# 디지털 전환

● 생성자 때 재환 김등 태그

## 디지털 전환의 정의

- \*디지털 트랜스포메이션(Digital Transformation, DX)\*\*이라는 개념은 2004년에 스웨덴 우메오 대학교의 에릭 스톨터만(Erik Stolterman) 교수가 처음 제시했습니다.
  - 그는 \*\*'디지털 트랜스포메이션이란 인간의 생활에 영향을 미치면서 계속해서 진화하는 기술이, 인간의 생활을 더욱 더 새로운 방향으로 변화시키는 기술'\*\*이라고 정의했습니다.
- **디지털 트랜스포메이션의 넓은 의미**는 IT 기술이 인간의 삶에 침투하여 삶의 여러 측면 에서 더 나은 변화를 이끌어내는 것을 말합니다.
  - **기업 비즈니스 측면**에서 DX는 복잡하고 급변하는 시장 환경에서 살아남기 위한 대응 전략으로, 데이터를 활용하여 디지털 기술을 도입하고, 제품, 서비스, 비즈니스모델을 개선하는 것에 해당합니다.

#### • 구체적인 DX 활용 예시

- 。 고객의 요구를 바탕으로 맞춤형 제품과 서비스를 개발하는 것
- 기업의 업무 프로세스나 생산 방식을 혁신하여 경쟁력을 유지하고 강화하는 것
- 。 공급망 관리 등과 같은 다양한 비즈니스 프로세스를 자동화하는 것 등이 포함됩니다.

## 트랜스포메이션의 의미

- \*트랜스포메이션(transform)\*\*이란 '형태를 바꾸다'라는 뜻을 지니며, 변화, 전환을 의미합니다.
  - 전환의 속도에 따라 \*\*점진적 진화(evolution)\*\*와 \*\*급진적 혁명(revolution)\*\*
    으로 나눌 수 있습니다.
  - 디지털 트랜스포메이션에서는 "빠르고 혁신적인 변화를 강조"하는 경향이 있습니다.

## 비즈니스 전환

- 비즈니스 환경과 시장 요구가 변화함에 따라 기존의 비즈니스 프로세스, 문화, 고객 경험을 개선하거나 새로운 것을 창출하는 과정이 디지털 전환을 의미합니다.
  - **디지털 기술**을 활용해 새로운 가치를 창출하고, 효율성을 높이는 등 다양한 분야에 서 이러한 전환이 진행 중입니다.

#### 기업 혁신과 변화 속도

- **루이스 캐럴**의 "뛰어야 한다"는 비유처럼, 오늘날의 비즈니스 환경에서는 지속적인 혁신과 전환이 필수적입니다.
  - 기업들은 4차 산업혁명과 디지털 기술을 바탕으로 비즈니스 모델과 경제 생태계를 재편하고 있습니다.
  - 특히, 모바일 사업과 디지털 플랫폼은 개인의 일상생활뿐만 아니라, 경제 및 사회 전반에 혁신적인 변화를 가져오고 있습니다.

#### 디지털 전환의 발전 과정

- **21세기**에 접어들면서 데이터가 **석유**처럼 중요한 자원이 되며, 새로운 부가가치를 창출하는 핵심 요소로 자리잡았습니다.
  - 특히, **독일의 Industry 4.0**은 제조업에서 디지털 트랜스포메이션을 선도하는 대표적인 예입니다.
  - **스마트 네트워크**와 **디지털 고객 경험**을 통해 제품과 서비스의 생산, 공급, 판매 방식이 변화하고 있습니다.

## 디지털 전환 관련 정책 및 대응

- **크라운호퍼 연구기관**은 독일의 다양한 연구소와 협력하며, 총 26,600명의 직원이 디지털 전환을 위한 연구와 프로젝트를 진행하고 있습니다. 독일에서는 산업 클러스터를 중심으로 디지털 전환이 추진되고 있으며, 특히 **Industrie 4.0**은 새로운 산업 연결을 창출하는 역할을 하고 있습니다.
- 미국에서는 2014년 \*\*산업 인터넷 컨소시엄(Industrial Internet Consortium, IIC)\*\* 을 통해 민간 기업을 중심으로 IoT 기술과 인더스트리 4.0을 추진하기 시작했습니다. 이 컨소시엄에는 220개 기업이 참여하며, IoT와 빅데이터 기반의 스마트 제조를 위한 국제적인 협력체입니다.

# 프랑스와 중국의 대응

• 프랑스는 2015년 4월 \*\*산업의 미래를 위한 연합(Alliance Industrie du Futur, AIF)\*\*을 설립하여, 국가 차원의 디지털 트랜스포메이션을 전략적으로 추진했습니다. 이 정책은 미래 산업 9가지 분야에 초점을 맞추고 있습니다.

- 중국은 2015년에 중국 제조 2025라는 산업 정책을 발표하며, 디지털 전환을 통해 정보 기술과 자동차, 로봇 등 10가지 중점 산업을 강화하는 목표를 설정했습니다. 이 정책은 세계 제조 강국으로 도약하기 위한 3단계 목표로 설정되었습니다.
  - 1단계: 2025년까지 세계적인 제조 강국으로 성장
  - 2단계: 2035년까지 중국의 제조업이 중간 강국에 도달
  - 。 3단계: 2045년에는 세계적인 제조 강국으로 자리매김

#### 일본의 대응

• 일본은 2017년에 Society 5.0이라는 개념을 제시했습니다. 이는 사이버 공간과 물리적 현실 세계의 통합을 통해 새로운 사회적 비전을 제시한 것으로, 인간과 AI, 빅데이터가 결합된 미래 사회를 목표로 하고 있습니다. 이러한 스마트 사회에서는 기술이 물리적, 경제적 한계를 넘어 인간의 가능성을 확대할 수 있습니다.

#### 글로벌 디지털 전환 동향

- 전 세계적으로 **IoT, AI, 빅데이터** 등의 디지털 기술을 기반으로 한 디지털 트랜스포메이 션이 가속화되고 있습니다. 이 과정에서 새로운 가치 창출을 위한 다양한 시도와 혁신이 진행 중입니다.
- 특히, **코로나19** 이후 이러한 디지털 전환은 더욱 가속화되었으며, 기업의 업무 프로세스 와 비즈니스 모델을 새롭게 혁신하는 데 큰 역할을 하고 있습니다.

# 디지털 전환과 기업의 대응

- 디지털 기술은 기업들에게 기회를 제공하며, 혁신적인 대응을 시도할 수 있게 합니다. 또한 비즈니스를 효율적으로 운영할 수 있는 **전략적 가치**를 제공합니다.
  - 디지털 네트워크를 활용한 비즈니스는 고객에게 서비스를 제공하는데 추가 비용이 거의 들지 않으며, 한계 비용이 제로에 가깝다는 특징이 있습니다.
  - **내부적인 자원** 대신 외부 자원을 활용하는 것이 효율적일 수 있으며, 이를 통해 장애 요소가 줄어듭니다.
  - 그러나 디지털 전환을 통해 자동화된 시스템을 설계하고 유지하는 데에 있어서 진입 장벽이 낮은 것이 아니며, 새로운 경쟁 시장에서의 도전은 여전히 존재합니다.
- 디지털 전환은 기업들이 **기록, 신호, 음성, 정보** 등의 **아날로그 자원을 디지털 자원으로** 변환하는 과정을 의미합니다.
  - 예를 들어, 종이로 된 문서를 전자 문서로 변환하거나 업무 프로세스를 디지털화하는 것이 전형적인 예입니다.

- o 제품 생산, 서비스 제공, 업무 수행 등에서 디지털 기술을 통해 효율성을 극대화할 수 있습니다.
- 또한, 고객 경험을 개선하고 디지털 프로세스를 통해 고객과의 상호작용을 보다 쉽게 할수 있는 새로운 혁신적 변화도 가능해졌습니다.

## 디지털 전환의 필수성과 전략적 가치

- 디지털 전환은 선택이 아닌 **생존 전략**이 되었으며, 지속 가능한 경쟁력을 확보하는 데에 필수적입니다.
  - 이를 통해 규모와 속도 측면에서 경쟁이 치열해지고 있으며, 리스크 감소와 효율적인 운영이 기업의 성공에 중요한 요소가 되었습니다.
- 리스크 관리 역시 디지털 전환에서 중요한 요소입니다.
  - 데이터를 활용한 빠른 의사결정과 대응이 기업의 성패를 좌우하며, 전통적인 기업 들도 디지털 플랫폼으로 전환하는 과정에 있습니다.
- 디지털 혁신을 통해 매출 증대와 원가 절감이 가능하며, 새로운 데이터와 외부 네트워크를 활용하여 비즈니스 플랫폼을 구축하는 것이 중요합니다.

#### 디지털 플랫폼 경제의 특징

- **디지털 경제**는 기본적으로 ① 사업장 없이 수익을 실현할 수 있고, ② **무형 자산**에 의 존도가 높으며, ③ **데이터 및 사용자 참여**를 통해 **가치 창출**에 기여한다는 특징을 가지고 있습니다.
- **디지털 플랫폼**은 디지털 기술의 변화를 바탕으로 **스케일 확장**과 **효율성**을 극대화하여 사업을 확장하고 있습니다.
  - 이는 기존의 사업 범위를 신속하게 확장하며, 제품과 서비스의 편의성을 중시합니다.
  - 플랫폼 비즈니스는 효율성을 높여 경쟁자보다 빠르게 성과를 창출할 수 있습니다.

## 대한민국 정부의 디지털 전략

- 대한민국 정부는 디지털 대전환 시대에 맞춰 디지털 전략을 추진하고 있으며, 이는 18세기 영국의 산업 혁명과 20세기 미국의 IT 혁명에 비유되고 있습니다.
  - 과거의 기술 혁신이 위기를 극복하고 변화를 이끌어낸 것처럼, 현재의 디지털 혁명
    또한 비슷한 역할을 하고 있습니다.
  - **디지털 대전환**은 우리 경제가 겪는 여러 위기와 문제를 해결할 수 있는 기회를 제공합니다.

#### 디지털 대전환의 효과

- 경제적 혁신을 통해 산업을 활성화하고, 미래 성장을 위한 기반을 마련하는 것이 목표입니다.
  - 특히, 디지털 기술을 기반으로 한 지속 가능한 성장을 추구하며, 사회적 복지와 경제 혁신을 통해 균형 있는 발전을 이루는 것이 궁극적인 목표입니다.

## 대한민국 디지털 전략의 수립 배경

- 윤석열 대통령은 자유, 인권, 연대 등의 인류 보편적 가치를 기반으로 한 새로운 차원의 디지털 전환을 추진하겠다는 구상을 밝히며, 이를 바탕으로 2022년 9월에 대한민국 디지털 전략을 수립하였습니다.
- 이 전략은 세계 최고의 디지털 역할을 목표로 하며, 대한민국이 글로벌 디지털 경쟁에서 선도적인 역할을 하기 위한 청사진을 제시하고 있습니다.

#### 디지털 전략의 주요 목표

- 1. 산·학·연 협력을 통한 혁신 생태계 구축
  - 한국의 전반적인 교육 체계를 개편하여 100만 디지털 인재를 양성하고, 5G와 6G
    와 같은 최신 네트워크 기술을 육성하며, 데이터, AI, 신기술 창업 생태계를 강화하는 데 중점을 둡니다.
  - OTT, 메타버스 등의 신성장 동력을 만들 계획입니다.

#### 2. 디지털 경제 확대

• 디지털 전환을 통해 **농업, 제조업, 서비스업** 등 다양한 산업 분야에서 경쟁력을 강화하고, 경제 전반에 **스마트화**를 도입하여 혁신을 촉진합니다.

#### 3. 디지털 사회 구현

• 모든 국민이 포함된 따뜻한 **디지털 사회**를 만들며, **안전, 복지, 환경** 등에서 국민의 권리를 보장하고 **가까이에서 혜택을 느낄 수 있는 사회**를 목표로 합니다.

#### 4. 스마트한 디지털 플랫폼 정부 구현

• 민간과 협력하여 정부의 일하는 방식을 혁신하고, **AI와 클라우드** 기술을 활용하여 **디지털 기반 플랫폼**을 통해 국민의 편의를 극대화하는 **플랫폼 정부**를 구현할 예정입니다.

## 디지털 전략의 주요 내용

• **디지털 인프라**와 **데이터 기반 경제**를 강화하여 경제적 성장을 촉진하고, 글로벌 시장에 서의 경쟁력을 높이는 것이 주요 목표입니다.

• 또한, **인공지능**과 **메타버스** 같은 차세대 기술을 육성하고 **디지털 경제 사회**로의 전환을 위한 법적, 제도적 지원도 포함되어 있습니다.

#### 산업 분야의 디지털 혁신 기술

- \*디지털 전환(Digital transformation, DX)\*\*은 경제 및 사회 전반에 걸쳐 빠르게 진행되고 있습니다.
  - 특히, 초연결 기술이 바탕이 되어 산업 부문의 혁신을 가속화하고, 국가 경쟁력을 높이는 데 기여할 것입니다.
  - 이를 통해 **과학기술 5대 강국**으로 도약하는 데 중요한 역할을 할 전망입니다.

#### 주요 기술 요소

- ICBM 기술이 디지털 전환의 핵심입니다.
  - ICBM은 \*\*사물인터넷(IoT), 클라우드(Cloud), 빅데이터(Big Data), 모바일
    (Mobile)\*\*을 의미하며, 이러한 기술들이 결합되어 데이터 수집, 분석, 통신의 자동화를 통해 미래형 서비스의 기반을 제공합니다.
  - 스마트 모빌리티, 메타버스 같은 혁신 서비스는 이러한 기술을 통해 가속화되고 있으며, 미래 산업의 발전을 주도할 것입니다.

## 메타버스와 스마트 모빌리티

- \*메타버스(Metaverse)\*\*는 가상 세계와 현실 세계를 연결하는 기술로, 스마트 모빌리 티와 함께 미래 핵심 서비스로 발전할 것입니다.
  - 가상현실(VR), 증강현실(AR), 혼합현실(MR), 확장현실(XR) 등 다양한 기술이
    5G 통신망을 통해 더욱 활성화될 것입니다.
  - **5G**의 초고속, 초연결성 덕분에 메타버스의 **응용 서비스**가 더욱 증가할 것으로 보입니다.
  - **메타버스 서비스**에 대한 수요는 **비대면 솔루션**의 확산과 함께 더욱 늘어날 것으로 예상됩니다.
- 스마트 모빌리티는 교통 혁신과 더불어 연결성과 자율성을 기반으로 발전할 것이며, 최 첨단 기술과 결합된 이동 수단은 일상 생활의 변화를 주도할 것입니다.
  - 향후 **지능형 교통 서비스**로의 빠른 전환이 예상되며, **스마트 모빌리티**는 지속 가능한 교통 시스템 구축에 기여할 것입니다.

## 정부의 과학기술기본계획

- 과학기술정보통신부는 2022년 12월 \*\*제5차 과학기술기본계획(2023~2027)\*\*을 발표했습니다. 이 계획은 제7조에 따라 과학기술 발전에 관한 중·장기 정책과 기본 방향을 제시하는 최상위 계획으로, 국정과제 29개를 반영하여 실행됩니다.
- 향후 5년간 **40개 부처**와 **청·위원회**가 함께 이행하게 되며, **5년간의 중점 육성 기술**로 12대 국가전략기술을 설정했습니다.
- 이 계획은 **업무중심의 연구개발(R&D) 혁신체계**를 도입하여, 초격차 기술 확보를 목표로 정부와 민간이 협력하여 기술 발전을 이루고자 하는 내용입니다.

## 12대 국가전략기술

- 혁신 선도 기술:
  - 반도체·디스플레이
  - 이차전지
  - ㅇ 첨단 모빌리티
  - 。 차세대 원자력
- 미래 도전 기술:
  - ㅇ 첨단 바이오
  - 우주항공·해양
  - ㅇ 수소
  - 。 사이버 보안
- 필수 기반 기술:
  - 。 인공지능(AI)
  - 。 첨단로봇·제조
  - 차세대 통신
  - 양자 기술

이러한 **12대 전략 기술**은 국가의 미래 성장 동력을 확보하고, 글로벌 경쟁력 강화를 목표로 하는 핵심 분야들입니다. **반도체, 이차전지, AI, 양자 기술** 등은 산업의 필수 기반이자, 향후 국가 경제를 이끌어 갈 중요한 기술들로 자리 잡고 있습니다.

#### 제조업에서의 디지털 전환

• 전통적으로 **제조업 기술력**이 강한 **일본 기업들**은 경쟁력 강화를 위해 디지털 기술을 활용한 전략을 다각도로 추진하고 있습니다.

- 특히, 소비자 가치사슬의 혁신을 통해 비용 절감과 고객 인사이트 제공, 연구 개발 효율화를 목표로 하는 다양한 플랫폼을 도입하고 있습니다.
- 。 이러한 전략적 방향은 새로운 **신사업 개척**으로 이어지고 있으며, **제조업 생태계**가 디지털화되고 있습니다.

#### 디지털 기술 도입 사례

- 일본 기업들은 **디지털 기술**을 통해 고객 데이터를 기반으로 제품 개발 및 생산 과정을 예측하고, 이를 통해 대량 생산과 맞춤형 생산을 동시에 충족시키고 있습니다.
  - \*인공지능(AI)\*\*과 빅데이터(Big Data), 사물인터넷(IoT), RPA(Robotic Process Automation) 등 자동화 기술을 적극적으로 활용하여, 업무 효율성을 높이고 있습니다.
  - 이러한 기술들은 고객 인사이트를 제공하며, 맞춤형 제품 개발에 필요한 핵심 기술
    로 자리잡고 있습니다.

#### 글로벌 경쟁과 플랫폼 전략

- **글로벌 경쟁**에서 일본 기업들은 \*\*FANG(Facebook, Amazon, Netflix, Google)\*\* 과 같은 미국 대형 플랫폼 기업들과 경쟁하며, **자체 소프트웨어와 플랫폼**을 개발하는 전략을 추진하고 있습니다.
  - 기존의 비즈니스 모델에 인공지능과 사물인터넷을 결합하여, 보다 자동화된 서비스를 제공하고, 이를 통해 비용 절감과 경쟁력 강화를 달성하고 있습니다.

## 국가 차원의 제조업 플랫폼 혁신

- 제조업 생태계에서 디지털 플랫폼은 공급 산업과 수요 산업 간의 연결을 강화하는 중요 한 역할을 합니다.
  - 스마트화, 서비스화를 통해 기업들의 비용 절감과 혁신 기술 개발을 촉진하며, 이를 통해 신사업과 시장 확장의 기회를 창출할 수 있습니다.
  - 이러한 변화는 기업 간 협력 및 혁신적 연구 개발을 위한 공통 기술 개발을 통해 혁신적인 플랫폼 비즈니스 모델로 진화할 것입니다.

## 카카오의 성장과 디지털 플랫폼 전략

- 카카오는 **국내 메신저 시장**에서 강력한 입지를 확보하며 2020년 3월에 출시 10주년을 맞았습니다.
  - 월간 이용자 수는 4,485만 명, 하루 평균 송수신 메시지 110억 건에 이릅니다.

- 카카오는 초기 **메신저 서비스**에서 출발해, 관련 **기술 혁신**을 통해 **생활 플랫폼**으로 확장하고 있습니다.
- 。 이를 통해 단순한 메시징 서비스를 넘어, **사회문제 해결**에 기여하고자 하는 **비전**을 제시했습니다.

## 플랫폼 비즈니스 모델로의 확장

- 스타트업으로 시작한 카카오는 플랫폼 비즈니스 모델을 성공적으로 확장했습니다.
  - 2010년 **모바일 메신저**로 시장을 잡았고, 이를 통해 **네트워크 효과**를 창출했습니다.
  - 이후 100여 개 계열사를 거느린 대기업으로 성장하며, 게임, 뮤직, 커머스 등 다양한 부문에서 경쟁력을 강화했습니다.

#### 주요 성공 사례

- 카카오는 초기 메신저 서비스를 넘어 다양한 서비스로 확장했으며, 게임, 결제, 음악, 캐릭터 등의 분야에서도 성공적인 확장을 이루었습니다.
  - 2012년 **모바일 게임** 서비스를 시작해 빠르게 매출을 증대시켰고, 이후 게임 분야에 서 **첫 흑자**를 달성했습니다.
  - **2014년**에는 **간편결제 서비스**인 **카카오페이**를 출시하여 사용자 편의성을 크게 높였으며, 이를 통해 **국내 결제 시장**에서 영향력을 확대했습니다.
  - 카카오페이는 **2019년 기준 거래액 30조 원**을 돌파했고, 카카오뱅크는 **2017년** 출범 후 빠르게 **금융 서비스**로 확장하며 성공을 거두었습니다.

## 카카오의 비즈니스 파트너쉽

- **카카오 플랫폼**은 사용자와 **비즈니스 파트너**를 연결하며, 이를 통해 **플랫폼 경제**를 구축 하고 있습니다.
  - 카카오는 자체 커머스 채널을 통해 다양한 이용자와 상점을 연결하며, 이를 통해 모바일 비즈니스 생태계를 확장하고 있습니다.
  - 또한, 카카오모빌리티는 T맵과의 협업을 통해 모빌리티 플랫폼의 새로운 장을 열고 있으며, 인공지능과 데이터 기술을 통해 미래 디지털 시대를 대비하고 있습니다.

# 스마트팜(Smart Farm)

- **스마트팜**은 \*\*정보통신기술(ICT)\*\*을 활용하여 **시간과 공간의 제약 없이** 농업 생산을 관리할 수 있는 농업 방식입니다.
  - 자동화된 시스템을 통해 작물의 생육환경을 모니터링하고, 최적의 상태로 유지할수 있으며, 이를 통해 생산량을 증가시키고 노동 시간을 줄여 효율성을 극대화합니

다.

- 또한, **빅데이터 기술**과 결합하여 생산 및 관리 의사결정을 최적화할 수 있습니다.
- 생육 환경을 관리해 수확 시기와 수확량 예측이 가능해지고, 이는 농업의 효율성과 품질을 향상시키는 데 기여합니다.

#### 글로벌 스마트팜 사례

- 유럽과 미국은 스마트팜 기술을 적극적으로 도입하여 생산성 향상과 경제적 효율성을 달성하고 있습니다.
  - \*유럽연합(EU)\*\*은 정밀 농업을 위한 연구 네트워크를 강화하고, 다양한 연구개발 프로젝트를 통해 **ICT 기반 농업 혁신**을 이루고 있습니다.
  - **미국**은 90년대부터 지속 가능한 농업을 추진하면서, **대규모 자동화 농업 시스템**을 통해 세계적인 농업 생산국으로 자리잡았습니다.

#### 한국의 스마트팜 확대

- 한국에서는 **2017년**부터 **스마트팜**이 확대되어 **농림축산식품** 분야에서 디지털 전환이 이루어지고 있습니다.
  - 이 기술은 농업의 고수익 잠재력을 강화하고 있으며, 데이터 기반의 생산 기술 자동화, 관리, 수출과 관련된 혁신적인 스마트 농업을 가능하게 합니다.

# 스마트팜 혁신밸리의 목표

- 스마트팜 혁신밸리는 2022년까지 7,000ha의 스마트팜 면적을 확장하고, 스마트팜 혁신밸리 4개소를 구축하는 것을 목표로 하고 있습니다.
  - 기존 농가 중심의 스마트팜 보급 전략을 넘어, 정밀 농업과 신기술 농업을 도입하여 농업 전반을 혁신하는 것이 목표입니다.

# 스마트팜 기술과 전략

- 스마트팜 기술은 농업 환경을 자동으로 제어하고 생산성을 높이는 데 큰 기여를 하고 있습니다.
  - 특히, 농업 환경을 데이터 기반으로 분석하고 조작하는 데 필요한 ICT 역량이 강조되고 있으며, 이는 경험이 부족한 젊은 농업인에게도 큰 도움이 됩니다.
  - \*인공지능(AI)\*\*과 빅데이터를 활용하여 작물의 생육 상태와 질병 상태를 진단하고 최적의 의사결정을 지원하는 시스템이 도입되고 있습니다.

## 스마트팜의 발전 방향

- **2세대 스마트팜**은 데이터와 인공지능을 활용하여 생산의 효율성을 극대화하고, **생육 환** 경을 최적화하는 데 중점을 두고 있습니다.
  - 3세대 스마트팜은 자동화 로봇을 활용해 생산 과정 전체를 자동화하고, 에너지 절약과 자동화 농업의 결합으로 글로벌 농업 시장에서도 경쟁력을 높이는 것을 목표로하고 있습니다.

## 청년 스마트팜 창업 생태계 구축

- 2019년부터 스마트팜 청년창업 보육센터 4개소가 지정되었으며, 전문 인력 500명 양성을 목표로 하고 있습니다.
- 보육센터에서는 **수료 시** 청년 농업인들이 **임대료 없이 스마트팜**을 창업할 수 있는 기회를 제공하여, **청년 임대형 스마트팜**을 조성하고 있습니다.
- 또한, 창업을 희망하는 청년들에게는 **정책 자금, 농지 임대, 투자 유치**와 같은 프로그램 이 지원됩니다.

#### 스마트팜 산업 인프라 구축

- 전략적 기업 실증연구, 제품 테스트, 창업, 전시, 체험 기능이 갖추어진 실증단지가 조성되어 있습니다.
- \*연구개발(R&D)\*\*을 통해 조기 상용화를 추진하며, 민간과 공동연구를 통해 농업 발전을 도모하고 있습니다.
- 스마트팜 **빅데이터**는 작물의 생육 환경을 실시간으로 분석하고 수집하여, **기계 자동화** 및 **품질 표준화**를 촉진합니다.
- 이러한 데이터 기반 스마트팜은 해외 시장에서도 적극적으로 활용될 계획입니다.

# 스마트팜 혁신밸리 조성

- 생산, 교육, 연구 기능이 집약된 첨단 농업복합 지구인 스마트팜 혁신밸리가 2022년까지 전국 4개소에 조성되었습니다.
  - 이를 통해 스마트팜 기술과 혁신이 촉진되고, 농업 분야에서의 디지털 전환이 가속 화될 것으로 기대됩니다.

# 챗GPT 열풍

- \*오픈AI(Open AI)\*\*는 **2022년 11월 30일**에 **챗GPT**라는 대화형 인공지능 챗봇을 공 개했습니다.
  - 챗GPT는 대규모 인공지능 모델인 **GPT-3.5** 언어 기술을 기반으로 하며, **대화**와 **텍 스트 생성**을 수행할 수 있습니다.

- 챗GPT는 공개 후 5일 만에 100만 명의 사용자를 기록하며 큰 인기를 끌었고, 이를 통해 논문 작성, 번역, 노래 작곡, 코딩 작업 등 다양한 작업을 자동화하는 데에 활용 되고 있습니다.
- 。 이러한 기술은 앞으로 사회 전반에 걸쳐 **디지털 혁신**을 가져올 것으로 예상됩니다.

#### 챗GPT의 발전 과정

- OpenAI는 2015년에 비영리 법인으로 설립되어, 인공지능 개발을 목표로 시작되었습니다.
  - 이후 2019년 AI 사업을 본격화하며 상용화를 위해 자회사를 설립하고, 다양한 AI 모델을 개발하였습니다.
  - 특히, 언어 모델 GPT-3와 그림 생성 인공지능 '달리2'(DALL-E2), 음성 인식 인공
    지능 '위스퍼'(Whisper) 등을 선보이며 큰 주목을 받았습니다.
  - GPT 모델은 2018년 GPT-1을 시작으로, 2020년 GPT-2, 2020년 GPT-3에 이르기까지 발전을 거듭했습니다.

#### GPT-4의 출시 계획

- **챗GPT**는 GPT-3.5 모델을 기반으로 하며, 2022년 11월에 출시된 후 큰 인기를 끌었습니다.
  - 2023년 3월 14일에는 더욱 업그레이드된 GPT-4를 발표할 계획이며, 이는 GPT-3보다 1.5배 많은 1750억 개의 매개변수를 활용할 것으로 기대됩니다.
  - 대화의 자연스러움과 답변의 정확성을 높이기 위해 강화 학습과 방대한 데이터베이
    스를 활용한 훈련이 이루어졌습니다.

## 챗GPT의 특징

- 챗GPT는 **인간과 비슷한 대화를 생성**하는 능력을 지니며, 질문에 대한 답변 제공 외에도 **창의적인 아이디어 제시**나 **기술적 문제 해결** 등의 다양한 응용 분야에서 사용되고 있습니다.
  - 또한, 이전의 대화 내용을 기억하여 대화의 연속성을 유지하는 등 기존 챗봇과는 차별화된 기능을 제공합니다.
  - AI 기반 조정 시스템인 \*\*모더레이션 API(Moderation API)\*\*를 통해 차별적, 공 격적, 부적절한 내용을 필터링하여 대화 품질을 개선합니다.

## 사용 제한 및 향후 전망

- 챗GPT는 사용자에게 유익한 정보를 제공하려는 목표를 갖고 있지만, **2021년 이후의 정보**는 제한적이며, 가끔 **부정확한 정보**를 제공할 수 있습니다.
- UBS 투자은행은 2023년 1월 보고서를 통해 챗GPT의 월간 활성 사용자 수(MAU)가 1 억 명을 돌파했다고 추정하고 있습니다

#### 챗GPT의 빠른 성장

- 챗GPT는 2022년 11월 공개 이후, 일주일 만에 사용자가 100만 명을 돌파하는 등 놀라 운 성장을 기록했습니다.
  - \*월간 활성 사용자(MAU)\*\*가 **1억 명**에 도달하는 데까지 걸린 시간은 **2개월**로, 이는 다른 SNS 서비스들과 비교했을 때 매우 빠른 속도입니다.
  - 예를 들어, 스포티파이는 70개월, 인스타그램은 30개월이 걸렸으며, 챗GPT는 이기록을 단숨에 갱신했습니다.

## 챗GPT와 검색 시장의 변화

- 챗GPT는 그 놀라운 성장으로 인해 검색 엔진 시장에도 큰 변화를 일으키고 있습니다.
  - **구글**이 주도하고 있는 검색 시장에서 챗GPT는 **미래의 검색 엔진 경쟁자**로 떠오르고 있으며, 이에 따라 **구글**과 **마이크로소프트**(MS)가 신경전을 벌이고 있습니다.
  - 특히 **마이크로소프트**는 자사의 검색 엔진 \*\*빙(Bing)\*\*에 챗GPT 기반 언어 모델을 장착해, **AI 기반 검색** 시장에서 구글과의 본격적인 경쟁을 예고했습니다.

## 챗GPT의 교육 및 시험 활용

- 챗GPT는 \*\*경영진단대학원(MBA)\*\*과 같은 고등 교육 과정에서도 적극적으로 활용되고 있으며, 실제로 챗GPT가 **로스쿨 시험**에서 **C+** 이상의 성적을 기록한 사례도 있습니다.
  - 또한, 의사 면허 시험에서도 50% 이상의 정확도를 기록하며, 교육 및 시험 분야에서 사로운 변화를 일으킬 잠재력을 보여주고 있습니다.

## 챗GPT의 사회적 반향

- 챗GPT의 공개는 다양한 분야에서 **뜨거운 논쟁**을 일으키고 있습니다.
  - 특히, 챗GPT가 에세이나 논문 등을 자동으로 작성하는 능력은 교육 현장에서 큰 충격을 주고 있습니다.
  - 실제로 챗GPT가 쓴 글을 제출하는 학생들이 늘어남에 따라, 이 문제에 대한 논의도 활발해지고 있습니다.

#### 비대면과 원격 디지털 사회

- 최근 언택트 문화의 확산으로 많은 일들이 온라인으로 이루어지고 있습니다.
  - 물건을 사고파는 일부터 재택근무, 국제회의, 교육, 공연, 관광 등 거의 모든 분야에서 비대면 방식이 도입되었습니다.
  - 특히, **코로나19** 이후 이러한 변화는 더욱 가속화되었으며, 다양한 **쇼핑** 및 **서비스**가 **비대면**으로 이루어지고 있습니다.
- 비대면의 확산으로 인해 AI(인공지능) 기술이 중요한 역할을 하고 있으며, 생산과 유통, 제조, 의료 등 다양한 산업이 AI 기술을 도입하여 비대면 업무를 효율적으로 수행하고 있습니다.
  - 。 이러한 기술은 **빅데이터**와 결합하여 더욱 효율적인 서비스를 제공하는 데 기여하고 있습니다.

# 온라인 쇼핑과 메타버스

- **홈쇼핑과 온라인 쇼핑**이 이미 활성화된 가운데, \*\*VR(가상현실)\*\*과 \*\*AR(증강현실)\*\*을 이용해 온라인 매장에서 실제 매장을 보는 듯한 경험을 제공하는 서비스도 등장하고 있습니다.
  - 。 이러한 기술은 **메타버스 쇼핑**으로도 발전하여 시장을 활성화하고 있습니다.
- 2020년 5월, 한국에서는 비대면 방식의 삼성그룹 공개 필기시험이 처음으로 시행되었습니다.
  - 。 이러한 방식은 **온라인 쇼핑몰**과 더불어 다양한 비대면 서비스가 확산되는 한 예입니다.

# 비대면의 주요 사례

#### 1. 키오스크(KIOSK)

- **공공장소**에서 **무인 정보 안내**나 **버스 시간 안내** 등 자동화된 정보를 제공하는 키오 스크가 많이 설치되고 있습니다.
- 키오스크는 **무인 단말기**로서, 공공장소에 설치된 **티켓 시스템**을 이용해 사람들이 필 요한 정보를 쉽게 얻을 수 있도록 돕고 있습니다.
- 이는 **원격 서비스**의 일환으로, 공공장소에서 소형 매장을 운영하는 데에도 중요한 역할을 하고 있습니다.

## 스타벅스의 사이렌 오더

- **스타벅스**는 언택트 마케팅의 대표적 성공 사례 중 하나로, **사이렌 오더**를 통해 비대면 주 문과 결제를 간편하게 처리할 수 있습니다.
  - 고객이 **모바일 앱**을 사용해 음료를 주문하고 결제하면, 매장에서 줄을 서지 않고 음료를 바로 받을 수 있습니다.
  - 이 시스템은 고객의 대기 시간을 단축시키고, 보다 편리한 구매 경험을 제공하며, 언택트 소비 트렌드에 맞추어 성공적으로 자리 잡았습니다.

#### 3. 라이브커머스

- **라이브커머스**는 실시간으로 방송을 통해 상품을 소개하고 판매하는 **비대면 쇼핑 방식**입니다.
  - 소비자들은 실시간으로 판매자가 소개하는 상품을 보고 구매할 수 있으며, **판매자 와의 실시간 소통**을 통해 더욱 생동감 있는 쇼핑 경험을 제공합니다.
  - 특히, 라이브커머스는 **젊은 층**을 중심으로 빠르게 성장하고 있으며, 판매자와의 직 접적인 소통을 통해 **신뢰성을 높이고** 있습니다.

#### 4. 비대면 수업

- 비대면 교육은 코로나19 이후 빠르게 확산되었으며, 학교, 학원, 과외 등의 교육 방식을 완전히 바꾸고 있습니다.
  - 비대면 수업은 원격 강의, 상담, 취미 활동 등 다양한 분야에서 이루어지고 있으며,
    특히 건강 관리 프로그램과 같은 헬스 관련 수업도 비대면으로 확대되고 있습니다.
  - 이러한 변화는 유튜브 등 다양한 온라인 플랫폼을 통해 점점 더 많은 인구가 비대면 교육에 참여하게 만들고 있습니다.

## 5. 무인 매장 시스템

- 무인 매장 시스템은 인건비 절감을 위해 편의점 및 대형 매장에서 적극 도입되고 있습니다.
  - 롯데마트는 스마트 결제 시스템을 도입해 무인 매장을 운영 중이며, AI, 센서, 자동
    화 기술을 활용한 매장으로 소비자에게 새로운 쇼핑 경험을 제공합니다.
  - 이마트24와 같은 편의점들은 24시간 무인 운영 매장을 지속적으로 확대하고 있으며, 향후 완전 무인화 매장의 도입이 더욱 가속화될 전망입니다.
  - **비용 절감**의 장점 때문에 **무인 매장**이 앞으로 더욱 늘어날 것으로 예상됩니다.
  - Al 기술이 발전하면서 편의점 업계에서 무인 편의점의 규모가 크게 성장할 것으로 전망됩니다.