a cada uno de los clientes disponibles en la base de datos.
- 3. Mostrar para todos los empleados su nombre, puesto y edad.
- 4. Realizar un informe de la edad, nombre y puesto de todos los empleados.
- 5. Para las oficinas mostrar su número identificador, ciudad y región.

Renombrado de campos

- 6. Igual que el ejercicio anterior, pero en lugar de utilizar como nombre del campo ciudad utilizaremos *Localidad*.
- 7. Mostrar todos los clientes y su límite de crédito. Como nombre de la cabecera deberá aparecer "Nombre del cliente" y "Crédito máximo".

Seleccionar todos los campos

- 8. Mostrar todos los datos de la tabla Clientes.
- 9. Mostrar todos los datos de la tabla *Empleados*.
- 10. Mostrar todos los datos de la tabla Oficinas.

Ordenación de consultas

- 11. Obtener la lista de clientes ordenados por su nombre. Visualizar todas las columnas de la tabla.
- 12. Obtener las oficinas ordenadas por región y dentro de cada región por ciudad, si hay más de una oficina en la misma ciudad, aparecerá primero la que tenga el número de oficina mayor.
- 13. Obtener los pedidos ordenados por la fecha en la que se realizaron.

Limitación del número de resgistros

- 14. Listar los cuatro pedido más caros (con un importe mayor).
- 15. Obtener el número del cliente que hizo el primer pedido.
- 16. Obtener el nombre del empleado de menor edad.

Operadores aritméticos

- 17. Siempre he tenido la duda de saber cuanto es siete más tres.
- 18. Mostrar del empleado más joven, su edad actual y la edad que tendrá el año que viene.
- 19. Mostrar los clientes, suponiendo que aumentamos su límite de crédito en 500 euros.
- 20. Obtener la lista de todos los productos, indicando para cada uno: idfab, idproducto, descripción, precio y precio con I.V.A. incluido (es el precio anterior aumentado en un 21%).
- 21. De cada pedido queremos saber su número, la fecha en la que se realizó, cantidad pedida, el precio unitario de cada producto y el importe total.
- 22. Obtener el número de pedido, fab, producto, cantidad, precio unitario e importe pero mostrando únicamente los tres pedidos de menor precio unitario.

Funciones de fecha

- 23. ¿Cuál es la fecha de hoy?
- 24. Mostrar el més actual.
- 25. ¿Qué día de la semana es hoy?
- 26. Si tienes 25 años, ¿en qué año naciste?
- 27. Y si naciste en el año 2000, ¿cuántos años tienes?
- 28. Para todos los pedidos, mostrar el número de pedido, el importe, el día de la semana y el mes en el que se realizó.
- 29. Listar de cada empleado su nombre, nº de días que lleva trabajando en la empresa y su año de nacimiento (suponiendo que este año ya ha cumplido años).
- 30. Para cada pedido mostrar sus datos y el número de días transcurrido desde que se realizó hasta hoy.
- 31. Obtener la fecha actual, en formato "(<nombre_día>) <día> de <nombre_mes> del año <año>". Un ejemplo: (jueves) 7 de septiembre del año 2017
- 32. Mostrar la información de todos los pedidos junto a la fecha en la que se realizaron, con el formato del ejercicio anterior.
- 33. Obtener la hora actual con el formato "Las <hora> horas y <minutos> minutos". Un ejemplo: Las 10 horas y 54 minutos

Funciones de cadena

- 34. ¿Cuál es la longitud de tu nombre?
- 35. Mostrar junto al nombre de cada empleado el número de carácteres que lo componen.
- 36. Listar el nombre de los clientes anteponiendo la cadena "Don".
- 37. Mostrar el nombre de cada cliente sustituyendo la letra e por el símbolo @.

- 38. Mostrar los primeros diez caracteres a la derecha de la frase: "Mi perro se llama Perico Pérez".
- 39. Para cada empleado mostrar su nombre, número de empleado y su puesto de la forma: "Trabaja de ..." añadiendo el puesto correspondiente. El nombre de la última columna debe ser "Categoría".
- 40. Igual que el ejercicio anterior pero cambiando el puesto de "Representante" por el de "Comercial".
- 41. Para cada producto obtener sus datos. Por no hacer muy largo el informe mostrar de la descripción solo los primeros 8 caracteres.

Condicionales

- 42. Mostrar los empleados cuya edad sea igual a 29 años;
- 43. Listar toda la información de los pedidos de enero.
- 44. Listar toda la información de los pedidos con un mes distinto a enero.
- 45. Listar los números de los empleados que tienen una oficina asignada.
- 46. Listar los números de los empleados que no tienen una oficina asignada y tienen más de 30 años.
- 47. Listar los números de las oficinas que no tienen director.
- 48. Listar los datos de las oficinas de las regiones del norte y del este (tienen que aparecer primero las del norte y después las del este).
- 49. Mostrar la información de los empleados que trabajan en las oficinas 11, 12, 23 o 24.
- 50. Listar los empleados cuyo nombre contengan una 'r'.
- 51. Mostrar los empleados cuyo apellido o segundo nombre comiencen por una 'V'.
- 52. Listar los productos cuyo idproducto acabe en 'x'.

Consultas multitablas

- 53. Mostrar la información de los empleados junto a la información de las oficinas en las que trabajan.
- 54. Igual que el ejercicio anterior, pero mostrando solo los empleados que trabajan en las oficinas del sur.
- 55. Igual que el ejercicio anterior, ordenando los empleados por edad.
- 56. Escribir una consulta que muestre la información de todos los empleados junto a los datos de su oficina.
- 57. Escribir una consulta que muestre la información de todos los empleados (trabajen o no en una oficina) junto a la información de su oficina.
- 58. Listar las oficinas del este indicando para cada una de ellas su número, ciudad, números y nombres de sus empleados. Hacer una versión en la que aparecen sólo las que tienen empleados, y hacer otra en las que además aparezcan las oficinas del este que no tienen empleados.
- 59. Listar los pedidos mostrando su número de pedido e importe, junto a la información del cliente (nombre y límite de crédito) que realiza el pedido.

- 60. Igual que el ejercicio anterior mostrando además la información del empleado que fue responsable de este pedido.
- 61. Mostrar para cada producto la información de sus pedidos
- 62. Listar los datos de cada uno de los empleados, la ciudad y región en donde trabaja.
- 63. Listar *todas* las oficinas con objetivo superior a 60.000 euros indicando para cada una de ellas el nombre de su director.
- 64. Listar los pedidos superiores a 2.500 euros, incluyendo el nombre del empleado responsable del pedido y el nombre del cliente que lo solicitó. Ordenar la consulta por el nombre del cliente.
- 65. Listar ordenados por el nombre los empleados que han realizado algún pedido.
- 66. Hallar los empleados que realizaron su primer pedido el mismo día que fueron contratados.
- 67. Listar los empleados con una cuota superior a la de su jefe; para cada empleado sacar sus datos y el número, nombre y cuota de su jefe.
- 68. Listar los números de los empleados que son responsables de un pedido superior a 1.000 euros o que tengan una cuota inferior a 5.000 euros.
- 69. Mostrar las oficinas que no tienen director o que se encuentran en la región sur.
- 70. Listar las oficinas que no tienen director o en las que trabaja alguien.

Consultas de agregados

- 71. ¿Cuál es la cuota media y las ventas medias de todos los empleados?
- 72. Edad media de los empleados.
- 73. Edad del empleado más joven y del mayor.
- 74. Hallar el importe medio de pedidos, el importe total de pedidos y el precio medio de venta (el precio de venta es el precio unitario en cada pedido).
- 75. Hallar el precio medio de los productos del fabricante 'ACI'.
- 76. ¿Cuál es el importe total de los pedidos realizados por el empleado Vicente Vino?
- 77. Hallar en qué fecha se realizó el primer pedido.
- 78. Hallar cuántos pedidos hay de más de 5.000 euros.
- 79. Listar cuántos empleados están asignados a cada oficina, indicar el número de oficina.
- 80. Para cada empleado, obtener su número, nombre, e importe vendido a cada cliente indicando el número de cliente.
- 81. Para cada empleado cuyos pedidos suman más de 3.000 euros, hallar su importe medio de pedidos. En el resultado indicar el número de empleado y su importe medio de pedidos.
- 82. Listar de cada producto, su descripción, precio y cantidad total pedida, incluyendo sólo los productos cuya cantidad total pedida sea superior al 75% del stock; y ordenado por cantidad total pedida.

- 83. Mostrar el número de oficinas que existen en cada región.
- 84. Escribir una consulta SQL que indique el número de empleados que trabaja en cada oficina.
- 85. Igual que el ejercicio anterior pero mostrando las oficinas donde trabajan 3 o más empleados.
- 86. Saber cuántas oficinas tienen algún empleado con ventas superiores a su cuota, no queremos saber cuales sino cuántas hay.

Subconsultas

- 87. Listar los nombres de los clientes que tienen asignado como responsable a Alvaro Aluminio (suponiendo que no pueden haber empleados con el mismo nombre).
- 88. Mostrar información de los productos cuyas existencias estén por debajo de la existencia media de los productos.
- 89. Listar los empleados (numemp, nombre, y nº de oficina) que trabajan en oficinas "buenas" (las que tienen ventas superiores a su objetivo).
- 90. Listar los empleados que trabajan en una oficina de la región norte o de la región sur.
- 91. Listar los empleados (numemp, nombre y oficina) que no trabajan en oficinas dirigidas por el empleado 108.
- 92. Escribir una consulta que muestre los empleados cuyo nombre coincide con el de algún cliente. Hacer dos versiones: con subconsulta de tipo lista y de tipo tabla.
- 93. Escribir una consulta que muestre los empleados cuyo primer nombre coincide con el primer nombre de algún cliente.
- 94. Mostrar los empleados que no son directores de ninguna oficina.
- 95. Listar los productos (idfab, idproducto y descripción) para los cuales no existe ningún pedido con importe igual o superior a 2.500 euros.
- 96. Listar los clientes asignados a Ana Bustamante que no han hecho un pedido superior a 300 euros.
- 97. Listar las oficinas en donde al menos haya un empleado cuyas ventas representen más del 55% del objetivo de su oficina.
- 98. Listar las oficinas donde todos los empleados tienen ventas que superan al 50% del objetivo de la oficina.
- 99. Listar las oficinas que tengan un objetivo mayor que la suma de las cuotas de sus empleados.