글로벌디지털전략-1주차

● 생성자 때 재환 김□ 태그

• 글로벌의 의미

- 글로벌 경영에서 "글로벌"이라는 용어는 단순히 한 국가 또는 지역 내에서만 머무르지 않고, 국제적 수준에서 활동하는 기업이나 조직을 지칭합니다.
- 이러한 글로벌 활동은 회사가 국내 또는 특정 지역의 시장을 넘어, 전 세계 여러 국가에서 운영된다는 의미를 내포하고 있습니다.
- 예를 들어, 애플, 삼성, 구글과 같은 다국적 기업들은 각기 다른 국가에서 제품을 생산하고 판매하며, 연구 개발을 진행합니다. 이런 기업들은 글로벌 수준에서 경영을 실현하고 있습니다.

• 글로벌 경영

- 글로벌 경영은 국경을 초월한 경영 활동을 의미합니다. 즉, 하나의 국가에 한정되지
 않고 전 세계 시장을 대상으로 경영하는 방식을 말합니다.
- 이러한 경영 방식은 생산, 판매, 연구 개발 등 다양한 활동을 글로벌 규모에서 수행하는 것을 포함합니다.
- 예를 들어, 독일의 자동차 제조업체인 폭스바겐은 차량을 생산할 때 여러 국가에서 부품을 조달하고, 글로벌 시장에서 판매합니다. 또한, 다양한 국가에서 연구소를 운 영하여 신기술 개발에 힘쓰고 있습니다.

• 글로벌 경영의 이점

- **더 큰 고객 기반에 대한 액세스**: 글로벌 경영을 통해 기업은 **더 많은 국가에서 고객을** 확보할 수 있게 됩니다. 이는 곧 더 큰 시장에 진출할 기회를 의미하며, **매출 증대**로 이어질 수 있습니다.
 - 예를 들어, 스타벅스는 전 세계 수천 개의 매장을 운영하며, 미국 외에도 아시
 아, 유럽, 중동 등지에서 많은 고객을 확보하고 있습니다.
- 수익 증가 가능성: 더 넓은 시장에 진출함으로써 수익을 다각화할 수 있고, 특정 국가에서의 경제적 변화에 따른 위험을 분산할 수 있습니다.
 - 한 국가의 경제 상황이 악화되더라도 다른 국가에서의 판매가 그 손실을 상쇄할수 있습니다. 예를 들어, 애플은 중국과 미국에서 모두 큰 수익을 내고 있으며, 특정 국가의 경기 침체에 의한 매출 감소를 다른 국가에서 보완할 수 있습니다.

- 위험 분산: 글로벌 경영은 시장 전반에 걸친 위험을 분산하는 효과를 가져옵니다. 특정 국가나 지역의 경제적, 정치적 불안정성이 기업 전체에 미치는 영향을 줄일 수 있습니다.
 - 예를 들어, 미국의 경제 상황이 불안정할 경우, 기업이 유럽, 아시아 등 다른 지역에서 운영 중인 사업을 통해 상대적으로 위험을 분산할 수 있습니다.
- 다양한 지역의 인재 및 리소스에 대한 액세스: 글로벌 경영은 다양한 국가에서 우수
 한 인재와 자원을 활용할 수 있는 기회를 제공합니다.
 - 예를 들어, 구글은 전 세계 여러 연구소에서 다양한 국적의 인재들을 고용하여 기술 혁신을 이끌고 있습니다. 또한, 생산 자원 측면에서도 기업은 글로벌 공급 망을 구축하여 원가 절감과 효율성 증대를 도모할 수 있습니다.

• 디지털의 기본 정의

- "디지털"이라는 용어는 이진코드, 즉 0과 1의 숫자를 사용하여 정보를 **표현, 저장,** 처리 및 전송하는 방식을 의미합니다.
- 이러한 디지털 기술은 우리가 사용하는 컴퓨터, 인터넷, 스마트폰 등의 기기에 적용되는 기술적 기본 원리입니다.

• 경영에서의 디지털의 의미

- 。 경영 관점에서 "디지털"은 단순한 기술적 개념을 넘어, 정보시스템(IS)과 정보기술 (IT)을 경영에 **통합**하고 **활용**하는 것을 의미합니다.
- 조직의 운영, 고객과의 상호작용, 전체 비즈니스 모델의 다양한 측면에서 디지털 기술을 적용함으로써 가치를 창출하고, 고객의 경험을 향상시키며, 운영 효율성을 개선할 수 있습니다.
- 이를 통해 기업은 빠르게 변화하는 기술 중심 시장에서 혁신을 주도할 수 있으며, 디지털 기술을 경영 전략의 중요한 요소로 활용하게 됩니다.

• 디지털 경영의 구체적인 이점

- **가치 창출**: 디지털 기술을 통해 기업은 기존에 존재하지 않던 새로운 가치를 창출할 수 있습니다. 예를 들어, AI 기반의 데이터 분석은 고객의 행동 패턴을 예측하고 맞 춤형 서비스를 제공하여 고객 만족도를 높이는 데 기여할 수 있습니다.
- 고객 경험 향상: 디지털 기술은 고객에게 더 나은 경험을 제공합니다. 예를 들어, 모바일 앱이나 온라인 플랫폼을 통해 고객은 언제 어디서든 상품을 구매하고, 문의할수 있는 서비스를 이용할수 있습니다. 이를 통해 고객과의 접점을 늘리고, 더 편리한 서비스를 제공할수 있습니다.
- 운영 효율성 개선: 디지털 기술을 적용하면 조직의 내부 프로세스를 자동화하거나
 효율적으로 개선할 수 있습니다. 예를 들어, 클라우드 컴퓨팅을 통해 데이터를 중앙

에서 관리하고 여러 부서가 동시에 접근할 수 있게 함으로써 운영 속도를 높이고 비용을 절감할 수 있습니다.

• 디지털 기술의 실제 활용 예시

- **디지털 마케팅**: 온라인 광고, 소셜 미디어 플랫폼을 활용해 타겟팅 광고나 맞춤형 콘텐츠를 제공하여 마케팅 효율성을 높입니다.
- Data Analytics(데이터 분석): 고객 데이터를 분석하여 그들의 선호도를 파악하고, 맞춤형 상품을 제공하는 등 데이터 기반 의사 결정을 가능하게 합니다.
- **클라우드 컴퓨팅**: 데이터를 물리적 서버에 저장하지 않고 인터넷을 통해 저장하고 관리하는 기술로, 전 세계 어디서든 데이터에 접근할 수 있어 기업의 유연성을 높입니다.
- 。 **온라인 협업 툴**: Zoom이나 Slack과 같은 협업 도구를 사용하여 팀 간의 커뮤니케 이션과 협력을 원활하게 하고, 원격 근무 환경에서도 효율적인 협업을 지원합니다.
- **자동화(Automation)**: AI나 로봇을 통해 반복적인 업무를 자동화함으로써 인력의 효율성을 높이고, 비용을 절감할 수 있습니다.
- ERP(Enterprise Resource Planning): 기업 자원 관리 시스템을 통해 기업 내모든 부서의 업무를 통합 관리하고, 실시간 데이터를 기반으로 효율적인 경영을 지원합니다.

• 전략의 정의

- 전략은 **특정 목표**나 **목적**을 달성하기 위한 계획 또는 정책을 말합니다.
- 이는 주어진 자원을 활용하여 목표를 달성하기 위해 고안된 일련의 계획을 수립하고, 상황에 맞게 행동을 체계화하는 것을 의미합니다.

• 전략의 주요 요소

- **명확한 목표**: 전략을 수립할 때 목표는 구체적이고 명확하게 설정되어야 합니다. 예를 들어, 시장 점유율을 10% 증가시키거나 특정 제품의 판매량을 20% 늘리는 것과 같은 구체적인 목표가 있어야 합니다.
- 상황 분석: 목표를 설정하기 위해서는 먼저 현재 상황을 정확히 파악해야 합니다. 이는 외부 시장 환경, 경쟁사 분석, 내부 자원의 상태 등을 고려하여 상황을 분석하는 과정입니다.
- 행동 계획: 전략에 따라 목표를 달성하기 위한 구체적인 행동 계획이 수립됩니다. 예를 들어, 마케팅 캠페인, 신제품 개발, 조직 재정비 등이 포함될 수 있습니다.
- **자원의 할당**: 시간, 자본, 인력, 기술 등의 **자원을 효율적으로 할당**하는 것이 중요합니다. 자원의 한정된 양을 고려하여 어디에 투자할지, 어떻게 사용할지를 결정하는

것이 전략의 핵심입니다.

- 유연성: 계획이 실행되는 과정에서 예상치 못한 상황이 발생할 수 있으므로 전략은
 유연성을 갖추고 있어야 하며, 필요할 때 조정 및 수정할 수 있어야 합니다.
- 모니터링 및 평가: 전략이 실행되면 그 성과를 지속적으로 모니터링하고, 평가하여 필요시 방향을 조정하는 것이 중요합니다. 이를 통해 목표 달성 여부와 과정의 효율 성을 평가할 수 있습니다.

• 경영에서의 전략

- 경영 맥락에서 전략은 장기적인 목표와 이를 달성하기 위한 포괄적 계획을 의미합니다.
- 이는 조직의 **모든 의사결정 과정**에 관여하며, 특히 **비즈니스 전략**은 조직의 목표를 향해 모든 부서와 팀의 노력을 **일치**시키는 데 필수적입니다.
- 경영진은 이 전략을 통해 회사의 미래 방향을 설정하고, 팀 간의 협력을 이끌어내며,
 효율적인 자원 배분을 가능하게 합니다.

• 관련용어

- Vision(비전): 조직이 장기적으로 달성하고자 하는 미래의 모습.
- Mission(미션): 조직이 현재 수행하고 있는 역할이나 존재 이유.
- 시장 분석: 시장에서의 경쟁 상황과 기회, 위협을 파악하는 과정.
- **경쟁 우위**: 경쟁사보다 더 나은 가치를 제공하기 위해 구축된 강점.
- 제품/서비스 전략: 어떤 제품이나 서비스를 제공할지에 대한 전략적 선택.
- **유통 및 판매 전략**: 제품을 고객에게 전달하는 방법과 관련된 전략.
- 재무 전략: 자본 조달, 비용 절감, 수익성을 높이기 위한 전략.

• 글로벌

- 글로벌은 전 세계와 관련된 개념으로, 회사나 조직이 국제적인 수준에서 운영되는 것을 의미합니다.
- 이는 회사가 단순히 한 국가에 국한되지 않고, 다양한 국가에서 활동하면서 글로벌 시장을 대상으로 **경영 활동**을 수행하는 것을 포함합니다.
- 글로벌 경영은 시장 다변화와 국제적 협업을 통해 시장 점유율 확대 및 지속 가능한
 성장을 추구합니다.

• 디지털

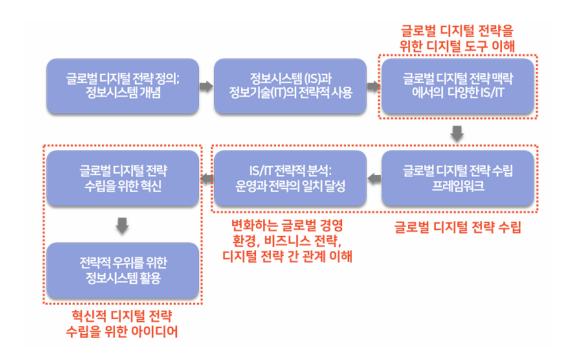
- 디지털은 데이터를 생성, 저장, 처리 및 전송하는 데 사용되는 전자 기술 방식입니다.
- 이는 정보와 기술을 바탕으로, 디지털화된 데이터를 효율적으로 다루고 활용하는 과정을 통해 기업의 **효율성**을 높이는 데 기여합니다.
- 클라우드 컴퓨팅, 빅데이터 분석, 인공지능 등의 기술은 디지털화를 가속화하여 기 업이 변화하는 시장에 빠르게 적응할 수 있도록 돕습니다.

• 전략

- 전략은 **특정 목표**를 달성하기 위해 고안된 행동 계획이나 정책입니다.
- 여기에는 명확한 목표 설정, 상황 분석, 자원의 할당 및 효율적인 모니터링이 포함됩니다.
- 전략은 조직이 성장과 혁신을 이루기 위해 필수적인 요소이며, 모든 경영 의사결정의 근간이 됩니다.

• 글로벌 디지털 전략

- **글로벌 디지털 전략**은 기업이 **디지털 기술을 활용**하여 **국제적 경영 목표**를 달성하기 위해 세운 **포괄적 계획** 및 **정책**을 의미합니다.
- 이 전략의 주된 목표는 변화하는 글로벌 경영 환경에서 디지털 도구를 활용하여 조
 직의 성과를 향상시키는 것입니다.
- 이를 통해 기업은 글로벌 시장에서 범위를 확장하고, 성장과 혁신을 지속적으로 추구하게 됩니다.
- 예를 들어, 글로벌 기업은 디지털 마케팅, 데이터 분석, 온라인 플랫폼 등을 활용하여 전 세계 고객과의 접점을 확대하고, 새로운 기회를 창출합니다.



• 글로벌 디지털 전략의 개념

- 글로벌 디지털 전략은 변화하는 글로벌 경영 환경 속에서 디지털 기술을 활용하여
 기업이 국제적 경영 목표를 달성하기 위한 포괄적 계획과 정책을 의미합니다.
- 이 전략은 기업이 성장과 혁신을 주도하기 위해 필수적인 방법으로, 특히 정보시스템(IS)과 정보기술(IT)을 전략적으로 사용하여 경영 효율성을 높이고, 시장에서의 경쟁 우위를 확보하는 것을 목표로 합니다.

• 전략적 프레임워크의 이해

- 글로벌 디지털 전략은 다양한 정보시스템(IS)과 정보기술(IT)을 전략적으로 활용하여 기업의 성과를 극대화하는 방법을 포함합니다.
- 이는 단순히 기술을 도입하는 것에 그치지 않고, 기업의 비즈니스 목표에 맞춰 일관성 있게 통합하는 것이 중요합니다. 이를 통해 기업의 운영과 전략이 일치되도록 하며, 변화하는 경영 환경에 신속하게 대응할 수 있습니다.

• 글로벌 디지털 전략 수립을 위한 혁신

- 혁신적 디지털 전략을 수립하는 과정에서 정보시스템을 활용하여 기업이 경쟁력을 확보하는 방법을 모색합니다.
- 정보시스템의 활용은 기업이 더 나은 데이터 기반 의사결정을 내리고, 운영 효율성을 극대화할 수 있도록 돕습니다.

• 디지털 도구의 이해와 활용

○ 글로벌 디지털 전략은 다양한 디지털 도구를 활용하여 **국제적인 경영 성과**를 달성하는 것을 목표로 합니다. 이는 클라우드 컴퓨팅, 빅데이터 분석, AI 등의 디지털 기술

을 포함하며, 이러한 도구들은 기업의 글로벌 성장과 확장을 돕는 핵심 역할을 합니다.

• 전략적 분석과 일치

• **IS/IT 전략적 분석**을 통해 기업의 운영과 경영 전략 간의 **일치**를 달성하는 것이 중요합니다. 이를 통해 기업은 디지털 기술을 효과적으로 활용하여 변화하는 글로벌 시장 환경에서 경쟁 우위를 확보하고 혁신을 지속적으로 추진할 수 있습니다.

• 디지털 전략과 비즈니스 전략의 관계

 변화하는 글로벌 경영 환경과 비즈니스 전략, 그리고 디지털 전략 간의 관계를 깊이 이해하는 것이 중요합니다. 디지털 전략은 기업의 전체적인 비즈니스 목표를 뒷받 침하는 도구이며, 이러한 전략을 통해 기업은 더 나은 성과를 창출할 수 있습니다.

• 정보시스템의 정의

- 정보시스템은 조직 내에서 정보를 수집, 저장, 처리 및 전파하기 위해 작동하는 일련
 의 시스템입니다.
- 정보시스템은 기업이 운영하는 다양한 활동에서 정보를 효율적으로 관리하고, 이를 바탕으로 의사결정을 내릴 수 있도록 지원하는 핵심적인 도구입니다.
- 정보시스템의 구성 요소는 사람, 기술(하드웨어, 소프트웨어), 프로세스, 그리고 데
 이터를 포함합니다.
 - **사람**: 시스템을 운영하고 사용하는 직원과 관리자.
 - **기술**: 시스템을 실행하는 데 필요한 하드웨어와 소프트웨어.
 - **프로세스**: 정보가 흐르고 처리되는 일련의 절차.
 - **데이터**: 시스템 내에서 처리되는 정보와 자료.

• 글로벌 디지털 전략을 위한 정보시스템의 역할

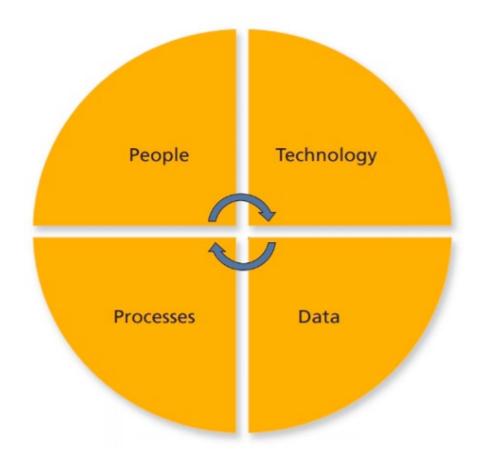
- 글로벌 디지털 전략을 수립하고 실행하는 과정에서 정보시스템은 매우 중요한 역할을 합니다.
- 정보시스템은 전 세계적으로 디지털 도구를 사용하여, 다양한 업무의 자동화 및 효율화를 가능하게 하고, 경영 전략을 성공적으로 실행할 수 있도록 지원합니다.

• 정보시스템의 예

정보시스템의 예시로는 다양한 경영 활동에 활용되는 시스템들이 있습니다:

- **재무 관리 시스템**: 기업의 자금 흐름과 재무 데이터를 관리하는 시스템.
- 회계 관리 시스템: 기업의 회계 작업을 자동화하고 정확한 회계 정보를 제공하는 시스템.

- **인사 관리 시스템**: 인력의 채용, 관리, 평가 등을 관리하는 시스템.
- o **재고 관리 시스템**: 상품의 재고 상태를 실시간으로 추적하고 관리하는 시스템.
- 。 **공급망 관리 시스템(SCM)**: 공급자, 제조, 유통 과정을 연결하여 원활한 공급망 운영을 지원하는 시스템.
- 판매 관리 시스템: 판매 데이터를 관리하고, 효율적인 판매 전략을 세울 수 있도록 지원하는 시스템.
- 고객 관계 관리 시스템(CRM): 고객 데이터를 관리하여 맞춤형 마케팅 및 고객 서비 스를 제공하는 시스템.
- o 전사적 자원 관리 시스템(ERP): 기업의 모든 자원을 통합적으로 관리하는 시스템.
- Business Intelligence 시스템(BI): 데이터를 분석하여 경영진의 의사결정을 지원하는 시스템.
- 지식 관리 시스템(KMS): 조직 내의 지식과 정보를 체계적으로 관리하고 공유하는 시스템.
- 。 **전자 상거래 시스템**: 온라인 상거래를 지원하는 시스템.
- **데이터베이스 관리 시스템**: 데이터를 효율적으로 저장하고 관리하는 시스템.
- 협업 기술: 팀 간의 협업을 지원하는 도구들로, 예를 들어 Zoom, Slack, Microsoft Teams 등이 포함됩니다.



• 정보시스템의 4대 구성 요소

- 사람 (People): 정보시스템을 운영하고 사용하는 인적 자원입니다. 시스템 관리자, 사용자, IT 전문가 등 다양한 역할을 수행하는 사람들이 포함됩니다. 이들은 시스템 이 올바르게 작동하고, 필요한 기능을 수행하도록 하는 중요한 요소입니다.
- 기술 (Technology): 정보시스템이 작동하기 위해 필요한 하드웨어와 소프트웨어를 포함합니다. 기술은 정보의 수집, 처리, 저장, 전송을 가능하게 하는 기반이며, 컴퓨터, 서버, 네트워크 장비 등 하드웨어와 데이터베이스, 운영체제 등의 소프트웨어로 구성됩니다.
- **프로세스 (Processes)**: 정보가 시스템 내에서 처리되고 이동하는 **절차**를 의미합니다. 각 프로세스는 정보 흐름을 관리하고, 데이터를 효과적으로 활용하여 시스템이 의도한 목적을 달성하게 합니다. 프로세스는 시스템의 **효율성**을 좌우하는 핵심요소입니다.
- 데이터 (Data): 시스템에서 처리되는 정보입니다. 데이터는 의사결정에 필요한 기반이 되며, 시스템 내의 모든 기능이 이 데이터를 중심으로 이루어집니다. 정확하고 신뢰할 수 있는 데이터는 정보시스템의 성공에 있어 필수적입니다.

• 구성 요소 간 상호작용

- 사람, 기술, 프로세스, 데이터는 서로 긴밀하게 연결되어 있으며, 한 요소가 원활히 작동하지 않으면 정보시스템 전체의 효율성이 저하될 수 있습니다.
- 예를 들어, 잘 설계된 기술과 프로세스가 존재하더라도 사용자의 숙련도가 부족하면 시스템의 가치를 충분히 발휘하지 못할 수 있습니다. 반대로, 우수한 인적 자원이 있어도 기술적인 부분이 부실하다면 시스템의 성과는 낮아질 수 있습니다.

• 사람(People)의 역할

- 모든 정보 시스템의 설계, 개발, 시작 및 유지 관리에는 반드시 인적 자원이 필요합니다.
- **사람**은 정보 시스템의 **성공** 또는 **실패**에 중요한 역할을 하며, 정보 시스템의 작동을 이끌고, 문제가 발생했을 때 해결하는 주체가 됩니다.
- 따라서 정보 시스템을 관리하고 유지하는 사람들의 역량과 책임감이 시스템의 성과 에 크게 영향을 미칩니다.

• 예시

정보 시스템에서 중요한 역할을 담당하는 사람들의 예시로는 다음과 같은 직책들이 포함됩니다:

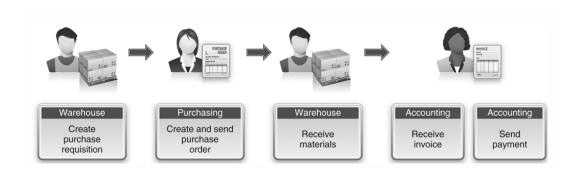
- 최고 정보 책임자 (CIO, Chief Information Officer): 조직 내 모든 정보 시스템
 전략을 총괄하고, 정보 자원 관리를 책임지는 최고 경영진.
- **최고 정보 보안 책임자 (CISO, Chief Information Security Officer)**: 정보 시스템의 **보안**과 **데이터 보호**를 책임지는 사람으로, 사이버 공격이나 데이터 유출에 대비한 보안 정책을 설계하고 실행합니다.
- IT 기획 부서 팀원: IT 인프라와 정보 시스템의 계획과 전략적 목표를 수립하고, 이를 실행에 옮기는 팀.
- 정보 시스템 개발 부서 팀원: 새로운 정보 시스템을 개발하고, 시스템의 최적화를 담당하는 기술 전문가.
- o **데이터 관리 부서 팀원**: 시스템 내에서 생성된 데이터를 **관리**하고 **분석**하며, 이를 바탕으로 조직 내에서 **의사결정**에 활용할 수 있도록 지원하는 역할을 수행합니다.

기술(Technology)의 역할

- 정보 기술(IT)은 정보시스템에서 중요한 기술적 기반을 제공하며, 하드웨어, 소프트웨어, 그리고 통신이 포함됩니다.
- 이러한 기술적 요소들은 정보시스템이 작동하고 정보를 처리하는 데 필수적인 요소로
 로, 시스템의 효율성과 성능을 결정짓는 주요 요소입니다.

• 기술의 구성 요소

- **하드웨어(Hardware)**: 컴퓨터, 저장 장치, 네트워크 장비, 프린터 및 스캐너 등의물리적인 장비들이 포함됩니다.
 - 예: 컴퓨터 서버, 외장 하드, 네트워크 라우터, 프린터와 같은 물리적 장비는 정보의 수집, 저장 및 전달을 가능하게 합니다.
- 소프트웨어(Software): 정보시스템이 작동하기 위한 프로그램과 애플리케이션. 운영체제와 데이터베이스 관리 시스템, 보안 소프트웨어 등이 포함됩니다.
 - 예: Windows, Linux와 같은 운영체제(OS), Oracle이나 MySQL과 같은 데 이터베이스 관리 시스템(DBMS), 그리고 방화벽과 같은 보안 소프트웨어.
- **통신(Communication)**: 정보를 전송하고 공유하기 위한 네트워크 및 통신 기술로, 인터넷, 이메일, 비디오 회의 등이 포함됩니다.
 - 예: 인터넷 연결, 이메일 시스템, 화상 회의 도구(Zoom, Microsoft Teams
 등)는 조직 간 협업과 정보 전송을 가능하게 합니다.



• 프로세스(Process)의 정의

- **프로세스**는 비즈니스 목표를 달성하기 위해 설계된 일련의 활동 또는 절차를 의미 합니다.
- 조직은 **비즈니스 프로세스**를 지원하고 효율적으로 관리하기 위해 정보시스템을 구현합니다.
- 정보시스템의 역할은 이러한 프로세스를 더 빠르고 정확하게 수행할 수 있도록 지원하는 것이며, 이를 통해 조직의 전반적인 효율성과 생산성이 증가합니다.

• 프로세스의 예시: 구매 프로세스

- 구매 프로세스는 물품을 구매하는 단계별 절차를 설명한 것입니다. 이미지에서는 구매 과정이 단계별로 나누어져 있으며, 각각의 활동이 정보시스템을 통해 효율적으로 이루어집니다.
- ∘ 1단계: 창고 (Warehouse)

■ 창고에서 구매 요청서(purchase requisition)를 작성합니다. 이 단계는 필요 한 자원을 명확히 정의하고, 구매 요청을 승인 받는 과정입니다.

○ 2단계: 구매 부서 (Purchasing)

■ 구매 부서는 요청서를 받아 구매 주문서(purchase order)를 생성하고, 공급업체에 발송합니다. 이 단계에서 정보시스템을 활용하여 주문서 작성과 발송 과정을 자동화하고 효율화할 수 있습니다.

○ 3단계: 창고 (Warehouse)

■ 공급업체로부터 자재를 받습니다. 창고는 물품 수령(materials receiving)을 기록하고, 수령한 자재의 상태를 확인하여 정보시스템에 입력합니다.

4단계: 회계 부서 (Accounting)

■ 회계 부서는 송장(invoice)을 수령한 후, 이를 처리합니다. 정보시스템을 통해 송장 정보와 자재 수령 내역을 비교하고, 정확성을 확인합니다.

○ 5단계: 회계 부서 (Accounting)

■ 마지막으로 회계 부서는 지불(payment)을 진행합니다. 정보시스템을 통해 지불 내역을 기록하고, 자금을 관리합니다.

• 프로세스의 중요성

- 。 이처럼 **구매 프로세스**는 정보시스템을 통해 각 단계가 원활하게 연결되고 관리됩니다.
- 이를 통해 기업은 시간 절약과 비용 절감을 실현할 수 있으며, 실시간 데이터 기반으로 정확한 의사결정을 내릴 수 있습니다.
- 또한, 프로세스는 반복적이고 체계적인 작업이므로, 정보시스템을 통해 자동화되면
 오류를 줄이고 전체 운영 효율성을 높일 수 있습니다.

• 비즈니스 프로세스 관리(BPM)의 정의

- BPM은 비즈니스 프로세스를 설계, 최적화, 그리고 합리화하는 데 중점을 두는 관리 방식입니다.
- 이는 조직 내에서 비즈니스 활동을 효율적이고 효과적으로 운영하기 위한 일련의 방법론과 도구를 의미하며, 기업이 목표를 달성할 수 있도록 프로세스를 지속적으로 개선합니다.

• BPM의 중요성

BPM은 비즈니스 프로세스의 성능과 품질을 개선하는 데 중요한 역할을 하며, 기업의 전반적인 운영 성과를 높이는 데 기여합니다.

비즈니스 환경이 빠르게 변화하는 상황에서 조직은 이러한 프로세스를 주기적으로
 검토하고, 필요한 경우 재설계하여 지속적으로 최적화를 추구해야 합니다.

• BPM 프로젝트에 참여하는 분석가들의 역할

- **분석가들**은 다양한 관점에서 각 비즈니스 프로세스를 **평가**하고, 모든 이해 관계자의 의 의견을 **수렴**하여 최적의 개선 방안을 도출합니다.
- 또한, 정보 시스템의 도구를 활용하여 보다 혁신적인 접근 방식을 제안하고, 이를 통해 조직의 경쟁력을 높입니다.

• 변화하는 경영 환경에 대한 대응

- 。 경영 환경이 변화함에 따라 조직은 지속적으로 비즈니스 프로세스를 **검토**하고, 변화하는 상황에 맞게 최적화할 필요가 있습니다.
- 이를 통해 조직은 새로운 기회와 도전에 신속하게 대응할 수 있으며, 효율성을 높일
 수 있습니다.

• 데이터(Data)의 정의

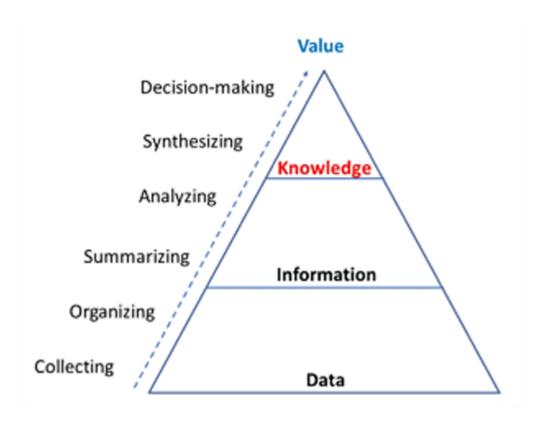
- **데이터**는 모든 정보시스템의 **원재료**로, 정보시스템에서 가장 중요한 자원 중 하나입니다.
- 데이터는 다양한 형태로 존재할 수 있으며, 이를 기반으로 정보가 처리되고 활용됩니다.

• 데이터의 처리 과정

- **초기 형태와 관계없이** (regardless of its initial form) 정보시스템에 들어오는 데이터는 **디지털 형식**으로 변환되어 시스템 내에서 통합됩니다.
- 디지털화된 데이터는 컴퓨터 프로그램에 의해 처리되고, 다양한 시스템 간에 공유 될 수 있습니다.
- 예를 들어, 문서, 이미지, 오디오 파일과 같은 비정형 데이터는 디지털 데이터로 변환된 후, 정보시스템 내에서 필요한 작업을 위해 사용됩니다.

• 데이터의 중요성

- 데이터는 의사결정 과정에서 중요한 근거가 되며, 이를 바탕으로 시스템은 다양한 분석과 연산을 수행합니다.
- 데이터가 정확하고 신뢰성이 높을수록 정보시스템의 성과가 좋아지며, 더 나은 의사결정과 경영 성과를 이끌어낼 수 있습니다.



• 데이터(Data)

- 데이터는 개별적인 사실(individual facts) 또는 기본적인 자료입니다.
- 데이터 자체는 의미가 명확하지 않을 수 있으며, 이를 수집한 후에는 구조화되지 않은 상태로 존재합니다.
- 예를 들어, 고객이 구매한 제품의 개수, 판매 날짜와 같은 단편적인 기록들이 데이터 에 해당합니다.
- 수집(Collecting)과 정리(Organizing)는 데이터의 기본적인 단계입니다.

• 정보(Information)

- 。 정보는 데이터가 **조합**되고 **분석**되어 의미를 가지는 상태를 말합니다.
- 데이터가 특정 맥락에서 처리되면, 더 많은 유용성을 얻고 의미 있는 정보로 변환됩니다.
- 예를 들어, 고객이 어떤 시기에 특정 제품을 많이 구매했다는 데이터가 분석되어 판매 경향을 파악하는 데 유용한 정보가 됩니다.
- 정보는 분석(Analyzing)과 **요약(Summarizing)** 단계를 통해 얻어집니다.

• 지식(Knowledge)

• 지식은 정보로부터 **도출된 추론** 또는 **통찰**을 의미합니다.

- 정보가 축적되고 이를 바탕으로 **결정**을 내릴 수 있는 상태로 발전하게 되면 지식으로 변화합니다.
- 예를 들어, 특정 기간에 제품의 수요가 높다는 정보를 바탕으로 적절한 마케팅 전략
 을 수립하는 과정이 지식에 해당합니다.
- 지식은 종합(Synthesizing)과 의사결정(Decision-making) 단계를 통해 생성됩니다.

• 피라미드 모델

- 。 피라미드 구조는 **데이터 → 정보 → 지식**으로 이어지는 단계를 보여줍니다.
- 데이터는 가장 아래에 위치하고, 이를 정리하고 분석함으로써 정보가 만들어지며,
 그 정보를 활용하여 지식을 얻는 과정을 시각적으로 나타낸 것입니다.
- 이 구조는 각각의 단계가 상위 단계로 이어지는 논리적인 흐름을 설명하고 있습니다.

• 고품질 데이터(High Quality Data)의 중요성

- 정보시스템에서 고품질 데이터는 정확한 의사결정, 효율적인 업무 프로세스, 신뢰성
 있는 보고서 작성에 필수적입니다.
- 고품질 데이터를 기반으로 기업은 고객 만족도를 높이고, 법적 규정 준수를 보장하며, 정확한 데이터 분석과 예측을 수행할 수 있습니다.
- 이는 기업의 성과 향상과 경쟁력 유지에 중요한 역할을 합니다.

• 고품질 데이터의 조건

- **적시성(Timeliness)**: 데이터는 **필요한 시점에 적시에 제공**되어야 합니다.
 - 즉, 데이터를 사용하는 시점에서 최신 정보를 제공함으로써 의사결정에 있어 지연이나 불확실성을 줄일 수 있습니다.
- 정확성(Accuracy): 데이터는 정확하고 오류가 없어야 합니다.
 - 잘못된 데이터는 잘못된 의사결정을 초래할 수 있으며, 결과적으로 조직의 목표 달성에 악영향을 미칠 수 있습니다.
- **완전성(Completeness)**: 데이터는 **모든 필요한 요소**를 포함해야 합니다.
 - 누락된 정보가 있다면 의사결정의 **품질**이 저하될 수 있으며, 정확한 분석이 어렵습니다.
- 일관성(Consistency): 데이터는 서로 다른 시스템이나 다른 시점에서도 일관성을 유지해야 합니다.

■ 동일한 데이터가 여러 곳에서 사용될 때, 그 데이터는 언제나 같은 의미를 가지고 있어야 하며, 시스템 간의 충돌이나 불일치가 없어야 합니다.

• 글로벌 디지털 전략

- 글로벌 디지털 전략은 기업이 변화하는 글로벌 경영 환경 속에서 디지털 기술을 활용하여 국제적인 경영 목표를 달성하고, 성장과 혁신을 주도하기 위한 포괄적 계획입니다.
- 디지털 기술의 발전과 더불어, 기업은 이를 활용하여 글로벌 시장에서 더 큰 경쟁 우위를 확보하고, 경영 성과를 극대화하는 것이 목표입니다.

• 정보시스템과 글로벌 디지털 전략

- **정보시스템**은 글로벌 디지털 전략을 실현하는 데 필요한 핵심 도구입니다.
- 정보시스템은 조직 내에서 정보를 수집, 저장, 처리 및 전파하는 역할을 수행하며,
 디지털 전략을 성공적으로 구현하기 위해 필수적입니다.

• 정보시스템의 구성 요소

- **사람(People)**: 정보시스템을 설계하고 운영하며, 데이터를 분석하고 결과를 도출하는 인적 자원.
- 기술(Technology): 하드웨어(컴퓨터, 서버 등)와 소프트웨어(프로그램, 데이터베이스 관리 시스템 등)가 포함됩니다.
- **프로세스(Process)**: 정보가 시스템 내에서 처리되고 전달되는 일련의 절차와 워크 플로우.
- 데이터(Data): 정보시스템 내에서 처리되는 원재료로, 이를 통해 의사결정이 이루 어집니다.

Emerging Technologies

- Emerging Technologies는 빠르게 발전하는 신기술들을 의미하며, 글로벌 디지털 전략을 구현하고 기업의 효율성과 성과를 높이는 데 중요한 역할을 합니다.
- 기업들은 이러한 신기술을 활용하여 새로운 제품과 서비스를 개발하거나, 기존의 비즈니스 프로세스를 혁신적으로 개선할 수 있습니다.

• 주요 Emerging Technologies

- 인공지능(Artificial Intelligence): AI는 대규모 데이터를 분석하여 의사결정을 지원하고, 예측 모델을 통해 자동화된 작업을 수행합니다. 예를 들어, 고객 서비스에 AI 기반 챗봇을 활용하면 고객 문의에 자동으로 대응할 수 있습니다.
- **Big Data Analytics**: 대규모 데이터를 수집, 분석하여 숨겨진 **패턴**과 **트렌드**를 발견하고, 이를 기반으로 전략적 의사결정을 내릴 수 있습니다. 이를 통해 고객 행동을

예측하거나 시장 동향을 분석하는 데 활용됩니다.

- Internet of Things (IoT): IoT는 일상적인 기기와 센서들이 인터넷에 연결되어 데이터를 주고받는 기술입니다. 이를 통해 다양한 기기들이 서로 상호작용하며 정보를 수집하고 처리할 수 있습니다. 예를 들어, 생산 자동화에서 IoT를 활용해 실시간으로 기기 상태를 모니터링하고 생산 공정을 최적화할 수 있습니다.
- **Blockchain Technology**: 블록체인은 데이터의 **보안성**과 **투명성**을 높이는 분산 형 기술로, 금융 거래, 계약 관리 등에 활용되며, 위변조가 불가능한 데이터 기록을 제공합니다.
- Cloud Computing: 클라우드 컴퓨팅은 인터넷을 통해 컴퓨팅 리소스를 제공하는 기술로, 기업은 물리적인 서버나 하드웨어를 구입하지 않고도 데이터를 저장하고 처리할 수 있습니다. 이를 통해 기업은 더 유연하고 효율적인 방식으로 IT 서비스를 이용할 수 있습니다.
- 증강현실(AR) 및 가상현실(VR): AR과 VR은 사용자가 가상 환경이나 증강된 현실을 경험할 수 있게 하는 기술로, 교육, 마케팅, 제조 등 다양한 분야에서 혁신을 일으키고 있습니다.

• Emerging Technologies의 활용

- 기업은 이러한 신기술들을 전략적으로 도입함으로써 경영 효율성을 높이고, 혁신적인 제품과 서비스를 시장에 빠르게 출시할 수 있습니다.
- 예를 들어, 클라우드 컴퓨팅을 사용하면 데이터 저장과 처리 비용을 절감할 수 있으며, AI와 빅데이터 분석을 통해 더 나은 고객 맞춤형 서비스를 제공할 수 있습니다.

The major roles of information systems in organizations.



• 글로벌 경영에서 정보시스템의 필요성

- 글로벌 경영의 목표를 달성하기 위해 **다양한 정보시스템**의 활용은 필수적입니다.
- 정보시스템은 기업이 효율적인 운영을 하고, 경쟁력을 유지하며, 빠르고 정확한 의사결정을 내릴 수 있도록 도와줍니다.

• 글로벌 경영에서 정보시스템의 6대 주요 역할

정보시스템은 기업의 다양한 활동에 있어 핵심적인 역할을 합니다. 그 역할은 다음과 같습니다:

- 고객 상호작용 지원(Supporting Customer Interactions):
 - 정보시스템을 통해 고객과의 **효율적인 커뮤니케이션**을 지원합니다.
 - 예를 들어, CRM(Customer Relationship Management) 시스템을 통해 고 객 정보를 관리하고, 맞춤형 서비스를 제공할 수 있습니다.

○ 의사결정 지원(Making Decisions):

- 정보시스템은 데이터를 분석하여 **의사결정**에 필요한 정보를 제공합니다.
- 이를 통해 경영진은 더 나은 의사결정을 내릴 수 있으며, 시장 변화에 신속히 대응할 수 있습니다.

○ 팀 협업 촉진(Collaborating on Teams):

- 정보시스템은 팀 간의 협업을 촉진하여 **효율적인 프로젝트 관리**와 **업무 공유**를 지원합니다.
- 예를 들어, Slack, Microsoft Teams와 같은 협업 도구는 팀 간의 커뮤니케이션을 원활하게 만듭니다.

○ 경쟁 우위 확보(Gaining Competitive Advantage):

- 기업은 정보시스템을 통해 경쟁 우위를 확보할 수 있습니다.
- 데이터를 기반으로 한 차별화된 전략을 구사함으로써 시장에서 더 나은 위치를 점할 수 있습니다.

○ 개인 생산성 향상(Improving Individual Productivity):

- 정보시스템은 **자동화**와 **효율적인 작업 흐름**을 통해 개인의 **생산성을 향상**시킵니다.
- 예를 들어, 일정 관리 시스템을 통해 직원들은 업무 효율성을 극대화할 수 있습니다.

○ 운영 관리(Managing Operations):

- 정보시스템은 기업의 **일상 운영**을 관리하고 **효율성**을 높이는 데 기여합니다.
- 생산, 재고, 물류 등 다양한 운영 과정에서 시스템을 활용하여 **비용 절감**과 **프로 세스 개선**을 이룰 수 있습니다.

• 운영관리의 중요성

- 。 성공적인 글로벌 조직은 **운영관리**에 탁월해야 합니다.
- 운영관리는 기업의 핵심 활동을 효율적으로 관리하는 것이며, 이를 통해 조직의 성과를 높이고 경쟁력을 유지할 수 있습니다.

• 정보시스템의 역할

- 정보시스템은 운영관리를 지원하는 필수적인 도구로, 여러 가지 거래 처리 (process transactions)를 자동화하고 추적할 수 있습니다.
- 예를 들어, 직원의 급여, 미수금 등을 추적하고, 상품 및 서비스를 조달하며, 자산 및
 재고를 관리하는 등의 역할을 수행합니다.
- 또한, 공급자에게 대금 지불과 같은 운영 관련 작업을 처리하는 데도 정보시스템이 필요합니다.

• 규정 준수와 정보시스템의 필요성

- 운영관리는 각국의 정부 및 기타 규제 기관에서 설정한 규정 준수 표준 (compliance standards)을 충족해야 합니다.
- 。 이러한 규정은 **수시로 변경**될 수 있으며, 국가 또는 주에 따라 달라질 수 있습니다.
- 따라서 정보시스템을 활용하여 이러한 규정 변화를 신속하게 반영하고 준수하는 것이 중요합니다.

• 운영관리에서 정보시스템의 역할

- 정보시스템은 **각 site의 재고 수준**을 추적하고 관리하여, 필요한 시점에 **적절한 수 량**의 상품을 사용할 수 있도록 도와줍니다.
- 이를 통해 품절 방지, 과잉 재고 감소, 재고 회전율 최적화를 이루어 기업의 운영 효율성을 높입니다.

POS 시스템(Point of Sale System)

- **코스트코, 이마트, 편의점** 등은 **POS 시스템**을 사용하여 고객과의 거래를 관리합니다.
- POS 시스템은 판매 시점에서의 모든 거래를 기록하며, 이를 통해 회사는 회계 부서로 거래 내역을 전송할 수 있습니다.
- 이러한 시스템은 거래의 투명성을 높이고, 데이터를 실시간으로 활용하여 재고 관리
 및 비즈니스 운영을 최적화할 수 있습니다.

• 실제 예시

- **쿠팡 물류센터**와 같은 사례에서, 물류 관리 및 재고 관리 시스템이 POS 시스템과 통합되어 **효율적인 운영**을 지원합니다.
- 。 이를 통해 빠르게 변화하는 소비자 수요에 대응하고, 재고를 적절히 유지할 수 있습니다.



• 고객과의 상호작용의 중요성

- **고객과의 상호작용**은 기업의 성공에 필수적입니다.
- 고객의 요구와 선호도를 이해하고, 이에 맞춰 신속하고 적절한 대응을 하는 것이 기업의 성장과 경쟁력 유지에 큰 도움이 됩니다.

• 고객 관계 관리 시스템(CRM, Customer Relationship Management)

- CRM 시스템은 고객과의 상호작용을 관리하고, 고객의 선호도를 추적하며, 고객 데
 이터를 분석하는 데 중요한 역할을 합니다.
- o CRM을 통해 기업은 고객의 **구매 패턴**이나 **서비스 이용 행태**를 파악할 수 있으며, 이를 바탕으로 맞춤형 서비스를 제공할 수 있습니다.

• 고객과의 상호작용 관리 예시

- Amazon이나 쿠팡의 Q&A 섹션처럼 고객의 질문과 피드백을 관리하고, 신속하게 응답하는 시스템을 통해 고객 만족도를 높일 수 있습니다.
- 이를 통해 고객의 요구를 즉각적으로 파악하고, 문제 해결을 위한 대응을 빠르게 진 행할 수 있습니다.

• CRM 시스템의 이점

- CRM 시스템을 활용하면 기업은 고객에 대한 개인화된 마케팅을 수행할 수 있습니다.
- 예를 들어, **특별 할인**이나 **쿠폰**을 제공함으로써 고객의 충성도를 높이고, **서비스 품** 질을 향상시키는 것이 가능합니다.



:/business-intelligence-guide/

• 정보시스템의 의사결정 지원 역할

- 정보시스템은 조직 내외부의 데이터를 수집, 처리, 분석하여 관리자와 의사결정자가
 데이터 기반 의사결정을 내릴 수 있도록 지원합니다.
- 이를 통해 의사결정 과정에서 신뢰할 수 있는 데이터를 기반으로 한 합리적 선택 (informed choice)을 할 수 있게 됩니다.

• Business Intelligence (BI) 시스템

- BI 시스템은 다양한 소스에서 데이터를 수집하고 분석하여 실행 가능한 통찰력과 보고서를 제공합니다.
- 이 시스템을 통해 기업은 실시간 데이터를 기반으로 시장 동향, 고객 행동 패턴 등을 분석하여 **전략적 의사결정**을 내릴 수 있습니다.

• BI 시스템의 기능

- **데이터 수집(Collection)**: 다양한 소스로부터 데이터를 모으고, 이를 중앙에서 관리합니다.
- **데이터 엔지니어링(Data Engineering)**: 데이터를 정리하고, 분석 가능한 상태로 변환합니다.
- 저장(Storage): 수집된 데이터를 저장하여 필요할 때 접근할 수 있도록 합니다.
- 분석(Analysis): 수집된 데이터를 분석하여 실행 가능한 통찰력을 제공합니다.
- 보고(Reporting): 분석 결과를 보고서 형식으로 제공하여 의사결정에 활용할 수 있도록 합니다.

• **BI 도구(BI Tools)**: 데이터 분석과 보고를 위한 도구를 제공하여 사용자가 데이터를 쉽게 이해하고 활용할 수 있도록 합니다.



top-kpi-dashboards/

• 경영진 대시보드(Executive Dashboards)

- 。 경영진 대시보드는 핵심성과지표(KPIs, Key Performance Indicators)와 주요 메트릭(Critical Metrics)을 시각적으로 간결하게 제공하는 도구입니다.
- 이러한 대시보드는 경영진이 실시간으로 기업의 주요 성과와 운영 상태를 한눈에 파악할 수 있도록 도와줍니다.

• 대시보드의 역할

- 대시보드는 데이터를 시각화하여 제공함으로써, 복잡한 데이터를 쉽게 이해할 수 있 도록 합니다.
- 기업의 성과를 추적하고 분석하여, 의사결정자가 신속하고 정확한 결정을 내릴 수 있게 돕습니다.

• 대시보드에 포함된 주요 정보

- **고객 등록 수**, **활성 고객 수**와 같은 실시간 통계 데이터를 포함합니다.
- **지역별 가입자 수**와 고객 유지율 등을 보여줌으로써, 시장별 성과를 평가할 수 있습니다.
- **판매 채널별 성과**와 같은 구체적인 정보를 통해, 마케팅 전략의 성과를 측정할 수 있습니다.

• 경영진 대시보드의 장점

- 경영진은 이러한 대시보드를 통해 실시간으로 중요한 정보를 확인하고, 문제점을 즉시 파악할 수 있습니다.
- 이를 통해 기업 운영의 효율성을 극대화하고, 전략적 의사결정을 보다 신속하게 내릴 수 있습니다.

• 팀 협업의 중요성

- 글로벌 경영에서 지리적으로 분산된 담당자들은 협업 기술(Collaborative Technologies)을 활용하여 커뮤니케이션, 정보 공유, 팀워크를 촉진해야 합니다.
- 이러한 협업 기술은 물리적으로 떨어져 있는 팀 구성원들이 실시간으로 효율적으로 협업할 수 있도록 도와줍니다.

• 협업 기술의 예

- 비디오 회의(Video Conferencing):
 - Zoom, Webex와 같은 비디오 회의 도구를 통해 **원격 회의**를 진행할 수 있습니다.
 - 전 세계에 흩어져 있는 팀원들이 **실시간**으로 소통하고, 중요한 결정을 신속하게 내릴 수 있습니다.

○ 팀 협업 플랫폼(Team Collaboration Platform):

- Microsoft Teams와 같은 협업 플랫폼은 팀원 간의 문서 공유, 채팅, 프로젝트
 관리를 한 곳에서 가능하게 합니다.
- 이를 통해 업무의 효율성과 투명성을 높일 수 있습니다.

파일 공유(File Sharing):

- Google Drive, Dropbox, Microsoft OneDrive와 같은 **파일 공유 서비스**를 통해 대용량 파일을 쉽게 공유하고 **실시간 동기화**할 수 있습니다.
- 이는 팀원 간의 **원활한 정보 공유**와 **버전 관리**를 지원합니다.

○ 프로젝트 관리 소프트웨어(Project Management Software):

- Trello와 같은 프로젝트 관리 도구는 작업 흐름을 시각적으로 관리하고, **프로젝 트의 진척 상황**을 쉽게 파악할 수 있게 합니다.
- 이를 통해 팀원 간의 책임 분담과 업무 진척도를 명확히 할 수 있습니다.

○ 메타버스 플랫폼(Metaverse Platform):

■ 메타버스 플랫폼은 가상 공간에서 팀이 **몰입형 협업**을 할 수 있게 하여 새로운 형태의 **팀워크**를 제공합니다.

• 경쟁 우위 확보

- 경쟁 우위는 조직이 경쟁 업체보다 더 나은 성과를 내고 시장 점유율을 확대할 수 있게 해주는 중요한 요소입니다.
- 정보시스템은 기업이 이러한 경쟁 우위를 확보할 수 있도록 지원하며, 이를 통해 **지** 속 가능한 성장을 이룰 수 있습니다.

• 혁신적인 정보시스템 개발과 적용

- 글로벌 기업은 혁신적인 정보시스템의 개발과 적용을 통해 경쟁에서 우위를 차지할
 수 있습니다.
- 예를 들어, 많은 글로벌 기업이 정보시스템을 전략적 비전의 핵심 기능으로 활용하여 더 높은 성과를 달성하고 있습니다.

• 실제 사례: Uber와 Airbnb

- Uber와 Airbnb는 정보시스템을 적극적으로 활용한 대표적인 예시입니다.
- 이들은 정보시스템을 통해 택시 회사나 호텔과 같은 전통적인 비즈니스 모델에 비해 경쟁 우위를 확보했습니다.
- 이러한 혁신적인 정보시스템 덕분에, Uber는 택시 서비스의 패러다임을 변화시켰고, Airbnb는 전통적인 숙박 산업을 디지털 혁신으로 선도하고 있습니다.



• 개인 생산성의 중요성

개인의 생산성을 향상시키는 것은 조직의 전반적인 효율성과 성과를 높이는 데 중
 요한 요소입니다.

이를 위해 사람들은 컴퓨터 소프트웨어와 전자 장치를 사용하여 업무를 처리하고,
 더 효율적으로 작업할 수 있도록 지원받습니다.

• 주요 소프트웨어 도구

- 이미지는 대표적인 생산성 도구로 Microsoft Office 소프트웨어를 보여줍니다.
- Word: 문서 작성과 편집을 위한 도구로, 보고서나 계약서 작성 등 다양한 업무에 활용됩니다.
- Excel: 데이터 분석과 계산을 위한 도구로, 재무 분석, 통계 작업 등에 필수적입니다.
- PowerPoint: 프레젠테이션 제작을 위한 도구로, 시각적으로 정보를 전달하는 데 사용됩니다.
- Outlook: 이메일 관리와 일정 관리를 위한 도구로, 의사소통과 업무 스케줄링에 활용됩니다.
- OneNote: 메모와 정보 수집을 돕는 도구로, 아이디어와 자료를 체계적으로 정리할 수 있습니다.
- Publisher: 출판물 제작을 위한 도구로, 광고지나 브로슈어 제작에 사용됩니다.
- Access: 데이터베이스 관리 도구로, 대규모 데이터 관리와 분석을 지원합니다.

• 생산성 도구의 활용

- 이러한 도구들은 사람들의 업무 효율성을 높이고, 협업을 더 원활하게 진행할 수 있 도록 도와줍니다.
- 조직 내 개인의 **시간 절약**과 **업무 정확성**을 보장하여, 전반적인 **생산성** 향상에 기여 합니다.

• 글로벌 디지털 전략의 정의

- 글로벌 디지털 전략은 기업이 변화하는 글로벌 경영 환경에서 디지털 기술을 활용하여 국제적인 경영 목표를 달성하고, 성장과 혁신을 촉진하기 위한 포괄적 계획 및 정책입니다.
- 디지털 기술을 사용하여 기업은 전 세계 시장에서 경쟁 우위를 확보하고 지속 가능
 한 성장을 이루어 나갈 수 있습니다.

• 정보시스템의 개념

정보시스템은 조직 내에서 정보를 수집, 저장, 처리 및 전파하기 위해 작동하는 일련
 의 시스템을 말합니다.

- o 정보시스템의 **핵심 요소**는 **사람**, **기술**(하드웨어 및 소프트웨어), **프로세스**, **데이터** 등으로 구성됩니다.
- 이 요소들이 결합되어 조직의 정보 흐름을 최적화하고, 더 나은 의사결정을 지원합니다.

• 글로벌 경영에서 정보시스템의 주요 역할

정보시스템은 글로벌 경영에서 여러 가지 중요한 역할을 수행합니다:

- **운영관리**: 기업의 일상적인 운영 효율성을 높이고, 재고, 자산 및 직원 관리 등을 최적화합니다.
- 고객과의 상호작용 강화: 고객 관계 관리(CRM) 시스템 등을 활용하여 고객과의 원활한 상호작용을 촉진하고, 맞춤형 마케팅 및 고객 지원을 제공합니다.
- 의사결정 지원: 데이터를 분석하고 통찰력을 제공함으로써 경영진이 데이터 기반 의사결정을 할 수 있도록 돕습니다.
- **팀 협업 촉진**: 협업 기술을 활용하여 지리적으로 분산된 팀 간의 원활한 소통과 협업을 지원합니다.
- 경쟁우위의 원천: 혁신적인 정보시스템을 통해 경쟁력을 강화하고, 글로벌 시장에서
 의 우위를 확보합니다.
- **전략적 목적 달성**: 정보시스템을 통해 기업의 장기적인 전략적 목표를 달성하는 데 기여합니다.
- 개인 생산성 향상: 정보시스템을 사용하여 직원들의 개인 생산성을 높이고, 이를 통해 조직 전체의 효율성을 증대시킵니다.

• 인공지능 (Artificial Intelligence, AI)

- AI는 데이터를 기반으로 **학습**하고 **판단**하는 능력을 가진 기술로, 비즈니스에서 의사결정 자동화, 예측 분석, 고객 서비스 자동화 등을 가능하게 합니다.
- 。 이를 통해 기업은 **업무 효율성**을 높이고, 고객 맞춤형 서비스를 제공할 수 있습니다.

빅데이터 분석 (Big Data Analytics)

- 빅데이터 분석은 방대한 양의 데이터를 **분석**하여 유의미한 **인사이트**를 도출하는 기술입니다.
- 이를 통해 시장 동향을 파악하고, 고객 행동을 예측하여 전략적 의사결정을 내리는데 활용할 수 있습니다.

사물인터넷 (Internet of Things, IoT)

- IoT는 일상적인 기기와 **센서**들이 인터넷에 연결되어 **데이터를 주고받는 기술**입니다.
- 예를 들어, 생산 공정에서 IoT 센서를 사용하여 기계 상태를 실시간 모니터링하고
 자동화된 공정 관리를 할 수 있습니다.

블록체인 기술 (Blockchain Technology)

- 블록체인은 **분산 원장** 기술로, 거래의 투명성과 보안을 보장하는 데 사용됩니다.
- 금융, 물류, 스마트 계약 등 다양한 분야에서 데이터의 무결성을 유지하고 신뢰성을 향상시킬 수 있습니다.

• 클라우드 컴퓨팅 (Cloud Computing)

- 클라우드 컴퓨팅은 인터넷을 통해 컴퓨팅 리소스를 제공하는 기술로, 기업이 유연하고 효율적으로 IT 서비스를 이용하고 데이터를 저장할 수 있도록 지원합니다.
- o 이를 통해 기업은 **비용 절감**과 **확장성**을 동시에 달성할 수 있습니다.

증강현실(AR)과 가상현실(VR) (Augmented Reality and Virtual Reality)

- AR과 VR은 몰입형 경험을 제공하는 기술로, 제품 디자인, 교육, 마케팅 등 다양한 산업에서 혁신적인 방법으로 활용됩니다.
- 이를 통해 고객과의 상호작용을 증대시키고, 제품의 체험 기회를 제공할 수 있습니다.

• Emerging Technologies의 비즈니스 활용

- 기업들은 이러한 신기술을 활용하여 경영 효율성을 높이고, 새로운 제품/서비스를
 출시할 수 있습니다.
- 신기술을 조기에 도입한 기업은 경쟁 우위를 차지하고, 시장에서 리더십을 확보할
 수 있습니다.